

广告文案

广告学概论 广告创意 广告策划 广告设计 广告制作 广告文案
广告艺术 广告管理 广告传播学 广告心理学 广告与公关 橱窗设计
企业形象导论 企业经营战略导论

广告文案

高等学校广告学专业

教学丛书暨高级培训教材



GUANGGAOMIANJI

李中流 张淑杰 编著

中国建筑工业出版社

广告文稿

广告文稿



高等学校广告学专业教学丛书暨高级培训教材

广告文案

李中廉 张波杰 编著

中国建筑工业出版社

图书在版编目 (CIP) 数据

广告文案/李中流，张淑杰编著，-北京：中国建筑工业出版社，1999

(高等学校广告学专业教学丛书)

高级培训教材

ISBN 7-112-03687-9

I . 广… II . ①李… ②张… III . 广告-应用文-写作
N . H152. 3

中国版本图书馆 CIP 数据核字 (1999) 第 27723 号

高等学校广告学专业教学丛书暨高级培训教材

广告文案

李中流 张淑杰 编著

*

中国建筑工业出版社出版、发行 (北京西郊百万庄)

新华书店 经销

北京市兴顺印刷厂印刷

*

开本：850×1168 毫米 1/32 印张：9¹/₂ 插页：8 字数：252 千字

1999年9月第一版 1999年9月第一次印刷

印数：1—2000 册 定价：28.00 元

ISBN 7-112-03687-9

J · 21 (8966)

版权所有 翻印必究

如有印装质量问题，可寄本社退换

(邮政编码 100037)



“只不过多一点，
却让更多人留意到更多……”

独特、出众、耀眼……

钻石有这一点光辉，将所有目光汇聚一身……



始于1888年的世界钻石权威—戴比尔斯(DeBeers)建议您以4C标准，选购钻石。

●克拉重量 Carat：钻石重量以克为单位，1克拉等于100分。

●净度 Clarity：钻石的天然内含物越少越闪亮无瑕。

●色泽 Color：多数钻石的色泽由微黄至无色不等，越近无色越罕有。

●车工 Cut：切割比例越精确，钻石越能折射璀璨的光芒。

●等级 标准：购买钻石时，请向珠宝店索取符合国家标准的钻石分级鉴定证书。

戴比尔斯
DE BEERS
钻石而生辉 一颗永留传

十字路口的中国私营企业，该如何成长？

10元丛书

— 请参阅《评说主导美国私有经济的20家领袖企业》：

美利坚最酷的老板

评说掀起“第三次企业革命”的杰克·韦尔奇

失业的总裁

评说“我成了臭狗屎”的艾柯卡

赢利的黑洞

评说华尔街“第一理财家”彼得·林奇

知识经济的黑客

评说微软帝国的比尔·盖茨

好风送我上青天

评说摩托罗拉之父保罗·高尔文

崇尚冒险

评说“圣婴”沃尔特·迪士尼

拱门的背后

评说不是“麦当劳之父”的麦当劳

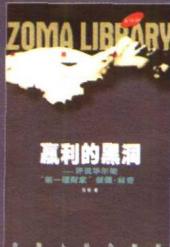


股票的可怕繁殖

评说身价166亿美元的沃伦·巴菲特

谁怕谁

评说“最富激情的猎手”山姆·华尔顿



不本份的农民

评说“奋斗者的偶像”福特

亡命者街

评说“当今推动美国的是我”之J·P·摩根

萨顿宫的寡头

评说前世界首富保罗·盖蒂

财豪的喉舌

评说资本家的必备利器《福布斯》



“科技恐龙”

评说人脑与电脑对弈的IBM

浅水藏不住

评说苏格兰矮子卡内基

百年正果

评说推动世界“返朴归真”的柯达

打破坚冰

评说“长袖善舞”的哈默

兄弟阋墙

评说“死亡贩子”杜邦

百岁巨人

评说“野火烧不尽”的品牌coca cola

死亡合同

评说中小企业的“恶魔”洛克菲勒



上海卓马图书研究会

发行电话:(021)63297163 63297121

总价:200.00元(共20册)

每册定价:10.00元

邮发代号(上海):4-600
全国各地邮局均可订阅

我刊以商为经，以人为本，注重从读者视线切入，解读市场热点，见人见事见思想，是中国最大发行量的经济刊物之一，我们正在陪伴30多万读者的风雨商路……

富才子家世

时势？学问？胆识？经营？经才？

K

۲۰

原

名著語林

卷之三

-2000000000

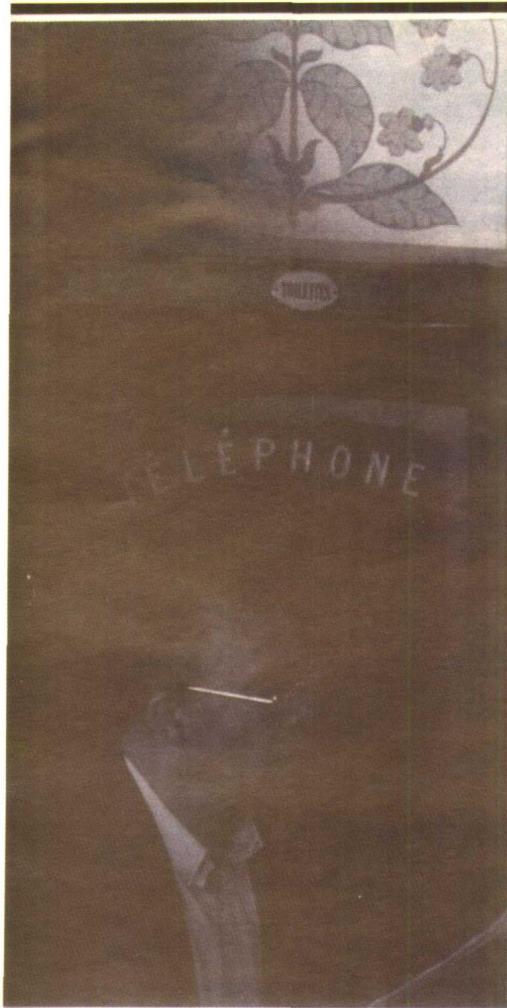
卷之三

富士
路

日語
音楽

路宮之南

经济刊物与理论研究在研究方法上存在差异。经济刊物以探讨经济现象、分析经济问题、传播经济信息、指导经济实践为宗旨，侧重于对现实经济运行中的具体问题进行实证性研究，强调对经济现象的观察、分析和预测，以及对经济政策和经济管理的评价。理论研究则侧重于对经济现象的一般规律、本质特征、发展变化趋势及其内在机理的研究，强调对经济现象的抽象概括和理论升华，追求对经济现象的深刻理解、系统把握和科学解释。理论研究与经济刊物在研究对象、研究方法、研究目的等方面存在显著差异，但两者又密切相关、相辅相成。理论研究为经济刊物提供理论指导和思想基础，经济刊物为理论研究提供实践依据和事实支撑。



水杯與咖啡杯，距離五英吋。



那位在咖啡機門口

就可以停個子

模樣彷彿在衣帽架上的中年人。

遇見座位前，兩手交叉各個角度。

最後還是伸直身體的坐覺，不過

並沒有立刻坐了，而是伸展雙腿。

然後將腳扭轉到前面，才緩緩入座。

和我第一次見到的相同。

他把水杯與咖啡杯離遠來，一杯過去，

試了幾次，才滿意的看著自己的姿態。

會讓人一眼即知他的時間。

他只喝了一口，餘味一回。

又重複一遍同樣的動作。

調整水杯與咖啡杯的距離。

他的舉動令我深感生的尷尬。

於是問：「你……做什麼？」

他好像不知道該如何回答。

不停的移動水杯與咖啡杯。

「我……想了甚麼又陷入沉思。

接着又說：「我有一

位朋友」，說著他看著

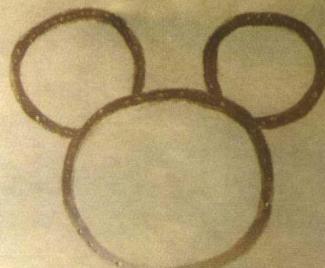
我這個人，一杯咖啡。



王海音攝影



和全家人生活在一起 - 迪士尼頻道



就像家裡自己人一樣，每天的生活都少不了迪士尼頻道。迪士尼頻道收視迭獲佳績，不但是4-14歲兒童收視第一名*，也居25-44歲女性日間收視第一名**。而另一項消費基層有線電視收視意見調查顯示，迪士尼頻道也是家庭最常收看頻道第六名***。另外，12月起每週六推出「迪士尼奇妙世界」家庭電影強檔名片，明年度更將播映第一部電腦3D動畫「玩具總動員」以及電視卡通系列「大力士」、「101忠狗」等。最受全家歡迎的迪士尼頻道，有了高收視的保證，抓住兒童、婦女及家庭目標群眾不易如反掌。

請洽迪士尼頻道廣告業務部：(02) 2383-6335

* 買收率由 AC Nielsen 4-14歲兒童有線電視收視率百分比得來 - 1998年3-9月。 ** 買收率由 AC Nielsen 25-44歲女性有線電視收視率百分比得來 - 1998年2-8月。 *** 買收率由消費基層家庭三層有線電視收視率百分比得來 - 1998年3-6月。



左页：
平底齐膝白皮靴，
脚趾处像黑色
(均为Chanel)

右页：
紫罗兰鳄鱼皮
浅口及膝靴
深色羊毛裙
(均为Gucci)

鞋与脚

KICK 的故事
your heels

掌中宝“时尚”五种色彩选择，为沟通生活再添彩翼！

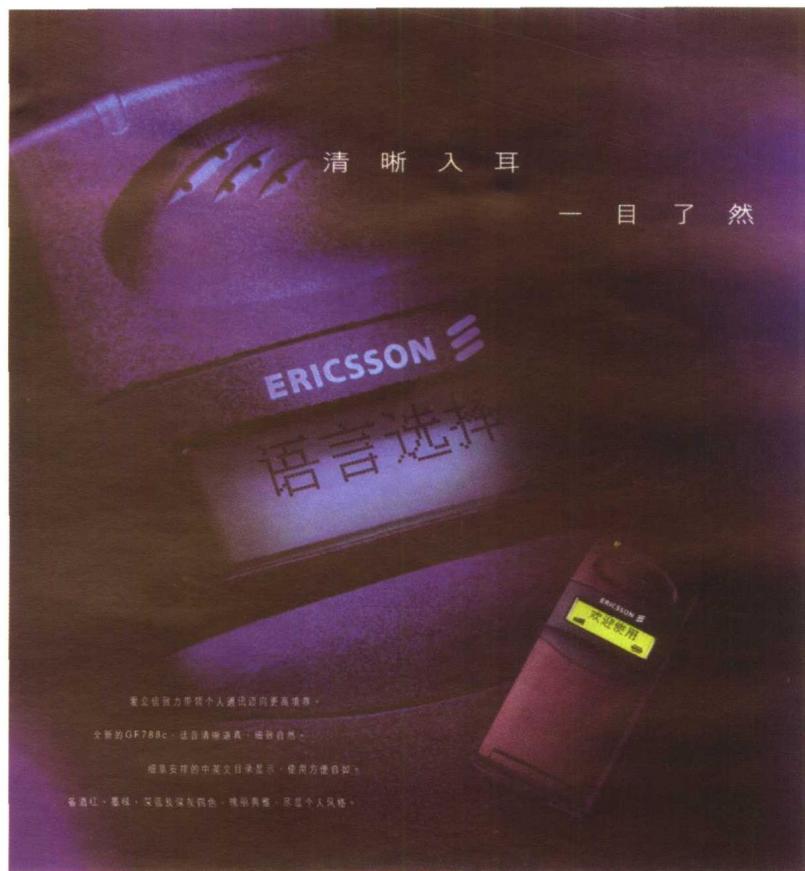
摩托罗拉掌中宝“时尚”新推出5款色彩选择，让你在掌握沟通潮流中，更以炫丽色彩引人注目，成为时髦、耀眼的一族。

掌中宝“时尚”魅力焦点：

- 5种靓丽色彩，突出个性美
- 体积小、重量轻，方便携带
- 内置快速充电器
- 智能便捷的操作
- 自定义快速菜单

 MOTOROLA 掌中宝，StarTAC乃摩托罗拉公司之商标。

全新 爱立信GF788c



一切尽在掌握！

ERICSSON



爱立信
移动电话

咨询订货电话：0409201 0509200



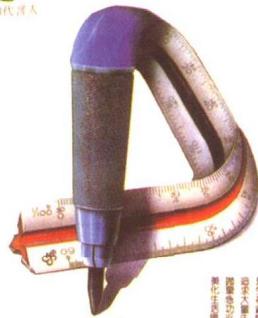
筆的代言人



除舊 佈新



筆的代言人



提昇 品質



子風文化教育推廣中心



筆的代言人



記錄 過程



筆的代言人



養精 蓄銳



子風文化教育推廣中心



DeBON

美白，爱肤特的话题

◎ 陈省身传

• 阿爾班白(Arbuthn White)为了完成卓越的美白效果，设计成分必须配方

尊敬的认证

●效能取向

只有卓越的皮肤美白效果

- 含植物性成份的安全产品
ARBUTIN是天然植物当中提取的美白成份，因此Arbutin White™美白霜会一样有效帮助您



由自然植物越桔树中提取出的当今世界上颇具美白效果的美白剂，能维持皮肤的洁白与清爽。产品与

ArbutinWhite

國賓香檳酒庄 (057) 741111

95 云数据 (8x6005)

北京中心·黄村天乐	星湖华亭酒店	嘉里太平洋	上海海昌广场	上海大世界购物中心	麦德龙	南京新街口国美电器	北京北城购物中心	居然家居
北京中心·黄村天乐	星湖华亭酒店	嘉里太平洋	上海海昌广场	上海大世界购物中心	麦德龙	南京新街口国美电器	北京北城购物中心	居然家居
北京中心·黄村天乐	星湖华亭酒店	嘉里太平洋	上海海昌广场	上海大世界购物中心	麦德龙	南京新街口国美电器	北京北城购物中心	居然家居
北京中心·黄村天乐	星湖华亭酒店	嘉里太平洋	上海海昌广场	上海大世界购物中心	麦德龙	南京新街口国美电器	北京北城购物中心	居然家居
北京中心·黄村天乐	星湖华亭酒店	嘉里太平洋	上海海昌广场	上海大世界购物中心	麦德龙	南京新街口国美电器	北京北城购物中心	居然家居



我现在真正拥有洁淨无瑕的肌肤

我觉得很美丽

我现在可忘掉脸上的小瑕疵



[油性及混合性护肤系列 LES PURIFIANTES]

皮肤的小瑕疵从此不再浮现——当您已找到最终的解决方案，来自柏姿美肤中心的油性及混合性护肤系列，是帮助完整的净化及平衡肌肤品质。能让您从此与恼人的肌肤远离。迅速让你的肌肤再现如夏洁淨无瑕、柔滑润泽。从此不再为脸上肌肤的可疑而烦恼。

我现在回复自信
我感觉很好

我感觉很好
我觉得很美丽

法 国 柏 姿
PAYOT
PARIS

柏姿精英店

北京：柏翠国际中心、国贸商城、燕莎中心、双安商场、王府井、崇光百货、三里屯、东方新天地、成都：太古江滨广场、

上海：徐家汇、淮海中路、淮海中环、静安嘉里、陆家嘴、南京西路、杭州：杭州国际大厦、杭州大厦购物中心、武汉：武广广场、广州：天河城、深圳：新世界百货、大深国际商场、大深中心、东方新天地、千禧国际商场。

买他们的眼光 刷新自己的事业



我们正处于一个大商人横空出世的年代

只要是对生命认真的人，其内心必定有一个目标，指引他不断向成功迈进。

然而，如何获得成功？成功需要具备什么条件？家世背景？学历文凭？资本财富？抑或机运时势？

无可否认，这些条件确实有助于成功。然而，写下辉煌功业的祖辈们，是根本不具备这些条件的。这些是成功之后才取得的“果”，当然，将会是下一辈迈向成功的“因”。但当后辈们凭“因”一挥而就富甲一方的时候，可曾想过，他们的祖辈们和现在的你我一样，必须从艰苦、困顿中寻求解决问题的良策。必须在失败、挫折中发现新的契机。

看影响中国的大商人的故事，我们可以相信：家世是既定的，但是命运的结果却可以依个人的势力而改变。

成功的商人都知道：在奋斗过程中累积的经验，才是真正的无价之宝。

这套《影响中国的大商人》中的十几位豪商，他们一生所积累的不只是财富，更是获取成功的无价经验。

我们无缘分享他们所累积的财富，但有幸取得他们以一生的坎坷、智慧、毅力、胆识、谋略所提炼出来的经验。

借鉴这些经验，我们就知道在人生的路上，在不同的时势背景下，什么时候该冲；什么时候该停？怎样去把握机会？怎样化危机为转机？如何跨越障碍？如何夺取锦标？

今天我们所面临的困惑，他们早就为我们提供了答案。

本丛书由副研究员、博士、教授等高级研究人员融合中国商人的现状与趋势精心撰写而成，笔下的商人个个有血有肉，他们和一般人一样克服困难，洞察并掌握千载难逢的机遇直到成功！



上海卓马图书研究会

发行电话：
(021)63297163 63297121

总价 94.50 元(第一批出版五本)

