

诚信是金

刘少影◎编著

讲诚信的人才能成大事

诚信既是一种无形的力量
也是一种无形的财富

人不信而不立，言而无信者一事无成，
诚信是做人根本的第一条准则。
对诚信进行深度解读和体悟，
给你站在高山之巅呼吸新鲜氧气的感觉，
让你品味到诚信的真谛和魅力。



天津出版传媒集团

天津人民出版社

诚信是金

刘少影◎编著

天津出版传媒集团

天津人民出版社

图书在版编目 (CIP) 数据

诚信是金 / 刘少影编著. — 天津 : 天津人民出版社, 2018.12
ISBN 978-7-201-13983-8

I. ①诚… II. ①刘… III. ①品德教育—通俗读物
IV. ①D648-49

中国版本图书馆 CIP 数据核字 (2018) 第 187284 号

诚信是金

CHENG XIN SHI JIN

出 版 天津人民出版社
出 版 人 黄 沛
地 址 天津市和平区西康路 35 号康岳大厦
邮政编码 300051
邮购电话 (022) 23332469
网 址 <http://www.tjrmchs.com>
电子信箱 tjrmchs@126.com
责任编辑 刘子伯
印 刷 三河市恒升印装有限公司
经 销 新华书店
开 本 710 × 1000 1/16
印 张 16
字 数 200 千字
版次印次 2018 年 12 月第 1 版 2019 年 1 月第 1 次印刷
定 价 39.80 元

版权所有 侵权必究

目 录

Contents

第1章 表里如一：宁失一座城，不失一份诚

信用是一项彼此的约定·····	3
具有约束力的心灵契约·····	7
许下诺言，就一定要去兑现它·····	12
诚信做人，成就非凡·····	16
舍我生万物，至爱育永恒·····	19
宁可不许诺，也不要不守诺·····	22
信守承诺才能赢得尊重·····	25
诚信是信任的前提和筹码·····	28
优秀的人一定是值得信赖的人·····	31
信守诺言，方得人心·····	34
以诚待人，才能聚集人气·····	38
坦诚之人才会有所依靠·····	42
至诚之心必能感人·····	45
相信自己，能够信任他人·····	49
机会往往属于恪守诚信的人·····	53
诚实守信的人才是人生大赢家·····	57
心诚坦荡可以使流言不攻自破·····	60

第2章 抱诚守真：最珍贵的诚实

实事求是的处世智慧·····	65
人与人相处需要互相信任·····	69
做一个善于取信于人的人·····	72
自己的诺言永远要记住·····	75
以诚待人一定会赢得信任·····	79
朋友相交，贵在真心·····	83
诚实守信，必成大器·····	87
务真求实，才能做到问心无愧·····	91
该坦白的，一定不要刻意隐瞒·····	94
承担属于自己的责任·····	97
守信践约是一种境界·····	100
真诚之人，才会有真诚的回报·····	103
成就卓越的“信用卡”·····	107
不要随意信口开河地承诺·····	111
面对诱惑时，仍需要恪守本分·····	116

第3章 信守不渝：一切从信任开始

做一个值得信赖的人·····	121
诚实的人最受欢迎·····	123
人性中的第一美德·····	127

诚信是立身之本·····	131
诚信是心中的一杆秤·····	135
信誉往往比金钱更重要·····	138
诚信是财富的基石·····	142
诚信可以赢得机遇·····	145
只有守信，事业才能做长久·····	148
在生活和事业中，当以诚信表率示人·····	151
留人先留心，对下属要诚心相待·····	154
宁可赔钱，也要讲究诚信·····	157

第4章 赤心相待：金子般的承诺

诚信，立足职场的资本·····	163
员工与公司都需要诚信·····	167
钱财是有数的，但是诚信是无价的·····	170
“诚信报告”，是求职的敲门砖·····	174
你不诚实，企业不会要你·····	177
招聘员工诚信是第一位的·····	181
以员工的诚信作为防线·····	184

第5章 一诺千金：金子般的招牌

言必信，行必果·····	189
失信于人会付出大代价·····	191

诚信比成绩往往更重要.....	194
诚信是爱情道路上的灯塔.....	197
助学贷款是检验大学生信用的试金石.....	202
就业与择业，诚信才可以长久.....	207

第6章 诚信治家：以诚感人者，人亦诚而应

忠诚是做人的最高境界.....	215
让诚实永远为你的声誉增值.....	219
赢在诚信的起跑线上.....	222
诚信的父母才能培养出诚信的孩子.....	225
夫妻互信是家庭和谐之道.....	229
家“信”才能万事和.....	233
邻里相处，明礼诚信.....	236

第1章



表里如一：宁失一座城，不失一份诚

信用是一项彼此的约定

一个人如果希望闻名世界、流芳百世，他首先要获得人家对他的信任。一个人如果学会了如何获得他人信任的方法，真要比拥有千万财富更足以自豪。

但是，真正懂得获得他人信任方法的人真是少之又少。大多数人都无意中在自己前进的人生道路上设置了一些障碍，比如有的态度不好，有的缺乏机智，有的不善待人接物，常常使一些有意和他深交的人感到失望。

有些人开始步入人生时，常常错误地以为一个人的信用是建立在金钱基础上的。一个有钱有势的人不一定有信用，因为再雄厚的资本，也不等于信用。与百万财富比起来，高尚的品格、精明的才干、吃苦耐劳的精神要宝贵得多。

任何人若想人生成功，首先应该努力培植自己良好的名誉，使人们都愿意与你深交，都愿意竭力来帮助你。一个明智的人一定会让良好的信誉把自己训练得十分出色，不仅要有处世的智慧与能力，为人也要做到诚实和坦率。

有很多银行家非常有眼光，他们对那些资本雄厚，但品行不好、不值得

人信任的人，决不会放贷一分钱；而对那些资本不多，但肯吃苦、能耐劳、小心谨慎、时时注意商机的人，他们则愿意慷慨相助。他们在每贷出一笔款子之前，一定会对申请人的信用状况研究一番：对方生意是否稳当？能否成功？只有等到觉得对方实在很可靠，没有问题时，他们才肯贷出款子。

任何人都应该懂得：人格是一生最重要的资本。要知道，糟蹋自己的信用无异于在拿自己的人格进行典当。

罗赛尔·赛奇说：“坚定信用是成功的最大关键。”一个人要想赢得人家的信任，一定要下极大的决心，花费大量的时间，不断地坚持和努力才能做到。

1835年，摩根先生成为一家名叫“伊特纳火灾”的小保险公司的股东，因为这家公司不用马上拿出现金，只需在股东名册上签上名字就可成为股东。这符合摩根先生没有现金但却能获益的设想。

很快，有一家在伊特纳火灾保险公司投保的客户遭遇了火灾，损失惨重。按照规定，如果完全付清赔偿金，保险公司就会破产。股东们一个个惊惶失措，纷纷要求退股。

摩根先生斟酌再三，认为自己的信誉比金钱更重要，他四处筹款并卖掉了自己的住房，低价收购了所有要求退股股东的股份，然后他将赔偿金如数付给了投保的客户。

这件事过后，伊特纳保险公司成了信誉的保证。

已经身无分文的摩根先生成为保险公司的所有者，但保险公司已经濒临破产。无奈之中他打出广告，凡是再到伊特纳火灾保险公司投保的客户，保险金一律加倍收取。不料客户很快蜂拥而至。原来在很多人的心目中，伊特纳公司是最讲信誉的保险公司，这一点使它比许多有名的大保险公司更受欢迎。伊特纳火灾保险公司从此崛起。过了许多年之后，摩根的公司

已成为华尔街的主宰。而当年的摩根先生正是美国亿万富翁摩根家族的创始人。

回忆当初，其实成就摩根家族的并不仅仅是一场火灾，而是比金钱更有价值的信誉。还有什么比让别人都信任你更宝贵的呢？信任的基础是什么呢？是互相之间对人品的了解与欣赏，是人与人之间无法用金钱来衡量的友情。

一个人，凭着良好的信用，可以改变成败，可以创造历史，甚至可以起死回生。

公元前4世纪的意大利，有一个名叫皮斯阿司的年轻人触犯了国王，被判绞刑，几天后在特定的日子将被处死。皮斯阿司是个孝子，在临死之前，他希望能与远在百里之外的母亲见最后一面，以表达他对母亲的歉意，因为他不能为母亲养老送终了。他的这一要求被告知了国王。国王被他的孝心所感动，允许他回家，但是他必须为自己找个替身，暂时替他坐牢。这是一个看似简单其实近乎不可能实现的条件。有谁肯冒着被杀头的危险替别人坐牢，这岂不是自寻死路。但，茫茫人海，就有人不怕死，而且真的愿意替别人坐牢，他就是皮斯阿司的好朋友达蒙。

达蒙住进牢房以后，皮斯阿司就回家与母亲诀别去了。人们都静静地看着事态的发展。日子一天天地过去了，皮斯阿司还没有回来，刑期眼看就快到了。人们一时间议论纷纷，都说达蒙上了皮斯阿司的当。行刑日是个雨天，当达蒙被押赴刑场之时，围观的人都在笑他的愚蠢，幸灾乐祸者大有人在。刑车上的达蒙面无惧色，慷慨赴死。

绞索已经挂在达蒙的脖子上，胆小的人吓得闭紧了双眼，他们在内心深处为达蒙深深地惋惜，并痛恨那个出卖朋友的小人皮斯阿司。但就在这千钧一发之际，在淋漓的风雨中，皮斯阿司飞奔而来，他高喊着：我回来了！我

回来了！

这一幕太感人了，许多人还都以为自己是在梦中。这个消息宛如长了翅膀，很快便传到了国王的耳中。国王闻听此言，也以为这是谎言。国王亲自赶到刑场，他要亲眼看一看自己优秀的子民。最终，国王万分喜悦地为皮斯阿司松了绑，并亲口赦免了他的刑罚。

有人不重视信誉，认为那不如现实的利益重要。但不要忘记，一旦失去了它，你还能得到现实的利益吗？

千万要记住：信用是你人生中一张通向成功的特制通行证。

具有约束力的心灵契约

在18世纪的一天深夜，一个有钱的绅士走在回家的路上，一个衣衫破烂的男孩拦住了他。

“先生，买包火柴吧。”男孩说。

“我不买。”绅士说完，立即往前走。

男孩追上去，再次苦苦哀求：“先生，请您买包火柴吧。我今天一天都没吃东西了。”

“可是，我没有零钱啊。”绅士说道。

“没关系，火柴先给您，我去给您换零钱。”说着，男孩拿了绅士的一英镑就跑步走了。

绅士等了好久，男孩依旧没有回来，绅士只好无奈地回家了。但是故事并没有结束。

第二天早晨，绅士刚刚上班，那个卖火柴男孩的弟弟来到他的办公室。“先生，我哥哥让我把这些零钱还给您。”

“那你哥哥呢？”

“我的哥哥在昨天给你换完零钱后就被车撞伤了，他正躺在家里。”

绅士感到十分惭愧。“走，我们去找你哥哥。”

来到两个男孩的家，只有他们和继母。

一见到绅士，被车撞伤的男孩忙说：“先生，都怪我没有及时把钱还给您，我失信了！”

绅士被男孩的诚信感动了，当他了解到这对兄弟的父母双亡时，他毅然决定把他们生活所需要的一切都承担起来。

看完了这个故事，我很感动。这个男孩是幸福的，他虽然生活穷苦，但有一颗诚信的心，从而换来了他人的信任。

诚信自古就是核心道德之一，是做人的根本。从春秋战国开始就把“诚”看作“信”的内在基础，把“信”看作“诚”的外在表现。“诚”本身强调的是真诚，“诚”是道德的真，真实无妄，真实不欺，真心实意，诚心诚意。“诚”是诚实的道德品质，既不自欺，也不欺人。“诚”的对立面是伪，是假，伪妄，虚假。所以，“诚”的命题是要解决真伪的问题，是人生、人格的最基本问题。

“诚”特别强调内在的真诚，对自己要真诚，真诚做人，一秉真诚，真心诚意地为善去恶，对得起“道德良心”。没有真诚的良知就无法深切感受荣辱。按儒家的说法，先“正心、诚意”，有这基础才能“修身、齐家、治国、平天下”。心意要诚，“心诚则灵”，“精诚所至，金石为开”。反之，缺少“诚”的基本品格，所以才会昧着良心做人，昧着良心做事。“诚信缺失”，我看最可怕的就是缺失这种做人的真诚、做人的起码人格，缺失认认真真做人的基本态度。

阿里巴巴创始人马云毕业于杭州师范学院英语系，这个学校以往都是培

养中学老师的，不过由于马云先生的学业和社会工作都非常优秀，在大学做过学生会主席和杭州学联主席，所以成为杭师院历史上第一个分配到大学做老师的学生。在毕业的时候杭师院的校长在校门口找马云谈话，要求他至少在那个学校待五年，否则以后的师弟师妹们也许再也没有机会到大学去任教了，马云答应了。

做大学老师的第一年，每月的工资是89元。而那个时候如果去广东做英语翻译，每月的工资可以到1000元以上，但为了信守那个不待五年不离开承诺，他没有离开。几年后，当他的工资涨到每月120元的时候，如果去做翻译，月薪是3600元，但不到五年，他仍然没有离开。就这样，他在那个大学当了六年半的老师，教出了一批好学生（考试名列前茅的学生中总是以他的学生居多，在那个学校号称“马家军”），自己也成了该校的十大优秀青年教师之一。不过由于看到了其他机会，也完成了当初的承诺，他还是选择了离开。

所谓性格决定命运，马云用自己的故事给大家上了非常生动的一课。试想如果不是这种诚信为人的人格魅力，怎么会有那么多人愿意跟随马云一同创业，甚至在关键时刻为马云两肋插刀提供帮助呢？而如果不是因为诚实守信，马云提前跑到南方做翻译。那么他很可能错过创办阿里巴巴的机缘，与成功擦肩而过。厚积薄发，天时地利才成就了今天的马云。

诚信不是口号，要做事先做人。这个世界上还有比让别人充分信赖更有价值的么？得到了别人的信赖将会有多少事情变得简单！

人们常说，做事先做人，假设你因为一点私利而不守信用，你周围的人会怎样看你，而你又会不会感到无地自容甚至想要逃避这个世界……做这样的假设，无非是让人清楚地告诫自己：失信是最大的痛苦。

做人应当以诚信至上。说得通俗一点，以诚信待人，是成大事者的基本

做人准则，道理很简单，诚信为全天下第一品牌！无论你是谁，做人做事，都应讲“诚信”二字，养成诚实守信的习惯，在事业上用这种习惯来工作，方可在竞争中取得胜利。

清朝时期，有一个老商人，走南闯北做了一辈子小买卖，积攒下了一些钱，就回到家乡开了一个小饭馆。眼看自己一天一天老了，他觉得应该把他的小饭馆交给他的儿子们来管理。

老商人老伴去世早，膝下有三子。大儿子和二儿子机灵，常有一些鬼点子；小儿子性情憨厚老实，只知道读书，很少管家里的事。他想了很久，也不知道该把辛辛苦苦办起来的小饭馆交给谁才好。70岁生日那天，老商人的三个儿子都来给他祝寿。家宴结束后，他把儿子们叫到书房里，对他们说：“孩子们啊，今天我有一件事情要给你们交代。我现在老了，怕是活不了几年了，说不定哪一天就突然闭上眼睛了。我这辈子也没留下什么财富，就这么一个小饭馆，我想在你们当中选一个合适的人来管理它。我想了好久，想了一个非常公平的办法，现在我就宣布这个办法，你们都给我听好了。”

老商人立即吩咐家里的仆人搬来三个已经装好土的花盆，然后从怀里掏出三粒种子放在桌子上，严肃地说：“这是我精心挑选的花种，你们在这里任选一颗种在花盆里，半年以后，拿来给我看，谁养的花最令我满意，我就把这个小饭馆交给谁。但是要记住：只能用我发给你们的种子！只能用这花盆里的土！”

三个儿子都答应了父亲的吩咐。大儿子和二儿子回到家里，精心培育了几天，可是就不见花盆里的种子发芽，于是就偷偷地去乡下找花匠。他们从花匠那里买了同样品种的种子，又让花匠换了花盆里的土壤，高高兴兴地把花盆抱回家。没过几天，那种子就发芽了。

憨厚老实的小儿子每天按时给花盆浇水，可就是不见发芽。他一点儿也