

# 犹太人 智慧秘籍

像犹太人一样成功的秘密

连山◎编著

## Wisdom

For you who are struggling for happiness

作为一个拥有财富和智慧的神秘民族，  
犹太人有自己的处世秘籍，  
它是犹太人的精神支柱、行动指南，  
无论经商之道还是教育心得，  
都源于这种智慧。

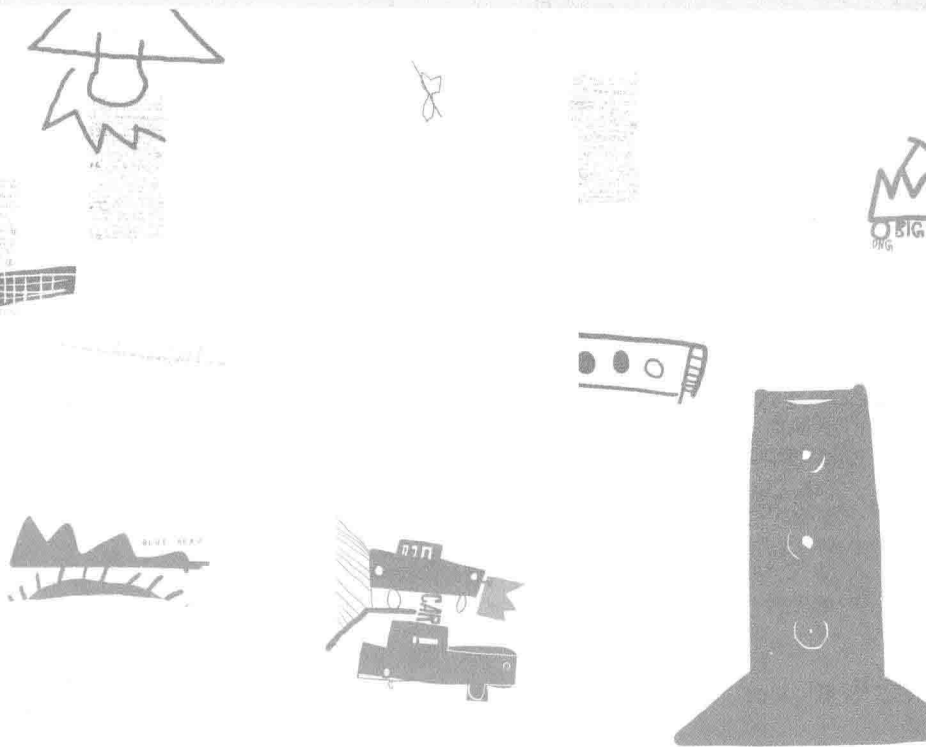
# Wisdom



四川人民出版社

# 犹太人智慧秘籍

连山◎编著



四川人民出版社

## 图书在版编目(CIP)数据

犹太人智慧秘籍 / 连山编著. — 成都: 四川人民出版社, 2018.12  
ISBN 978-7-220-10857-0

I. ①犹… II. ①连… III. ①犹太人—人生哲学—通俗读物 IV. ①B821-49

中国版本图书馆 CIP 数据核字 (2018) 第 148201 号

YOUTAI REN ZHIHUI MIJI

## 犹太人智慧秘籍

连山 编著

出版人

策划组稿

责任编辑

营销策划

插画绘制

封面设计

责任校对

责任印刷

出版发行

网 址

E-mail

新浪微博

微信公众号

发行部业务电话

防盗版举报电话

印 刷

成品尺寸

印 张

字 数

版 次

印 次

书 号

定 价

黄立新

张明辉

罗晓春 戴黎莎

张明辉

金版文化

黄健民

袁晓红

许 茜

四川人民出版社(成都槐树街2号)

<http://www.scpph.com>

[sarmcbs@sina.com](mailto:sarmcbs@sina.com)

@四川人民出版社

四川人民出版社

(028) 86259624 86259453

(028) 86259624

深圳市雅佳图印刷有限公司

135mm × 180mm

14

300千

2018年12月第1版

2018年12月第1次印刷

ISBN 978-7-220-10857-0

42.80元

■ 版权所有·侵权必究

本书若出现印装质量问题, 请与我社发行部联系调换  
电话: (028) 86259453



两个人总比一个人好。人应交友以便能跟他一起读《圣经》，一起研习《密西拿》，一块儿吃饭，一同饮酒，并向他吐露心曲。（《塔木德》）

# 前言

## PREFACE

众所周知，犹太民族是一个苦难深重的民族，他们遭遇过形形色色的排犹主义，然而，这样一个总是在夹缝中求生的民族，却在世界的经济、科技、思想、文化、教育、服务等各个领域，都有着举足轻重的地位，涌现出了大批世界级的科学巨匠、思想艺术的大师、顶尖的政治家、卓越的外交能手、石油王国的巨子、传媒帝国的巨擘、华尔街的天才精英、好莱坞的娱乐大亨，等等。据《福布斯》杂志统计，世界前400名亿万富翁中，有60人是犹太人，占总数的15%；犹太人获诺贝尔奖的人数超过了240人，是世界各民族平均数的28倍。可以说，犹太人的左手拿着巨额的财富，右手捧着智慧的宝典，屹立于世界民族之林。甚至有人断言：没有犹太人，世界的历史将会重写。犹太人如此卓越的根源究竟在哪里呢？这里就不得不提到犹太民族的三大智慧奇书：《塔木德》《财箴》和《诺未门》。

《塔木德》是犹太民族的一部古老经典，被译成十几种语言在全世界广泛流传。《塔木德》成书于公元3世纪到5世纪，原典全套20卷，总计12000页，250万字，内容庞杂，大至宗教、经商、律法、民俗、伦理、医学，小到起居、饮食、洗浴、穿衣、睡眠等，无所不包，凝聚了10个世纪中2000多位犹太学者对自己民族智慧的发掘、思考和提炼，是整个犹太民族的精神支柱和生活方式的导航图，是犹太文明的智慧基因库，也是犹太人经商致富和为人处世的

秘籍。它不仅是犹太人的精神支柱和行动指南，更被世人看作智慧与金钱合一的象征、经商与为人合一的象征。

相传在公元前400年左右，犹太民族的先人留下一本《财箴》，它曾在犹太人中广泛流传，并被奉为掌握理财、创富技巧的宝典。但是自公元136年，犹太人被罗马人强行驱逐出巴勒斯坦成为难民以后，《财箴》也随之消失了……后来一个名叫科比的犹太富豪出高价担保，拿到了一份珍贵的羊皮卷，并利用高科技手段对文字进行了模拟复原。经过许多犹太专家多方查证史料，终于确定羊皮卷上的内容正是犹太民族消失了近2000年的那部“如何面对和获取财富的理财圣典”——《财箴》。其后，专家们进一步发现《财箴》的内容很简练，也很精辟，处处显示着犹太式的智慧。

此外，犹太人还有一部专门讲述独特家庭教育方法的典籍，那就是《诺未门》。《诺未门》是犹太人的家教“圣经”，作为一种培养人才的先进教育理念和完备的教育体系，它已经在世界上流行了3000多年。它是犹太家庭教育的经典，许久以来，它在每一个犹太家庭中流传。

本书对《塔木德》《财箴》和《诺未门》中浩若烟海的智慧进行了归纳和总结，将其分为四个类别，即经商智慧、处世智慧、教育智慧和口才智慧，堪称一部有关犹太人智慧的百科全书，全面揭示了犹太人的思维方式、致富策略、处世哲学以及教育方法。书中没有泛泛的理论讲述，而是从头到尾都由引人入胜的有关犹太人的故事组成，故事所要表达的思想直接、鲜明地体现了犹太人独特的智慧。经过时间的历练和成功的实践，这些智慧已经成为全世界各民族公认的宝贵精神财富，亿万人通过学习这些智慧而从中受益。

# 目录

## CONTENTS



### 第一篇 犹太人的经商智慧



- 002 **PART 01** 赚钱是商人的天职  
——树立正确的金钱观
- 002 金钱是现实的上帝
- 007 金钱无贵贱之分
- 011 现金至上
- 014 赚钱天经地义
- 019 赚钱是游戏
- 021 有钱不置半年闲
- 
- 025 **PART 02** 做一个令人刮目相看的商人  
——练就一身超人的本领
- 025 亮出你的个性
- 029 每一步都朝目标走过去
- 033 头脑中要有强烈的赚钱富裕意识
- 035 善于从一点一滴积累财富

- 038 学识渊博才能做大生意
- 041 掌握多种语言，多多益善
- 043 把数字运用到每一个商业活动中
- 046 经常自我反省让自己更成熟

049 **PART 03** 经商本领出自磨炼  
——在逆境中打磨自己的心志

- 049 敢于给失败迎头一击
- 053 坚持下去，必能获得大收益
- 056 不怕失败，就怕不会总结它
- 059 保持警觉，适时变化，敢于撤退
- 062 把错误和偶然也变为财富
- 065 事情看似无望也要再试一次

068 **PART 04** 靠沟通技巧征服客户的心  
——掌握有效沟通的技巧

- 068 每时每刻都向外界推销自己
- 071 学会赞美对方的优点
- 074 真诚和友善是最管用的说服本领
- 077 己所不欲，勿施于人

079 不怕麻烦，不知道就询问

083 和气生财

086 **PART 05** 善于和竞争对手比巧智  
——在智慧上巧胜对手

086 不断创新开辟新财源

090 经营吃的生意永不赔本

092 女人是天生的消费者

094 做生意要善于投其所好

096 名牌产品高价出售

099 敢于争夺市场，又要善于开辟市场

102 利益面前巧变脸

104 欲取之，先予之

107 **PART 06** 在朋友身上找财路  
——善用人缘开辟财源

107 只要有人缘就必定有财源

110 微笑能给人一种良好的印象

112 耐心倾听对方的意见

114 交际需要圆融的批评技巧

- 116 大声喊出对方的名字
- 118 捐资公益做善事，声名永存
- 122 养成热情主动地帮助他人的习惯
- 124 控制好争强斗胜的个性

128 **PART 07** 经商必须守住底线  
——诚实守信，灵活运用法律

- 128 人无信则不立
- 130 每一次生意都要保持警惕
- 133 订合同要防止存有漏洞
- 136 国籍也是商品

139 **PART 08** 学会把时机货币化  
——如果良机不在，就自创良机

- 139 与风险“亲密接触”
- 142 只要值得就敢用血本去下赌注
- 144 果断决策抓住瞬间的机会
- 146 经商要具备很强的投机意识
- 148 用智慧创造机会和财富



## 第二篇 犹太人的处世智慧



- 152      **PART 01**      首先做一个生活的智者  
——会生活的人才能取得长久的成功
- 152      过有节制的生活
- 155      拥有自己的一份强过拥有别人的九份
- 157      做一个会享受生活的人
- 160      勿盗窃时间
- 164      光明总在黑暗后
- 167      笑是风力，哭是水力
- 
- 171      **PART 02**      重视知识和教育  
——知识是永远的财富
- 171      读书自有妙用
- 174      知识是永远的财富
- 178      教师是民族的精神领袖
- 
- 181      **PART 03**      把握自我是成功的起点  
——世界上你唯一能把握的只有自己
- 181      做自己命运的主人

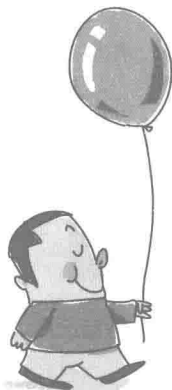
- 184 唯我可信
- 188 超越自我
- 191 善待自己
- 197 只拿属于自己的

201 **PART 04** 经商本领出自磨炼  
——在逆境中打磨自己的心志

- 201 爱人如爱己
- 205 不要嫌贫爱富
- 209 借钱，就是为自己树敌
- 212 无朋友，毋宁死

216 **PART 05** 善待婚姻和家庭  
——幸福的家庭是人生成就的重要部分

- 216 尊重女性
- 219 孝敬父母是天职
- 222 培养孩子的财商





### 第三篇 犹太人的教育智慧



226

PART  
01

#### 生存教育——没了生命，一切免谈

226

迦太基博物馆的魔鬼下棋图——品，才能懂得苦难的甜

229

世界是不公平的——要懂得自救

232

洛克菲勒：我不是你永远的船长，要靠自己的双脚走路

233

“第一商人”的抗 8 级地震式管理模式——根植危机意识

236

策略性竞争——让胜利不费吹灰之力

238

世上无难事，只怕有心人——犹太人制胜术

240

即使明天是末日也不要放弃今天

243

自己的事情自己做，独生子也不例外

246

冒险冲锋，让胆小和懦弱无处藏身

248

讲卫生——保持身体的洁净

252

PART  
02

#### 学习教育 ——犹太人独步世界的快捷方式

252

兴趣第一——科学家、政治家的成功感言

255

学者的地位高于国王，教师比父亲更重要

- 258 潜能递减谁之过——早教势在必行
- 261 懒驴推磨——没目标将一事无成
- 263 专注——天才的充分加必要条件
- 266 读 101 遍要比读 100 遍好——有效记忆
- 268 怀疑——智慧的精髓，创新的内核
- 270 安装创新方程式——彻头彻尾洗脑
- 273 成功 = 刨根问底地探求问题
- 276 不是只有钥匙才能开门，石头也可以

279 **PART 03** 品质教育  
——犹太人精彩人生的稳压器

- 279 谦虚，犹太人美德中的 NO.1
- 282 最强大的力量来自反省
- 285 心中永存希望之光
- 287 履行契约，兑现最初的承诺
- 289 憎恶罪，而不憎恨人——犹太式的宽容
- 291 留一片庄稼给他人——感恩
- 293 微笑——最好的社交通行证
- 296 跟狗玩，就会有跳蚤上身——正确选择朋友

299

PART  
04

## 追本溯源 ——教育让犹太人成为世界宠儿

299

比尔·盖茨为何成为神话——做“脑力体操”

302

不可思议的“股神”巴菲特——自信才能所向披靡

305

为何马克思能成为伟大的导师——给他放手的爱

308

“精神分析学之父”弗洛伊德——激发荣誉感

311

世界级画家毕加索——给“白痴”和“怪异”找个理由

314

你的孩子患上“缺乏父爱综合征”了吗

317

布里丹的驴子知道该吃哪捆草——教育要懂得因材施教

320

“音乐诗人”门德尔松——再好的种子也要精心培育



## 第四篇 犹太人的口才智慧



324

PART  
01

## 用智语攻破对方心理防线 ——心与心的较量最能显本领

324

从对方最热心的话题切入

326

在对方的虚荣心上下功夫

330

做到让对方同情你的处境

332

不妨在对方的自尊心上撒点“胡椒面”

335 要让对方产生惺惺相惜之感

338 把对方的信心鼓动起来

341 **PART 02** 用巧语牵引对方的思维跟你走  
——比一比谁手中的牌更厉害

341 先让顾客来参与，再慢慢谈生意

345 表面上附和，暗地里诱导

348 启发顾客在两种方案中选择

352 话中设置悬念引起对方好奇心

355 一千句话不如一次示范更具诱惑力

357 **PART 03** 凭暗语摸透对方的心理  
——你不侦察别人，别人侦察你

357 刺探出顾客的品味和购买需求

361 用问题作为探路的石子

364 琢磨对方的弦外之音和未尽之言

367 用假设性的话语进行试探

371

PART  
04

给自己拉上一道帷幕  
——真假交错暗中逼近目的

371

巧妙制造立场上的错觉

374

不知不觉与对方“纠缠”在一起

378

制造假象使对方麻痹松懈

380

无中生有，制造危机意识

383

善用减压技巧让对方欣然应允

385

说个故事给顾客听

388

利用价格的悬殊让顾客“占便宜”

390

PART  
05

口头上一定要盖过对手  
——在气势上把对方给镇住

390

利益是最好的进攻武器

393

抢先一步堵住反对意见

395

软硬兼施——石头绳子一起用

397

抓住对方的缺陷发起猛攻

399

用激烈的言行扰乱对方的思维

401

悄悄使用时间的无形压力

404

抓住交易的关键准确利索地说服

406

后退一小步方能前进一大步