

《沉沦》系列小说之

2

温金海 著

推銷死亡



中国文联出版社

推销死亡

推销死亡



中国文联出版社

图书在版编目(CIP)数据

推销死亡 / 温金海著. — 北京: 中国文联出版公司, 1998.2

ISBN 7-5059-2889-9

I. 推… II. 温… III. 长篇小说 -中国 -当代 IV. I247.5

中国版本图书馆 CIP 数据核字 (98) 第 01671 号

书名	推销死亡
作者	温金海
出版	中国文联出版公司
发行	中国文联出版公司 发行部
地址	农展馆南里 10 号 (100026)
经销	全国新华书店
责任编辑	李金玉
责任印制	胡元义
印刷	沧州晚报社印刷厂
开本	850X1168 1/32
字数	294 千字
印张	11.875
插页	2 页
版次	1998 年 2 月第 1 版第 1 次印刷
印数	1—6000 册
书号	ISBN 7-5059-2889-9/I . 2169
定价	18.80 元

本书如有印装质量问题, 请直接与出版社联系

内容提要

夏日的一天，海滨城市蓝岛突降酸雨，数以万计的市民淋雨之后，身上长出可怕的黑斑。新型护肤用品莉莎护肤霜意外地畅销起来，使莉莎公司摆脱了破产的威胁。

酸雨使莉莎公司的老板罗斯意识到，人们只有在遭遇污染之时，才会踊跃购买莉莎护肤霜。于是，一个阴险的计划在他心中形成了。他一方面加大广告宣传，一方面悄悄地实施着自己的计划。

不久，莉莎护肤霜的广告在蓝岛各大媒体出现，与此同时，蓝岛发生了一起恶性事件——油罐列车相撞爆炸。大面积的污染使人们身上再次长出了黑斑，莉莎护肤霜也再度畅销。

月光艺术广告公司老板秦娅妮受罗斯之托，为莉莎公司策划产品广告。秦娅妮经过市场调查，认为在污染严重的钢城做广告，必定能取得良好的促销效果。谁知，这个好建议遭到了罗斯的否定。罗斯决定在风景秀丽、环境优美的旅游城市省城推销护肤霜。娅妮对此困惑不解，但为了公司的生存，不得不按罗斯的意愿，奔赴省城落实广告项目。

没多久，省城附近的海上油田突然起火，省城遭受一场严重污染。护肤霜奇迹般畅销了……

目 录

第一章 濒临绝境	1
第二章 起死回生	23
第三章 密谋促销	47
第四章 高原初识	71
第五章 午夜车祸	96
第六章 火灾过后	117
第七章 爱情游戏	144
第八章 阴错阳差	166

第九章 情 变	191
第十章 海上遭遇	212
第十一章 迷雾重重	239
第十二章 新的阴谋	261
第十三章 实验室内外	286
第十四章 女模特之死	305
第十五章 生死关头	337

第一章 濒临绝境

那场后来给不少人造成灾难的奇怪的雨，来得极其突然，开始时并未引起人们的警觉。

盛夏，蓝岛酷热难耐。这一天气温又出奇得高，是入夏以来最难熬的日子。从清早开始，便一直烈日炎炎。没有风，气温急速上升。到了中午，整个城市仿佛成了一座巨大的蒸笼。人们不敢出门，躲避在装备空调的屋子里。没有空调的人们则一个劲地吹电扇，还有的人长时间浸泡在海滨浴场。平日喧闹嘈杂的大街小巷，此时变得空荡荡的，寂静而又冷清。

大约是下午两点，海上突然刮起一阵强劲的风，几乎同时，东南海面上飘来大片浓黑的云团。云层低垂，仿佛是贴着海面飘来的，随着狂风迅速吞噬了蓝天。短短几分钟，阳光灿烂的天空变得黑云密布，很多人尚未意识到天的变化，瓢泼大雨就倾泻下来了。

这是一场暴雨，迅猛强劲。雨点落在滚烫的马路上，马路碎火般的飘起缕缕蒸气。良久，气温渐渐下降，大雨给城

2 推销死亡

市带来了清爽。成千上万的人对着雨欢呼雀跃，雨来得太及时、太痛快了。在海里游泳的人不想上岸回家，恋恋不舍地沐浴着雨水。被热浪逼困在室内的人纷纷涌到户外，穿着背心、短裤，在雨中嬉戏，尽情享受大雨带来的清凉。一些年轻女子更是穿着袒胸露背、短得不能再短的超短裙，约上恋人，伞也不打，去雨中散步，品味那种特别的浪漫与温情。

一时间，被烤晒得萎靡不振的城市重又焕发出了生机，变得热闹、喧嚣。

然而，欣喜很快就变成了疑惑。人们渐渐发现，这场雨有些特别，不像一般的雨那么透明、晶亮，而是有颜色的，一种酱油似的颜色。当它从空中洒落的时候，颜色看不清楚，但下了一阵之后，地上有了积水，就看得很清楚了，这雨是酱黑色的。一些在雨中散步、嬉戏的人衣服很快被染成酱色，裸露的皮肤淋到雨后，也变得污秽不堪。

暴雨下得很猛，持续的时间很长。因为排水不畅，大街小巷很快积了三五十厘米深的水，像一条条小河，那河水是酱黑色的。车辆从水中驶过，溅起的一片片水花，那水花也是酱黑色的。

黑雨把短暂的欢欣一扫而空，人们渐渐感到恐惧，纷纷躲回屋里，换掉染黑的衣服，用干净的自来水冲洗身子。

不过，绝大多数人只是觉得奇怪，觉得这是一场奇怪的雨，却不明白雨为什么会变成这样。

暴雨开始时，罗斯正在莉莎化妆品有限公司宽敞的办公桌前翻阅一叠产品销售统计资料，对暴雨来临并未在意。

蓝岛地处东南海滨，属亚热带海洋性气候，刮风下雨在这里司空见惯，毫不足奇。而且，莉莎化妆品公司装备了先进的中央空调系统，身为总经理，他的办公室四季如春，并不需要等待降雨给他带来清凉。因此，暴雨并没有引起他的

注意。

莉莎公司的产品莉莎护肤霜已经上市了，但销售状况很不理想，与事先期望的截然相反。这些天，罗斯一直为此而苦恼，茶饭无思，忧心忡忡，对其它事情则心不在焉。

说不清过了多久，罗斯突然听到窗外传来几声惶恐的尖叫：“黑雨，黑雨！”声音微小，他却敏感地听到了，转过脸向外张望，这才发现，原本洁净明亮的玻璃窗竟然被雨淋得变了颜色，仿佛墨水泼洒在上面。

他蓦地一惊，很快意识到了什么，立即拿起电话，拨通一个号码，对着话筒急促地叫了声：“康太，快到我办公室来；快！”

他没有通报自己的姓名，不过，对方显然一下就听出了是谁。

片刻，办公室门开了，一个身穿白大褂的年轻男子急匆匆闪了进来。他满脸疤痕，鼻子塌陷，一双眼睛又细又小，整个脸完全是变形的，看上去丑陋不堪。

他便是康太，曾留学美国的化学博士，罗斯的合伙人。莉莎公司就是他们俩合伙经营的。

罗斯指了指窗外，认真地问：“注意这场雨了吗？”

康太一点头：“当然注意到了。”

“为什么是酱黑色的？”

康太的细眼睛眨巴一下，狡黠地说：“还用我解释吗？你应当知道的。”

罗斯气势汹汹，好像很不耐烦：“我当然知道，但我要你说！”

康太看他凶狠的样子，感到不太舒服，但没有流露出来，只是认真地解释说：“这是酸雨，因为酸得太厉害，所以颜色变重，成了酱黑色。”

罗斯脸色阴沉，冷冷瞟了瞟窗外的大雨，一挥手：“马上采集水样，进行化验，测试它的 PH 值。”

康太的小眼睛闪出一丝奇异的光芒，似乎有些得意：“我已经采集了一盆水样，正准备化验呢。”

“是吗？”罗斯冷漠的脸上闪出一丝疑问。

“是的，我知道你迟早会问我。”康太讨好地说。

罗斯却没有多少赞赏的意思，只是急切地说，“怎么不早说？快去看看！”

俩人大步走出办公室，穿过一条长长的走廊，来到一间实验室。

这是康太的工作室，室内摆满了大小不一的试管、计算机和各种仪器设备。

康太指着一个装着水的玻璃罐子，“这就是露天采集到的水样。”

玻璃罐是透明的，从这里看水的颜色看得更清楚：它仿佛是一瓶浓醋。罗斯盯着罐子仔细看了一会，脸上禁不住泛出一丝恐怖，颤颤地说：“这雨怎么竟酸成这样？赶快化验！”

康太熟练地进行测验。罗斯站在一旁紧张地注视着他。

不一会，康太扬了扬手中的 PH 计，转过身告诉说：“结果出来了，雨水的 PH 值为 1.7。”

“只有 1.7！”罗斯又是一阵惊骇。

PH 值是水溶液或其他溶液酸性与碱性的定量量度。如果是纯净的水，那么便是中性的，不酸不碱，PH 值相当于 7。PH 值低于 7 的溶液为酸性，低得越多，酸性越大。PH 值高于 7 的溶液，则为碱性，高得越多，碱性越大。由于空气污染，很多地方的降水都具有酸性，PH 值低于 7，这种雨统称为酸雨。不过，一般情况下，酸雨 PH 值大约为 5，有的地方严重一些，也仅在 2 至 3 之间，雨水颜色略显浑浊。

这场暴雨的 PH 值竟然低到 1.7，说明水中所含的酸浓度极高，比之汽车上使用的铅酸蓄电池，也有过之而无不及，难怪水成了酱黑色！

康太对这个化验结果也感到惊讶，面带惧色地说：“根据我掌握的资料，世界上最严重的酸雨，PH 值是 1.5，这场雨已经接近世界记录！”

罗斯脸色更阴沉了，望着窗外仍瓢泼不停的大雨，自言自语地说：“蓝岛以前也降过酸雨，但从没酸到这种程度。”

康太有些激动，布满疤痕的脸涨得通红，好像发现了什么，兴奋地说：“这只有一种解释，蓝岛的空气污染更加严重了。酸雨的形成完全是因为工业污染，煤炭、石油和天然气中含有大量的硫，燃烧后会释放出二氧化硫和氮的氧化物，这些有害气体排入大气，在空中与云层里的水蒸汽结合，发生化学反应，形成硫酸，遇到降雨，便落到地面，变成酸雨。蓝岛近年来工厂、汽车不断增多，煤和石油消耗量大增，空气污染日益严重。前些天又一直天晴，没有风，二氧化硫在空中积聚了很多，今天突然降雨，就成了严重的酸雨……”

罗斯对他卖弄式的解释有些厌烦，摆了摆手，冷冷地说：“别那么罗嗦了，这些基本常识难道我不懂吗？”

康太沉默了，悻悻地望着罗斯。

罗斯问：“这雨属硫酸型还是硝酸型？”

“硫酸型。”

“酸到这种程度的硫酸型酸雨，对人体有什么危害？”

康太说：“凡是酸雨，对人和动植物都有危害。特别是硫酸型酸雨，危害更大。硫酸具有很强的腐蚀性，即使是大桥桥墩，如果长期浸泡在酸雨中，也会渐渐被腐蚀，直至塌陷。对于人，因为酸雨中含有大量细菌，会使人免疫力下降、皮肤病增多。”

“你能说得具体一点吗？这场酸雨会造成什么影响？”

康太略一犹豫：“PH 值低到 1.7 的酸雨，并不多见。我没有现成的这方面的资料，不敢断言这场雨会带来什么直接的影响。但可以肯定，PH 值这么低，对人体一定会产生重大危害！不过，一般情况下，酸雨对人的影响，是个渐变的过程，并非马上就可以看出来的。”

“需要多久，后果才能显现出来？”

康太似乎没有多少把握，支吾道：“需要多久才能看到后果，这个不大好说。但我可以肯定，一定会有影响的！”

罗斯关上门，话锋一转，忽然压低嗓音，问：“康太，莉莎护肤霜是你发明的。现在只有我们两个人在这里，不必忌讳什么。你老实告诉我，它对这样的酸雨到底有没有防护作用？如果酸雨真的对人有危害，涂抹了我们的护肤霜，能不能起到治疗作用，使危害减至最小？”

康太凝视着他，激动地说：“罗斯，你是不是怀疑我的发明？莉莎护肤霜就是针对大气污染而设计的，它的配方经过了上百次试验！酸雨是污染的一种，护肤霜对防护酸雨的危害当然有效！”

“你敢肯定？不是自我吹嘘？”

康太满脸发红：“怎么会是自我吹嘘？这是货真价实的东西，不是什么伪劣产品！你干吗总是不相信我？如果连起码的信任也没有，我们还怎么合作？”

罗斯突然变得怒气冲冲了，逼视着康太，咆哮道，“你小子口口声声说莉莎护肤霜是个好东西，说它有这种好处那种好处，但它为什么销不出去？酸雨的 PH 值已经低到了 1.7，不用我说你也知道，大气污染严重到了什么程度。但没有人需要我们的护肤霜！我们的产品还在仓库里堆积如山！这到底是为什么？你给我解释清楚！”

看他突然发脾气，康太生气又委屈，反驳道：“你何必冲我发火，产品滞销不是我的责任！按照我们事先的协议，我的任务只是研制新型护肤霜，现在我已经研制出来了，而且，实验证明，它对空气污染确实是有效的。我已经完成了任务，履行了诺言！你没有理由再指责我！”

罗斯更加愤怒，猛地伸出双手，紧紧卡住康太的脖子，骂道：“你别忘了，当初我们搞可行性研究时，你向我保证过，你研制的护肤霜一定能够畅销，莉莎公司生产这种产品，一定能够赚大钱。现在呢，根本不是那么回事！妈的，我算是轻信了你，被你骗了，你所说的全是他妈的一派胡言！空气污染确实很严重，但消费者并不需要莉莎护肤霜！这种护肤霜根本没有市场，你小子坑了我！”

康太个头不如罗斯健壮，要说打架，打不过罗斯。他的脖子被卡得铁紧，喘不气来，憋得满脸血红，使劲想掰开罗斯的手，一边难过地说：“你不必埋怨我，我从没想过要坑害你。我跟你合伙，也是一心想赚钱。护肤霜销不出去，并不是因为产品本身有什么缺陷……”

罗斯还是那么冲动，卡住他的脖子，责骂道：“你还在辩解，产品积压如山，你还有什么可说的？为了创办莉莎公司，我借了二千万高息贷款，如今产品销不出去，本钱都赚不回来，你叫我拿什么去还债？整整二千万啊！康太，你小子害苦了我，让我走上一条绝路！我悔不该听信你的话，投资生产这样的废品！我饶不了你！”

康太喘不过气来，吃力地说：“我怎么会坑你？如果想坑你，我何必花那么大的代价？你看看我的脸，看看我的脸！”

罗斯愣了一下，瞟了一眼他那丑陋的脸，慢慢平静下来，终于松开了手。

康太忙揉了揉脖子，连喘了几口气。

窗外，酸雨仍哗哗地下着。玻璃窗变得黑乎乎的，模糊不清。

罗斯默默地注视着窗外，听着哗哗的雨声，脸上充满了无奈和恼怒。

其实，对于莉莎护肤霜的性能，罗斯自己非常清楚。莉莎护肤霜不是一般的化妆品，它除了具有普通化妆品的功能，还有特别的医疗保健功效，搽抹了它，就可以抵御空气污染的侵袭，使人犹如生活在纯净的大自然中，保持健康和活力。

本来，罗斯也很犹豫，想到蓝岛投资办企业赚钱，又不知该经营什么项目，不知什么项目能使他最快成为富翁。后来，康太提出，可以针对大气污染研制一种新型化妆品。罗斯仔细听了他的设想，顿感豁然开朗，当即就同意了。

他觉得，如果真能研制出这样的化妆品，想必能够迅速走红。因为，在中国生产这种化妆品，具备三点市场优势，第一，中国人口众多，护肤霜作为一种日用品，拥有十多亿潜在的消费者。第二，近几年，伴随着工业化的进程，中国出现了严重的空气污染，而且污染可能进一步恶化。这就意味着需要这种护肤霜的人将越来越多，这种产品推入市场后一定能够大受欢迎，将有不可估量的市场潜力。第三，目前还没有任何化妆品厂家研制生产类似的护肤霜，他们没有竞争对手。莉莎护肤霜将以鲜明的特色出现在消费者面前，这对市场营销极其有利。

罗斯是个敢想敢干的人，主意一定，他便贷款二千万，到蓝岛投资来了。一边办手续，盖厂房，安装设备，一边让康太研制新型化妆品。康太是他的大学同学，也是他最好的朋友。大学毕业后，罗斯下海经商去了。而康太则去美国留学，攻读化学专业，几年后轻易地拿到了博士学位。罗斯对康太是熟悉而了解的，相信他能够研制出他所说的新型护肤

霜。

果然，在经历了一番曲折之后，康太真的研制成功了。他们把这种护肤霜命名为莉莎护肤霜。试验表明，康太发明的护肤霜确实具有神奇功效，特别适宜空气污染严重的地区使用，能给人带来健康。

罗斯欣喜万分，仿佛看到了大笔钞票源源不断流入了腰包。他对莉莎护肤霜的销量，一度充满信心。

事实上，不仅他充满信心，蓝岛市政府的一些官员，也对莉莎公司寄予厚望，觉得这家公司很有前途，能够很快成为利税大户，为蓝岛增加财政收入。因此，他们对这一投资项目极为支持，使项目谈判、工厂建设等一切工作都进行得非常顺利。

然而，事与愿违。

一个多月前，莉莎护肤霜正式投放市场，结果根本没出现罗斯所预料的火爆情景，相反，市场反应极其冷淡，产品销量寥少，该火的东西没有火起来。

蓝岛是个拥有二百多万人口的城市，化妆品在这里有很大销售量，有的百货商场一天的销量就可达上百瓶。莉莎护肤霜是专利产品，市场上销售的化妆品，没有任何一种具备它那样的特殊功能。而且，蓝岛没有别的化妆品厂家，在此之前，化妆品完全依赖引进。莉莎公司没有本地竞争对手。这对于一个新开张的企业来说，是难得的有利条件。可以说，莉莎护肤霜是很有竞争优势的。

罗斯计划先占领蓝岛市场，然后一步步向外省市扩展。但一个多月过去了，莉莎护肤霜在蓝岛的总销量，只有三十多瓶，销售利润还不够一顿饭钱！在外省市，情况更糟，简直惨不忍睹。

如意算盘完全落空了，这些日子，罗斯一直失望、恼怒

又焦急，情绪越来越低落。

他感到费解，蓝岛的空气污染日益严重，人们对此也很有怨言。为什么能够帮助人们抵御污染的莉莎护肤霜，却偏偏倍受冷落，销不出去？

左思右想，他才渐渐醒悟，自己犯下了一个严重的错误，忽略了极为重要的一个因素：空气污染带给人的危害，是逐渐显示出来的，诱发皮肤病也好，导致呼吸系统疾病也好，都有一个渐变过程。并不是今天工厂冒黑烟，明天很多人就会得病。很多人明白污染有危害，却又渐渐适应了被污染的环境，默认了污染的现实，而未必肯立即采取防御措施。

同时，莉莎护肤霜对人体的保健作用，也要有一个过程才能显现出来。可以肯定地说，长期使用莉莎护肤霜的人，最终会比别人更为健康，天长日久之后，消费者会逐渐认识到这种护肤霜的神奇妙处，喜欢它，并且接受它。但究竟要到什么时候，莉莎护肤霜才能得到市场的认可？这却是一个未知数。

罗斯没有时间，经不起漫长的等待！

罗斯并不是富翁，尽管在商海里混了几年，却没有发什么财，创办莉莎公司的巨额资金，是从一位叫余丽的朋友那里借来的，利息比一般的银行高，贷款期限也只有两年。罗斯听人说过，余丽是黑道上的人。他本不想过多同黑道人物打交道，但他没有多少资产可作抵押，无法从银行申请到贷款，只好求助余丽。

他明白，黑道人物心狠手辣，如果到时候还不起钱，没准就会招惹灭顶之灾。但他自信的认为，灾难一定不会发生的，莉莎护肤霜一定能够畅销，他一定能够按期清偿贷款。

从建厂到现在，一年时间已经过去。虽然产品如期投放市场，却始终滞销。他原本期望莉莎护肤霜能使他迅速发财，

成为富翁，现在看来，发财的梦想难以实现。如果这种局面持续下去，公司的运转将无法维持，投资无法回收，苦心经营的企业，将不得不宣告破产。

罗斯和康太是合作伙伴，但两人的投资方式有所不同，康太以技术投资，准确地说，他负责研制护肤霜。罗斯自己负责筹集资金。康太并不承担资金风险，护肤霜卖不出去，他至多是白忙一场，没有多大经济损失。对罗斯而言，一旦产品积压，公司亏本，可就意味着一场灾难。不仅发不了财，还会负债累累，变得比以前更贫穷。如果不能按时偿还贷款，与黑道人物产生纠纷，后果将不堪设想。也许，他从此将陷入苦难的深渊。

想到这些，罗斯不寒而栗。

公司的局面康太也很清楚。他明白罗斯的心事，看到罗斯愁容满面，康太凑到近前，低声说：“罗斯，事到如今，相互埋怨无济于事。我们还是冷静一点，想想办法吧！”

罗斯压抑着自己的恼怒，无奈地说：“你能想出什么办法？”

康太说：“我觉得，我们的广告做得不够，促销跟不上。护肤霜滞销，与广告运作不好有关。”

罗斯哀叹一声：“护肤霜还没有开始上市，我就请了广告公司设计制作广告。《蓝岛日报》、《蓝岛晚报》几家新闻媒体，也都刊载过我们的广告。广告费没少花，但达到了什么效果呢？”

康太说：“上次那个广告，我觉得设计制作得不好，广告词也很平庸，什么‘莉莎护肤霜，您可以信赖的新朋友’，根本没有把护肤霜的特性表现出来。”

罗斯说：“我们请的那家公司，是蓝岛老牌的广告公司。如果这样的公司都设计不出好广告，谁能设计得出？”