



高等教育经济学类专业系列教材

国际贸易学

(下册)

徐 松
沈明其 编著
汪素芹



中国统计出版社
China Statistics Press

高等教育经济学类专业系列教材

国际贸易学

(下册,案例分析)

总主编 徐松

沈明其

汪素芹

本册主编 汪素芹

主审 陈家勤



A0968186



中国统计出版社

China Statistics Press

(京)新登字 041 号

图书在版编目(CIP)数据

国际贸易学/徐松,沈明其,汪素芹主编. —北京:
中国统计出版社, 2001. 12
高等教育经济学类专业系列教材
ISBN 7-5037-3564-3

I. 国… I. ①徐… ②沈… ③汪… II. 国际贸
易—经济理论—教材 N. F740

中国版本图书馆 CIP 数据核字(2001)第 032654 号

国际贸易学(上、下册)

出版发行/中国统计出版社
通信地址/北京市西城区月坛南街 75 号 邮政编码/100826
办公地址/北京市丰台区西三环南路甲 6 号
电 话/(010)63459084 63266600-22500(发行部)
印 刷/北京昌平前进印刷厂
经 销/新华书店
开 本/787×960mm 1/18
字 数/781 千字
印 张/41
印 数/1—5000 册
版 别/2002 年 1 月第 1 版
版 次/2002 年 1 月第 1 次印刷
书 号/ISBN 7-5037-3564-3/F·1263
定 价/45.00 元(上、下册)

中国统计版图书,版权所有,侵权必究。

中国统计版图书,如有印装错误,本社发行部负责调换。

总 序

经济学类高等教育分为经济学、国际经济与贸易、财政学、金融学四个专业。根据1998年7月教育部颁行的新专业目录和专业介绍对上述四个专业培养目标、培养要求和主要课程的规定及指导意见,我们组织全国部分高等学校一大批长期从事经济学专业教学和研究的专家教授,编写了这套“高等教育经济学类专业系列教材”。全套教材包括经济学类四个专业的基础课教材和专业主干课教材计18种。

本套教材在组编程序上不仅全部经过严格的选题论证,而且每一种教材都召开了编写讨论会和专家审稿会,整个过程力求使全套教材实现以下目标,具有如下特点:

一是基础性、宽泛性和发展性相结合。

教育部本次对高等学校专业目录调整将经济学类专业由原来的17个减并到目前的4个。全套教材在编写过程中,针对过去高等学校专业划分过细、专业范围过窄的缺陷,根据厚基础、宽口径和培养创新能力的要求,参照和运用教育部“新世纪高等教育教学改革工程”有关项目的最新研究成果,在教材内容和体系构建上尽量把职前教育和职后教育分开,不把职后教育要掌握的不断变化的具体规范和操作放进教材中来,突出基础理论、基本知识和分析方法的系统学习和训练,特别是通过递进的论述和举例,使学生思维能力、分析能力得到有效的训练。这样,全套教材不仅拓宽了专业口径,扩大了专业内涵和专业适应性,而且为学生以后的终身教育打下了扎实的基础。

二是体系完善,内容成熟。

教材不仅是一门学科知识全面系统的总结,而且必须符合教育主管部门有关培养目标和培养规格的要求,虽然计划经济体制下的“教学大纲”早已不复存在,但对教学质量和培养规格的要求却不断提高。我们这套教材不仅从全国遴选了坐得住的学科专家编写,聘请著名教授审稿,保证教材内容的科学性,而且根据教育部高教司编制的《全国高等学校经济学类核心课程教学基本要求》和其他有关课程的说明,每种教材都涵盖了教育部所要求的相应课程的知识点和范围。同时由于本套教材中已有不少教材初版在高等学校历经几轮教学,本次修订再

版时又根据新的专业培养规格和要求进行了过细的修订,因此教材内容更加成熟,教材体系更加完善。

三是具有较强的适应性和前瞻性。

本套教材市场定位是高等学校(含高等职业技术学院、高等专科学校、成人高等学校)。由于每种教材在新编或修订时都尽可能地吸收、反映了相应学科业已成熟的理论和研究成果,故具有较强的前瞻性;同时,在专业深度上充分考虑到各地高校的实际情况,表述上尽量采用简明流畅的写作风格,易教易学。既有一定的理论深度,又紧紧贴近教学改革实践,研读这些教材会给人一种教师教来不觉浅、学生学来不觉难之感。

本套教材是在很多部委教育主管部门密切关注和出版社领导大力支持下顺利出版发行的,书中汲取、借鉴了国内外同类著作和文献,同时得到编者所在院校领导和同仁的通力合作,谨此一并表示诚挚的谢意。

值此付梓之际,我们希望本套教材的出版,对于改革和规范高等教育经济学类专业教学,进一步提高教学质量,增强学生毕业后的适应创新能力,具有直接的积极意义。学科在前进,教改在发展,随着时间的推移,这些教材肯定会逐渐暴露出许多不足之处,我们恳切希望广大师生在使用本套教材的过程中,及时向我们反馈意见 and 建议,同时也希望经济学界老前辈和青年经济学家对本套教材不吝批评指正,以便不断修订完善。

高等教育经济学类专业系列教材编委会

编审说明

随着我国对外开放的逐步深入,尤其是我国加入 WTO 之后,人们对国际贸易知识的要求越来越高,希望能有一本好教材,从不同的角度介绍国际贸易各种理论和政策的最新发展,分析各种理论和政策的影响,在出现国际贸易纠纷时能够避免和减少不必要的损失,以迎接经济全球化的挑战。为了满足这一需求,我们组织全国部分高等学校专家,在广泛吸收国内外学术成果的基础上,结合多年从事国际贸易教学的经验和最新研究成果,编著了这本《国际贸易学》(上、下册)教材,供广大涉外经贸专业本、专科学生、研究生和从事国际贸易研究和实践的人员学习、参考。全书共分上、下两册,上册为教材,下册为国际贸易案例分析。

本书上册具有以下特点:

一是内容新颖。全书不论是介绍西方国际贸易理论、国际市场、地区经济一体化、服务贸易、国际资本流动,还是介绍关税和鼓励出口措施等方面,都参考了西方原版著作,吸收了当代最新研究成果,努力站在全球的高度来看待和分析问题。如国际贸易理论中的国家竞争优势理论、战略性贸易理论、自由贸易区理论等。

二是结构严谨。全书采取循序渐进的方法,利用西方经济学理论进行解释,起到了温故而知新的效果。同时采用大量的数据和图表,从不同侧面来解释国际贸易理论和政策,使内容更加清晰、明了,更具说服力,研究起来也更加容易。

三是注重实际。与其他同类著作相比,本书在力争全面介绍基础知识的同时,注重介绍各种国际贸易理论和政策的影响。这一点在国际贸易理论、经济一体化、跨国公司、服务贸易和鼓励出口措施等章节,表现得尤为突出。

本书上册分为十三章内容,每一章都从不同的侧面介绍了国际贸易学的最新发展。第一章主要介绍国际贸易学的内容、研究方法以及一些基本概念。第二章为国际贸易和国际分工,主要分析了二者之间的关系,重点研究了国际贸易在各国经济和在世界经济中的“传递作用”。第三章利用数学和图表系统地介绍和评价了古典、现代和当代各种国际贸易理论,其中当代国际贸易理论的内容十分丰富,而且也比较新颖。第四章详细介绍了国际市场的最新发展和现状,以及国际价值和价格的确定。第五章讨论的是区域经济一体化的发展和有关的各种理论。

第六章为国际服务贸易,重点阐述了服务贸易的分类、影响和《服务贸易总协定》的基本内容。第七章讨论了国际资本流动及其影响,重点分析了国际资本流动的效应。第八章研究当今对世界经济影响最大的跨国公司,着重介绍和分析了跨国公司的投资理论及其影响。第九章为国际贸易政策,详细介绍了各种对外贸易政策及其理论依据。第十章为关税,除介绍各种关税知识外,还利用图表分析了关税对不同国家的影响。第十一、十二章讨论的是鼓励和限制进出口的各种措施,并用一些图形来说明它们的影响。第十三章重点介绍了关贸总协定和世界贸易组织的宗旨、原则和各种协议。

本书下册编写立足于我国对外贸易实践,以我国进出口业务中经常出现的实际问题为研究切入点,以国际经济贸易专业知识为背景,以国际商法及国际惯例为分析依据,采取从一般到具体、再从具体到一般的分析方法,全面系统地分析研究了国际贸易领域的纠纷、索赔、理赔等错综复杂的问题,力求有实、有理、有据、有利,以便人们可以从中汲取经验教训,以利于更好地从事对外贸易事业。

本书下册内容共十二章,每章均安排三大部分内容。首先阐述主题所涉及的内容、解决问题的方法与依据、国际惯例等,作为分析案例的预备知识。然后选出与主题密切相关的具有代表性的案例进行分析,以期读者见多识广,积累经验。在每章的最后提供若干案例,供读者讨论、思考与研究(书后附有分析要点)。全书特点是:体例新,内容丰富;理论与实践融为一体;侧重分析实例;具有鲜明的现实性与实用性。本书案例大多来源于我国对外贸易实际,所用材料尽可能反映20世纪90年代以来我国对外贸易实践中出现的新情况、新问题。尤其是在我国加入WTO后,国内经济与国际经济进一步融合,如何遵循与运用国际规则来指导我国对外贸易工作,本书搜集了部分案例予以分析,力求涵盖面广,分析有深度,对解决实际问题有所帮助。

本书上册第一、二、三、七、八、十、十一章由徐松教授编写,第四、五、六、九、十二、十三章由沈明其副教授编写。本书下册由汪素芹教授主编。蒋国洲、潘福海、胡永和老师参加了本书第十、十一章的编写工作,华南师范大学潘嘉玮教授也给予了不少帮助。全书由中国社会科学院经济研究所陈家勤教授主审。

本书在编写过程中,作者吸收和借鉴了大量国内外有关国际贸易理论与政策方面的研究成果,参考了国内有关著作和文献,在此一并对上述作者和出版者致以诚挚的谢意。

由于作者水平有限,本书肯定存在不少疏漏、错误之处,恳请广大读者及有关专家不吝批评指正。

目 录

第一章 国际贸易合同纠纷分析与处理	(1)
基本知识 国际贸易合同与合同纠纷处理的基本原则	(1)
一、订立贸易合同的基本要素	(1)
二、订立合同的主要程序	(3)
三、违反合同的处理原则	(7)
四、订立国际贸易合同中需要注意的几个问题	(8)
案例分析	(11)
案例分析一 进口废纸垃圾合同,属于违法合同	(11)
案例分析二 这样处理是否合适?	(12)
案例分析三 未成年人订立的合同是否有效?	(13)
案例分析四 轧钢设备合同条款订立不明带来巨额损失的教训	(14)
案例分析五 发盘是否被有效接受?	(15)
案例分析六 关于 C514 农产品合同是否成立的纠纷案	(16)
案例分析七 对一起经济合同条款解释纠纷的思考	(18)
案例分析八 该合同能否撤销?	(19)
案例分析九 改变屠宰方式造成违约	(20)
案例分析十 网络合同承诺生效的时间与地点如何确定?	(20)
案例讨论	(22)
案例讨论一 口头要约的合同是否成立?	(22)
案例讨论二 该项纠纷应当适用哪国法律?	(23)
案例讨论三 意大利供应商是否成功地撤销了发盘?	(23)
案例讨论四 长期合同未订明价格能否撤销?	(23)
案例讨论五 订立走私香烟合同,当事人权利能否得到保证?	(23)
第二章 国际贸易索赔与赔偿的原则与方法	(24)
基本知识 国际贸易索赔与赔偿的基本原理与方法	(24)
一、货物所有权与风险转移的界定	(24)
二、索赔依据	(28)

三、损害赔偿的基本原则与做法	(29)
四、不可抗力与免责	(31)
五、国际贸易纠纷解决方式	(31)
六、国际贸易纠纷的预防	(32)
案例分析	(34)
案例分析一 买方违约,货物在卖方仓库被焚,损失由谁承担?	(34)
案例分析二 违约赔偿额的计算应依照什么规定?	(34)
案例分析三 未及时通知不可抗力事故,承担迟延履行责任	(36)
案例分析四 品质出争议,“商检”莫胜局	(37)
案例分析五 一份 CIF 合同,货物离港后沉没,买方能否拒付?	(38)
案例分析六 卖方不交货,买方索赔的原则是什么?	(39)
案例分析七 买方未付款,能否处置货物?	(40)
案例分析八 迟来的公正 ——一起进口铜精砂的商品检验与国际仲裁案	(41)
案例分析九 交货规格不符的争议	(42)
案例分析十 货物状态与风险的转移	(43)
案例讨论	(44)
案例讨论一 该案例中的“东芝事件”是否属于不可抗力?	(44)
案例讨论二 中间商将买来的货物转售给第三方,当第三方向他 索赔时能否向原供货者索赔?	(46)
案例讨论三 CIF 合同约定半数价金在到货时付款,后来货物未能 到达,买方有无拒付的权利?	(46)
案例讨论四 支付违约金后就可不再履行合同吗?	(46)
案例讨论五 货物被焚,损失应由谁承担?	(47)
第三章 国际贸易索赔	(48)
基本知识之一 处理卖方违约的基本原则和方法	(48)
一、卖方的义务	(48)
二、卖方违约的索赔	(50)
基本知识之二 买方违约索赔的基本规则与做法	(52)
一、买方的责任	(52)
二、买方违约的索赔	(54)
案例分析	(56)
案例分析一 买方的三项扣款有无依据?	(56)
案例分析二 合同因迟延履行而解除,卖方应承担责任	(57)
案例分析三 当事人一方有另一方不能履行合同的确切证据时,	

	可以暂时中止履行合同	(59)
案例分析四	卖方违约不交货,买方补进替代物不应视为违约	(61)
案例分析五	凭来样成交引起的专利纠纷由谁负责?	(62)
案例分析六	卖方没有违反合同品质担保义务的明文规定,但合同 被撤销	(63)
案例分析七	从一则案例看买方对替卖方保全不符合合同的货物的 处理权	(65)
案例分析八	卖方延迟交货,买方能否撤销合同?	(66)
案例分析九	买方遇卖方违约后的救济选择	(67)
案例分析十	买方未按 FOB 交货条件如期装运货物,应承担违约 责任	(69)
案例分析十一	放弃权利,不等于免去相应义务	(70)
案例分析十二	卖方对已交出的货物能否行使停运权	(73)
案例讨论		(74)
案例讨论一	外国公司所交货物质量有严重问题,我方能否要求提 交替代物?	(74)
案例讨论二	卖方迟交单据,买方能否拒绝接受?	(75)
案例讨论三	货到港变质,买方能否拒收货物?	(75)
案例讨论四	卖方所订货轮因故延期而迟交夏季适销产品,买方 能否撤销合同?	(75)
案例讨论五	因交货包装与合同不符的纠纷	(75)
案例讨论六	凭说明买卖,买方认为货物品质与合同规定不符,能否 要求撤销合同?	(76)
案例讨论七	厦门公司来按期开证,是否应承担违约责任?	(76)
案例讨论八	买方无力支付货款,卖方货已发出,怎么办?	(76)
案例讨论九	到底是应开证在前,还是备货在前?	(77)
案例讨论十	晚通知是否承担责任?	(77)
第四章 国际贸易运输索赔		(78)
基本知识 运输索赔的基本规则与做法		(78)
一、承运人的责任、免责及免责限制		(78)
二、托运人的义务		(79)
三、提单及其法律适用		(80)
四、运输索赔的做法		(82)
案例分析		(82)
案例分析一	提供适航船舶是承运人的基本义务	(82)

案例分析二	几字之差,损失百万 ——一起由运输合同引起的海上货运纠纷案的思考 ... (84)
案例分析三	卖方货款两空,应由承运人承担责任..... (86)
案例分析四	向承运方索赔被骗货款纠纷 (88)
案例分析五	轮船起火,损失谁负? (90)
案例分析六	巴西 S 航运公司要求中国某进出口总公司赔偿船舶 滞期费 (91)
案例分析七	从一案例看凭保函换取清洁提单的风险与弊端 (92)
案例分析八	从羽绒滑雪衫货损案看集装箱运输的有关责任 (95)
案例讨论九	行使海上货物留置权的前提条件是什么? (98)
案例讨论十	双方违约都应承担责任? (99)
案例讨论	 (101)
案例讨论一	船公司已签发了清洁提单,但发生了破损、短量等情况, 谁承担责任? (101)
案例讨论二	货到目的港,未经验收,货船离去,是否应承担赔偿责任? (101)
案例讨论三	提单上的破绽,你能看出来吗? (101)
案例讨论四	托运人出具保函引起的纠纷如何处理? (102)
案例讨论五	货船延误,货物市场差价损失谁负? (102)
第五章 国际贸易保险索赔	 (103)
基本知识 保险索赔的基本规则与做法	 (103)
一、保险合同	 (103)
二、保险索赔	 (104)
案例分析	 (106)
案例分析一	CIF 合同投保一切险,货到目的港时,已有 30% 货物腐 烂,买方能否向保险公司索赔? (106)
案例分析二	一起保单倒签的海上货物运输保险合同争议..... (107)
案例分析三	发生了承保范围内的损失,但买卖双方都无权向保险 公司索赔..... (108)
案例分析四	中国轻工业品进出口总公司与中国平安保险公司海运 货物保险合同纠纷..... (110)
案例分析五	从一案例看外贸公司如何运用“仓至仓条款”保护 企业权益..... (111)
案例分析六	进口商要鉴别到货残损的责任人..... (113)
案例分析七	进口商品到岸后来开箱检验,运到工厂后发现破损和

短量, 如何索赔?	(115)
案例分析八 CIF 合同投保一切险, 货物在买方仓库被盗, 损失由谁承担?	(116)
案例讨论	(118)
案例讨论一 “蒙星” 轮构成共同海损吗?	(118)
案例讨论二 CIF 合同卖方投保一切险, 货物在卖方仓库损失, 买方 有无权利向保险公司索赔?	(118)
案例讨论三 信用证方式下, 贸易商将信用证转让, 进口商发现货物 短少, 如何处理?	(118)
案例讨论四 投保一切险, 货物腐烂, 保险公司是否赔偿?	(119)
第六章 信用证支付的纠纷分析与处理	(120)
基本知识 信用证支付中各主要当事人违约处理的基本原则与做法	(120)
一、信用证与贸易合同的关系	(120)
二、信用证支付中主要当事人的责任	(121)
案例分析	(123)
案例分析一 对外贸易中的信用证纠纷类型分析	(123)
案例分析二 国际贸易中产生信用证纠纷的原因分析	(124)
案例分析三 按信用证办, 还是照合约做	(125)
案例分析四 银行延迟汇付, 客户发生汇率风险, 银行是否承担 责任?	(127)
案例分析五 面对韩国某银行的不良信用, 该怎么办?	(128)
案例分析六 违反合同与信用证规定理应承担违约责任	(129)
案例分析七 银行两次拒付	(130)
案例分析八 分批交货变为集中交货, 银行已议付, 买方向谁索赔?	(131)
案例分析九 信用证项下保险单日期不符和缺交正本单据的纠纷	(133)
案例分析十 信用证受益人违约及赔偿	(134)
案例讨论	(135)
案例讨论一 信用证装运条款含糊, 分批不当, 买方能否拒付?	(135)
案例讨论二 货物被提走, 货款未付, 卖方向谁索赔?	(136)
案例讨论三 是否应向议付行追索?	(136)
案例讨论四 交货期与信用证不符, 买方电报同意修改, 后又发生 纠纷	(136)

案例讨论五 信用证交易金额填错,卖方将错就错,结果会怎么样?	(136)
第七章 国际贸易侵权索赔.....	(137)
基本知识 侵权索赔的类型与处理规则.....	(137)
一、产品责任侵权索赔	(137)
二、商标侵权索赔	(139)
三、专利侵权索赔	(141)
案例分析.....	(142)
案例分析一 丰田公司应负产品责任吗?	(142)
案例分析二 A 省公司是否承担侵权责任?	(143)
案例分析三 一枚断针导致赔偿 8 万美元.....	(144)
案例分析四 未经商标权所有人许可,第三方出口其产品是否构成 商标侵权?	(146)
案例分析五 谁应拥有“梅林”商标权?	(148)
案例分析六 因不具有新颖性、创造性,国家专利局依法宣告美国公司 专利无效.....	(150)
案例讨论.....	(151)
案例讨论一 谁享有商标先用权?	(151)
案例讨论二 燃放烟花炸伤眼睛,应赔偿多少?	(151)
案例讨论三 应将专利授予哪家公司?	(151)
案例讨论四 赢得了官司,能否同时赢回市场? ——一起涉外知名商品装潢侵权案.....	(152)
第八章 国际贸易欺诈与反欺诈.....	(153)
基本知识 贸易欺诈的处理与预防欺诈的办法.....	(153)
一、欺诈及其处理	(153)
二、欺诈的表现形式与防止国际欺诈的办法	(154)
案例分析.....	(157)
案例分析一 以假单据诈骗货款.....	(157)
案例分析二 是诈骗还是违约?	(159)
案例分析三 从几起海运进口诈骗案看卖方派船的弊端.....	(162)
案例分析四 “宝岛”玩了“空手道”.....	(165)
案例分析五 “友好”不能失去原则.....	(167)
案例分析六 汇付方式下的欺诈.....	(168)
案例分析七 警惕不法商人利用变更合同条款进行诈骗.....	(169)
案例分析八 关于进口马口铁、镀锌铁皮受骗案	(171)

案例讨论	(173)
案例讨论一 该案给我们留下什么启示?	(173)
案例讨论二 警惕无处不在的陷阱	(173)
第九章 国际贸易倾销与反倾销	(175)
基本知识 倾销与反倾销的主要内容	(175)
一、倾销	(175)
二、反倾销	(175)
案例分析	(178)
案例分析一 勇敢面对倾销与反倾销	(178)
案例分析二 贸易歧视不合法理 ——对欧盟就我棉坯布进行反倾销立案调查的分析	(179)
案例分析三 美国 LASKO 金属产品公司指控中国倾销吊扇	(181)
案例分析四 怎样构成倾销?	(181)
案例分析五 铁姆肯公司指控中国轴承倾销, 中国公司胜诉	(184)
案例分析六 对美冻煮淡水小龙虾仁反倾销败诉原因的分析	(187)
案例分析七 如何打好反倾销官司?	(189)
案例分析八 韩国对中国产糠醇反倾销案	(191)
案例讨论	(193)
案例讨论一 输美小龙虾反倾销应诉失败后的思考	(193)
案例讨论二 自律方能不自乱 ——我国铝矾土出口面面观	(195)
案例讨论三 中国新闻纸打破沉默 ——国内产业提出首起反倾销调查申请	(196)
案例讨论四 韩国大蒜事件提醒我们什么?	(197)
第十章 世界贸易组织贸易争端的解决	(198)
基本知识 世界贸易组织的基本原则及其争端解决机制	(198)
一、世界贸易组织的建立及其基本原则	(198)
二、WTO 的争端解决机制	(201)
案例分析	(204)
案例分析一 西班牙能否对咖啡征收关税?	(204)
案例分析二 加拿大能否对进口金币征税?	(205)
案例分析三 美国——墨西哥金枪鱼案	(206)
案例分析四 日本该怎么办?	(207)
案例分析五 美国与日本关于农产品进口限制的纠纷	(208)

案例分析六	食糖出口补贴是否合理?	(209)
案例分析七	厦门丝绸进出口公司出口额下降说明了什么?	(209)
案例分析八	保护海龟是否一定要购买和使用“海龟排除器”?	(210)
案例分析九	新澳诉美对新鲜、冷藏和冷冻羔羊肉保障措施案	(212)
案例讨论		(215)
案例讨论一	加拿大可以撤回减税义务吗?	(215)
案例讨论二	这样做是利大于弊,还是弊大于利?	(215)
案例讨论三	是否可以把一国进口货限制在某个地方入境?	(215)
第十一章	国际投资纠纷的处理	(216)
基本知识	处理国际投资纠纷的原则与途径	(216)
一、国际投资纠纷的特点与分类		(216)
二、处理国际投资纠纷所依据的法律原则		(218)
三、解决国际投资纠纷的基本途径		(219)
四、我国利用外资的形式		(220)
案例分析		(221)
案例分析一	关于设立新世纪大酒店的纠纷案	(221)
案例分析二	外商以设备作价出资应注意哪些问题	(223)
案例分析三	外商能否私自转让其在合资企业中的股权	(224)
案例分析四	销售额与利润为何出现巨大反差	(226)
案例分析五	合作企业能否随意改为合营企业	(228)
案例分析六	补偿贸易中设备出口方不履行产品返销义务应承担 何责任	(229)
案例分析七	融资租赁中三方当事人的权利和义务	(231)
案例分析八	来料加工中来料的价格应如何确定	(232)
案例讨论		(233)
案例讨论一	外资企业的清算行为是否合法	(233)
案例讨论二	合作企业中外方先行回收投资对中方有什么风险	(233)
案例讨论三	来料加工中的来料及成品的风险应由谁来承担?	(234)
案例讨论四	补偿贸易中设备的所有权属谁	(234)
第十二章	综合案例分析与研究	(235)
案例分析		(235)
案例分析一	卖方提交倒签提单,买方有权解除合同	(235)
案例分析二	南京“有毒化工废物进口案”剖析	(237)
案例分析三	一案多头的解决	(239)
案例分析四	坚持不懈,索赔成功	(240)

案例分析五	进口农产品“TL”,损失惨重	(243)
案例分析六	一笔出口业务带给我们的思考	(246)
案例分析七	域名被抢注后怎么办?	(249)
案例分析八	“机位落空”引发的纠纷	(251)
案例讨论		(253)
案例讨论一	该转让行为是否成立?	(253)
案例讨论二	因舱位紧张,这些关系如何处理?	(253)
案例讨论三	钱货两空时怎么办?	(253)
案例讨论四	世贸组织第一案	(253)
附录	本书各章案例讨论分析要点	(256)
主要参考文献		(262)

第一章

国际贸易合同纠纷分析与处理

合同是当代社会进行各种经济活动的基本法律形式。在国际贸易活动中,合同是规定、约束有关当事人彼此权利与义务的重要依据,也是实现贸易秩序正常进行的重要保证。

基本知识 国际贸易合同与合同纠纷处理的基本原则

一、订立贸易合同的基本要素

所谓合同,是指两个或两个以上的当事人,以发生、变更或消灭某种民事法律关系为目的而达成的协议。合同必须合法,即:一项有效的合同必须符合法律程序,包括合同的形式、标的、内容等若干要件。只有符合法律规范,才能受到法律的保护。违反法律、无效合同,都不受法律保护。

各国法律对合法合同都有具体规定,归纳起来,构成合法合同的要件如下:

(一) 合同双方应具有法律行为的资格和能力

只有具备订立合同资格和能力的人,订立的合同才有效。订立合同人可以是自然人,也可以是法人。关于自然人订立合同的能力,各国法律均有限制性规定:

1. 未成年人 为了保护未成年人的利益,各国法律对未成年人订立的合同,将区别不同情况进行确认:有的无效;有的可以撤销;有的在成年后一定时间内经追认后方能生效。但是对未成年人购买日用消费品,享受服务和接受教育训练的合同,仍属有效合同。

2. 酗酒者 为了维护正常的社会秩序,反对酗酒,有的国家规定,对于酗酒者处于烂醉如泥和完全不能自理状态下签订的合同,事后可以撤销。

3. 精神病人 在精神病人犯病期间神志不清的状态下,订立的合同是可以撤销的。但对于轻微的精神病患者,在其正常状态下签订的合同,则仍然有效。

关于法人订立合同的能力。各国法律都认为,法人具有民事权利能力和民事行为能力,是依法独立享有民事权利、承担民事义务的组织,可以作为当事人订