

世界上最伟大的励志经典

超值白金版

29.80



左手

右手

羊皮卷

世界最富有民族经商处世智慧圣经
人类成功史上最伟大的传奇经典

塔木德

大全集

胡宝林 春之霖 编译

《羊皮卷》是世界上最伟大、最精彩、最能鼓舞人心的励志经典，具有彻底改变人的精神状态，从而扭转人命运的神奇力量；《塔木德》是世界上最聪明的民族——犹太民族的生存“圣经”，其中包含着博大精深的处世与创富智慧。若能将这两部世界奇书结合起来，融会贯通，你将集力量与智慧于一身，在人生道路上无往不胜。

中国华侨出版社

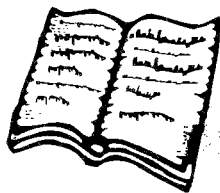
世界上最伟大的励志经典

左手
《羊皮卷》

右手
《塔木德》

大全集

胡宝林 春之霖 编译



中国华侨出版社

图书在版编目 (CIP) 数据

左手《羊皮卷》，右手《塔木德》大全集 / 胡宝林，春之霖编译. —北京：中国华侨出版社，2010.8

ISBN 978-7-5113-0595-4

I. ①左… II. ①胡… ②春… III. ①成功心理学—通俗读物②犹太人—人生哲学—通俗读物 IV. ① B848.4-49 ② B821-49

中国版本图书馆 CIP 数据核字 (2010) 第 155238 号

左手《羊皮卷》，右手《塔木德》大全集

编 译：胡宝林 春之霖

责任编辑：文 蕾

封面设计：王明贵

文字编辑：龚雪莲

美术编辑：刘欣梅

经 销：新华书店

开 本：1020mm × 1200mm 1/10 印张：46 字数：780 千字

印 刷：廊坊市兰新雅彩色印刷有限公司

版 次：2010 年 10 月第 1 版 2010 年 10 月第 1 次印刷

书 号：ISBN 978-7-5113-0595-4

定 价：29.80 元



中国华侨出版社 北京市安定路 20 号院 3 号楼 305 室 邮编：100029

法律顾问：陈鹰律师事务所

编辑部：(010) 64443056 64443979

发行部：(010) 58815874 传真：(010) 58815857

网 址：www.oveaschin.com

E-mail: oveaschin@sina.com



前言

Preface

如果要问当今世界上哪部励志书最有力量、最能鼓舞人心，毫无疑问要推《羊皮卷》；如果要问当今世界上哪部经典的智慧创造了世界上最多的财富，则非《塔木德》莫属。而本书即是这两部世界奇书的合集。

相传2000多年前，一个叫海菲的阿拉伯贫苦青年在神的指引下，得到秘密流传下来的10道经商与致富的秘籍，最终成为富可敌国的人。这10道秘籍写在10张羊皮上，因此被称为“羊皮卷”。但遗憾的是，自海菲以后，再也没有人见到过那10张神秘的羊皮卷……

20世纪50年代初，一位美国青年由于年轻无知失去了自己一切宝贵的东西——家庭、财产和工作，凄惨地流落街头，四处寻找着改变命运的答案。直到有一天，他收到“来自上帝的馈赠”——一位神父送给他一部《圣经》，并交给他一份书单。从此，他奇迹般地获取了一种神奇的力量，很快在以后的生活和工作中获得了巨大的成功。他就是《世界上最伟大的推销员》的作者奥格·曼狄诺。

曼狄诺成名后，在世界各地巡回演讲时，人们经常询问他成功的秘密。为了让更多的人获得人生的成功和幸福，他经过慎重考虑，终于将神秘书单上的书公布出来，命名为《羊皮卷》出版。自此，被曼狄诺秘藏20年之久的“当代成功羊皮卷”被公之于众，这些著作分别是《人性的弱点》、《积极思考》、《思考致富》、《投资自我》、《唤起心中的巨人》、《最伟大的力量》、《钻石宝地》、《向你挑战》、《你是第一位的》、《不要听别人的话》、《人生光明面》、《思考的人》。《羊皮卷》影响了美国人大半个世纪的行为方式及思维模式，上至美国总统，下至美国企业员工及军官士兵，都视它为走向成功的必修课。如今，《羊皮卷》已被译成几十种文字，在全世界广泛发行，产生了深远的影响，被誉为“全球成功人士的启示录”、“超越自我极限的奇书”，人们不分国界、不分地域、不分民族、不分肤色、不分性别、不分年龄、不分学历、不分贫富，都在读这部书，从中汲取着信心和力量的养分。毫无疑问，《羊皮卷》堪称人类成功史上最为璀璨的明星。世界每一天都在发生着变化，但是做人处世的原则却亘古不变，打开这部人生百科全书，你一定会获得非凡的感悟和无穷的力量！

《塔木德》是犹太民族的一部古老经典，被译成十几种语言在全世界广泛流传。它与《圣经》、柏拉图的《理想国》、亚里士多德的《政治学》和伊斯兰的《古兰经》，并称为影响人类文明的四大巨著。《塔木德》成书于公元3世纪到5世纪，原典全套20卷，总计12000页，250万字，内容庞杂，卷帙浩繁，头绪纷纭，大至宗教、经商、律法、民俗、伦理、医学，小到起居、饮食、洗浴、着衣、睡眠等无所不包，凝聚了10个世纪中2000多位犹太学者对自己民族智慧的发掘、思考和提炼，是整个犹太民族的精神支柱和生活方式的导航图，是犹太文明的智慧基因库，也是犹太人经商致富和为人处世的秘籍。

为什么犹太民族经历那么多的苦难和疯狂杀戮仍能卓立于世？为什么犹太人能魔法般地

把全世界的钱都赚到自己的口袋里，赢得“世界第一商人”的美誉？为什么犹太民族能在政治、经济、科学等各个领域都人才辈出，取得举世瞩目的伟大成就？一部《塔木德》就是全部的根源所在。犹太民族被称为“一本书的民族”，这本神奇的书就是《塔木德》，几乎每个犹太人从生到死，从贫穷到富有，都从未停止过对它的阅读和膜拜。在犹太民族，当每个小孩刚懂事，能慢慢地认识字的时候，父亲送给他的第一本书必是《塔木德》；在每一个即将出嫁的女儿的嫁妆里，必有一本《塔木德》；每一个闯荡在外的游子，随身携带的必有一本《塔木德》；在每一个经商的巨擘手里，也必有一本《塔木德》……犹太民族就是凭借一部《塔木德》傲然卓立于世，在科技、政治、思想、艺术等方面无不取得巨大成就，涌现了爱因斯坦、马克思、毕加索、弗洛伊德等一批彪炳史册的杰出人物。当然，犹太人最突出的成就还是在商业方面。有人说，世界的钱在美国人的口袋里，而美国人的钱则在犹太人的口袋里。在全世界最有钱的企业家中，犹太人占一半以上。在美国的百万富翁中，犹太人则三居其一。福布斯美国富豪榜前40名中有18名是犹太人。这一切无不归功于犹太人的民族经典《塔木德》。正如犹太富豪之一、华尔街著名投资家索罗斯所说：“《塔木德》对于每一个虔诚的信仰者来说，它开启了一扇通往财富与自由的大门。”

人们常说：“人类的智慧在犹太人的脑袋里，犹太人的智慧在《塔木德》里。不了解《塔木德》，就不了解犹太人。”今天，《塔木德》被赋予了更多的意义，它不仅是犹太人的精神支柱和行动指南，更被世人看做智慧与金钱合一的象征、经商与为人合一的象征。

《羊皮卷》是世界上最伟大、最精彩、最能鼓舞人心的励志书，具有彻底改变人的精神状态，从而扭转人命运的神奇力量；《塔木德》是最聪明的民族——犹太民族的生存“圣经”，其中包涵着博大精深的处世与创富智慧，若能把两本书的思想精华结合起来，一手《羊皮卷》，一手《塔木德》，将二者融会贯通，你将集力量与智慧于一身，既能以最积极、最高昂、最饱满的斗志挑战人生的一切艰难险阻，同时又懂得灵活变通，进退自如，善于巧妙利用身边的一切资源来达成目的，从而开创成功辉煌的人生。



上部 《羊皮卷》

第一卷 人性的弱点 [美] 戴尔·卡耐基

第一章 把握人际交往的命脉	5
第二章 获取成功大门的钥匙	8
第三章 赢得伟大友谊的方法	10
第四章 掌握说服他人的技巧	13
第五章 正确对待自己的工作	16
第六章 营造快乐生活的氛围	18
第七章 走出孤独忧虑的人生	20
第八章 建设幸福家庭的根基	23

第二卷 积极思考 [美] 诺曼·文森特·皮尔

第一章 人贵在自信	27
第二章 心静则神清力聚	30
第三章 源源不断的活力	34
第四章 祈祷与力量	37
第五章 创造自己的快乐	41
第六章 消灭消极情绪	46
第七章 希望是成功的种子	50
第八章 永不言败	54
第九章 不做忧虑的奴隶	59
第十章 解决个人问题的力量	63
第十一章 信念疗法	68
第十二章 健康法则的应用	71
第十三章 新思想，新自我	76
第十四章 松弛有道	80
第十五章 让周围的人爱上你	84

第十六章 治疗心痛的药方	87
第十七章 如何积聚能量	91

第三卷 思考致富 [美] 拿破仑·希尔

第一章 靠欲望致富	97
第二章 靠暗示致富	98
第三章 靠知识致富	99
第四章 靠想象致富	100
第五章 靠计划致富	101
第六章 靠决心致富	103
第七章 靠毅力致富	104
第八章 靠脑袋致富	105
第九章 靠潜意识致富	106

第四卷 投资自我 [美] 奥里森·马登

第一章 投资说话	111
第二章 获得美的力量	117
第三章 投资性格	125
第四章 投资社交：帮你完成很多金钱不能完成的事情	130
第五章 交际技巧带来的奇迹	135
第六章 我有一笔巨大的人生财富——朋友	139
第七章 唤醒自我	144
第八章 自我教育——阅读	150
第九章 巨额投资：养成完善自我的习惯	157
第十章 展现自我：在公共场合演讲	164
第十一章 塑造自我：投资仪表	169
第十二章 依靠自我：推倒成功的最大障碍	172
第十三章 守护自我：走向成功和幸福	176

第五卷 唤起心中的巨人 [美] 安东尼·罗宾

第一章 如何改变你的习惯	183
第二章 如何完善你的行为	185
第三章 如何开发你的潜能	187
第四章 如何解决内心矛盾	191
第五章 如何了解他人想法	193
第六章 如何控制自己情绪	195

第六卷 最伟大的力量 [美] 马丁·科尔

第一章 选择需要发现	201
第二章 选择握在你手	202
第三章 选择的重要性	204
第四章 选择你的财富	207
第五章 选择你的环境	209

第六章 选择你的幸福	212
------------------	-----

第七卷 钻石宝地 [美] 拉塞尔·康维尔

第一章 财富就在脚下	217
第二章 财富就是力量	219
第三章 财富依附机遇	222
第四章 致富依靠自信	225
第五章 致富需要技巧	227

第八卷 向你挑战 [美] 廉·丹佛

第一章 挑战你的冒险精神	233
第二章 挑战你的做事能力	236
第三章 挑战你的身体素质	238
第四章 挑战你的思维方式	240
第五章 挑战你的社交恐惧	242
第六章 挑战你的管理个性	244

第九卷 你是第一位的 [美] 罗伯特·林格

第一章 跨越视野的障碍	249
第二章 跨越现实的障碍	252
第三章 跨越团队的障碍	255
第四章 跨越财务的障碍	256
第五章 跨越爱情的障碍	260

第十卷 不要听别人的话 [日] 堀场雅夫

第一章 道听途说不可信	265
第二章 做你喜欢做的事	266
第三章 开发自己的能力	269
第四章 制定胜利的目标	272
第五章 有错误不要遮掩	274
第六章 让别人听自己说	276

第十一卷 人生光明面 [美] 诺曼·文森特·皮尔

第一章 积极思想的作用	281
第二章 做好成功的准备	283
第三章 远离失败的阴影	286
第四章 成为受欢迎的人	288
第五章 生活处处皆乐趣	291
第六章 要学会突破困难	293
第七章 别让压力压垮你	297

第十二卷 思考的人 [英] 詹姆斯·艾伦

第一章 思考决定性格	301
第二章 思考影响健康	303
第三章 成功源于思考	306
第四章 梦想来自思考	308
第五章 平静才能思考	310

下部 《塔木德》

上卷 经商智慧

箴言一 金钱是现实的上帝	316
金钱给人间以光明，金钱给众生以温暖。金钱让说坏话的人舌头发硬，金钱让举起屠刀的人呆立发愣。金钱给神购买了礼物，敲开了神那紧闭的门。	
箴言二 金钱无贵贱之分	319
金钱平等，因此人格平等，于是怀有赚大钱的欲望才好。金钱对于任何人来说，都是平等的，它没有高低贵贱的差别。	
箴言三 现金至上	321
手头没钱就是穷人。	
箴言四 赚钱天经地义	322
金钱既非可诅咒亦非罪恶，而是造福人类的东西。	
箴言五 赚钱是游戏	325
金钱不神圣，不是高不可攀的圣物。	
箴言六 与风险“亲密接触”	326
当机会来临时，不敢冒险的人永远是平庸之辈。	
箴言七 在逆境中发财	327
请主降下磨难，考验我对主的信仰；请主降下苦痛，把我和普通人区分；请主给我以逆境，让我成功。	
箴言八 和气生财	331
坑蒙顾客就是播种仇恨，微笑带来的则是滚滚财源。 待每一个人都满面春风。	
箴言九 借鸡生蛋	333
没有能力买鞋子时，可以借别人的，这样比赤脚走得快。	
箴言十 厚利经销法则	336
薄利多销就是往自己的脖子上套枷锁，厚利适销才能永盛不衰。	
箴言十一 “无中生有”法则	338
任何东西到了商人手里都会变成商品。	

- 箴言十二 别把硬币不当钱** 341
 别想一下就造出大海，必须先由小河川开始。
- 箴言十三 看紧你的钱包** 343
 对钱财必须具有爱惜之情，它才会聚集到你身边。你越尊重它，珍惜它，它越心甘情愿地跑进你的口袋。
- 箴言十四 变则通，通则赢** 345
 活用一切有利条件，充分发挥自己的潜能。
- 箴言十五 有钱不置半年闲** 348
 上帝把钱作为礼物送给我们，目的在于让我们购买这世界的快乐，而不是让我们攒起来还给他。
- 箴言十六 从信息里赚钱** 350
 即使是风，嗅一嗅它的味道，你就可以知道它的来历。
- 箴言十七 尽量多走几步** 352
 多走几步会看到更多的风景。
- 箴言十八 欲取之，先予之** 354
 暂时地放弃一些利益，是为了得到更多的利益。
- 箴言十九 用脑袋去赚钱** 356
 不去自己思考和判断，就是把自己的脑袋交给别人帮你看管。
- 箴言二十 78：22 法则** 358
 名贵的商品都是给财主们准备的。
- 箴言二十一 机遇：一念定乾坤** 360
 我见日光之下，快跑的未必能赢，力战的未必得胜，智慧的未必得粮食，明哲的未必得资财，灵巧的未必得喜悦，所临到众人的，全在乎当时的机会。
- 箴言二十二 我要成为富人** 363
 穷人的穷不在于他们没有钱，而在于缺少一个挣钱的头脑。
- 箴言二十三 亮出你的个性** 365
 我讨厌模仿，如果你要成功，你应该朝着新的道路前进，不要跟随被踩烂的成功之路。
- 箴言二十四 国籍也是商品** 367
 时间是商品，知识是商品，那么国籍当然也可以成为商品，而且是一种特殊的商品。
- 箴言二十五 从嘴巴里挖钱** 369
 嘴巴是消耗的无底洞，地球上当今有 60 多亿个“无底洞”，其市场潜力非常非常的大。
- 箴言二十六 盯牢女人** 370
 让女人掏腰包的机会远比让男人掏腰包的机会多。
- 箴言二十七 人无信则不立** 372
 鱼离开水就会死亡，人没有礼仪便无法生存，而不讲诚信则会受到炼狱的惩罚。
- 箴言二十八 合同是与神的签约** 374
 律法是相对的，政治是相对的，国界是相对的，甚至道德也是相对的，只有你承诺过的

合同是永恒的。

箴言二十九 善用法律的漏洞 376

即使是再坚固的城墙，也一定能找到突破口。人无完人，所以由人制定的法律和契约也不会是完美的。

箴言三十 同分一杯羹 379

即使撤销合同，也要确保双赢。

下卷 处世智慧

箴言三十一 读书自有妙用 384

与一切有知识的人交朋友，也可以从朋友那里学习知识。

箴言三十二 舌头是善恶之源 385

语言的价值是一个塞拉，沉默的价值是两个塞拉。

沉默对聪明的人有好处，对愚蠢的人则更有好处。

箴言三十三 抓住好东西 386

拥有一份自己的比拥有九份别人的能让人更高兴。

箴言三十四 勿盗窃时间 387

今天就是最后一天，永远不要等待明天，因为没有人知道明天会是什么样子。

箴言三十五 万事教育为先 389

只因有了活泼可爱的学生，世界才得以万世长存。一定不能使学生耽误了学业，即便是为了修筑庙宇。没有学生的城镇终将毁灭。

箴言三十六 智慧是财富之源 392

犹太人惟一的财富是智慧。当别人认为1加1等于2时，你应该想到大于2。

箴言三十七 知识是永远的财富 394

生活困苦之余，不得不变卖物品以度日，你应该先卖金子、宝石、房子和土地，到最后一刻，仍然不可以出售任何书本。

箴言三十八 做幽默的人 396

幽默的人是拥有智慧的人。

箴言三十九 学校在，犹太民族就在 398

一个不重视教育的民族是没有前途的民族。

箴言四十 爱人如爱己 401

谁是最强大的人？化敌为友的人。

箴言四十一 不要嫌贫爱富 403

不要鄙视任何人——任何人都有自己的位置，都可以在有钱和有时间的条件下创造奇迹。

箴言四十二 过有节制的生活 405

财产越多，好梦越少；妻子越多，安宁越少；女仆越多，贞洁越少；男仆越多，治安越乱。

箴言四十三 惟我可信 406

最值得信赖的朋友在镜子里，那就是你自己。

箴言四十四 培养孩子的财商	408
一个人的能力不是天生的，但却是要从小培养的。	
箴言四十五 做自己命运的主人	410
上帝夺取了我们的一切，剩下的只有我们。	
箴言四十六 笑是风力，哭是水力	412
思考时请感情离开，因为你需要的是理智。	
箴言四十七 民族的精神领袖	413
教师是学生生活中地位最高的人，他比父母享有更高的荣誉。	
箴言四十八 借钱，就是为自己树敌	415
借钱给朋友，将以失去友情作为利息。	
箴言四十九 活到老，学到老	416
《托拉》应反复研读，因为它包罗一切；要对它反思，直到老去也要孜孜不倦；学习《托拉》不得心神不安。这是最好的准则。	
箴言五十 善待自己	419
每时每刻都要善待自己。	
箴言五十一 谦卑是最高尚的道德	421
降低自己的人，上帝抬高他；抬高自己的人，上帝降低他。 在众人面前要谦卑。	
箴言五十二 光明总在黑暗后	423
人的眼睛是由黑白两部分组成的，但是为什么只让透过黑暗的部分看东西？因为人必须透过黑暗，才能看到光明。	
箴言五十三 超越自我	426
超越别人的人，不能算真正的超越；超越从前的自己，才是真正的超越。	
箴言五十四 精明无罪	427
不注意小事情的人，将为大事情而苦恼。	
箴言五十五 无朋友，毋宁死	428
两个人总比一个人好。 人应交友以便能跟他一起读《圣经》，一起研习《密西拿》，一块吃饭，一同饮酒，并向他吐露心曲。	
箴言五十六 商人也要学识渊博	430
深井里的水是抽不完的，浅井却可一抽见底。	
箴言五十七 只拿属于自己的	431
我们行事为人凭着信心信念，不是凭着眼见。	
箴言五十八 大把赚钱，大手花钱	433
会享受生活的人才能够更好地去创造生活。	
箴言五十九 孝敬父母是天职	434
你必须对父亲和母亲献上相同分量的孝心。	

箴言六十 慈善乃公义	436
把属于上帝的还给他，因为你及你的所有都是他的。	
如果一个富人肯把他的财富作布施，财富就不会给他带来荣耀。	
箴言六十一 尊重女性	439
尊敬你的妻子，因为这样你才能丰富自己。男人要时刻注意给妻子应得的尊敬，因为家中的一切幸福都有赖于妻子。	
箴言六十二 好女人是一所学校	440
好女人是一所学校。	
结语 了不起的犹太人	442



上部



《羊皮卷》



[美] 卡耐基等 著
胡宝林 编译



第一卷

人性的弱点

原著 [美] 戴尔·卡耐基



关于本书

《人性的弱点》汇集了“20世纪最伟大的人生导师”、“美国现代成人教育之父”——戴尔·卡耐基一生中最重要的、最丰富的经验。

畅销书《心灵鸡汤》的作者马克·维克多·汉森曾指出：“成功其实如此简单，只要你遵循卡耐基先生在《人性的弱点》中教给你的简单适用的人际交往准则，你就一定能获得成功。”

《人性的弱点》这本书自1937年问世以来被译成各种文字，成为西方最持久的畅销书之一。此书之所以成为永恒读物，就在于卡耐基对人性的深刻认识，以及他为根除人性弱点所提出的方法正击中人们的心灵。正如卡耐基所言：“一个人的成功，只有15%归结于他的专业知识，还有85%归结于他表达思想、领导他人及唤起他人热情的能力。”只要你不断反复研读这本书，它必将助你获取成功所必备的那85%的能力。

《人性的弱点》唯一的目的是帮助你解决你所面临的最大问题，即教你如何在日常生活、商务活动以及社会交往中与人打交道；如何击败人类的生存之敌——忧虑，以创造一种幸福美好的人生。当你通过本书解决好这一问题之后，其他问题也就迎刃而解了。

《人性的弱点》是一本充满幽默、智慧的书。如果你仔细研读了本书，那么它一定会带给你许多生活的启迪，使你能够勇敢地克服自己的弱点，发挥自己的优点，并大胆地开拓你的新生活之路。

《人性的弱点》对你的帮助，一如对其他千千万万成功人士一样。

