

登上

中国台湾
第一畅销书

财富快车

犹太人经商智慧

78:22法则

“用钱去敲门，没有不开的”

“金融巨鳄”索罗斯

世界上第一个10亿富翁

洛克菲勒

余传明 ◆ 著

青岛出版社



余传明 ◆ 著

登上财富快车

The Way of The Jewish Merchants to Make a Fortune

犹太人经商智慧

青岛出版社



图书在版编目(CIP)数据

登上财富快车——犹太人经商智慧/余传明著. —青岛: 青岛出版社, 2003

ISBN 7-5436-2832-5

I. 犹... II. 余... III. 犹太人—商业经营—经验
IV. F715

中国版本图书馆 CIP 数据核字(2003)第 004321 号

图字:15-2002-161

书 名	登上财富快车——犹太人经商智慧
著 者	余传明
出版发行	青岛出版社
社 址	青岛市徐州路 77 号(266071)
邮购电话	(0532)5814750 5814611-8662
责任编辑	杨成舜
插 图	宫耀华
装帧设计	刘 媛
出版时间	2003 年 5 月第 1 版, 2003 年 5 月第 1 次印刷
印 刷	青岛星球印刷有限公司
开 本	32 开(890×1240mm)
印 张	8.5
插 页	2
字 数	200 千
印 数	1-30000
ISBN	7-5436-2832-5
定 价	18.00 元

(青岛版图书售出后发现缺页、散页、错装、倒装、字迹模糊等,
请寄回承印厂调换 电话:0532-8183519 邮编:266400)



序 言

犹太人是上帝的特选子民，一神论的信仰者，犹太民族是世界上最聪明、最富有的民族之一。在世界诺贝尔奖得主中，有 15% 是犹太人；在美国的亿万富翁中，有 20% 以上是犹太人。他们中涌现出了大批世界级的科学巨匠、思想艺术的大师、顶尖级的政治家、卓越的外交能手、石油王国的巨子、传媒帝国的巨擘、华尔街的天才精英、好莱坞的娱乐大亨等，甚至全世界的银行业，都会因为犹太商人的策略介入而一一受到影响。所以，西方人常说，五个犹太人凑在一起，便能控制整个人类的黄金市场。

犹太人对商业独到的领悟，对财富不懈的追求，使他们成为最值得骄傲、最值得自豪、最具权威的民族。然而犹太民族在其 5000 多年的文明发展史中，曾历经浩劫，流浪世界 2000 多年。而今犹太商人差不多成为了世界上最富有的人了，他们一生都在设法赚取利润，这是他们赖以生存的基础。他们不仅依赖精妙的谈判术，谎言家般攻心的策略，雄辩的口才，敏捷的情报意识，更仰赖犹太民族天生的高明的企业经营诀窍，这使他们随时可嗅到利润之所在。不仅如此，犹太商人也是世界上虔诚的宗教徒，更是杰出的商界精英，在激烈的商战竞争中，为了赚钱他们创造了实用主义商业哲学，可以说奸诈



How to Win

Merchants



重利是每个犹太商人的本性，尤其那些令人膜拜的犹太企业家明星，以其特别的经营智能和奇异手段积聚着巨额财富，从而富甲天下。

自古以来，犹太商人受到利润的驱使，以信徒般的精神寻找着自己的上帝(God)、金子(Gold)以及荣誉(Glory)。尤其是金子对于他们来说太重要了，在那些灾难的岁月里，它可以用来支付一切的东西，可以诱惑和抚慰人的肉体。犹太商人打破了无数的先例，打碎了古老的架构，创造了世界经济的奇迹，并引领着西方文明的发展。他们是最具霸气的商人，其成就财富的强烈愿望与出色的赚钱本领，使他们获得“世界第一商人”的美誉，同时让强势的英国商人、美国商人、日本商人、印度商人、阿拉伯商人在犹太商人骄人的成就面前低头。犹太商人是十分贪婪的，他们在积累财富的艰难历程中一路领先，并总结出了一套科学的商业竞争法则，具有革新的商战策略思想。因而，在这个世界上，犹太商人永远迷恋并无休止追求的是财富金字塔。

如果说犹太商人是“世界第一商人”，富甲天下，那么，他们对知识和财富的崇拜，对金钱政治的喜好，更令人推崇，这是其他民族的商人望尘莫及的。犹太商人赚到钱后，便会去做官，或者用钱去资助教育，服务社会。其实他们毕生真正关心的是钱，而非钱的性质。金钱既非恶，又不被诅咒，而是一种对人类的祝福。金钱能带给好人好东西，带给坏人坏东西。散居世界各地的犹太商人总是以己为先，精于心算，拿钱“生”钱。千百年来，他们以惊人的速度积聚着财富，犹太民族



也因重视金钱而获得了“拜金民族”的称号。犹太商人诚信经营，讲求商法，憎恨贫穷；他们喜好冒险投机，精于心计，巧取豪夺；他们总是最先谋得商机，独家垄断，获取暴利。他们在竞争中常与人为敌，并遭致外族的忌恨，在厄运中默默拼搏，心态平和。他们赚钱不只为了积钱，更为了享受。他们认为，积聚财富，依靠的是赚钱而非攒钱。无数犹太富豪巨商凭借卓越的智能和对金钱信仰的执著，积聚了亿万资产，更令其追随者们顶礼膜拜，从而繁衍了现代西方的文明，并改写了人类世界文明的历史，激发了一代代人们对财富的强烈渴望与追求。犹太商人认为，如果能赚钱就尽量地赚，绝不要承认自己是失败者。他们是世界上最富于冒险和投机精神的人，做着别人想不到的生意，有时赚钱赚到了政府头上。在美国的犹太商人，将世界首富美国财产的大部分装进了自己的口袋。

如果说犹太商人的事业，是企业，是金钱，是偏执狂们在创造着财富，那么托起当今犹太民族心灵中太阳和神的人，正是这些身价不凡的犹太商人、财富帝国里的金融企业明星，他们以其独特的成功商法，赚取利润的绝妙手段，巨额的资财，震撼着整个商业世界。今天，我们来研究犹太商人精深奇特的经商智能，近乎偏执与狂热的犹太精神文化，第一流的情报意识，我们会发现，他们是如何占得先机、获取利润的，又是在经营之路上建立起了自己商业的霸权的。犹太商人是商人中的智者，更是商人中的魔鬼，他们能从零开始最终成为亿万级的富翁。



犹太商人的发迹与发达，可以说是世界文明史上的一种奇异现象。在今天的商业社会里，资本已被视作现代人类的上帝，资本的积累和扩张也以更大规模、更快的速度进行着。然而犹太人巨型企业在以非常迅猛的速度发展起来，创造着日益丰厚的利润，并涌现出大批令人叹为观止的商业巨匠。这些赚钱的犹太商人，看到的只有利润，在他们眼里财富的吸引力永远是无法抗拒的。不过他们赚钱是透过他人的利益、周全的策略而获取利润的，而非要损失他人的利益，这也是一切精明的成功商人所需要的赚钱哲学。如果你了解犹太商人是如何高明地赚钱，又如何创造了一个又一个的经济奇迹，那么必将助长你成就财富霸业的信心，因为现代人信仰的是经济的威力，每一个人都在努力建造着自己伟大的公司！

总之，犹太商业大亨的事业，愈来愈引起世界的关注。在西方，他们以其特有的赚钱之术，积聚了亿万之财；在东方，他们又以其经济的威力和卓越的智能，威震中东，标新立异。我们深信，在未来的事业中，财富将成为主导世界的主要力量，并改变着现代人类的信仰和追求。

如果您希望做一名成功的商人，如果您希望拥有伟大的企业，如果您希望成就财富的霸业，如果您希望在金钱里找到对神一样的信仰，那么请翻开犹太商人经商史中最辉煌的财富篇章，细细地品味它吧！



目 录



上篇 世界第一商人

一、流浪的犹太人/13/

穷人为何如此贫穷？富人为何如此富足？犹太人为何有如此精明的赚钱脑袋，却历尽磨难，散居五大洲，流浪 2000 多年？正是这种深具悲剧意义和厚重历史感的犹太文化哺育了大批犹太商魂。

二、价值亿万美金的犹太商人脑袋/27/

在犹太社会中，每个人都会认为学者远比国王伟大，学者才是真正值得尊敬的人，犹太格言中有“宁可变卖所有的东西，也要把女儿嫁给学者”的语句。可见，犹太人的财富是知识和学问转变来的智能，以色列也因为拥有价值亿万美金的犹太商人脑袋而傲视中东！

三、“上帝之约”/42/

在犹太世界里，《旧约全书》被视作“上帝与以色列人的签约”，“人之所以存在，是因为与上帝签订了存在的契约之缘”。犹太人接受了《圣经》和《次经》的训喻，因而，当今世界的财富



装进了犹太人的口袋,而他们自己的财富却装在脑袋里。

四、爱财之心/57/

这世界上,除了上帝之外,就只有金钱最值得人尊敬和重视了。为了钱,犹太商人宁可一生去流浪!

五、“金融巨鳄”索罗斯/72/

生命中最大的快乐就是做成别人认为是不可能成功的事情,一旦着手,必尽全力。如果你想做的是成就财富的事业,请抓住最好的,而且要抢先一步,当你丝毫不知道自己离目标有多近时,直到你放弃之后才知道那快要到手的是金子,金子,金子——黄锒锒而又亮晶晶的金子!

六、世界上第一个 10 亿富翁洛克菲勒/91/

真正的犹太商业大师把钱给那些算计别人的人去撒大网,然后再掏空他们的腰包。最伟大的犹太商人是以上帝的观点来观察这个世界的。



中篇 赚钱的哲学

七、78：22 法则/107/

在商品社会时代,没有钱的人会永远被人看不起;从一个穷人变成大亨,多少人做着这样的梦,然而犹太商人成功了,并且称霸世界,它依靠的是什么呢?——78：22 经商法则和绝妙的生意经。

八、犹太人的寓言故事/122/

在商业化的社会中,机会对每一个人都是存在的。如果



你在成就财富的路上,希望实现拥有大量金钱的理想,可是你却发现,机会和没有机会总是并存的,那么,你不妨思考在法律的空間里合理地“违法”!

九、与上帝的谈判/141/

在早期的商业时代,强者不需要谈判,只要诉诸强权,问题就可解决;在任何一个时代,弱者都要寻求他们优秀的谈判艺术,以保护自己;在现代,房屋贷款、违规违法、商业纠纷、家庭纷争以及任何涉及财富、权势、声誉、情爱等广泛的议题,都要通过谈判来解决。

十、借别人的钱生钱/155/

如果你想拥有一个新企业,想做最佳的企业主,就必须有最新的策略,寻找最好的合作伙伴,这时你会明白,巧借别人的钱生钱是积聚一切财富的开端。

十一、“欺骗别人,会被打入地狱的”/166/

《塔木德》中说:“一个人死后进入天国前,上帝会问,你生前做买卖时是否是诚实的?如果欺骗别人,会被打入地狱的。”犹太商人相信,诚信守约的经商之道才是获利的最高原则,这便是犹太人在违反与上帝之约后的真切体会。

十二、“世上没有废物,只是放错了地方”/180/

《塔木德》中说:“客人和鱼一样,新鲜时是美味,但超过三天便会发出恶臭”。它又说:“道路的右侧冻成冰块,左侧是一片火海。如果走向右侧就会受冻,如果走向左侧便会烧成焦炭。惟有道路的中间保持不冷不热,这是一条恰当的前进之路。”几千年来,犹太商人使用的都是这条以己为先的商业原



则,这正符合犹太教的教条。犹太人知道,人们首先要学会尊重自己,然后也就懂得了尊重别人。



下篇 永远的赢家

十三、占有别人的时间=盗窃别人的钱财/197/

在世人眼里,时间就是金钱;在犹太商人那儿,时间和商品是对等的,并且他们最早运用了这一商品原理——占有别人的时间就等于是偷窃别人金柜中的钱财,因而应该拒绝一切不速之客。

十四、“用钱去敲门,没有不开的”/209/

《塔木德》告诫人们:“用钱去敲门,没有不开的。”“钱会给予我们向神购买礼物的机会。”犹太商人之所以成为“世界第一商人”,是因为他们把赚钱看做一种生存竞争的手段,是因为他们有一种自然的商人基因,一种与异族商人在有关金钱上截然不同的特殊心态。

十五、以坏制坏的法宝/224/

商场如战场,商战中时刻需要防止别人的算计。对于一位已取得成功的商人,不可能没有遇到坏商人,杰出的犹太商人是在打败坏商人后而获得成功的,他们手中制胜的法宝就是以坏制坏。

十六、在别人面前赞美属下/235/

出色的管理能为企业注入新的活力,导致财富积累量的膨胀;成功的管理者用思想去思考,而不是用词汇;高明的犹



太管理术,让少数的犹太人赚取了世界大部分的财富。

十七、美国人的财富装进了犹太人的口袋/246/

美国是世界首富,但美国人的财富大多装进了犹太人的口袋,这是商业世界的一个奇迹,更是犹太人在积累财富道路上的神话。犹太商人富甲天下,是世界上最富有经营智能的第一商人。

十八、追求霸业的精神/262/

资本是现代社会的上帝,金钱是人类最强有力的主宰,超级跨国企业则是经济威力信仰的体现。如果你是商人,希望能做好的,也更希望能做最好的。其实,成就财富的事业才是商人最伟大的事业,全球的富商巨子,无不为此求新求变,大胆冒险,因为建立霸业才是他们真正希望实现的终极目标。

The Way of The Jewish
Merchants to
Make a Fortune

◎
上
篇

世界
第一
商人





一、流浪的犹太人

穷人为何如此贫穷？富人为何如此富足？犹太人为何有如此精明的赚钱脑袋，却历尽磨难，散居五大洲，流浪 2000 多年？正是这种深具悲剧意义和厚重历史感的犹太文化哺育了大批犹太商魂。

早在“多元文化主义”时代，英法等国的学者就曾对比性地研究过欧洲文明与犹太文明。正如基尔凯戈尔所说，“生活始终朝着未来，而悟性则经常向着过去”。西方伟大的商人正是通过学习了解犹太人神奇的智能与动荡的历史文化而受到启发的。美国的哈佛学者还专门研究了犹太商人的经营策略。尽管他们的研究都有其独到之处，但是走得太远了。

从历史上看，距今约 4000 年前，犹太人的祖先希伯来人生活在两河流域的乌尔。据《旧约》中记载，约公元前 1900 年，希伯来人的酋长亚伯拉罕率全族离开两河流域抵达迦南（今巴勒斯坦境内），开始了在这一地区的牧民生活。从约 3200 年前，古埃及国王征服迦南地区，“迦南处于我的铁蹄下，以色列已被夷平，它的后裔已被剪除。”至希腊文化的时代，犹太人一直成为异族宰杀的对象，“干掉一个犹太人，以拯救你的灵魂。”公元 732 年，查理曼的祖父，法兰克王国宫廷总管查理·



马泰尔带领一队骑士在图尔附近与入侵的阿拉伯军队作战,从而为似乎无敌的穆斯林扩张设下了一道西部路障。约 450 多年之后,在 1187 年的海廷战役中,萨拉丁率领的穆斯林军队让欧洲骑士冲击他们的阵地,在最后一刻又为骑士们放开一条生路。当穆斯林军队再次逼近时,欧洲骑士们的退路从此就被切断了。于是十字军在圣地建立的耶路撒冷王国和基督教封建政权就彻底崩溃了,犹太人惨遭捕杀。然而从长远看,胜利是属于欧洲的犹太人的,犹太文化繁衍了西方的文明,然而可悲的是欧洲文明却反让犹太人饱受了巨大的精神摧残。那时,亚洲的统治者热衷于建造外观宏大的建筑物,驱使许多劳动力为之卖命,欧洲人除了对亚洲的宫廷、寺庙、陵墓和水利工程之壮观惊诧不已外,同时更让他们为之惊叹的是东方国内极端奢华与赤贫如洗的鲜明对比。虽然欧洲发展得那么晚,比埃及晚了几千年,但在欧亚非的贸易往来中,