



The Ten Roads to Riches :
The Ways the Wealthy Got There (And How You Can Too!)

富人的十个秘密

—— 致在创富道路上摸索的你

原著：肯·费雪 (Ken Fisher)、伊丽莎白·德林杰 (Elisabeth Dellinger)
拉腊 W. 霍夫曼斯 (Lara W. Hoffmans)
翻译：李淑清 孙晶琪 龙成同

WILEY

 中国金融出版社

第二版

The Ten Roads to Riches:
The Ways the Wealthy Got There (And How You Can Too!)

富人的十个秘密

——致在创富道路上摸索的你

原著：肯·费雪 (Ken Fisher)、伊丽莎白·德林杰 (Elisabeth Dellinger)

拉腊 W. 霍夫曼斯 (Lara W. Hoffmans)

翻译：李淑清 孙晶琪 龙成凤

WILEY 中国金融出版社

责任编辑：王效端 王 君
责任校对：张志文
责任印制：陈晓川

Title: The Ten Roads to Riches by Kenneth L. Fisher, Elisabeth Dellinger, Lara W. Hoffmans, ISBN: 9781118445075

Copyright © 2017 by Fisher Investment.

All Rights Reserved. This translation published under license. Authorized translation from the English language edition, Published by John Wiley & Sons. No part of this book may be reproduced in any form without the written permission of the original copyrights holder

北京版权合同登记图01-2017-5017

《富人的十个秘密》中文简体字版专有出版权属中国金融出版社所有，不得翻印。

图书在版编目 (CIP) 数据

富人的十个秘密 (第二版) / (美) 肯·费雪等著; 李淑清等译. —北京: 中国金融出版社, 2019. 1

ISBN 978 - 7 - 5049 - 9592 - 6

I. ①富… II. ①肯…②李… III. ①成功心理—通俗读物
IV. ①B848.4-49

中国版本图书馆CIP数据核字 (2018) 第112688号

富人的十个秘密 (Furen de Shige Mimi)

出版 **中国金融出版社**

社址 北京市丰台区益泽路2号

市场开发部 (010) 63266347, 63805472, 63439533 (传真)

网上书店 <http://www.chinafph.com>

(010) 63286832, 63365686 (传真)

读者服务部 (010) 66070833, 62568380

邮编 100071

经销 新华书店

印刷 北京市松源印刷有限公司

尺寸 169毫米 × 239毫米

印张 12.75

字数 230千

版次 2019年1月第2版

印次 2019年1月第1次印刷

定价 39.00元

ISBN 978 - 7 - 5049 - 9592 - 6

如出现印装错误本社负责调换 联系电话 (010) 63263947

Foreword 前言

现在，胜过以往任何时候

本书第一版出版于2008年秋天，可能是在最差的时机出版的，当时全球市场好像要完蛋了。

事后想来，在全球金融危机横扫市场、重创华尔街的当时，我这本小书能悄然问世，默默淡出视线，却也未尝不是一件幸事。在如此黑暗的时刻，这样一本赞美财富积累，不时插科打诨的书本该受到谴责。“看看那年迈又脱离市场的肯·费雪吧，华尔街都出事了，他却靠出书来行骗！”“暴富？在这个市场？简直开玩笑！”，大多数观察者可能未必了解，书籍有极长的写作时间，这本书大部分是在2007年完成的，出版前几个月就已定稿，而那时还没人关心雷曼兄弟（Lehman Brothers）的资金状况。天地良心啊！

同时我也有点小伤感，我喜欢这本小书，它对我来说是一个新尝试——与我之前的那些书不同，本书不再详尽探讨资本市场，而只是从微观和宏观上详细地审视了真正富有的人是如何走上致富之路的，以及众生中的你应该怎样追随他们的脚步——这条路上有许多奇人趣事。我的目标之一是帮助人们消除对于财富的诟病。在

“收入不均等”成为政治经济学最热门的话题之前，一直有一种观念，认为财富是一种让人丢脸的东西。我对此持不同意见：你通过正当途径致富后，可以让这个世界变得更好。你所创造的财富不只是为了你自己，也是为了社会，其他人也会从你的努力中获益。本书初版时，我就这样想，现在也抱有同样的想法。

为什么选择现在出版？

自这本书问世以来，社会对财富的敌意有增无减。我们已经见识了占领华尔街运动以及对所谓的“百分之一”的怒意，对收入和财富不均等的不断增强的斥责。政治家终生都想对富人和大公司灭其威，散其财。众多调查显示，千禧一代人越来越讨厌资本主义，渴望一种“能真正有效”的新制度。在2016年总统竞选中，1 200多万民主党选民支持伯尼·桑德斯（Bernie Sanders）这位“社会主义”倾向的参议员的“政治革命”，来反对“可恶的”贫富差距和“公司贪婪”。¹同样，亿万富翁唐纳德·特朗普这位政治新星冉冉升起之时，也宣称自己是平头百姓的卫士。

因此，我现在出版本书的第二版，看起来有点不合时宜，但我并不这么想，我认为这一切使得这本书更加迫切。很多著作都过高估计了不均等（现在尤甚），但即便如此，每一个富起来的人其实都为消除贫富差距作出了自己的小贡献。

致富需要利己动机，对此一些人比较反感，但的确需要，而且可能未来还将需要。利己动机也有广泛的社会影响。如果你是通过创建企业致富的，那么你可能雇用员工，并使他们过上更好的生活，让他们有机会搬到更好的社区，送孩子去更好的学校，去追求美好生活，这太棒了，或许你将创造某种新的产品或服务，能够改善环境、营养、公共卫生保健、老人的照料、孩子的学习，或许你可以通过娱乐或写流行歌曲丰富我们的文化，或许你可以通过管理他人的资金帮助他们达到财务目标，或许你可以通过旧房翻新，为大众提供更好的居住地，并成为地产巨头。所有的这一切都能促进社会进步，同时充实你的银行账户。

致富通常意味着有更多机会做好事，生活得更不平凡。如果鲍伯·诺伊斯（Bob Noyce）没有发明集成电路，今天人类将会怎样？他选择了一条致富之路，并使整个世界——富人、穷人、介于二者之间的人——都受益。在那些使世界变得更加美好的人身上，我们将一再看到这些有益的影响——他们做善事，变得富有，享受生活。对他人来说，这是伟大的事情；而对身体力行者来说，那感觉真是太棒了！

当然，并不是人人都可以成为富人，但对我来说，大多数人都有机会——他们只是不知道而已。如果大多数人知道怎么致富，将会有更多的财富，世界也会变得更美好。现在全世界都开始致力于发展，因为全球的赤贫人数在下降，而在发达国家和新兴国家，富人阶层正在扩大。假以时日，假如有更多的有进取心的人知道怎样创造财富，我们就能够消除贫困。届时，可能仍然会有各种不同程度的“贫富差距”，但是几代人之后，底层阶层也将会像社会上层一样生活，生活质量肯定会有所提高。虽然这一幕在你我的有生之年还难以实现，但是努力前行的每个人都会向更美好的世界迈出一小步。我恳请您阅读此书，并做好自己。

时代一直在变，但变化不大

当今，有一种流行的说法：好时光不再了，20世纪八九十年代的机会永远消失了。有人指出，1990—2014年美国真实的平均家庭收入下降了7.2%，这意味着社会流动性的停滞以及中产阶级的消亡（2015年5.2%的家庭收入上升，但这并未减少人们的忧虑）。²事实并非如此！虽然很少有人明白，但是在我看来现在致富的可能性跟10年、20年甚至50年前一样高。

换个角度思考，我们不要再关注收入不平等这个流行概念了，因为很多研究文献对收入的统计标准并不一致，也忽略了年龄、家庭规模等统计资料，年富力强的收入更高，这是正常且合理的。

2015年，美国家庭收入中位数是56 516美元，但是夫妻两人收入中位数却高达84 626美元！单身女性收入中位数只有37 797美元，而单身男性收入中位数却是55 861美元。家庭成员人数影响很大，年龄的影响也很大！35~54岁的年龄组

平均收入最高，达70 000美元；24岁以下的年龄组，收入只有36 108美元；25~34岁的年龄组，收入是57 366美元，这说明随着年龄和职位的提升，工资会大幅增加。³

换个角度说：在过去25年里，即便平均家庭收入看起来不乐观，但是单个人（或者只是单个人挣工资）的家庭收入并没有停滞不前，更没有缩水。实际上，大多数数据显示，人的一生中其收入在稳步地提高。亚特兰大联邦储备银行的《工资增长跟踪》（*Wage Growth Tracker*）指出，自20世纪90年代中期以来收入的确在增加^①。

收入与财富总是存在一些不均衡。一些人为了获得高收益承担了高风险，他们也的确得到了回报。另外一些人不愿意这么做，但他们也可以过很好的生活，只是不能身价过亿。这样也不错，问题是你想不想搏一把人生？

强烈抵制收入不均等的观点忽略了一件更重要的事情：机会的平等。过去几十年，美国一直是一个具有充分向上流动性的社会，今天的美国还是如此吗？答案是：是的！2014年，伯克利大学和哈佛大学的经济学家调查发现，今天的代际流动性和20年甚至50年前的情况大体一样。⁴虽然你可能会质疑社会流动性的水平是否足够高（我喜欢高的流动性），但是如果流动性50年都没有改变，那就意味着对你来说，致富的机会和以前一样多，书中所讲的故事并不过时。

顺便说一下，这也说明资本主义仍然在发展。我也知道，这么说不吸引眼球或者不时髦，但是如果你想成为那1%中的一员，首先要理解这一点。

相同的道路，全新的面孔

关于财富不均等的大多数著作都在讥讽那些控制“资本”的人，并描绘出一幅永续家族财富控制着这个星球的反乌托邦式的景象，似乎豪门狭隘地把世界货币的大部分贮藏起来，其他人无法获得财富。而现实生活中，《福布斯》400强的人中很少是只通过继承成为富人的，266人是靠自我奋斗获得成功的，包括一直怀揣美国梦的40名移民。其余的人可以分成两组：纯粹的继承人[包括几个

^① 可以参见网上文章，网址是 <https://www.frbatlanta.org/chcs/wage-growth-tracker.aspx>。

叫“沃顿”（Walton）的]和继承财产并使之增值的人。相比20世纪80年代排名最早出现的时候，上榜者更换了一半多。⁵一些最新的白手起家的亿万富翁，像色拉布（Snapchat）的共同创建人埃文·斯皮格尔（Evan Spiegel）那时还没出生。富人的更替比大多数人想象的大得多。2016年，26%的人掉出了《福布斯》排行榜，而仍在榜上的人中，有100多人的资产净值在下降。人们认为富人只是优雅地坐着，看着他们的钱在神奇地骤增，但现实中保有财富并不容易。这是一个大鱼吃大鱼的世界。

我第一次写作此书时主要参考了《福布斯》2007年的排行榜，从那之后，其400强的排名变化极大，157人彻底掉出了排行榜，这包括其中故去的58人（他们的继承人很少能登上2016年的排行榜）。一些排名出局的人虽然仍是亿万富翁，但却被更年轻的巨头所超越。有一对夫妻因做慈善事业掉出了排名，很多人在2008年因房地产遭受重创，另有两人进了监狱，其中一人因证券欺诈获刑110年。酒店继承人詹姆斯·普里茨克（James Pritzker）变成了詹尼弗（Jennifer），仍然留在榜单中，而且看起来比原来更幸福了。

新进入排行榜的157人大多靠自我奋斗获得巨额资金。大学学历不是必需的，对本地人和移民来说，美国梦真实而充满正能量。我们拥有技术神童，像脸书的马克·扎克伯格、肖恩·帕克（Sean Parker）和达斯汀·莫斯科维茨（Dustin Moskovitz），瓦次普（WhatsApp）的共同创始人简·库姆（Jan Koum）和布莱恩·艾克顿（Brian Acton），风险投资老手彼得·蒂尔（Peter Thiel），特斯拉（Tesla）巨人埃隆·马斯克（Elon Musk），张东文和张金淑（Do Won and Jin Sook Chang），他们靠Forever 21引领了颓废少女风；熊猫快餐二人组合（Panda Express）的程正昌和程佩吉（Andrew and Peggy Cherg），爱彼迎（Airbnb）的创始人内森·布莱卡茨克（Nathan Blecharczyk）、布莱恩·切斯基（Brian Chesky）和乔·杰比亚（Joe Gebbia），优步的特拉维斯·卡兰尼克（Travis Kalanick），等等。商业软件开发商、现年75岁的大卫·杜菲尔德（David Duffield）也加入了，他证明了年轻不是白手起家的必要条件。他47岁时创设了仁科（People Soft），2005年将其现金出售；在他该退休的时候，却转而创立了工作日（Workday）。他现在仍然是公司的董事长，也是一位热心的徒

步旅行者。由此可见，心态年轻、你就年轻。

《福布斯》400强的年龄分布也很奇葩。40岁以下年龄组人数翻倍，从7人增加到14人。但是，中位数年龄却从2007年的65岁增加到现在的67岁。虽然年轻的人会加入进来，许多年龄大的人掉出了排行榜，但243名榜中人的年龄都增加了8岁。现在榜中40多岁、50多岁的人更少了，而80岁以上的人则更多了——还有现年101岁的老大卫·洛克菲勒（David Rockefeller Sr.）。怎么样，惊掉下巴了吧？请记住：预期寿命一直在延长^①，你会比想象中更长寿。

十个秘诀的路线图

如果浏览最新的《福布斯》排行榜，你会清楚地发现：世界上最富有的人不外乎这10类。

1. 开办一家成功的企业——通往最富的途径！
2. 成为一家现存企业的CEO并努力经营它——这是一门技术活。
3. 坐上成功且有远见者的顺风车——获得高附加值。
4. 把名气变成财富——或者把财富变成名气，然后创造更多的财富。
5. 找个合适的人结婚——一定要非常合适。
6. 当原告，合法地“偷窃”——没必要用枪！
7. 把别人的金钱变成自己的资本——大多数超级富豪都是这么做的。
8. 创造一种永续的未来收入来源——即使你不是一个科技发明家！
9. 胜过地产大亨——将未实现的房地产财富货币化！
10. 更多人的老办法——厉行节约，善于投资——直到永远！

我用到“可以规划”（mapable）这个词，因为我不能教你如何中彩票。虽然继承财富仍然算一条路，但你不能选择你的父母。亚历杭德罗·桑托·多明戈和安德鲁·桑托·多明戈（Alejandro and Andres Santo Domingo）尽管每人净资产48亿美元，但却不想成为啤酒业巨头胡里奥·马里奥·桑托·多明戈（Julio Mario Santo Domingo）的儿子。他们很快乐。你或许和富人关系密切，也或许没有一毛

^① 参见本书第10章。

钱关系。有些人把巨额的继承财富挥霍一空，有些人选择把遗产留给慈善机构，就像帕里斯·希尔顿（Paris Hilton）的祖父。像比尔·盖茨、扎克伯格、杜菲尔德等其他很多富豪，他们选择将巨额财富的大部分捐献给慈善机构。

真正的致富之路中，有的路要更好走一些。新进入《福布斯》400强中的大多数人都有自己独特的道路，要么是像扎克伯格和爱彼迎（Airbnb）那样自己研发，要么像星巴克的首席咖啡师霍华德·舒尔茨（Howard Schultz）那样购买初创企业并将其发展壮大。和成功的、有远见的人，如马斯克同行，仍然能带来亿万财富，而发明创造和资产管理也是一条好路。

其他途径倒更具有挑战性。如2007年，没有纯粹的演艺人员出现在榜单中。虽然麦当娜靠自己的巡回演出（和唱片销售无关）赚了14多亿美元，却仍然不能上榜。⁶因为演艺人员对投资一窍不通，花费无度，而且要养着大班人马。榜单中现在也没有律师。2015年侵权案件大王乔·加摩尔（Joe Jamail）去世，在他之后，原告律师中无人能够超越他。

当然，并不是所有的致富秘诀都适合每个人，的确不是，但是如果致富，那么至少有一条秘诀可以使用或者几条秘诀组合使用。我们看到一些人通过一种途径成功致富后，又转而采用另一种途径。例如成为一家企业的CEO后（见第2章），你努力经营，使之壮大，之后开创自己的企业，获得更大的成功（见第1章）。或者你可以成为媒体要人（见第4章）及成功的CEO。一些人同时采用两种途径致富，比如我是一家公司的创建人和执行主席（见第1章），但是这家公司是用别人的钱借鸡生蛋的（见第7章）。如果你同时采用两种途径，那么难度更大，致富也会更快。但大多数人一生只采用一种致富方法，这就够了，而且已经绰绰有余。

我相信，通过学习，人们能凭借这十条秘诀创造自己的财富，比起靠运气致富的人，前者会更幸福。致富的人自己赚钱，而且跟金钱相比，他们对自己更有信心。

遇到岔路时，抓住机会

说这句话的人是约吉·贝拉（Yogi Berra），他是20世纪50年代我儿时的英

雄。这句话对我产生了很大的影响。几十年智慧的积累才能让人如此简单地生活，一旦你理解了这些秘诀，就会发现它们就是暴富的源泉。

后来，虽然贝拉声称这句话只是他自己的信条，但长大后，我认为贝拉的观点只是让我们在没有明确指示的情况下作出快速、基本、及时的决策。也许我的理解不够准确，但是我仍然倾向于我对伟大的约吉的这番解读。生活中，有些途径会引领你致富，而有些却不会。但每条路上你都会有所收获，也许不是财富而是另外的东西。

说到致富之路，你首先要找到适合自己的路，走到那个岔路口作出选择并坚持下去。

本书的一大特色是分模块介绍，每章讲述一种秘诀。你可以不按顺序阅读。比如，在阅读本前言后，可以跳到书的中间——这没关系。开始阅读一章后，如果你认为这条秘诀不适合你，可以跳到更适合你的章节。我在书中也会不时提示——“不，现在介绍的不是这个秘诀，那是第9章的秘诀。”因而这本书更像十本小书组成的一个小集子。

你可能会认为一些致富方法很不明智，很混乱。“太荒诞了，自己创业风险太大了。”或者是，“今天谁还想真正拥有房地产呢？2008年彻底摧毁了这种想法。”其他人可能会说：“太可怕了，太俗气了，你不应该建议人们为了金钱而结婚，就像安娜·妮科尔·史密斯（Anna Nicole Smith）和约翰·克里（John Kerry）一样。”但事实上我在书中并没提倡任何一种方法，而只是记述了一些人可能走过的致富之路。当然，你是否同意我的观点，这完全取决于你自己。生活中有很多获得回报的途径，而不仅仅是财富。无论如何，你都应该找到适合自己的正确道路。

据说当代大学生中流行一种说法，叫敏感警示：如果某一章节看起来内容不够严谨或无聊，那么这就不是你的致富之路，你可以快速浏览一下或者跳过该章内容——你自己决定吧。我写本书的原因不是因为无聊。我在好几章中都有现身说法，只是因为对于自己我有很多一手信息。总谈论自己令人生厌，其实我只是想尽力告诉你致富之路。如果你一边读书一边大为光火，那么去喝杯红酒吧，或者出去走一走、踢踢墙，想做什么就做什么，然后回来，开始新的一章。

当然，如果你讨厌致富，那你确实没必要阅读本书。

一生中赚3 000万美元听起来可能像是白日梦，但其实也没有那么难。例如，开办一家不是特别大的企业（见第1章），10年后营业额就可能增长到1 500万美元。如果有10%的收益率，那么你可以赢利150万美元。如果收入增加到20倍，那么你就会有3 000万美元的利润，这不离谱。几年之后，你就会考虑企业扩张。如果是，你将非常富有；如果不是，卖掉企业，你仍然可以获得3 000万美元，过上幸福的生活。你可以再开始新的尝试，或者可以退休！这完全取决于你。

你能说这不可能？！你能说这不重要？！——如果你失败了，你可以从头再来。年轻时开始创业，你可以尝试三次到五次。如果失败了，你可以试着再次成为一个企业家或者尝试另外一种致富的方法，别忘了，还有九种呢！

与成名有关吗？

这不是一本关于名人的书，尽管我会用到许多名人作为成功（失败）的例子。这本书谈的是致富的途径，而不是富人逸事。一般来说有两类名人。一类是先成名，然后因成名而致富。例如拳击手乔治·福尔曼（George Foreman）退休时身无分文，但是很有名，因此他基于其名望创立了一家企业（见第4章）。梅尔夫·格里芬（Merv Griffin）凭借演艺人员相对良好的名声，创造了媒体帝国，甚至还在《福布斯》400强排行榜中短暂出现（见第4章）。另一类是先赚钱再成名。这一类人我们首先可以想到沃伦·巴菲特或者罗恩·佩雷曼（Ron Perelman），他们都以富有闻名于世。

出名不是目的。本书中，我不会避免对成名的讨论，但是重点在致富的方法上，例如，说到那些先赚钱再出名的人，不谈比尔·盖茨是不可能的。他成功地将一条致富路用到了极致。我们谈论致富方法时，不能不提到采用这种方法取得最大成功的那些案例，但我会更多关注致富的方面。

你也能看到一些案例，告诉你什么不能做。例如，在第6章我会告诉你怎样合法地“偷”钱。这是一个敏感的问题，也许某些人很反感，但是我想告诉你，有些人是怎么做到的。而另外一些人却踩了法律的红线。他们做的事情几

乎一样，但是却违反了法律，进了监狱。

每一章都有成功的案例，也有失败的案例，从中都可以学到经验教训。成功地读完这十条秘诀会让你感觉生活很幸福。第5章题目不是“和金钱结婚”，这样说会让人感觉结婚只是为了金钱，而不是为了爱。结果将来可能真的有钱了，但一生不幸福。这章的题目是“值得的婚姻”，其中包含了很多美好的事情。这一章也讲到一些必须避免的差错，这样才不至于失败和痛苦。其他每一秘诀都有其应该避免的困局。

总的来说，这十条致富之路，如今仍然可行。虽然一些人变了，虽然早期的一些成功故事后来结局很惨，但是这些致富之路本身仍然有效。有些路径看起来崎岖不平，有些十分艰难，但是它们都会引领你走向富有的、幸福的目的地。

一条岔路

还有其他一些致富的方法，但是其成功率很低。比如某人去划船，船沉了，他潜入水中找这条船，却最终发现了古代沉没的宝藏。这并不意味着你也应该去划这条船，因为这不是一条致富之路，纯是靠运气。有人做事获得成功，并不意味着你也应该去效仿。就像我第8章所讲到的那样，写作是一件值得尊敬的事情，但是却不能带来很多财富。大多数情况下，写作不是为了金钱，而是因为喜欢做这件事。的确，有极少数人获得了成功，像J.K.罗琳和斯蒂芬·金。本书讨论他们的事情，并向你展示他们是如何沿着这条致富之路一路走下去的——以及作为作家的你该如何效仿他们的成功。但是，第8章只是介绍了他们运用的成功窍门。不管怎么说，一个作家能够成为富人非常少见。正常的写作只能让你挣点钱，但不能让你暴富。

写书工作量巨大，如果这不是一条致富之路，那么我为什么还要不厌其烦地两次出版这本书呢？两个原因！首先，写作是一件我喜欢做的事情，我享受写作，而且已经写了很久，我也有时间写作。其次，这本书也是我致富后回馈社会的一种方式，我想告诉其他人怎样致富。我现在已经66岁了，已经到了职业生涯的尾声。我和我的妻子有三个成年的儿子，我可以去我想去的地方居

住，做我想做的事情。我有我的爱好，但我对回馈的理解不是捐钱给剧院。当然捐钱给剧院没错，只不过我没兴趣。我这辈子所有的慈善支出都早有安排。我的财富大部分捐给了约翰·霍普金斯医学院。在我百年之后，可以通过医学研究帮助大众。实际上，未来很长一段时间，从金融的角度来说，我只是为那家优秀的机构的利益而工作。在我看来，回馈社会并不是成为童子军的领袖——再次说明，成为童子军领袖没错，只不过那个人不是我。对于我来说，这本书是回馈的合理途径，某人，也许很多人，也许就是你，会第一次明白如何以合乎逻辑的、合适的方式成为让你自己满意的富人，并使这个世界在你在世时便能变得更好。

正确的途径

现在你们手中都有了路径图，我们上路吧！把每一章都当做一次尝试。也许某个方法对你有吸引力，也许没有。但是如果你能解决常见的困难，那么这里总有一种方法适合你。这些方法的美妙之处在于，无论经济繁荣时期还是经济萧条时期，它们都有效。别人选择了什么样的方法不重要，重要的是你找到并坚持了你的方法。

这里介绍了一些你想效仿的人，而另一些人则提供了反面甚至可笑的案例。但即使是令人发笑的人物也都创造了巨大的财富。谁又能说谁对谁错呢？如果你想致富，那么只要你坚持了某种喜欢的方法，感觉幸福，没有犯法，而且内心坦然，谁能说这种方法就不对呢？就像我在第4章详细介绍的那样，如果某人是从扮丑角而致富的，谁又能对他说三道四呢？

祝愿你早日踏上致富之路！看完本书后，如果你认为这十条秘诀没有一条适合你，但至少知道哪些道路是行不通的，不必耗用自己的青春去瞎撞，这也不是坏事儿。

享受你的旅行过程吧，从已经找到秘诀的那些人身上学会点什么吧！

Acknowledgement

致 谢

本书缘起是我和出版经纪人杰夫·赫尔曼（Jeff Herman）以及约翰·威利父子出版社（the John Wiley & Sons）的大卫·皮尤（David Pugh）的谈话，后者是2006年我在《纽约时报》译选的畅销书《投资最重要的三个问题》（*The Only Three Questions That Count*）的编辑。在那本书之前，杰夫想让我写一本泛泛的致富书——一本涉猎广泛、包罗万象的书。我已经很久没有写书了，感觉不能胜任，但是最终完成了《投资最重要的三个问题》一书，这本书范围窄很多，仅谈资本市场，在这个领域我自认为能提出独到的见解。在那之后，杰夫仍然想让我写一本致富方面的书，同时大卫也想让我再写一本书（对他来说，内容范围广意味着销售会更好）。我们开始讨论写作重点，即适用于每个人的、获得超级财富的秘诀，唯有此时，我才明白我想做的事情——而且知道我能做到。为此，我感谢他们二人对我的坚持。

后来，我又找到了拉腊·霍夫曼斯（Lara Hoffmans），她曾经和我一起对《投资最重要的三个问题》这本书进行了润色。她开始做调研，提交每章的构思，根据我的目标进行具体的内容定制。她的工作使我有时间完成我每天在公司的日常工作。后来我晚上和周

末创作/修改，拉腊和她的人马整理我的书稿并改正我的错误，然后我再创作/修改，我们就这样将每章内容修改了五次到七次。

很高兴他们参与了工作。第二版工作量少一些，但是仍然需要时间和许多人的努力，尤其是约翰·威利父子出版社的编辑图拉·韦斯（Tula Weis），她还曾协助我出版了上一本书《击败群体》（*Beat the Crowd*）。伊丽莎白·德林杰（Elisabeth Dellinger）曾与我合著了《击败群体》，这次她再次搁置了许多她日常负责的写作，专门编辑我的书籍。她为这本书倾注了太多的精力。像拉腊一样，伊丽莎白承担起了大部分的工作量，让我能够完成我日常的工作。她调查了不断更迭的世界最富有的人，将其整理成丰富有趣的新内容。我公司调研团队中的尹勇罗（YoungRo Yoon）、杰西·托雷斯（Jesus Torres）、斯凯·沃特斯（Sky Waters）、赖安·基（Ryan Key）、伊萨克·麦金莱（Isaac McKinley）和安德鲁·拉泽里（Andrew Lazzeri）为她提供了帮助。托德·布里曼（Todd Bliman）负责监管我公司的内容团队和网站www.MarketMinder.com，他为本书提供了有价值的建议和编辑方面的深刻见解，也是多亏了他，伊丽莎白才可能承担两份工作，而且偶尔还能睡一夜好觉。还要感谢公司内容团队的作家克里斯·黄（Chris Wong）、杰米·席瓦尔（Jamie Silva）和肯·刘（Ken Liu），在伊丽莎白忙于其他事情的时候，他们承担了额外的工作。

伊丽莎白、拉腊和所有人都付出了巨大的努力，但是最后，本书从设想到结束语，也包括错误或遗漏，都出自于我。如果你在书中发现了任何错误，都应归咎于我，与他人无关。没有这些人，我永远不可能有这样的耐心或时间来完成本书的写作和再版。

尽管这是一本描写人物方面的书籍，但如果没有大量数据方面的帮助也不可能完成。这里必须要感谢全球金融数据公司（Global Financial Data, Inc.）和FactSet。只有在这些公司允许的情况下，我才能用大大小小的数据支持我提出更多奇特的想法。

我也大量使用了最新一期《福布斯》中最富美国人400强的榜单和在1982年“最富榜单”中出现的先辈，以及更近期的《福布斯》年度“全球亿万富翁”榜单。为什么不呢？毕竟这些榜单是衡量美国和世界超级富翁的黄金标准，

没有这些榜单，实践中就会缺少相关的度量基础。最初，马尔科姆·福布斯（Malcolm Forbes）无意中创建了《福布斯》400强排行榜，现在它已经发展成为一个被广泛接受的平台，并成为量化财富的衡量基础。作为一个出版物，这是《福布斯》对全世界的一个额外的重要贡献。

我必须感谢杰夫·西尔克（Jeff Silk），他是我公司的副总，是和我同行30年的老伙伴，在第3章，我将其作为合作伙伴的典范进行了大量的介绍。杰夫通读了此书，做了点评，一如既往地帮我完善了我的工作。

格罗弗·威克沙姆（Grover Wickersham）是我长期的朋友和伙伴，他还是证券律师、资金管理人以及证券交易管理委员会前行政官员，他读了第一版的大部分内容，并按照他一贯的方式逐页、逐行地提出了非常详细的编辑建议，我最终在本书中采纳了大概75%的建议。毫无疑问，他对本书的贡献也是最大的。他无时无刻不在编辑着书稿，在飞机上，在两个大洲，在三个国家，他深夜还向我传真资料，在我和他意见相左的时候还要跟我讨论。和格罗弗这样的朋友在一起，我还有什么可担心的呢？唯一的问题是，老兄的字太难认了，老实说，我经常要研究很久。事实上，我在第1章和第9章也提到过格罗弗。我希望我提到他的次数更多一些，因为这样这本书的质量会更好。

说到律师，弗雷德·哈瑞格（Fred Harring）为了防止文字诽谤通读了此书，以确保书出版后我不会被起诉。我仍然可能因为说过什么而被起诉，但至少法庭中我有信心占上风。圣地亚哥的大律师斯科特·梅茨格（Scott Metzger）为了防止文字诽谤，也读了第6章的内容。我非常感激斯科特和弗雷德的观点，他们为我提供了双重的保障。

还要感谢我的朋友们。我在本书介绍了他们中的许多人，但无论何时，我都可能以他们不喜欢的方式描述了他们，所以，也许我会失去他们这样的朋友。他们人数太多，无法一一列出，在此我一并感谢，并希望他们读完这些话之后仍然做我的朋友。

最后，我要再次声明，就像过去经常做的那样，为了写这本书，我忽视了我的另一半。我的妻子和我结婚已46年之久，几十年来，每当我需要暂时封闭自己、埋头苦思于写作时，她总是毫无例外地给我空间。为了这本书，我欠了