

马昕辉 著

Futures Trading Player

操盘

特种兵

股票期货单兵实战宝典



中国财经出版传媒集团



经济科学出版社
Economic Science Press

马昕辉 著

es Trading Player

操盘

特种兵

股票期货单兵实战宝典



中国财经出版传媒集团

经济科学出版社
Economic Science Press

图书在版编目 (CIP) 数据

操盘特种兵：股票期货单兵实战宝典/马昕辉著.

—北京：经济科学出版社，2019.4

ISBN 978 - 7 - 5218 - 0336 - 5

I. ①操… II. ①马… III. ①股票交易 - 基本知识
②期货交易 - 基本知识 IV. ①F830.9

中国版本图书馆 CIP 数据核字 (2019) 第 039711 号

责任编辑：谭志军

责任校对：隗立娜

责任印制：李 鹏

操盘特种兵

——股票期货单兵实战宝典

马昕辉 著

经济科学出版社出版、发行 新华书店经销

社址：北京市海淀区阜成路甲 28 号 邮编：100142

总编部电话：010 - 88191217 发行部电话：010 - 88191522

网址：www.esp.com.cn

电子邮件：esp@esp.com.cn

天猫网店：经济科学出版社旗舰店

网址：http://jjkxcbs.tmall.com

北京季蜂印刷有限公司印装

710 × 1000 16 开 17.25 印张 260000 字

2019 年 4 月第 1 版 2019 年 4 月第 1 次印刷

ISBN 978 - 7 - 5218 - 0336 - 5 定价：78.00 元

(图书出现印装问题，本社负责调换。电话：010 - 88191510)

(版权所有 侵权必究 打击盗版 举报热线：010 - 88191661)

QQ：2242791300 营销中心电话：010 - 88191537

电子邮箱：dbts@esp.com.cn)



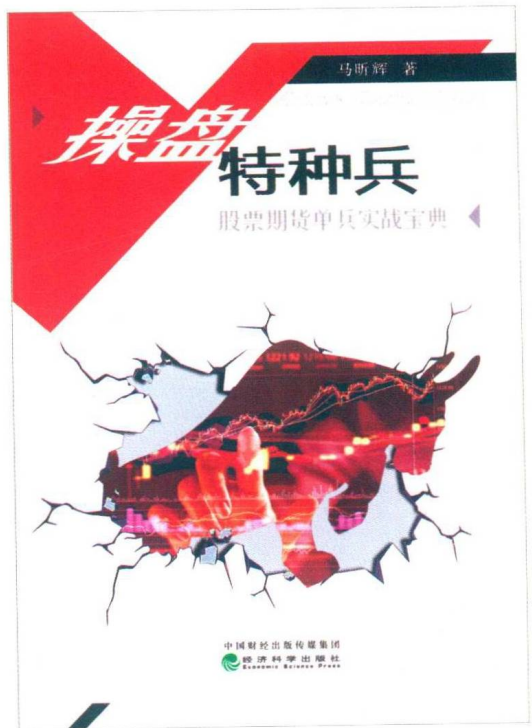
作者简介

马昕辉，字悦凯，北京人，毕业于首都经贸大学。后去日本东京大学深造金融，回国从事证券投资，从业近二十年。2009年开始组建自己的基金公司，投资业绩突出，成为著名金融财经人士。现任融城久泰投资基金公司总经理，上海久义信息科技有限公司合伙人，第一财经特约评论员，“金融界”期货专栏作家。目前主要从事期货投资及研究，全国各地粉丝众多。因屡屡预判市场走势精准，被业内称为“穿越未来分析师”。

本书是应各地投资者要求，把本人多年投资经验总结升华分享给投资者。



微信号（手机）：13601150875



序

燕下都，易水畔。秋风凛冽，易水东流，草木低垂，一片萧瑟，此时正是晨曦，数人在岸边树立无语，每人都穿着当时燕国比较流行的锦制燕袍，奇怪的是只有两个人袍色为黑褐色，其他人皆为白色。风吹起大家身上的袍袖，其中一人露出了黑色长袍内的软甲，忽然一人抚琴，琴声悲凉，此人名曰高渐离，渐离筑乐以送荆轲，那内穿软甲的黑袍男子，眼睛透露着孤傲，仿佛对一切都不放在心上，长发披散，神情平静，但众人都看出了他眼中的决绝之态，他就是荆轲。

众人面向易水，向对岸望着，时不时对视一下，但都默不作声，像是凝神听着琴声，琴声忽然一驻，此时一头戴金冠、身着白袍的男子好像想起了什么，遂问荆轲：“先生，您的那位朋友还能否到来？”“公子莫急，轲再等等，有他相助，此番必可成功！”

那金冠白袍者，即燕太子丹，秦兵大举东进，国破之日将不久矣，内心着急，可又不好再三催促，故只能垂手而站。

远处马蹄声响起，众人皆喜，看来荆轲的朋友来了，大家回身观望之后，不觉面露失望的神情，原来只是太子丹家臣送来锦盒一个，里面是樊於期的人头，他原本是秦国将领，攻赵兵败而畏罪潜逃至燕，被太子丹收留，故秦王大怒杀其全家并发誓要捉拿此人，现在为了此次行动，荆轲说服了樊於期为报家仇而自刎，有了这颗人头，才有机会让秦王欣喜，亲自接见。

此时，还有一人个头不高，面带稚气，穿着也极其朴素，身

上斜跨一个布包，他就是秦舞阳，此次荆轲行动的助手。荆轲把锦盒交给他，现在两件礼物凑齐了——秦舞阳背着的燕国督亢地图和樊於期的人头，有了这两样东西，秦王政才会相信燕国的诚意。

日头西下，故友仍未到来，太子丹用问询的眼神看向荆轲，荆轲笑了笑说道：“此行必不负太子之托，定刺死嬴政。好，不等了，让渐离陪各位回去，我走了。”太子丹闻言，此时才舒缓了眉宇间愁容，勉强笑了笑说道：“先生此行珍重，还有，那把匕首我已命人叫工匠用毒药煮炼过。谁只要被这把匕首刺出一滴血，就会立刻气绝身死。”荆轲点了点头，喝完仆人敬上的壮行酒上船过河而去，那边有辆马车正在等候，荆轲站在车边喊了声：渐离，风萧萧兮易水寒，壮士一去兮不复还！然后头也不回地和秦舞阳上车直奔咸阳。

诗词好像是念给高渐离的，但其实更是说给太子丹的，对岸的高渐离空洞的眸子业已含泪，颤声说道：“去吧，暴秦之君，人人得而诛之，我将来也会去的。”太子丹此时已泪如泉涌，大声道：“先生珍重，先生小心！”悲伤已经让他的气息越来越微弱，最后风声掩盖了他的声音。

今日太子丹特地让众人皆换白袍为荆轲送行，因为大家都清楚，荆轲此行无论成败必死无疑，今日就是提前为其举行了葬礼，而他内心更明白，这次行动是对燕国国运和自身命运的一次无畏的抗争，天下大势人力岂能阻止，但若杀死嬴政，换得一丝喘息机会，事情或还有转机。

后来的事情，大家都清楚，而失败的原因并不是荆轲剑法不如秦王嬴政，也不是秦王早有防备等，那到底是什么呢？

两千年后的今天，我站在燕下都遗址的土堆前凝望着远处，易水壮行的情景在我脑海中如亲见一般出现，但是我没想明白，荆轲是当时天下第一剑客，论单兵作战能力可以说难有出其右者，

助手秦舞阳虽徒有虚名，刺杀开始时却能分散部分侍卫的注意，樊於期的人头和燕国地图也是博取了秦王信任的大赌注，再加上太子丹给荆轲的匕首，也是一代名器，等一下，匕首……对，匕首……我记得后来史书记载，荆轲抓住了秦王的衣袖，但匕首刺出之时竟未能触及秦王的身体，因为为了藏于地图内不被发现，所以只能用匕首，而在大殿之上，即使距离再近，相对于匕首来说，也是太远了，一击不及后当秦王拔长剑砍向荆轲的时候，他的匕首根本无法招架，故大腿被砍断后被甲士剝为肉泥。哎，工欲善其事必先利其器啊！为什么不能做一个更大的地图，将一把中等长度的宝剑藏进去，那么就真有可能成功了！

看来再恢宏的气势，再顶尖的高手，再决绝的内心，如果没有真正的利器，都是不行的。回想专诸之刺王僚，将一把鱼肠剑，藏于烤鱼之内，因为公子光家中会客厅相对较小，刺客与目标的距离很近，鱼肠剑正好刺透吴王僚的三层软甲，恰到好处，故专诸功成名就。各位投资界的朋友们，上面说了这么多，我只是想告诉诸位，我们每个人都是荆轲，都幻想着“杀掉”那看不见的“秦王”，如果你想在投资领域功成名就，不仅要靠你的综合能力，还要靠真正有效的利器。通过这本书，我相信你可以找到一套攻守兼备的单兵出击战法，成为一个期货特种兵！

作者自序

开先者，谢独早！

我前三十年的经历，可以说是一个伤仲永一样的人生，从小学习成绩好，经常被老师表扬，典型的好学生，考大学、出国留学，处处都算优秀，回国打拼也是一帆风顺！因为家里没什么背景，就选择从基层销售开始干起，记得第一次面试是去曾经的北京首富、第一位法拉利车主李晓华先生的公司，做译神翻译笔，那天正好赶上以“李晓华”命名天上一颗星星的仪式，当时对于一个二十出头的人来说，冲击力很大，自己也幻想着将来能像他一样，白手起家，最后有属于自己的一颗星星，以后人们仰望天空就能看到我的笑脸。可惜能力有限，面试失败。接着去面试的第二个工作是中美合资益利食品公司，面试官只给大家出了一道题，很有意思，说如果 2350 年地球上的人类毁灭了，你为了给未来智慧文明留下我们这代文明的线索，可以从以下物品中选择一样放在永不毁灭的黑匣子中让未来文明研究，但只能选择一样，你会选什么？比如：一瓶水，一袋空气，一朵鲜玫瑰花，一个 IBM 的超级硬盘（里面记载了人类所有的文明和历史），一架座钟，一个 DVD 和光盘，等等。和多数人一样的逻辑，我觉得好像硬盘最全面地记录了人类信息，毫不犹豫选择了硬盘，结果当天选择一朵鲜玫瑰花的人都被留用，勾选其他的都被刷掉，面试官还特意跟我聊了几句，最后他认为我不是一个做销售的料，我备受打击，而且也不知道为什么选鲜花的会被留下，这个原因在我

后来的人生中才领悟到。

回到家的我，比较失落，但是我觉得我不会因为一个陌生人的一句话就改变我的人生选择，我觉得销售很锻炼人，还能挣钱，所以决定先学习成功的销售人士的经验，然后再踏入这个行业，很多人说在实战中学习，这句话没错，但是如果没有基本功，直接实战，事倍功半，成效很小，就像上学的时候看的一部战争片，苏德战争中，无数苏联年轻人因为战事吃紧，直接发枪就上战场，结果大多数都成了炮灰，但是如果先经历一段时间的新兵训练，知道怎么瞄准，怎么分辨炮火，怎么利用掩体等，再结合战场实际情况，单兵生存能力将大幅提升。

经过一个多月的学习，我觉得领悟了很多销售原理，这里我不过多阐述，相信很多人年轻的时候也都学过。有一天，偶然在报纸上看到中国奥迪第一家4S店北京中润发招聘销售，我就抱着试一试的心态递交了简历，第二天前去面试，这是一家刚刚筹备的汽车销售公司，连展厅都还在建设中，但是那里的一切依然让我充满好奇，充满热情，公司总经理李京益亲自面试我，问了我很多问题，特别是让我描述一下，如果客户进了展厅你该如何如何，我当时头脑非常清晰，把客户分成几类，进店后将如何应对说得很细致，看得出来，他很认可，接下来的问题也是对答如流，面试结束，他说你这个小子见人说人话，见鬼说鬼话，你是销售的天才！转天，秘书给我打电话说老板在厚厚一沓简历中，就挑上了我，让我尽快来公司报道。这样，我拥有了一份真正属于我的销售工作，记得展厅开业当天，董事长李春明先生致辞，他年轻的时候在德国留学，看到国外非常漂亮的全透明汽车展厅，于是确立了自己的梦想，就是在中国开一个豪华车品牌的4S店，他做到了，而且是中国第一家，当时他的精神也深深地影响了我。后来经过一年努力，我的销售业绩出奇的好，成为当年奥迪销售的冠军。2000年的奥迪A6特别抢手，但同一个公司里，我的业

绩是别人的几倍，世界上最伟大的推销员乔吉拉德一天最多卖 13 台车，我最高纪录一天卖过 18 台车，而我的形象气质很一般，绝对是凭本事吃饭。说这些，我不是为了炫耀我的销售能力，而是想说两点：第一，不要让别人的评判左右你的人生，同样都是我，从不是销售的材料变成了别人嘴里的销售高手，所以别人说什么都不重要，重要的是你自己是否下决心去开始，你自己如何评价你自己；第二，任何行业只要你肯用心钻研，都可以取得良好的成绩，比如有些人刚刚接触股票期货等投资市场的时候，自认为不懂投资，或者投资期货风险大，所以不敢进入，但是任何事情都是不怕你了解，就怕你误解，如果你想在一个陌生领域挣钱，你就必须多多学习，有一定基础后，用实战积累经验，特别是要多多听取成功人士的经验，你就有可能在这个领域成功。

短短三年的销售，使我挣得了人生第一桶金，但我从来没有忘了我的人生梦想，就是成为中国的索罗斯，销售只是我实现理想的一个踏板，特别是在有一次销售中，我认识了一个买奥迪 A8 的客户，年纪最多 35 岁，但 2001 年就能买一百多万的车，绝对是我心目中的成功人士，我最大的爱好就是和那些成功人士去取经，所以在交车的过程中就问：前辈是做什么生意的？怎么这么厉害，我也想像您一样将来三十多岁就事业有成，能否请您给点指引。他笑了笑，说，哥们，我的成功可能你已经无法复制了，年代不同了，你得去找未来更有前景的行业去做，但是我送你一句话，是条汉子就不挣有数的钱！是啊，如果一辈子只是给人打工，总有一天干不动了，就没钱了，而且钱也是有数的，无论多么艰辛，只有自己打拼创业才行，有句话很有道理，笼鸡有米汤锅近，沙鸥无粮天地宽！

一切都太顺利了，当年 24 岁，收入丰厚，有车有房，人也飘了起来，后期做什么事都觉得没有不行的。其实我当时就是把一件偶然成功的事情看成了一生的必然，之后，为了继续实现梦想，

我开过连锁奶茶店，做过餐饮、贸易公司，结果把大部分钱都赔了回去，好在，投资股市赶上2007年大牛市顺利地挣了一大笔，而且赶在中石油上市前抛掉股票，又去了克莱斯勒做北京某家4S店的销售总监，主营北京戴姆勒-克莱斯勒生产的比较滞销的300C和纯进口吉普牧马人等车型。由于经验丰富，策略得当，一年时间，我把一家月销售额全国倒数第一的店变成了全国正数第十二名，当时克莱斯勒亚太区老大墨菲还亲自接见了。可是，好景不长，2008年年底全球金融危机，戴姆勒集团资金链出现了问题，差点倒闭，后来和菲亚特一度合并才渡过难关。那个时候我们这家店的投资人信心动摇了，直接关闭了这家4S店，但是我这几年在股市和汽车销售上还是积累了一些财富，2009年组建了自己的投资公司。为了迅速产生规模效应，开始吸收周围亲朋资金并配资做股票，开始顺风顺水，感觉整个世界都是我的。2009年基本上是在3350点到3450点全线平仓股票专心做期货，因为我知道短期股市已经没有机会了，计划着到2600点抄底。果然在2010年中期，我抄底成功，又赚了一票，但是在2011年上证指数再回2600点一带做“双底”的时候，灾难降临了，当时我的资金规模已经是2009年的四倍（有一半盈利和后期吸收的资金），这次赶上欧债危机和美债危机同时爆发。2011年8月8日是我永生难忘的日子，这一天受周末美国债务危机迅速恶化的刺激，中国股指和个股几乎全面瞬间跌停，而我当时抄底几乎满仓，而且是按一比四在社会上的金融平台配的资，就那一刻全面强平，当我坐在电脑前面看到我的资金瞬间几乎没有了（一比四，按合同条款是回撤至总资金85%时候由第三方强平，但因为当天行情极端，基本都平在了跌停价上），我的大脑麻木了，一片空白，在电脑前面坐了一天，然后回家把自己关了一周，当时真的无法面对自己，还有那些投资人，他们那么信任我，而且我以前也足够谨慎，操作并不激进，只有这次过于自信，当时认为风险可控，最多是有

10%左右回撤，而上天跟我开了个玩笑，当天急跳之后马上收回，很多跌停股票都强力反弹，而我那一刻已经失去了机会。无数投资人给我打电话，我不敢接，无颜面对！当时，唯一的想法就是从我家16楼跳下去解脱，打开窗户的一瞬间，头脑还是麻木的，好像后面有一双无形的手在推我……脑海中突然有个声音，“爸爸，爸爸”，是我一岁多刚会叫爸爸的女儿，瞬间我冷静了下来，这时候头脑清醒了，想想父母、妻儿和那些信任我的投资者，我不能这么不负责任！更不能成为别人眼中的笑柄，真跳了，父母妻儿不光是伤心，还有以后他们所面对的亲朋邻居的同情与嘲讽，想想我就难受。

而以前对我非常严厉的父母，这次当我把事情跟他们说了之后反而没有埋怨我，而是帮我一起卖房还债，共渡时艰。大多数投资人也是依然相信我并宽限债期（有的人跟我没有任何协议，只是把钱放我这里让我打理），为了对得起这份信任，我毅然和他们补签了借款协议！没想到那么大的债务危机，竟然通过一段时间的沟通协商，逐步获得了宽限期。人在阵地在，毛主席说过，存地失人，人地皆失，存人失地，人地皆得！这一次我是深切体会到了。各位朋友，如果你也遇到了人生绝境，可千万不要放弃，没什么过不去的坎。还有让我非常感动的是，当时有个李姓好友（我发现，我生命中的贵人好像多数都姓李），在陪我喝闷酒的时候，拍着我的肩膀说老马，相信不出一年你就能东山再起，而且几天后还借了我一笔资金应急。有了投资人的宽容、家人朋友的鼎力相助，我重新拾起了从头再来的决心！

伏久者，飞必高！

2012年，一位好友重新介绍我去了一个金融机构，我又开始了新的征程。这次，我首先用了一年时间去总结经验教训，修改完善了我的交易准则，这些我将在后期文字里给大家详细讲解。经过此次大失败后，我的操作心态和纪律性得到了极大的提升。

但在交易过程中，我本着对投资者的资金安全考虑的原则，每交易一次的起始仓位都不会过两成，而且做对了顺势加仓，做错了严格止损、坚决不冒险，而且大起大落，只要不破止损位和不到止盈位，我基本都不动。这种交易模式在2012年到2014年的商品期货震荡市场中，收益率不高，但因为风险控制得很好，收益比较稳定，虽然遭到了同行的耻笑，但是我觉得符合我自己的操作原则最重要，因为机会有的是，大的单边机会每过几年都会有，那时候才是真正获利阶段，而且每年稳定接近20%的收益还是跑赢了同期股市上证指数。此后2014年到2015年商品市场的相对单边空头行情由于与基本面和商品的生产成本有点背离，空头行情盈利虽然好很多，但还是没有特别好的成绩，但是我自己已经非常知足，同时我很清楚，大机会快来了！2016年伊始，黑色系全产业链开始了轰轰烈烈的大牛市，按照我的交易战法和持仓原则，当年在螺纹焦炭等品种上收益超过5倍，别忘了我是在轻仓的情况下，只使用了交易资金的50%，但是换来了整体资金的500%的增长，我不是炫耀我的战果，因为我说过，稳定收益才是最棒的，一两次大收益并不能说明什么，反而会成为你后期犯错误的资本，因为有前车之鉴，我2017年操作依然非常稳健，当年市场震荡加剧，虽然是多头行情，但不再像2016年那样超级牛，收益自然不高，年化收益率77%。随着近几年的稳步获利，我的收入也重新回归高位，不但还掉了所有债务，而且还有大笔资金使我能够投入其他项目，几年的沉浮，换来了一朝的腾飞！

我的经历告诉我一个经验，失败后不放弃虽然很重要，但更重要的是我们要去总结经验教训，并在以后的做事中不再重蹈覆辙，所以，希望各位如果在投资中也犯过一些和我同样的错误，请谨记一定要告诫自己，不要犯同样的错误，才能真正地迈向成功！

精彩内容，正式开启！

前 言

随着时代的变革，人们对金钱的认识也在不断地提升，对我们每个普通人来说它不再只是购买商品或衣食住行需要的纸币，而是为了生活得更好，为我们创造更大的财富的种子。钱生钱一直是古往今来人类最大的理财愿望。但是理想是美好的，而现实却是残酷的，很多人在不懂得投资的情况下，盲目投入一些看似赚钱的项目中，结果血本无归。很多人把钱给了一些认为自己可以信任的朋友、理财顾问乃至专家，让他们帮自己挣钱，结果却是理财专家们比自己赔得都快！而有些人更是哀叹，你不理财，财不理你，你理了财，财却永远离你而去了。在中国的投资市场中，很多人的身家性命或千万财富，可能在短短几年就灰飞烟灭了，人们怪股市是赌场、绞肉机，怪制度不公平，怪政策没有针对性，但从来就没反思过自己懂得投资吗，懂得理财的真谛吗？如果你没有专业的知识，就进入市场，即使在再公平、再关爱投资者的市场里面，你也一样赔钱！

那么提升自己的理财本领、投资技巧和实战能力将是本书希望读者获得的主要收获。真心建议这本书大家反复多看几遍，把它翻烂，你一定能在期货及股票市场上有所建树。

说到投资理财，我们可以简单地划分为几个部分。比如银行存款、基金、国债、金融衍生品市场及参与人最多的交易投资市场。而我们重点要讲述的就是以股票和期货为主的投资市场。

随着中国金融改革的深化发展、移动互联网的深入普及，中

国的金融投资格局不断变革，除了股票以外，期货现货以及外汇投资对于投资者来说不再是个陌生的字眼。同时，中国政府监管比较严格的三大期货交易所和如雨后春笋般各地方自建的现货交易所吸引了上百万的投资者进入，但随着国家监管的加强，现货交易所逐步销声匿迹，而期货交易已经成为中国商品市场投资的主战场。遍观书海却很难找到一本让无论是初学者还是有一定投资经验但还想提高的人获得一个对期货投资进行专门分析研究且极具实战指导性的书籍，虽然很多人认为期货投资和股票投资的内涵区别不大，但本人在从事证券期货投资行业十余年后，发现期货投资的操作理念和心态还是有别于股票等其他投资渠道的。同时我发现一个有趣的现象，做股票做得好的朋友，在期货市场上未必做得好，但是期货做得好的朋友在股票市场上往往都是轻松大幅获利，所以很有必要把自己这十几年来来的投资心得做出总结以俟读者，即使您不去投资期货，只做股票，相信您读完此书后，再参与股票市场也将得心应手。

本书希望通过通俗易懂的语言，以中国期货三大交易所的交易品种为例，把作者多年来总结的投资战法即“五虎将战法”结合实战案例以及看盘技巧、经典K线形态详尽地介绍给读者，使每位投资期货和股票的朋友能够提升交易水平，在期货或者股票等投资领域里有所斩获，不再被所谓的“庄家、主力”宰割。

在此，我想先给大家一个投资理财的基本观点，这是我在前段时间的一次培训课上所提及的，即投资理财的第一步就是制定一个详尽且切实可行的理财目标。好多人总想一年翻一倍或几倍，特别是来到期货市场的投资者更是奔着高额的收益率而来。但是其实我想告诉各位的是一年如果能有24%的投资收益就已经相当不错了，按照此比例，三年资金即可翻倍，持续下去，复利的力量是非常可怕的，巴菲特说过人类发现的最伟大定律不是相对论而是复利。记得年轻的时候听到个故事，有一个国王和大臣下棋，

国王说，如果你能赢了我，你要什么封赏？大臣说，如果我赢您一盘棋，你给我一粒米就可以，如果再赢就加倍，以此类推。国王觉得很简单，输的成本也很小就欣然应允，结果玩到第十几盘的时候，国王就玩不下去了，因为他悟到如果继续输，整个国家的粮食也不够输给大臣的！其实这个故事是一个极端几何级数增长的例子，现实投资世界里，我们并不需要如此暴利的模式，我们只需要每年稳健获利 20% 到 30%，几十年下来你的财富就已经很可观了，但是大多数人都希望在期货里快速致富，通过以往经验分析，我发现如果一个投资者投资第一年资金就翻几倍，其实最终长期来看结果并不好，因为你第一年资金翻了几倍或获取非常大的盈利可能你运气确实太好了，但好运气不可能总是持续下去，要不就是你的投资手法过于激进，而激进的操作方式一旦做错，可能让你在未来的日子里全部赔光或大起大落，更有一些人，看到别人挣了大钱，又自恃自己有些投资经验且目标远大，制定了过高的年化目标，所以采取了高风险的操作手法，但是运气又不是那么爆棚，结果还没看到大钱的影子就破产了。我们可以举个例子，就比如想短时间拥有大钱的途径是什么（不考虑法律风险）？大家想想，可能很多人第一时间想到是抢银行了？平心而论，这确实是一个高风险高收益的办法，一本万利，但是最终有的人第一次出手就折了，有的人可能成功了，但是迟早还是会被抓住受到法律严惩的，不如踏踏实实本本分分稳健获利来得长久、踏实。记得当年曾国藩曾经总结打胜太平天国的方法，总结为六个字：结硬寨，打笨仗！（后文我们再详述）

我们这代中国人是从小看着武侠小说和一些美国大片长起来的，多少都会受到里面的内容的熏陶：一个无名小卒突然被富家小姐爱上而马上致富，一个无名鼠辈突然得到一本武学秘笈而瞬间成为武林第一高手，一个流浪小伙被天外来客赋予神秘力量然后拯救世界，一个高中生突然被蜘蛛咬到基因变异而成为大侠，