



English This Way 英语

这样学习

商业中轻松畅谈



李洪涛 主编

(美) Scott Shewfelt 审订



大连理工大学出版社

鼎力推荐

英语会话终极宝典
全国各大书城及网络书店

让你一生受用的

实用英语全搞定

把生活当教材

学英语一点都不累

超级有效的图解英语学习书

彻底学会说英语

必定用到的单词和会话

精选商业场景中

英语口语学习宝典

年度最热门的

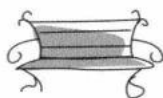




English This Way

这样学习英语

商业中轻松畅谈



主编: 李洪涛

编者: 李 硕 韩 磊 刘雷雷 赵修臣

蔡 翠 蔡丹丹 马 兰 李庆雷

绘图: 张艳慧

审订: (美) Scott Shewfelt



大连理工大学出版社

图书在版编目(CIP)数据

这样学习英语,商业中轻松畅谈 / 李洪涛主编. —
大连:大连理工大学出版社,2012.8
ISBN 978-7-5611-7193-6

I. ①这… II. ①李… III. ①商业—英语—口语
IV. ①H319.9

中国版本图书馆 CIP 数据核字(2012)第 183772 号

大连理工大学出版社出版

地址:大连市软件园路 80 号 邮政编码:116023

发行:0411-84708842 邮购:0411-84703636 传真:0411-84701466

E-mail: dulp@ dulp. cn URL: http://www. dulp. cn

辽宁星海彩色印刷有限公司印刷 大连理工大学出版社发行

幅面尺寸:168mm × 235mm	印张:17.5	字数:424 千字
附件:MP3 光盘 1 张		印数:1 ~ 6000
2012 年 8 月第 1 版		2012 年 8 月第 1 次印刷

责任编辑:高 颖

责任校对:程欢欢

封面设计:嘉美和

ISBN 978-7-5611-7138-7

定 价:38.00 元

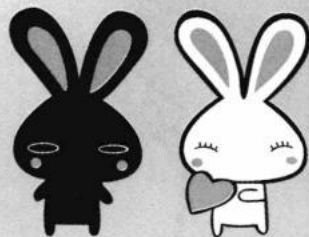


英语就是要这样轻松学!



时代在飞速地发展,商业市场更是千变万化。生存在商界就要懂得寻找商机,随机应变,跟随着时代的脚步前进。这本书主要关注的就是商业市场英语口语的相关话题,让您以最简单的方式接触商业,即学即用。

全书包括你来我往生意忙、营销销量我第一、货真价实得人心、狼烟四起战商场、保险知识需了解、敲锣打鼓开会忙、商务衍生力量强、商务电子新时代八部分,细分为42个现代专业商务化的单元话题及168个情景对话,话题全面,内容丰富。我们旨在用简单幽默紧跟时代的方式、地道的美语、实用的对话带领读者畅游在商业的海洋里,为读者架设一座跨入国际商界的沟通桥梁。每个单元一开始,正式进入学习课程——“这句英语怎么说”,围绕该主题列出若干精彩语句,帮助大家归纳总结最地道贴切的实用句。接下来是“看图记词”,针对





每个主题配合图片介绍最常见的相关词汇,活泼的插图让记单词变得更轻松有趣。最后是四幕情景对话,每个对话的内容都是息息相关的,而且用词相当口语化。此外,针对每幕对话内容设置了“语法一点通”、“小叮咛”、“你也可以这样说”等栏目,使读者可以学到更多的相关语法及实用句,举一反三,活用到日常生活中。相信通过本书,你一定可以跟老外学到怎么用简洁、生动的美语来表达自己的想法,从而轻松顺畅地说出一口流利地道的英语。

一分耕耘,一分收获。话虽老了点,但是道理是真的。希望你能带上恒心和毅力,在英语学习的道路上快乐地一直前进。

编者

2012.7



如何使用本书

User Guide

单元名称



这句话可以这样说噢

围绕主题列举出若干精彩语句, 展示出地道贴切的英语表达方式。

这个词可以这样说噢

针对每个主题配合图片介绍最常见的相关词汇。



学习重点

针对每个对话标出各篇的学习重点,让读者能一目了然,更容易掌握学习方向。

对话内容

每个单元包含四段对话,每段对话的主题,都是取自生活中最常见的题材,带领读者进入模拟语境,进行口语操练。采用中英对照方式,读者能马上了解中文意思,也可以从中文翻译里练习其英文说法。

剧情简介

简介单元对话内容,让读者轻松掌握本单元的内容,快速进入单元剧情。

第1课

学习 1.拜访洽谈找商机
重点 2.kind的用法



Scene One

David: It's very kind of you to spare some time for me, Mr. Wu. I'm the P.R. (public relations) manager from Sunshine Solar Energy Group. My name is David Bush. Nice to meet you.

Mr. Wu: Nice to meet you too, Mr. Bush. I have noticed that your company has made fantastic achievements in the past one year. I'd like to express my appreciations for your contribution to our city.

David: It's very nice of you to say so. Our groups never forget the support from the government and the people in this city. So when we make a profit, we want to share with the people here. That's why we contributed a million dollars to the Hope Schools and recruited some disabled men in our factories.

Mr. Wu: Yeah, your groups are always public spirited. So what are you for this time?

David: I'm here to talk about our big proposal of the "Solar City".

剧情提要

大卫是阳光太阳能集团的公关经理,他正在拜访吴先生与他商谈“太阳城”计划。

大卫:吴先生,真感谢您能抽出时间见我。我是阳光太阳能集团的公关经理,我叫大卫·布什,很高兴见到您。

吴先生:布什先生,我也很高兴见到您。我注意到你们公司在过去一年中取得了巨大的成就。在此我对你们公司对我市做出的杰出贡献表示感谢。

大卫:很高兴您这么说。我们集团从没忘记本市政府与人民的支持。所以当我们盈利时,我们就想这凡的人一起分享。这也是我们捐资一百万给希望学校和工厂中招收残疾人的原因。

吴先生:是的,你们集团总是热心公益事业。那么这次你来是有什么事呢?

大卫:我今天到这里来是为了商谈下我们的“太阳城”大计划。

kind的用法

1 "It is very kind of sb. to..." "表示"真感谢您能..."。

2 that's a kind of 后面接单数名词,表示"这种,那种,某一种"。What kind of 连用,表示"哪一种..."时,后面接名词。

3 形容词kind后面可接不定式的复合结构,其逻辑主语之前用of引导而不是for。

Vocabulary

1. conclude [kən'klu:d] v. 推断
2. contribute [kən'tribju:t] v. 贡献
3. recruit [ri'kru:t] v. 招募,雇用

第2课

学习 1.吃饭聊天有商机
重点 2.expand与extend的区别



Scene Two

Mr. Wu: Good evening, Mr. David. Glad to meet you again.

David: Good evening, Mr. Wu. It's very kind of you to invite me to dinner.

Mr. Wu: Please sit down, Mr. David. Have a cup of tea.

David: Thank you.

Mr. Wu: I am very happy that we have concluded quite a few transactions already and I hope we can expand our business in the future.

David: Certainly. Ah, Mr. Wu, what is this? It's so fresh and tasty.

Mr. Wu: Well, it's shark's fin and bird's nest soup. China's famous delicacy. Have some more.

David: Thank you very much. By the way, perhaps you know something about GC company of our country, whose president happens to be a good friend of mine. He wants to start some business with China. I have recommended your company to him.

Mr. Wu: Thank you very much, Mr. David.

剧情提要

吴先生请老客户大卫吃饭。

吴先生:晚上好,大卫。很高兴再次见到您。

大卫:吴先生,晚上好,非常感谢您请吃饭。

吴先生:请坐,大卫。来杯茶吧。

大卫:谢谢。

吴先生:我很高兴我们已达成了许多贸易,并希望将来,我们会扩大我们的生意往来。

大卫:当然了。啊,吴先生,这是什么?很新鲜,味道又好。

吴先生:哦,这是鱼翅燕窝汤,中国名菜,多吃点。

大卫:非常感谢。顺便说一下,或许您知道我国的GC公司,它的总裁恰好是我的一个好朋友。他正打算与中国建立商务关系,我已经把你们公司推荐给他了。

吴先生:非常感谢,大卫。

expand与extend的区别

expand 例:面积"上下、左右、前后的面或体的伸展",如: Iron expands when it is heated. 铁加热时会膨胀。

extend 例:表示时间和空间的"延长",还可以用于比喻意义上的"延长",或范围的"扩展",如: the extended meaning of a word (词汇的引申意义)。

Vocabulary

1. conclude [kən'klu:d] v. 推断
2. expand [ɪk'spænd] v. 扩大
3. recommend [rɪkə'mend] v. 推

语法一点通

依对话内容设计“小叮咛”、“语法一点通”、“你也可以这样说”三个小栏目,补充各种常用句并增加读者的语法知识和文化常识。

Vocabulary

在每段对话之后列出重要且实用的单词,辅以音标和中文解释,帮助读者了解这些单词的含义。

Chapter 1
你来我往生意忙



Contents

录

前

言



Chapter

1

你来我往生意忙

- Unit 1 商机有没有——寻找商机 [2]
- Unit 2 商务你我他——商务往来 [8]
- Unit 3 深入“敌战”区——参观工厂 [14]
- Unit 4 客户笑开颜——待客休闲 [20]
- Unit 5 告别“油它去”——送别客户 [26]

Chapter

2

营销销量我第一

- Unit 1 市场“小侦探”——市场调查 [34]
- Unit 2 不做“瞎忙族”——营销策略 [40]
- Unit 3 “蝴蝶效应”吧——广告效应 [46]
- Unit 4 我也是“王婆”——推荐产品 [52]
- Unit 5 促销有新意——活动促销 [58]



Chapter

3

货真价实得人心

Unit 1 不要“楼脆脆”——产品质量 [66]

Unit 2 规格“你懂的”——产品规格 [72]

Unit 3 产品要美容——产品包装 [78]

Unit 4 我有我的 style——申请专利 [84]

Unit 5 “杯具”巧扭转——解决纠纷 [90]



Chapter

4

狼烟四起战商场

Unit 1 询盘进行时——询盘问盘 [98]

Unit 2 投标需谨慎——工程与投标 [104]

Unit 3 随机巧应辩——商务谈判 [110]

Unit 4 谈钱不伤情——讨价还价 [116]

Unit 5 摇摆的合约——修改合同 [122]

Unit 6 一锤子定音——签订合同 [128]





Chapter

5

保险知识需了解

- Unit 1 不懂就要问——保险信息 [136]
- Unit 2 我是投保方——做投保方 [142]
- Unit 3 保险任你挑——保险种类 [148]
- Unit 4 理赔很“给力”——保险理赔 [154]
- Unit 5 费率也得提——保险费率 [160]

Chapter

6

敲锣打鼓开会忙

- Unit 1 准备不可少——会议准备 [168]
- Unit 2 会议交响曲——会议开始 [174]
- Unit 3 踢开“打酱油”——引导发言 [180]
- Unit 4 会议小插曲——激烈争论 [186]
- Unit 5 会议加油站——中途休息 [192]
- Unit 6 会议小总结——会议总结 [198]





Chapter

7

商务衍生力量强

- Unit 1 办公自动化——设备使用 [206]
- Unit 2 商务小应酬——商务餐会 [212]
- Unit 3 着装看场合——商务着装 [218]
- Unit 4 办公“枪弹药”——办公用品 [224]
- Unit 5 同事你我他——处理同事关系 [230]





Chapter

8

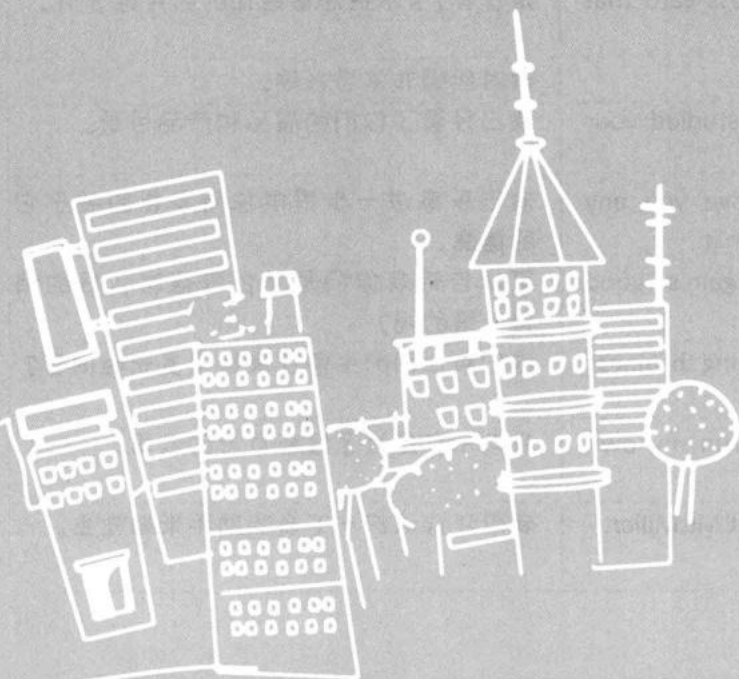
电子商务新时代

Unit 1 通晓互联网——了解互联网	[238]
Unit 2 B2B 你懂吗——了解 B2B	[244]
Unit 3 商务电子化——网上商务	[250]
Unit 4 独家代理权——做代理商	[256]
Unit 5 “我”也有未来——电子商务新未来	[262]



第一章

你来我往生意忙



UNIT

1

商机有没有—— 寻找商机

Business Opportunity



寻找商机时,这句英语怎么说

- | | |
|---|----------------------------|
| ① Do you remember visiting our booth at the hardware exhibition last month? | 您还记得上个月在五金器具展览会上参观过我们的展位吗? |
| ② I believe you talked to my colleague Carl while you were there at the show. | 我想您在展会上和我的同事卡尔交谈过。 |
| ③ Well, Carl gave me your business card that you had left with him. | 是这样,卡尔把您留给他的名片给了我。 |
| ④ Silk is of special interest to me. | 我对丝绸非常感兴趣。 |
| ⑤ I have seen the exhibits and studied your catalogue. | 我已经看了你们的展品和产品目录。 |
| ⑥ I would be very happy to give you any further information you need on it. | 我很乐意进一步提供您所需要的关于它的信息。 |
| ⑦ Could you tell me how you can gain so good marketing achievement? | 可以告诉我你们是怎么取得这么好的销售业绩的吗? |
| ⑧ How long have you been doing business with them? | 你们和他们的生意往来持续多长时间了? |
| ⑨ I've come Tokyo in order to run my own company. | 我来东京是为了经营自己的公司。 |
| ⑩ I'd like you to know my assistant Mr. Miller. | 我想让你认识一下我的助手米勒先生。 |



看图记词

shake hands

握手

People sometimes shake hands when they say hello. 人们说“你好”的时候有时会握手。

designer

[di'zainə] *n.* 设计师

I want to be a famous designer. 我想成为有名的设计师。

gentleman

['dʒentlmən]

n. 绅士; 有身份的人
You are a gentleman. 你真是个绅士。

communicate

[kə'mju:nikeit]

vt. 交流, 交际

Can I communicate with you? 我可以和你交流一下吗?

interpreter

[in'tə:pritə]

n. 翻译

Do you need an interpreter? 你需要一个翻译吗?



compliment

['kɒmplimənt]

n. 恭维; 称赞

It's the nicest compliment I've ever heard. 这是我听到的最好的称赞。

airport

['eəpɔ:t] *n.* 机场

Can you get to the airport? 你可以到达机场吗?

account representative

客户代表

Are you account representative of XinXia company? 您是信侠公司的客户代表吗?

big name

重要人士

He is a big name. 他是位重要人士。

第1幕

学习重点 1.拜访洽谈找商机 2.kind 的用法



Scene One

David: It's very kind of you to spare some time for me, Mr. Wu. I'm the P.R. (public relations) manager from Sunshine Solar Energy Groups. My name is David Bush. Nice to meet you.

Mr. Wu: Nice to meet you too, Mr. Bush. I have noticed that your company has made fantastic achievements in the past one year. I'd like to express my appreciations for your contribution to our city.

David: It's very nice of you to say so. Our groups never forget the support from the government and the people in this city. So when we make a profit, we want to share with the people here. That's why we contributed a million dollars to the Hope Schools and recruited some disabled men in our factories.

Mr. Wu: Yeah, your groups are always public spirited. So what are you for this time?

David: I'm here to talk about our big proposal of the "Solar City".



剧情提要

大卫是阳光太阳能集团的公关经理,他正在拜访吴先生与他商谈“太阳城”计划。

大卫:吴先生,真感谢您能抽出时间见我。我是阳光太阳能集团的公关经理,我叫大卫·布什,很高兴见到您。

吴先生:布什先生,我也很高兴见到您。我注意到你们公司在过去一年中取得了巨大的成就。在此我对你们公司对我市做出的杰出贡献表示感谢。

大卫:很高兴您这么说。我们集团从没忘记本市政府与人民的支持。所以当我们盈利时,我们就想这儿的人一起分享。这也是我们捐资一百万给希望学校和工厂中招收残疾人的原因。

吴先生:是的,你们集团总是热心公益事业。那么这次你来是有什么事呢?

大卫:我今天到这里来是为了商谈下我们的“太阳城”大计划。

一点语法



kind的用法

① "It is very kind of sb. to..." 表示“真感谢您能……”。

② this/that/a+kind of 后面接单数名词,表示“这种,那种,某一种”。What和kind 连用,表示“哪一种……”时,后面接名词的单数形式,且不定冠词要省略。

③ 形容词kind后面可接不定式的复合结构,其逻辑主语之前用of引导而不是for。

Vocabulary

1.fantastic [fæn'tæstik] *adj.* 极好的

2.contribute [kən'tribju:t] *v.* 贡献

3.recruit [ri'kru:t] *v.* 招聘;雇用



第2幕

学习重点 1.吃饭聊天有商机 2.expand 与 extend 的区别

Scene Two



剧情提要

吴先生请老客户大卫吃饭。

吴先生:晚上好,大卫,很高兴再次见到您。
大卫:吴先生,晚上好,非常感谢您请吃饭。
吴先生:请坐,大卫,来杯茶吧。
大卫:谢谢。
吴先生:我很高兴我们已经达成了许多贸易,并希望在将来,我们会扩大我们的生意往来。
大卫:当然了。啊,吴先生,这是什么?很新鲜,味道又好。
吴先生:哦,这是鱼翅燕窝汤,中国名菜,多吃点。
大卫:非常感谢。顺便说一下,或许您知道我国的GC公司,它的总裁恰好是我的一个好朋友,他正打算与中国建立商务关系,我已经把你们公司推荐给他了。
吴先生:非常感谢,大卫。

Mr. Wu: Good evening, Mr. David. Glad to meet you again.

David: Good evening, Mr. Wu. It's very kind of you to invite me to dinner.

Mr. Wu: Please sit down, Mr. David. Have a cup of tea.

David: Thank you.

Mr. Wu: I am very happy that we have concluded quite a few transactions already and I hope we can expand our business in the future.

David: Certainly. Ah, Mr. Wu, what is this? It's so fresh and tasty.

Mr. Wu: Well, it's shark's fin and bird's nest soup. China's famous delicacy. Have some more.

David: Thank you very much. By the way, perhaps you know something about GC company of our country, whose president happens to be a good friend of mine. He wants to start some business with China. I have recommended your company to him.

Mr. Wu: Thank you very much, Mr. David.

expand 与 extend 的区别

expand 侧重指“上下、左右、前后的面或体的伸展”,如: Iron expands when it is heated. 铁加热时会膨胀。

extend 可以表示时间和空间的“延长”,还可以用于比喻意义上的“延长”,或范围的“扩展”。如: the extended meaning of a word (词汇的引伸意义)。

Vocabulary

- 1.conclude [kən'klu:d] v. 推断
- 2.expand [ik'spænd] v. 扩大
- 3.recommend [ˌrekə'mend] v. 推荐

语法 一点通

