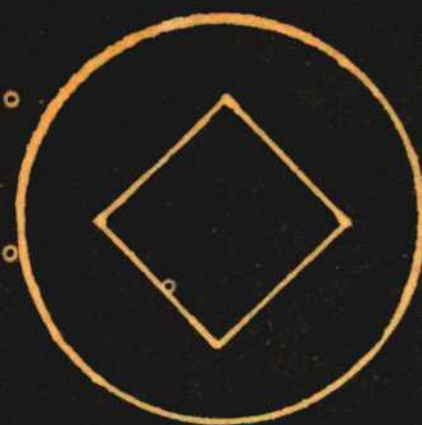




致富的钥匙

招财进宝之秘诀

给你一把

五大秘诀

\$ 独树一格的赚钱秘诀

\$ 财源滚滚的经商秘诀

\$ 倍增财富的致富秘诀

\$ 招财进宝的成功秘诀

给你 一把致富的钥匙

吉本晴彦 著
宋世亮 译

中州古籍出版社

给你一把致富的钥匙

吉本晴彦 著 宋世亮 译

中州古籍出版社出版	(郑州市花园路54号楼)
河南省新华书店发行	河南省郑州市南五里堡印刷厂印刷
787×1092毫米36开本	4.875印张 82千字
1988年10月第1版	1988年10月第1次印刷
印数：1—50000册	

ISBN 7—5348—0113—3/C·1 定价 1.50元

序 言

从身无分文，只一代就成为巨富的例子，无论古今中外，俯拾皆是。

对别人的成功，我们常以“他运气好”来安慰自己。但是，如果只靠运气，这些人不可能成为人人钦羡的富翁，充其量也只是小有财富而已。所以，成功者的背后，一定血汗斑斑，因为，世上绝没有不劳而获的东西。

有些人成就非凡，有些人庸碌一生，这其中，或许多少有点靠运气，不过，运气并不是决定性的因素。据我长期的观察，及和无数成功者交往的经验，我发现，所有的成功者，都有他成功的特点。

成功者具有的特点，因人而异。但是，他们的共同点便是，每一个人都想：“我要成为一个成功者，我要成为一个杰出的人物”、“我要成为富豪，不要贫穷过一生”有这种“远大的目标”和波涛起伏的人生，才能达成目标。

“我要用自己的双手开拓自己的人生。”

“不论如何，在没达成目标前，绝不罢休。”

这种“坚强的意志”，并不是每个人都有。而

所谓的——

“运气、韧性、毅力”

“机智、眼光、才能”

也不是每一个人都能兼备。

反过来说，如果具有“远大的目标”、“坚强的意志”、“运气、韧性、毅力”、“机智、眼光、才能”，来应付人生的挑战，一定能成功。

我知道现在有很多人不满现状，极想突破。看到这些人努力不懈的情景，我感到很安慰。

因此，当出版商找我写这类书时，我就希望能写出一些对人有帮助的书，希望能不负众望。

本书所列举的九十九条秘诀，都是根据个人的体验，或成功者的经验编成的。如果各位能从本书中，得到一点启示，那是笔者最大的安慰。

目 录

第一章 蓄财的秘诀

- 爱钱，视钱如命……………（ 1 ）
- 一、善不善于赚钱的差别就在这里……………（ 1 ）
- 二、赚钱天才必备的五个条件……………（ 2 ）
- 三、爱钱是致富的条件……………（ 4 ）
- 四、致富的第一步，遵从聚财荷包的十
项条件开始……………（ 5 ）
- 五、赚钱的秘诀在出发的第一步……………（ 8 ）
- 六、建立巨富的“四缺主义”……………（ 9 ）
- 七、即使是亲人、朋友，也不可把
钱借出去……………（ 11 ）
- 八、累积小气，也能变成一笔钱财……………（ 13 ）
- 九、彻底做个爱惜生命和健康的小气
鬼……………（ 15 ）
- 一〇、“和气”正是蓄财的秘诀……………（ 17 ）
- 一一、不要以价格评判物品的价值……………（ 19 ）
- 一二、牢记“活钱”和“死钱”的差
别……………（ 20 ）
- 一三、高明地使用钱，使效用增加……………（ 22 ）

- 一四、贪婪会失大财..... (24)
- 一五、利用活钱成功的方法..... (25)
- 一六、财产要分成四项储蓄..... (27)

第二章 培养独创性的秘诀

- 独树一格就能赚钱..... (29)
- 一七、你的脚底下埋藏着宝山..... (29)
- 一八、从身无分文到成为巨富者的教
言..... (30)
- 一九、要有“绝对不和别人做同样事”
的信念..... (32)
- 二〇、如果认定“就是这个”时，就不
必顾虑常理..... (34)
- 二一、熟悉不按常理的威力..... (35)
- 二二、如何面对不断变化的局面..... (37)
- 二三、要容忍改变成为摇钱树..... (39)
- 二四、选用一流的东西..... (41)
- 二五、吃亏就是占便宜..... (42)
- 二六、先给后取..... (43)
- 二七、做别人不做的事而成功的“西武
集团”..... (45)
- 二八、集思广益后独断..... (46)
- 二九、以 AIDMA 吸引别人的注意..... (48)
- 三〇、把构想变成钱的记录学..... (49)
- 三一、远大的梦想会造就独创性的经营

(二) 者..... (51)

三二、要将疑问和不满，化为实际的行动..... (52)

第三章 倾销产品的秘诀

——增加二~三倍财富的赚钱法..... (54)

三三、洞察欲望，把握良机..... (54)

三四、不断地卖、彻底地卖..... (55)

三五、为了健康、长寿，人便不会吝惜钱..... (56)

三六、人类最大的欲望中，隐藏着金矿..... (58)

三七、撩起虚荣心的商法..... (59)

三八、欲望、梦、虚荣等都是赚钱的材料..... (60)

三九、赚钱的秘诀在“稀少价值”..... (62)

四〇、利用人类爱方便的心理..... (63)

四一、赚钱的奥秘在年轻感..... (65)

四二、因为命中率差，所以要多打几发..... (66)

四三、加上特别设计的附加价值再推销..... (67)

四四、只要符合轻薄短小的条件，就能畅销..... (68)

四五、价格要订得特高或特低..... (69)

- 四六、要倾力提高产品的水准……………(71)
- 四七、如何以最少的劳力赚最多的钱……………(72)
- 四八、要把目标放在大企业不能插手的行业……………(73)
- 四九、想增加营业额时，必须有“加上 α ”的精神……………(75)
- 五〇、运用资金，以钱赚钱……………(76)

第四章 抓住财运的秘诀

- 财富滚进的秘诀……………(78)
- 五一、唯有运气、韧性、毅力才能招财进宝……………(78)
- 五二、钱会伺机不断地移动……………(80)
- 五三、以攻击的方式使钱财流向自己……………(81)
- 五四、不断地努力，一定会有成就……………(82)
- 五五、和别人比“气力”，就能带来幸运……………(84)
- 五六、不存感恩之心的人不会有财运……………(86)
- 五七、运气也会逃跑……………(87)
- 五八、招来幸运的秘诀……………(88)
- 五九、免费获好运的七种方法……………(90)
- 六〇、只要遵守“断毒教言”的十六条原则，财运就不会逃走……………(92)

第五章 随心所欲赚钱的秘诀

- 破除障碍实现发大财的美梦……………(94)

- 六一、目标越大越好 (94)
- 六二、抓住商机，有敢于一试的勇气 ... (95)
- 六三、多努力一点，彻底地实行 (96)
- 六四、要忍耐到什么程度，何时放弃 ... (98)
- 六五、十年计划，正是发大财的秘诀 ... (100)
- 六六、使利润发挥效率的“青蛙跳”
的方式 (101)
- 六七、如果被别人左右，就不能赚钱 ... (103)
- 六八、要用鸟和虫般的眼光观望 (104)
- 六九、陷入困境时，必须具备扭转乾坤
的方法 (106)
- 七〇、赶上潮流、超越潮流 (107)
- 七一、赚大钱的要领是比别人早走一步，
比别人多走一步 (108)
- 七二、打破厚墙挤出利润的少数精锐主
义 (109)
- 七三、百万单位的钱可利用租借的方
式 (111)
- 七四、要预期可能的障碍，事先做好因应
的措施 (112)
- 七五、精打细算渡过危机 (114)
- 七六、至少要有百分之五十五的胜算 ... (115)
- 七七、即使刻苦耐劳，也要先投资 (116)
- 七八、饥饿的精神是成功的引爆剂 (118)

七九、不要认输，要有男人气概 (119)

八〇、以三个决心来抓住商机 (120)

第六章 成功的秘诀

——增加财富的最有效的手法 ... (122)

八一、君子爱财，取之有道 (122)

八二、不要被眼前的小利蒙蔽了而失去大利 (123)

八三、即使吃点亏，也要维持信用 (124)

八四、不要榨取别人的时间 (125)

八五、人际关系就是财富 (126)

八六、把人际关系变成金矿的方法 (127)

八七、要和脑筋比自己好，比自己有钱的人交往 (128)

八八、打入对方心中，使交易成功的秘诀 (129)

八九、彻底执行“顾客第一” (130)

九〇、不断增加财富的商法 (132)

九一、有度量的人一定能成功 (134)

九二、背影有魄力的男人能招商运 (135)

九三、三·四·三用人术 (136)

九四、效法香港商人，为赚钱不择手段 (137)

九五、如果最后一步错误了，就前功尽弃 (138)

- 九六、树立敌人、巩固我方，乃是致富的
条件 (139)
- 九七、推销产品即是推销自己 (140)
- 九八、精明积极地赚钱，然后花得漂
亮 (141)
- 九九、伸手就可得到巨亿的财富 (142)

第一章 蓄财的秘诀

——爱钱，视钱如命

一、善不善于赚钱的差别就在这里

秃头、矮子、胖子都要有自信

我一直都在想，世上究竟有没有人讨厌钱？

当然我绝不会做这种事。但是，假定以小气出名的我，从三十一楼的办公室，很大方地把一百万元，不，十亿元，从窗户丢下去。一百万张的千元纸币，就象蝴蝶般在空中飞翔。

这时，一定会惊动地上来往的人，因为从空中掉下了许多钱。

在这种情况下，我想，即使平常以不爱钱自居，或如胶似漆的情侣，一定会马上加入人群中，争先恐后地追逐飞舞而下的纸币。

几乎每个人都爱钱，但是善于赚钱的人却是少之又少。

说到秃头、矮子、胖子，善于赚钱的人，大都属于这种人。在我所见的人之中，被视为赚钱高手的，就是属于这一类型的人。为了这些人的名誉着

想，我就不举例说明了。

为什么秃头、胖子、矮子比较善于赚钱呢？那是因为他们不受女性欢迎，对英俊潇洒的男性心有不甘，由于自卑感，激起了他们不服输的斗志，想拼命赚钱打败这些英俊潇洒的家伙。

因此，他们很执著于赚钱。因为这份执著，便深入研究如何赚钱，才能证明比别人强的韧性。须知，没有韧性的人是不能赚钱的。

另外，赚钱还要有副好头脑。举个例来说吧！当纸币从空中飞下来时，一般人只会先盲目地东奔西跑去捡，但是，有脑筋的人会先判断风向，跑到钱掉得多的地方。象这样，发挥比别人强的机智，就能得到更大的收获。

这种执著和机智，也许在短时间内不会发生作用，但是，时日一久，就会有天渊之别。

所以，就算不是秃头、矮子或胖子，只要和他们一样，对赚钱有执著心，埋首研究赚钱的秘诀，发挥机智，我相信不久之后，财源也会滚滚而来。

如果你想发财的话，现在就开始努力吧！

二、赚钱天才必备的五个条件

有助于从事买卖的珍贵教言

成大功、立大业虽是个人努力的成果，不过，

也要善用潜力。

致富的条件中，哪一个最重要？

这个问题一直困扰着我，直到我尊敬的弦玄上人，在提到关于成功者的一席话，才使我豁然开通。他说：

“到今天为止，已经有好几百个人来问我关于这一类的问题。但是，根据我七十六年来的观察，我发现，成功的人都具有创造力、行动力、领导力、政治力（说服力）和魅力等五个条件。也就是说，只要具备这五个条件，他就能够成功。”

经他这么一说，我才猛然发现，成大功、立大业的人都具备这五个条件。为了让大家更了解这五个条件，我便做了下面的说明：

①创造力：如果缺乏创造东西的能力，或没有创新的想象力都不行。

②行动力：如果没有把想象出来的东西付诸行动的能力，也是不行的。

③领导力：如果缺乏领导别人的能力，也无法成功。

④政治力（说服力）：与人交涉时，如果欠缺这种说服别人的能力，绝不能成功。

⑤魅力：如果缺乏魅力别人就不愿助你一臂之力。

所以，想要成大功、立大业的人，必须尽力培

养这五种能力。

随时提醒自己：“我一定要变成具有这五种能力的人。”然后不断地努力，相信不久，就能如愿。

为了更善于赚钱，我现在才开始起跑，我深信永远不嫌晚。聪明如你，为什么不和我一起努力呢？

三、爱钱是致富的条件

松下电器公司创办人所说和金钱交往的秘诀

松下电器公司的创办人松下幸之助告诉我们，“要爱金钱。”

这句话说得真是一针见血。我经常对想赚钱的人说：“先要爱钱。”

听了我的话，大部分的人都会露出奇怪的表情。我不知道他们是不了解我话中的含意，还是因为我说出这种充满铜臭味的话，令他们十分吃惊。

不过可以肯定的是，他们对我这个小气鬼说的话，还真佩服得五体投地。

不管如何，如果不爱钱，就抓住财富。因为爱钱，视钱如命，钱才会逐日增加。想想看，钱怎么会躲在不爱钱的人的手中？而一个浪费、不懂得爱惜金钱的人，就算钱跑入怀里，也会很快地逃走。

我相信不需要我强调，钱确实是应该珍视的东

西。从古时候的很多俗语便可窥见一斑。如“钱能使鬼推磨。”、“除了生命外，没有钱买不到的东西。”、“钱就是生意人的出身、来历。”

事实也如此，只要有钱，不但什么事都能办到，所想的任何事也都能实现。

而且，最重要的是，如果没钱，谁也不想和你交往。身无分文的穷家伙常说：

“以前我家原是大富翁……”

但是，谁相信呢？

商场上，有钱经常能使谈判顺利，事业因而蒸蒸日上。所以，生财之道，就是要有钱。

所以，要想成为大富豪，先决条件就是要爱钱，这是相当重要的。

如果你想赚钱，那么，现在就开始储蓄吧！

四、致富的第一步，遵从聚财荷包 的十项条件开始

过预算的生活，重视财物

有一种聚财荷包，相信很多人都没看过，这是我一个朋友的创意。他在荷包内写着十条聚财秘诀。

要用钱时，打开荷包，这十条聚财秘诀就在眼前。

“对，太可惜了，不要浪费吧！”