

寻找大众情人

XUNZHAODAZHONGQINGREN

寻找“大众情人”

安妮投资智慧

安 妮著



上海文艺出版社

寻找“大众情人”

N G Q I N G R E N 安妮投资智慧

新蕾出版社

图书在版编目(CIP)数据

寻找“大众情人”：安妮投资智慧/安妮著. – 上海：上海文艺出版社，1999

ISBN 7 - 5321 - 2003 - 1

I . 寻… II . 安… III . 证券交易 - 经验 IV . F830.9

中国版本图书馆 CIP 数据核字(1999)第 44684 号

责任编辑：陈先法

封面设计：周艳梅

寻找“大众情人”

——安妮投资智慧

安 妮 著

上海文艺出版社出版、发行

地址：上海绍兴路 74 号

电子邮件：cslcm@public1.sta.net.cn

网址：www.slm.com

新华书店上海发行所总经销 上海中华印刷厂印刷

开本 850×1168 1/32 印张 10 插页 2 字数 171,000

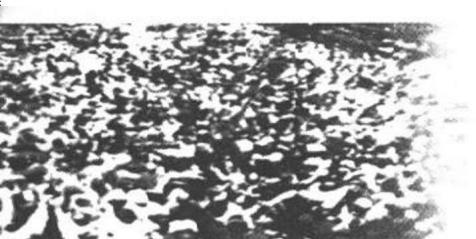
1999 年 9 月第 1 版 1999 年 9 月第 1 次印刷

印数：1—30,000 册

ISBN 7 - 5321 - 2003 - 1/I·1629 定价：15.00 元



安妮，江苏人。十年前，身为记者和作家的她全身心投入股市，以新颖的思维和全面的视角观察、思考中国证券市场，很快在股市与债市分析中独树一帜。她同时在海内外八大报刊开设专栏，文章广受好评；撰写的《股市通宝》（一套四本）畅销全国，并被各家高等院校作为教材；1995年，她创办了“安妮投资咨询公司”；之后撰写的股市新思维丛书《你也能成为投资家》（一套四本）又畅销各地，成为投资思想突破的新标识；1998年，她更以崭新的姿态面对市场，逐步由市场分析家向专业投资家转化，并成立了网络扩大化、咨询多样化、操盘专业化的“安妮投资管理服务有限公司”，以全新的理念，新颖的形式，服务社会，走向世界。



在中国证券市场拼搏打滚了近十年，什么才是制胜之道、怎样才能立于不败之地？这问题困扰了我很久，也令我辗转反侧地思索又思索。经过了股票价格多少次的浮沉起落，经历了股票市场的牛熊交替，最后，我总算明白了：选股——尤其是选中人人都看好的“大众情人”型股票才是最紧要的，它既可以避免纯技术分析带来的误区，又可以避免国内外政治经济形

Z I X U **自序**

势的大起大落，还可以避免股市微观政策的种种干预，从而做到稳中取胜，不变以应万变。

选股在证券投资活动中具有如此重大的战略意义，现在尚未被中国投资者普遍认同。但在华尔街它确实是一条屡试不爽的投资法则。无论牛市还是熊市，选股永远是一门最重要的课程。巴菲特可以不关心利率的变动，不在意战争的爆发，不在乎 XX 总统被暗杀等等这一类的国际国内大事，彼得·林奇也可以对技术指标漠然处之，但他们都不会放弃孜孜不倦地选股和不屈不挠地跟踪。成功的投资大师无一例外是选股大师，他们并不依靠指数赚钱，只依靠手中持有的股票赚大钱。



把选股当作一项审美活动，许多人是闻所未闻的。也许在国内，我们是首先提出寻找“大众情人”股票的始作俑者，在实践中早在 1995 年发出了“中国呼唤蓝筹股”的倡议，首次把四川长虹列为中国的大蓝筹；1996 年在广播媒介、各大报刊上多次推荐深发展，把它类比为股市上的长跑健将，把买入深发展一路持有的投资者喻为“马背上的牛仔”；紧接着又力荐沪市新龙头——申能、原水，预言它们能成为沪股领头羊。

这么多年来，寻找“大众情人”的活动在我们公司从未停歇，我们不断地向员工灌输这种理念：只要找到“大众情人”，你就找到了市场主流，也就找到了主要方向。无论市场升跌，照样可以满仓操作。

熊市中的 1998 年我们找到了大唐电信、虹桥机场和上海汽车，并因此发表了一系列“寻找大众情人”的财经随笔，之后受到各方人士的注重，许多人与我热情探讨这一问题，尤其是浪漫的上海人把我的文章题目改为：寻找“大众恋人”。一个“恋”字似乎更能说明大众对它执著的追求和热爱，比“情人”也更能“曝光”。我很接受这一说法，良好的具备群众基础的股票确能令男女老少、富贵贫贱人见人爱，就像《还珠格格》电视剧中的小燕子那样，一颦一笑都风韵十足，令人难舍万分。

投资大师巴菲特曾经说道：我们是根据自己的人品和自己所喜爱的生活方式来进行投资。要找到“大众情人”，首先便要研究投资大众的口味和审美标准。

唐朝爱肥不喜瘦，宋朝喜瘦不爱肥，而到了今天二十世纪末，人们又把“健美”当作惟一标准。

要在八百至一千只股票中选出一到两只“大众情人”型的股票确实是不容易的，“众里寻它千百度，蓦然回首，那人却在灯火阑珊处”，我在寻找目标之后总有恍然领悟之感，而在没有寻到之前，正可谓：“寻寻觅觅，冷冷清清，凄凄惨惨戚戚”。

中国投资大众的品味是什么呢？

中国人买股票往往是买它的权威性，因为垄断利润是比一般盈利更重要，更稳定的。譬如深发展，它是银行，老百姓就认定它能赚钱，道理很简单，再聪明再能干的企业家没有开银行的特权，而再笨的人当上银行行长也不见得让它亏钱。申能供应整个大上海的电力，原水为每个上海人所饮用，绝对不会停产；虹桥机场有浦东国际机场为它撑腰，世界大战也得照常营业，长虹则因它的产品红透了中国半边天，等等。

中国人买股票更多的是买它的形象，再以深发展为例，自从当上深圳股市 0001 以来，每年分红送股，把股东伺候得眉开眼笑，后来者自然欲罢不能了；四川长虹在开始发轫的那几年也是每年利润在 2 元以上，又送又配，不亦乐乎。倒是后来产品不断降价，又在同行中搞彩管大战，形象有损，丧失了一批老股民的



支持。

中国人买股票还要看管理层的政策行事。

1996 年降息对银行股是极大利好，所以深发展一口气升了十五倍；大唐电信则因为通讯行业大发展，高科技股蔚然成风而得益；虹桥机场因证监委批准它首先推出可转换债券，所以除权又填权，股价翻了一番；更早些时候的浦东板块更是得政策开放之风，一时炙手可热，利上加利。

所以，凡能成为“大众情人”者，必是政府看好、管理层支持、老百姓一致拥护者，这里多少带有一点儿计划经济的味道，但也是中国国情，只能顺势而为之的。千万不要以自己的口味规定大众的口味，那样会犯大忌。“大众情人”所以能得到八方支持，最关键的是要有可持续的发展，这是它最大的基本面。有了这一基本面，各方才能大做文章，深深挖掘。

当市场尚未发现其为“大众情人”之时，你首先要慧眼识中，然后隆重推出。这时候的你虽然不是“大众情人”本身，但多少也有点“红娘”或“猪头”的意味。一指顿成千金，并非因为你伟大，相反，因为你就是大众投资者之中的一分子，极卑微，极普通，极真诚，极平凡，如沧海中的一滴水，沙漠中的一粒尘，高度概括，高度浓缩，折射出太阳的光辉，透析了物质的分子结构，最后演绎出人类的普遍情感和审美情结。

写于 1999. 6. 24 灯下

M U L | U

目 录



自序 ②

上篇

寻找“大众情人”
②

中国呼唤蓝筹股
⑧

投资股市的“马家军”
⑫

走好! 马背上的牛仔
⑯

选好黑马跑全程
㉓

谁能成为沪市新龙头
㉙

选股与“选美”
㉛

选股与距离
㉕

选股与时段
㉖

②

从“总裁二十大失误”谈起

④

温州“八大王”兴衰启示录

⑤

中篇

男人的漂泊女人的停泊

⑥

投资投机的智慧之别

⑦

斗鸡与炒股

⑧

别人的鞋子不合你的脚

⑨

性格即命运

⑩

顺势者,安逸逆势者,徒劳

⑪

这世界真动荡

⑫

不赌为赢与勇下重注

⑬

目 录

目 录

想起罗斯福的“炉边谈话”

⑨

走出“百年孤独”

⑩

选股中的“形散”与“神聚”

⑪

选股的空白与省略

⑫

网络巨子的诞生

⑬

麦当劳的利润来自哪里?

⑭

淡化预测

⑮

无欲则刚

⑯

有容乃大

⑰

千金难买好心态

⑲

学会放弃

⑳

放风筝偶拾

(14)

超越巴菲特

(15)

再谈超越巴菲特

(15)

“我很烦”

(16)

炒股好寂寞

(16)

赚钱是痛苦的

(17)

弱国无外交 强国斗霸道

(18)



空谈丧国 实干兴邦

(18)

花钱便是爱国

(19)

“一网打尽”天下

(19)

目 录

下篇

WTO 与 B 股市场
⑩

挑战风险与规避风险
⑪

再谈挑战风险
⑫

势头投资和价值投资
⑬

势头投资的要诀
⑭

价值投资的误区
⑮

人缘、财缘与信息缘
⑯

增长型投资的诀窍
⑰

知识经济与服务经济
⑱

服务经济与创新
⑲

物壮则老 水洼则盈

(24)

未来永远不明朗

(25)

创新与市场活力

(26)

君子量大 小人气大

(27)

闲人无乐趣 忙人无是非

(28)

知福、惜福与造福

(29)

目 录

任你弱水三千只取一瓢饮

(30)

心理状态与技术分析

(31)

炒股与练功

(32)

股海 = 苦海?

(33)

炒股与武士道

(34)

人生的战略

(29)

后记

(30)

目 录

(8)

此为试读, 需要完整PDF请访问: www.ertongbook.com