

大富翁完全养成手册

THE 100 ABSOLUTELY UNBREAKABLE
LAWS OF BUSINESS SUCCESS

创造自己的财运

100个迅速冲击财富的制胜秘诀

[美]布赖恩·特里希/著 刘祥亚/译



**这就是亿万富翁的赚钱秘诀
不是你不努力，是你方法不对**

在发掘人的潜力方面，布赖恩·特里希是屈指可数的权威。他能带给你更高的效率、更大的收益。

——美国 *The Business Journal*

创造自己的财运

100个迅速冲击财富的制胜秘诀

[美]布赖恩·特里希 / 著 刘祥亚 / 译



南海出版公司
2003·海口

图书在版编目(CIP)数据

创造自己的财运 / [美] 特里希 著; 刘祥亚译. — 海口: 南海出版公司, 2003. 8
ISBN 7-5442-2472-4

I. 创… II. ①特… ②刘… III. 成功心理学 IV. B848.4

中国版本图书馆 CIP 数据核字(2003)第 035713 号

著作权合同登记号 图字: 30-2003-078

THE 100 ABSOLUTELY UNBREAKABLE LAWS OF BUSINESS SUCCESS

Copyright © 2000 by Brian Tracy

Simplified Chinese translation copyright © 2003 by Nanhai Publishing Corporation (南海出版公司) Published by arrangement with BERRETT KOEHLER PUBLISHERS, INC. through Big Apple Tuttle-Mori Agency, Inc.

All rights reserved

CHUANGZAO ZIJI DE CAIYUN

创造自己的财运

作 者	[美] 布赖恩·特里希
译 者	刘祥亚
特邀编辑	李欣丰 李 耘
责任编辑	陈明俊 李 昕
策划编辑	陈明俊 季晟康
封面设计	丘 皓
出版发行	南海出版公司 电话(0898)65350227
社 址	海口市蓝天路友利园大厦B座3楼 邮编 570203
电子邮箱	nhcbgs@0898.net
经 销	新华书店
印 刷	北京迪鑫印刷厂
开 本	890 × 1240 毫米 1/32
印 张	12.125
字 数	200 千
版 次	2003 年 8 月第 1 版 2003 年 8 月第 1 次印刷
书 号	ISBN 7-5442-2472-4
定 价	25.00 元

南海版图书 版权所有 盗版必究

□ 目录

关于作者	(1)
序	(3)
引言 成功是可以预测的	(7)

第一部分 生活法则

1. 因果法则	(21)
2. 信念法则	(26)
3. 期待法则	(29)
4. 吸引法则	(32)
5. 呼应法则	(35)

第二部分 成功法则

6. 控制法则	(45)
7. 偶然法则	(49)
8. 责任法则	(52)
9. 方向法则	(56)
10. 回报法则	(65)

11. 服务法则	(67)
12. 勤奋法则	(71)
13. 超值法则	(75)
14. 准备法则	(78)
15. 强制效率法则	(81)
16. 决定法则	(84)
17. 创新法则	(88)
18. 变通法则	(92)
19. 坚持法则	(97)

第三部分 商务法则

20. 目的法则	(107)
21. 组织法则	(110)
22. 客户满意法则	(112)
23. 客户法则	(117)
24. 品质法则	(122)
25. 过时法则	(127)
26. 创新法则	(130)
27. 关键制胜因素法则	(132)
28. 市场法则	(136)
29. 专业法则	(139)
30. 区别法则	(141)
31. 细分法则	(144)

32. 集中法则	(147)
33. 最优法则	(150)

第四部分 领导法则

34. 诚实法则	(157)
35. 勇气法则	(160)
36. 现实主义法则	(164)
37. 权力法则	(168)
38. 野心法则	(173)
39. 乐观主义法则	(176)
40. 移情法则	(179)
41. 弹性法则	(182)
42. 独立法则	(184)
43. 情感成熟法则	(186)
44. 进取法则	(188)
45. 前瞻法则	(190)

第五部分 金钱法则

46. 丰盈法则	(200)
47. 交换法则	(203)
48. 资本法则	(206)
49. 时间观念法则	(210)

50. 储蓄法则	(214)
51. 保存法则	(217)
52. 帕金森法则	(219)
53. 三分法则	(222)
54. 投资法则	(226)
55. 复合利率法则	(230)
56. 积累法则	(233)
57. 磁力法则	(236)
58. 双倍积累法则	(240)

第六部分 销售法则

59. 销售法则	(248)
60. 决心法则	(252)
61. 需求法则	(256)
62. 问题法则	(259)
63. 说服法则	(261)
64. 安全法则	(264)
65. 风险法则	(267)
66. 信任法则	(270)
67. 关系法则	(273)
68. 友情法则	(276)
69. 定位法则	(278)
70. 角度法则	(280)

71. 事先计划法则	(282)
72. 不正当动机法则	(286)

第七部分 协商法则

73. 协商的一般法则	(294)
74. 未来法则	(297)
75. 双赢法则	(299)
76. 无限可能法则	(302)
77. 四点法则	(305)
78. 时机法则	(308)
79. 条款法则	(311)
80. 预期法则	(315)
81. 权限法则	(318)
82. 换位法则	(320)
83. 强势法则	(322)
84. 欲望控制法则	(328)
85. 互惠法则	(330)
86. 离去法则	(333)
87. 终结法则	(336)

第八部分 时间法则

88. 目标清晰法则	(343)
------------------	-------

89. 优先顺序法则	(346)
90. 废旧立新法则	(348)
91. “最有价值的资产”法则	(350)
92. 计划法则	(352)
93. 报酬法则	(355)
94. 序列法则	(357)
95. 杠杆法则	(359)
96. 及时法则	(361)
97. 练习法则	(363)
98. 时间压力法则	(365)
99. 一心一用法则	(367)
100. 能力法则	(369)
结论 现在就行动!	(373)

□ 关于作者

布赖恩·特里希出身于社会底层,然后一步一个脚印地往前走,直到取得今天的成就。一直到他迈入成年阶段的时候,他还没有接受过任何教育,没有掌握任何专业技能,也没有得到一份固定的工作,终日以车为家,时不时地干点儿零活。

还是很小的时候,他就开始对决定事物发展方向的规律产生浓厚的兴趣。他常常想:到底是什么主宰着这一切呢?当他一边流浪一边工作并与人交谈的时候,他开始意识到人类的行为中存在着一定的规律性和可预测性。对这些规律的掌握彻底地改变了他的一生,并最终总结成了本书中的这些法则和思想。

像一位研究员或科学家那样,他一边总结这些法则,一边将其应用于自己的生活,并把自己的结果和别人的结果进行对比。他换了一个工作又一个工作,并最终由失败走向了成功,而且在这个过程中,他一直把自己作为试验品来证明或推翻他所发现的这些法则。

结果证明他是对的。通过不断地学习和实践这些通用的成功法则,他取得了自己早已预料到的成功。

今天,布赖恩·特里希不仅是美国的顶级商务顾问之

一,而且还是全球最受欢迎的职业演说家之一。他曾向大大小小500多家公司提供过商务咨询,其中有很多公司名列财富500强之列。他每年还要向全球30多万人讲述公司和个人的绩效问题。

布赖恩·特里希已经写了10本书,其中一些被翻译成了12种语言。他的录像和磁带学习节目在世界范围内被用来作为教授领导战略、营销方法、个人成功和时间管理的教材。

他的足迹遍布五大洲的80个国家,他拥有一个工商管理硕士学位,并对历史、哲学、经济学、宗教学、玄学、心理学等有着浓厚的兴趣。

布赖恩非常擅长综合不同学科的思想,将其总结成实际的战略。在实际生活中,这些战略的应用给人们带来了立竿见影的效果。

他在加州的索拉那海滩建立了布赖恩·特里希国际咨询和培训组织,并亲自担任总裁。目前,他已是4个孩子的父亲并积极参与自己所在的社区所组织的各种活动。

在本书中,他将与您分享他从多年来与世界各地的人打交道的过程中汲取的经验和智慧。

□ 序

曾经一度,我立志要穷尽一生去探索万事万物背后的原理。和许多人一样,我从事过许多职业:销售、管理……最后,我成了一名企业家,建立了自己的公司。一段时间之后,我开始注意到一些非常一致的和可以预测的模式和原理,而这些似乎是伴随着所有商务成功的人士。本书的目的就是要将这些模式和原理列举出来并一一进行解释。

我的生活使命25年来始终不改,那就是要教给人们能够借以释放自身潜力的思想和战略,从而使他们可以在更短的时间里获得更多的收益和回报。

我相信生命是上帝赐给人类最宝贵的财富。在这种信念的驱使下,多年来我一直在努力探索一些可以使人们在更短的时间里实现自己梦寐以求的理想和愿望,获得丰厚的物质性和非物质性回报的规律。因此就有了这本关于商务成功法则的书。

本书主要是面向那些寻求最大限度地释放个人潜力,并希望自己的每一分劳动都能换回最大限度的回报的商务人员。

这其中任何一条法则都能使你节省几个月甚至数年的艰苦劳动。对于那些希望实现自己全部潜力的人来说,

每一条法则都是不可缺少的。而一贯违反这些法则的人将事倍功半,坎坷不断,甚至终生难有大成。

问你一个问题:如果其他条件都相同的话,你希望每年能挣多少钱,5万美元还是10万美元?

答案是显而易见的。人们总是希望能用相同的时间换取更多的报酬。事实是那些遵守并实践这些法则的人在同样的时间里所得的收益要远远大于那些没有实践这些法则的人。

这些法则和物理定律、数学定理、机械法则或电力法则一样,它们都已经得到无数次证明并适用于所有的成功人士和商务活动。本书可能并没有谈到健康、家庭、爱情,或任何其他有关个人幸福和成就的因素,那是因为作者的目仅在于阐述一套永恒不变的商务成功法则。

对于所有期盼事业成功的人来说,最好的消息莫过于:上帝是公平的。如果你像其他成功人士那样工作,那你也必将得到他们所得到的结果。否则的话,你就将失败。就是这么简单。

其中一些法则听起来似乎非常简单,甚至是不言而喻。一些法则还在不同的章节中以不同的方式重复出现。但千万不要因此而轻视或忽视它们,因为任何伟大的成功者都是那些能熟练掌握基本法则的人。

在阅读本书的时候,你可以时不时地停下来,花点儿时间诚实地做一番自我评价。有时一个新的想法可能会彻底地改变你的一生。

一旦掌握和应用了这100条颠扑不破的商务成功法则,你就可以在与对手的竞争中获得明显的优势。你将取得自己以前从未想像过的成功和满足。你将在几个月或几年的时间里取得比别人一生的奋斗所得还要丰硕的成果。

布赖恩·特里希

索拉那海滩,加利福尼亚

2000年3月

□ 引言 成功是可以预测的

我们正生活在一个非常美妙的时代。人们从来没有像今天这样拥有那么多可以用来实现自己的个人理想和职业理想的机会。而且随着时间一年年地过去,我们面临的形势将更加美好。

为什么会这样呢?最简单的一个答案就是:我们今天所掌握的商务成功法则比以往任何时候都多。这些成功法则就像水一样,四处奔流,任何一个向其敞开心扉的人都将受益无穷。

这些法则的美妙之处就在于它们是无限可分的。如果你有一个想法可以帮助我在事业的某个领域取得进步,而且你愿意把它告诉我,那我们两人都可以从中受益。如果我再把这些想法与其他人分享,那个人再与另外的人分享,那么每个接受这种思想的人都可以过上更好的生活。

知识具有累积性。一旦存在,它就再也不会消失。它可以被越来越多的人获得并慢慢膨胀。每一点新的知识都会与其他领域的知识相互交织在一起,从而得到不断的强化和积累。知识的每一次突破都将创造新的机遇,这些机遇会随着知识的获得、利用而扩展和衍生。

知识爆炸和技术进步背后的驱动力是竞争。现在这种竞争比以前更富有挑战性,也比以前更加冷酷,而且它将在几个月或几年的时间里变得更为残酷。

人们常说“商场如战场”。各种各样的商业书籍、文章和课程中充满了“营销大战”、“游击战术”、“反击战”等术语。这些术语的运用有其一定的道理,但它们抹杀了商战和实际军事战争之间的一个重要区别:两种战争有着本质的不同。

军事战争的目的在于打败敌人并攻占其阵地;而商战的目的则是为了赢得客户和市场。军事战斗是通过使用暴力手段来消灭敌人,赢得胜利;而在商业战争中,公司的目的是为了找到更快、更好、更廉价的方法来取悦客户。

商业竞争是非常激烈的。许多最优秀的大脑和最有天分的企业家们绞尽脑汁提供更好的产品和服务以满足客户的需求。竞争一直没有间断过。只有那些能够比竞争对手更快学习并将最好的思想和手段应用到实际生活中的人才能幸存。

“胜出优势”理念告诉我们:“能力上的一些小差别可能导致结果中的大不同。”个人知识和技能组合中的一些微小的差别都可能极大地改变你的收入和成就。

你的职业目标应该是建立自己在本行业中的胜出优势,能否实现这一点将决定你最终是走向成功还是坠入平庸。