

Rockefeller

洛克菲勒

写给儿子的38封信

范毅然 —— 编著



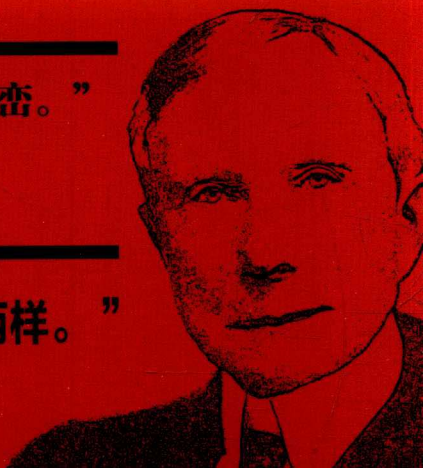
“坚定不移的信心足可撼动山峦。”

忠告，是智者的睿语，是师长的劝诫。

好的忠告是一笔值得一生珍藏的宝贵财富。

“与最后一名没什么两样。”

文出版社
WEN CHUBANSHE



洛克菲勒
写给儿子的
38封信

范毅然
——
编著



吉林文化出版社
JILINWENSHICHUBANSHE

图书在版编目 (CIP) 数据

洛克菲勒写给儿子的 38 封信 / 范毅然编著. -- 长春:
吉林文史出版社, 2019.3
ISBN 978-7-5472-5940-5

I . ①洛… II . ①范… III . ①洛克菲勒
(Rockefeller, John Davison 1839-1937) — 书信集 IV .
① K837.125.38

中国版本图书馆 CIP 数据核字 (2019) 第 028494 号

洛克菲勒写给儿子的 38 封信

LUOKEFEILE XIEGEI ERZI DE 38 FENG XIN

编 著: 范毅然

责任编辑: 孙建军 董 芳

出版发行: 吉林文史出版社有限责任公司 (长春市人民大街 4646 号)

www.jlws.com.cn

印 刷: 北京德富泰印务有限公司

版 次: 2019 年 3 月第 1 版 2019 年 3 月第 1 次印刷

开 本: 880mm × 1230mm 1/32

印 张: 8 印张

字 数: 143 千字

书 号: ISBN 978-7-5472-5940-5

定 价: 36.00 元



约翰·D. 洛克菲勒是美国第一家工业托拉斯企业的创建者，他成功地造就了美国历史上一个独特的时代，被誉为“窥见上帝秘密的人”。富过“六代”的洛克菲勒家族，依然是这个世界上最富有的家族之一。可以毫不夸张地说，洛克菲勒家族在过去 150 年的发展史就是整个美国历史的一个精确的缩影，并且已经成为美国国家精神的杰出代表。洛克菲勒的子孙，之所以能将家族的辉煌与成功延续至今，和他们自小受到的家庭教育是分不开的。洛克菲勒不仅是一位成功的商人，还是一位教子有方的父亲。

洛克菲勒写给儿子的 38 封信是其一生的思想精华，饱含了一位父亲对孩子们那浓浓的爱以及殷切的希望，真实、完整地记录了洛克菲勒在其 98 年的峥嵘岁月中的人生智慧和成功之道，展示了一

位商业巨子是如何从无到有创造财富，又是如何抓住每一分钱来赚取更多财富的。从中你将看到一位传奇的商业巨子、一位伟大的父亲，为你揭示成长、修身、处世与财富的秘密。这不仅仅是一些教子的忠告，更是一把收获幸福、走向成功、开启财富大门的金钥匙。

朋友们，向这位已成就辉煌事业的成功者学习吧，他的信中句句都是“金玉良言”。当你了解了他在信中所写的内容，并有目的地遵循时，祝贺你，你已经迈出了改变你人生的第一步！当你严格地按照他的忠告去做，你将会以健康、积极的心态投入到你的学习、生活、教育和事业中，并会取得非常大的进步。向优秀的人学习，你将是优秀的人；向成功的人学习，你将成为成功的人。



约翰·D. 洛克菲勒简介 —— 1

第1封信 起点不决定终点 —— 15

每个人的人生起点不尽相同，但这并不意味着，其人生的最后结果就被出身定型。

第2封信 运气靠策划 —— 20

我承认，就像人不能没有金钱一样，人不能没有运气。但是，要想有所作为就不能只是等待运气光顾。

第3封信 天堂与地狱比邻 —— 26

失去工作就等于失去快乐。但是令人遗憾的是，有些人却要在失业之后，才能体会到这一点，这真不幸！

第4封信 现在去做 —— 32

我一直相信，机会是靠争取得来的。再好的构想都存在缺陷，即使是再普通不过的计划，只要你确实执行并且继续发展，所取得的效果都会比半途而废的好计划要好得多，因为前者会贯彻始终，而后者却前功尽弃。

第5封信 要有竞争的决心 —— 39

每一场至关重要的竞争都是一场决定命运的大战，“后退就是投降！后退就将沦为奴隶！”战争既然不可避免，那就让它来吧！

第6封信 为前途抵押 —— 45

借钱是为了创造好运。如果抵押一块土地就能借得足够的现金让我独占一块更大的地方，那么我会毫不迟疑地抓住这个机会。

第7封信 别让精神破产 —— 50

人始终要保持活力，保持坚强，不论遭遇怎样的失败与挫折，这是我唯一能做的事情。我非常明白，做什么事情才会让自己感到快乐，什么东西值得自己为之效命。

第8封信 只有放弃才会失败 —— 55

我们可以在每一级的阶梯上停留足够长的时间和足够多的次

数，但它的用处不是提供我们休息，而是让你有机会踏上更高一层的阶梯。

第9封信 坚定不移的信心足可撼动山峦 —— 60

信心的大小决定了成就的大小。庸庸碌碌、得过且过的人，自认为做不成什么大事，所以他们仅能得到很少的报酬。他们相信无法创造伟大的壮举，他们便真的不能。

第10封信 你只能相信自己 —— 66

我只有在对自己有利无害的情况下，才表现自己的感情；我可以让对手教导我，但我永远不教导对手，无论我对那件事了解有多深……

第11封信 重视对手，勇于竞争 —— 71

我喜欢胜利，但我不喜欢为追求胜利而不择手段。不计代价获得的胜利不是胜利，丑恶的竞争手段让人厌恶，那等于是画地为牢，可能以后永远无法超越。

第12封信 天下没有免费的午餐 —— 77

任何一个人一旦养成习惯，不管是好或坏，习惯就一直占有了他。吃免费午餐的习惯不会使一个人步向坦途，只能使他失去赢的机

会。而勤奋工作却是唯一可靠的出路，工作是我们享受成功所付出的代价，财富与幸福要靠努力工作才能得到。

第 13 封信 隐瞒你的聪明 —— 82

装傻带给你的好处有很多很多。装傻的含义，是摆低姿态，变得谦虚，换句话说，就是瞒住你的聪明。越是聪明的人越有装傻的必要，因为就像那句格言所说的——越是成熟的稻子，越垂下稻穗。

第 14 封信 财富是勤奋的副产品 —— 87

财富是意外之物，是勤奋工作的副产品。每个目标的达成都来自勤奋的思考与勤奋的行动，实现财富梦想也是如此。

第 15 封信 只为成功找方法，不为失败找借口 —— 92

一个失败者一旦找出一种“好”的借口，他就会抓住不放，然后总是拿这个借口对他自己和别人解释：为什么我无法再做下去，为什么我无法成功。

第 16 封信 成功的希望就在自己手中 —— 100

从贫穷通往富裕的道路永远是畅通的，重要的是你要坚信：我就是我最大的资本。你要锻炼信念，不停地探究产生迟疑的原因，直到肯定取代了怀疑。

第 17 封信 花时间让自己富裕起来 —— 106

我之所以是我，都是我过去的信念创造出来的。坦率地说，自从我感觉到人世间贫穷和疾苦的那一刻起，我就萌发了一个信念：我应该是富翁，我没有权利当穷人。随着时间的推移，这个信念变得有如钢铁般坚硬。

第 18 封信 第二名与最后一名没什么两样 —— 112

很大程度上，人的境遇就像骑上一部脚踏车，你只能向上、向前朝着目标移动，否则你就会摇晃跌倒，永远不可能只停留在原地。

第 19 封信 冒险才能利用机会 —— 119

不管我们做什么，乃至我们的人生，我们都必须在冒险与谨慎之间作出选择。而有些时候，靠冒险获胜的机会要比谨慎大得多。

第 20 封信 侮辱有时可以催人奋进 —— 125

我知道任何轻微的侮辱都可能伤及尊严。但是，尊严不是天赐的，也不是别人给的，是你自己缔造的。

第 21 封信 明白交易中的价值与价格 —— 130

交易的真谛是交换价值，用别人想要的东西来换取你想要的东西。

第 22 封信 合作是一种获利战术 —— 135

合作可以压制对手或让对手出局，让自己向目标阔步迈进的目的得以实现，换句话说，合作并不见得是追求胜利。遗憾的是，只有为数不多的人才了解其中的奥妙。

第 23 封信 相信自己是重要人物 —— 141

我们不能左右风的方向，但我们可以调整风帆——选择我们的态度。一旦你们选择了看重自己的态度，那些“我是个没用的人，我是个无名小卒，我算老几，我一文不值”，等等贬低自己、消磨意志、削弱信心和自暴自弃的懦夫的想法就会消失殆尽……

第 24 封信 让每一分钱都物有所值 —— 147

无论一个人积存了多么丰富的妙语箴言，也无论他的见解有多么高明，假使不能利用每一个确实的机会去行动，其性格终不能受到良好的影响。失去美好的意图，终是一无所获。

第 25 封信 忍耐是一种策略 —— 153

在任何时候冲动都是我们最大的敌人。如果忍耐能化解不该发生的冲突，这样的忍耐永远是值得的，但是，如果一意孤行，非但不能化解危机，还会带来更大的灾难。

第 26 封信 幸运之神眷顾勇者 —— 159

经验告诉我，自信果敢的人，能完成最好的交易，能吸引他人的支持，结成最有力的盟约。而那些胆小、犹豫的人却难以制造这样的效果。

第 27 封信 欲得完美想法，必先具备许多想法 —— 165

世界上不可能有绝对完美的计划，这意味着一切事物永远都有改良的余地。我非常清楚这一点，所以我经常会再寻找一些更加妥善的办法。

第 28 封信 结束是另一个开始 —— 170

每一个伟大的成功者，都是用一个个小的成功把自己堆砌上去的，他们用结束欢庆梦想的实现，又用结束欢送新梦上路，这是每一个创造了伟大成就的人的品质。

第 29 封信 拒绝与消极人士来往 —— 176

消极人士只会哀叹时运不济，从不用带有欣赏性的眼光把自己看成是更有分量、更有价值的人，他们失去了让自己全力以赴的念头以及自我鼓励的能力，反让消极占满了自己的内心。明智的人绝不会停顿在对时运不济的哀叹中。

第 30 封信 做目的主义者 —— 182

我是一个目的主义者，尽管我从不像有些人那样夸大目标的作用，但目标的功能确实在我这里得到了异常重视。在我看来，目标是激发我们潜能的关键，它拥有主导一切的力量。

第 31 封信 抱怨只会让优秀沦丧 —— 189

在抱怨声中，一支精锐之师也会变成乌合之众！

第 32 封信 让合适的人出现在合适的地方 —— 196

我的目的是要在每位部属身上找出我所重视的价值，而不是那些我不愿意看到的缺点。

第 33 封信 永远做策略性思考 —— 201

不论我们是为公司或是单一部门拟定计划，我们都必须确认自己所拟定的是策略，而非手段。策略的本质是弹性的、长远的、多面向的、大格局的。

第 34 封信 始终把部属放在第一位 —— 207

薪水和奖金的确非常诱人，然而对一些人来说，金钱并不能激起他们为之效命的欲望，但给予重视却能达到这个目的。

第 35 封信 财富是种责任 —— 212

我没有将自己视为拯救者，更没有自命不凡、不可一世，只有傻瓜才会因为有钱而自命不凡，因为我是公民。

第 36 封信 充实你的心灵 —— 217

引领人们爬向高峰的动力，是一种定期滋润与强化心灵，因而日趋旺盛的驱动力。那些拥有成功人生的人，无疑都能体会到，高峰有很多空间，但是没有足够的空间供人坐下停留。

第 37 封信 谁都有机会成为大人物 —— 223

思考最多、感觉最高贵、行为也最正当的人，生活也过得最充实！

第 38 封信 给贪心留好一个位置 —— 232

每个人的内心都深藏着一颗活泼、灵敏、有力量的贪心。但你必须正视它并且热爱它，告诉自己我要贪心，叮嘱自己我要，我要的更多，它才会出来玩耍，助你成功。

约翰·D. 洛克菲勒简介

谁是美国历史上最富有的人？世界著名财经杂志《福布斯》曾做过一项相关调查。此调查当然不能仅凭个人财富在巅峰时期的金额多少来决定，而是对照当时美国国内生产总值来反映他们对于美国经济的影响。最终得出的答案是——“石油大王”约翰·D. 洛克菲勒。如果将约翰·D. 洛克菲勒的财富转化成2006年的美元标准，得到的数字是2000多亿美元，这比比尔·盖茨的个人资产高出数倍。比尔·盖茨也视洛克菲勒为偶像，他说：“我心目中的赚钱英雄只有一个——约翰·D. 洛克菲勒。”

要了解美国资本主义经济发展史，无法避免地都要谈到洛克菲勒，他也是现代商业史上最富争议的人物。一方面，洛克菲勒创建的标准石油公司，在发展到巅峰时期时曾垄断全美80%的炼油工业和90%的油管生意，因此有人认为洛克菲勒只不过是“不择手段、唯利是图的资本家”；另一方面，洛克菲勒笃信基督教，以他名字命名的基金会秉承“在全世界造福人类”的宗旨，

其捐款总额高达5亿美元，因此也有人恭维洛克菲勒说他是个慷慨的慈善家。“石油大王”的漫长一生，毁誉参半。

1839年7月8日，约翰·D.洛克菲勒出生于纽约州哈得逊河畔的一个小镇。他们家族是18世纪从德国举家移民到美国的。他父母的个性截然不同：父亲是一个很讲求实际的人，在教育孩子时，给他们灌输的思想也是“只有付出劳动才能得到报酬”；母亲则是个一言一行都皈依《圣经》的虔诚的基督教徒，她勤快简朴。洛克菲勒作为长子，他从父亲那里学会了讲求实际的经商之道，又从母亲那里学到了精细、节俭、守信用、一丝不苟的长处，这对他日后的成功产生了莫大的影响。

洛克菲勒从小就表现出了商业才能，他有个记账本，上面详细地记录了自己干活的情况，以此来向父亲要求报酬。同时，他把这些钱积攒下来，贷给当地的农民，收取一定的利息，从中赚取费用。一次，洛克菲勒在树林中发现了火鸡的窝，就把小火鸡带回家饲养，到感恩节的时候再把火鸡卖掉，洛克菲勒又从中赚得了可观的利润。

洛克菲勒14岁那年，在克利夫兰中心中学上学。放学后，他常到码头上闲逛，看商人做买卖。有一天，他遇到一个同学，两人边走边聊起来。那个同学问：“约翰，你长大后想干什么？”年轻的洛克菲勒毫不迟疑地回答说：“我要成为一个拥有10万美

元的人，我准会成功的。”

中学毕业后，洛克菲勒决定不上大学，到商界谋生。洛克菲勒对工作的要求颇高，他翻开克利夫兰的工商企业名录，仔细寻找有相当知名度的公司。他后来回忆道：“我上铁路公司、上银行、上批发商那儿去找工作，小铺小店我是不去的。我可是要干大事的。”但是这谈何容易，每天早上8点，洛克菲勒离开住处，身穿黑色衣裤和高高的硬领西服，戴上黑领带，去赴新一轮的预约面试。尽管多次被人拒之门外，但洛克菲勒还是没有灰心丧气。洛克菲勒说，他把列入名单的公司走了一遍之后，又从头开始，有些公司甚至去了两三次，但谁也不想雇个孩子。可是洛克菲勒是那种倔脾气的人，越是受到挫折，他的决心越是坚定。每星期有6天去面试，他一连坚持了6个星期。

1855年9月26日上午，16岁的洛克菲勒走进从事农产品运输代理的休伊特—塔特尔公司。接见他的是二老板亨利·B.塔特尔，他需要一个记账员，于是考虑让洛克菲勒担任。午饭后，再次来到公司的洛克菲勒见到了大老板艾萨克·L.休伊特，这位大老板在仔细看完洛克菲勒的字后，说：“留下来试试吧。”得到聘用的洛克菲勒欣喜欲狂，当时的激动心情即使洛克菲勒在老年回想起来仍记忆犹新。从此9月26日这个日子成了洛克菲勒的就业纪念日，他把这个日子当作自己的第二个生日来庆祝。