

THE PRACTICE OF  
A WOLF'S  
WISDOM

孙  
燕  
著

# 豺狼智慧经

它以一种令人惊异的冷静而又达观的态度极其深刻地阐述了人生处世经验，为读者提供了战胜生活中的烦恼、困境与邪恶的种种神机妙策。我们要像狼一样生存，为追求人生的至高目标勇往直前，把一切束缚、阻碍踩在脚下，在生命的颠峰仰天长笑。



中国档案出版社



豺狼一出，谁与争峰  
 塑造。至千万人皆敬畏，的独特气质。  
 换上狼眼看世界——善良的童话故事。  
 其实都是教给我们的。  
 诈死装腔——豺狼处于劣势时的求生术。  
 狼行天下——走出独一无二的人生。

责任编辑 / 赵增越  
 封面设计 / 

ISBN 7-80166-241-5



9 787801 662415 >

ISBN 7-80166-241-5/C · 9

定价 19.80 元

家  
林  
生  
急  
經

孙燕 编著

中国林业出版社

## 图书在版编目(CIP)数据

豺狼智慧经/孙燕编著. -北京:中国档案出版社,  
2003.1

ISBN 7-80166-241-5

I. 老… II. 孙… III. 人间交往-通俗读物  
IV. C912.1-49

中国版本图书馆 CIP 数据核字(2002)第 103471 号

## 豺狼智慧经

编 者:孙燕

出版发行:中国档案出版社

社 址:北京市西城区丰盛胡同 21 号

邮政编码:100072

印 刷:北京市金红发印刷厂

经 销:新华书店

开 本:889×1194 1/32

字 数:200 千字

印 张:9

版 次:2003 年 3 月第 1 版 2003 年 3 月第 1 次印刷

书 号:ISBN 7-80166-241-5/C·9

定 价:19.80 元

## 前言

日前有一老者讲古，提到他当年住过的村子外，有一只三腿独狼，气势独特迫人，性情狡诈残忍。据说此狼入羊圈盗羊，竟懂得用死羊铺成“台阶”，再将羊拉出。又说老者壮年时，一次曾与独狼狭路相逢，一人一狼，各踞桥之一端，对峙了半晌，独狼毫无退让之意，也没有扑过来的打算，直到这人点了火把，大声叱咤，独狼方闪开一线，冷冷看着人走过身旁。老者讲到这只三腿独狼，忍不住赞道：“独狼举止，颇有大将之风！”

纵观古今之英雄豪杰，能成就一番霸业伟绩的人，身上大多带着一一种“狼”的气质。譬如秦始皇之勇狠，扫六国平天下；汉高祖之狡诈，败项羽而得九州；唐太宗之隐忍，成就贞观盛世；宋太祖之决断，释兵权保国泰民安……，这些人，无一不是能忍能狠，有勇有谋的厉害角色，和狼族的行径倒是颇有相同之处。

是以有好事之人，冷眼旁观古今中外“狼人”的行事，悄悄记录在案，既用来自省，也可以用以警戒旁人，时长日久，竟记录了一本《豺狼智慧经》出来，既如此，不妨传之于世，或者能因此生出几个“虽千万人吾往矣”的大英雄，真豪杰来，也不一定！再者，世情复杂，人心多变，若能从这“经书”中学几招自保又制胜的法子，也是大家的幸运——谁甘心一辈子做小白兔、小松鼠被人吃死呢？其实能像那桥头独狼一样，不犯人也不被人犯，也别有一番气势了！这样看来，《豺狼智慧经》传世也有几分道理，个中优劣高下，就留给读者体味吧！



第一章 豺狼一出,谁与争锋 ..... 

- 1 露些锋芒,不受欺辱      →21 抗拒消极,一心进取
- 2 自强自信,成功之始      →22 下定决心,实现梦想
- 3 独来独往,自恃自立      →23 一鼓作气,冲刺终点
- 4 不畏歧视,维护尊严      →24 完美收场,风光无限
- 5 做白日梦,尝成果      →25 “强者”注定寂寞
- 6 独善其身,功成身退      →26 锲而不舍,金石可镂
- 7 扬长避短,创造品牌      →27 好高骛远,万事磋砣
- 8 佛靠金装,人靠衣裳      →28 无畏无惧,勇者无敌
- 9 家有贤妻,面上生光      →29 自由宣泄,另有生机
- 10 不求完美,轻松作人      →30 不露轻浮,大将风度
- 11 狼披羊皮,消仇解妒
- 12 坚持权利,互相尊重
- 13 绝不忍气、捍卫自己
- 14 妇人之仁,反受其害
- 15 人若自卑,天人共弃
- 16 世事多变,广结善缘
- 17 红脸白脸,应对自如
- 18 没有本事,就会有事
- 19 死缠烂打,以毒攻毒
- 20 君子之腹,心宽地广

## 第二章 狼在江湖——狼族社会的处世要诀 .....



- |               |              |
|---------------|--------------|
| →1 隐忍蓄力,一击必杀  | 21 三缄其口,安家兴邦 |
| →2 学会残忍,才能善良  | 22 过分自责,庸人自扰 |
| →3 强忍失意,不显懦弱  | 23 保持清醒,避免迷惑 |
| →4 意气昂扬,绝不动摇  | 24 认识人性,利用自私 |
| →5 两智相争,勇者为胜  | 25 不遇风雨,难见彩虹 |
| →6 成大事者,不谋与众  | 26 咬紧牙关,光明在前 |
| →7 顺势应时,圆融处事  | 27 不怕失败,轻松上阵 |
| →8 假痴不癫,善于装死  | 28 英雄孱种,失败中见 |
| →9 藏而不露,蓄势待发  | 29 承认现实,摆脱绝望 |
| →10 谋事在人,立于不败 | 30 半羊半狼,原则不忘 |
| →11 坚强决断,不可摇摆 | 31 苦肉施计,大讨便宜 |
| →12 对症下药,灵活经营 | 32 隐忍用心,狠下杀手 |
| →13 窥短示假,后发制人 | 33 太过客套,被人看扁 |
| →14 控制情绪,掌握命运 |              |
| →15 软硬兼施,随机应变 |              |
| →16 文武之道,一张一弛 |              |
| →17 留有余地,双赢双惠 |              |
| →18 血气方刚,难成大器 |              |
| →19 有条不紊,处变不惊 |              |
| →20 诚心敬业,速传信息 |              |

### 第三章 狼朋狐友——谁是我们的朋友.....



- 1 狼眼审世,奥妙无穷 →21 人心险恶,不可不防
- 2 独一无二,与众不同 →22 敢于“说不”,诚恳“拒绝”
- 3 良师益友,创造佳境 →23 君子报仇,十年不晚
- 4 人多口杂,不可轻信 →24 圆融处事,变脸功夫
- 5 心中有数,不怕失误 →25 欺善怕恶,也是人情
- 6 以人为镜,学会倾听 →26 人人皆有奴性
- 7 多送恩惠,少欠人情 →27 耳听为虚,眼见为实
- 8 有容乃大,付出耐心 →28 知人知面,更要知心
- 9 左右迎合,事与愿违 →29 义气为先,长久获利
- 10 跟狼吃肉,随羊食草 →30 滥用朋友,没有朋友
- 11 观敌推己,稳操胜券
- 12 泼妇难惹,远离为妙
- 13 亡命之徒,保持距离
- 14 鼠辈小人,敬而远之
- 15 择友共事,谨慎而行
- 16 惧内男人,不可交往
- 17 良好人际,成功先机
- 18 扩大社交,追求友谊
- 19 生意朋友,不可轻信
- 20 防人有术,惩欺为先

#### 第四章 一只“财”狼——豺狼敛财术 .....



- |               |              |
|---------------|--------------|
| →1 升职加薪,开口有计  | 21 得道多助,失道寡助 |
| →2 不要手段,何来利益  | 22 确定目标,走向充实 |
| →3 商场厚黑,兵不厌诈  | 23 不入虎穴,焉得虎子 |
| →4 发掘天赋,以知取财  | 24 灵敏思考,异军突起 |
| →5 小心骗子,保护利益  | 25 不怕犯傻,就怕长傻 |
| →6 人情买卖,中国智慧  | 26 畏首畏尾,一事无成 |
| →7 无用之用,是为大用  | 27 先人一步,成功之始 |
| →8 诚实有礼,信者得赚  | 28 立刻行动,避免拖延 |
| →9 胆大心细,自寻门路  | 29 专攻一术,锲而不舍 |
| →10 量入而出,不求暴富 | 30 泪眼借钱,厚颜要债 |
| →11 机不可失,时不再来 | 31 蛇打七寸,事抓核心 |
| →12 巧舌如簧,冷静推销 | 32 钱非万能,开心为要 |
| →13 放下细饵,客似云来 | 33 盛名之下,其实难副 |
| →14 蛛丝马迹,看穿谎言 |              |
| →15 以退为进,亦浮亦沉 |              |
| →16 保存实力,全身而退 |              |
| →17 没有高酬,不冒奇险 |              |
| →18 钱财露向,招祸惹灾 |              |
| →19 稳扎稳打,步步为营 |              |
| →20 守株待兔,万事成空 |              |



## 第五章 狼王争夺战



- |              |               |
|--------------|---------------|
| 1 强者气质,就是实力  | →21 不争一时,只争千秋 |
| 2 严于律己,领袖气质  | →22 别出心裁,不循旧路 |
| 3 重压之下,必有伟人  | →23 今天拼命,明天受益 |
| 4 强强联手,合作并进  | →24 木秀于林,风必摧之 |
| 5 上下分明,勿媚老板  | →25 积极进取,赢得重用 |
| 6 私下赞美,方显忠心  | →26 失去条件,失去权力 |
| 7 火眼金睛,透视人心  | →27 生于忧患,死于安乐 |
| 8 辨人本性,知人善任  | →28 物爱其类,付出耐心 |
| 9 群狼战术,所向无敌  | →29 欲速不达,缓而制胜 |
| 10 取信上司,如鱼得水 | →30 装愚守拙,暗渡陈仓 |
| 11 不畏权势,明哲保身 | →31 不露声色,抢占先机 |
| 12 强拍马屁,有失身份 | →32 不明不白,和气由来 |
| 13 不在其位,不谋其政 | →33 金无足赤,互留颜面 |
| 14 机会来了,该上就上 |               |
| 15 大权独握,广纳人言 |               |
| 16 发号施令,说一不二 |               |
| 17 保留绝招,沉心静气 |               |
| 18 江湖义气,笼络人心 |               |
| 19 用人存疑,疑人也用 |               |
| 20 驱猫捕鼠,量才而用 |               |

# 第一章 豺狼一出,谁与争锋



我一生都在朝着高处攀登，  
不为虚幻的显赫和荣耀；  
因为那里没有同类的倾轧，  
更少天敌的侵害；  
我必须保持高昂的热情，  
不惜忍辱负重；  
当我置身于群山之巅，  
面对天高地阔，  
谁能看见我狰狞的微笑？！！

## 1. 露些锋芒，不受欺辱

欺软怕硬是人的本性，生活中一些横行霸道的恶人之所以得以横行，就因为社会上不愿惹事的人太多。恶人作威作福、泄火撒气往往找那些软弱可欺者，因为他们明白，这样做并不会招致什么被报复的后果。在我们生活中到处都有这样的老实人受气包，他们看起来软弱可欺，最终也必然为人所欺。一个人表面上的软弱事实上助长和纵容了别人侵犯你的行为。

人是应该有一点锐刺的，虽然不必像刺猬那样全副武装，浑身带刺，至少也要让那些凶禽猛兽们感到无从下口，惹你得不偿失。

树立一个不好惹的形象，是让自己不受气的一条非常重要的处世诀窍。这一形象不时地提醒别人，不要招惹我，否则你要承担可怕的后果并付出惨重代价的。

其实在社会上生存，只要你显示出自己是一个不肯受气的人，别人就不敢欺侮你。你不必睚眦必报，只要你能抓住典型，大做文章，让冒犯者知道你的厉害，就立刻能收到一种“杀鸡儆猴”的效果，起到普遍意义的威胁作用。这就好比是原子弹的发明，除了在广岛、长崎略施惩戒外，没有在战后的任何一次战争中使用过，但它的威力却是世所共知的，只要国家拥有了原子弹，即使不使用它，也会对别人产生震慑作用。

哪些形象最不易受欺侮呢？这里略举一二：

其一，泼辣的形象。所谓的泼辣，便是敢骂别人羞于说出口的话，敢做人所不敢不好意思做的举动。谁敢让他受气，他敢当面就让那人下不来台。他敢哭敢闹、撒波耍赖，口才好，又敢揭疮疤，所以，很少有人敢太岁头上动土，自讨没趣。

其二，爱玩命的形象。人类一切的弱点都可归结为一个“怕”字，



而死是人们本能最恐惧的东西。而爱玩命的人，往往喜欢用暴力解决问题，以玉石俱焚的决心来实现自己的意志，这种游戏自然是常人不敢玩、也玩不起的。

其三，有仇必报的形象。人人都知道，仇恨是一种非常可怕的心理，而其最可怕的地方莫过于它不知何时何地爆发，令人防不胜防。睚眦必报的小人形象就是非常可怕的。而对正人君子来说，在原则问题上能够做到以牙还牙也是非常重要的。

其四，实力派形象。塑造实力派形象就是要你在平时就要显示你雄厚的力量，比如：无可挑剔的专业技术、广泛的人际关系网、实力雄厚的后台等，这些都会给周围的人群造成一种印象，即：你是一个力量强大的人，不爆发则已，一旦爆发则后果难料。所以，人们一般不敢招惹这类重量级人物，持有这种形象的人也不会受气。

总而言之，树立一个不好惹、不受欺负的形象是很必要的，有了这一形象，就好比是盖下了一座高楼，从此，你就可以在高楼里高枕无忧了。

## 2. 自强自信，成功之始

传说拿破仑出现在战场，士兵的勇气和战斗力可以增加一倍。军队的战斗力，多半来自部下对于其领袖的信仰中。将帅显露出疑惧慌乱，则军心必会陷于混乱、动摇；将师的强烈自信，可以加强他部下子弟的勇气。

人的各种精神能力，像战士一样，也应该信赖其主帅——那不能抑制的“意志”。

对于个人，有坚强的自信，往往可以使得平凡的男女能够做成

伟大的事业，成就那些虽然天赋稟异、有才有能，但是疑虑与胆小的人所不敢轻易尝试的事业。

你的成就之大小，永远不会超出你的自信心的强弱。红军的队伍决不会爬过大雪山，假使毛泽东和朱德认为此事太难的话。同样，你决不能成就伟大的事业，假如你对于自己的能力存在着严重的怀疑和不信任。

对成功没有热切的渴望和坚定的信念而能取得成功的，天下决无此例。成功的先决条件就是自信的意志力。

有一次，一个兵士从前线归来，向拿破仑传递情报。因为拼命赶路，所以他的马还没有到达拿破仑的军营，就倒地气绝了。拿破仑立刻写就一手谕，交给这位战士，叫他骑着自己的坐骑火速奔赴前线。

这位兵士看看那匹魁伟的坐骑，以及它的华丽的马鞍，不觉脱口说：“不，将军，对于我一个普通的士兵，这坐骑太高贵、太好了。”

拿破仑回答说：“对于每一个法国的兵士，没有一件东西可以称为太高贵、太好！”

在这世界上，有许多人，他们认为别人拥有的各种幸福，是永远不属于他们的，以为他们是不配拥有的，以为他们不能与那些命运奇佳的人相提并论。然而他们不知道，这样的自卑自贱，自己抹煞，是会大大地削弱自己的生命力的，也同样会大大关闭自己的成功之门。

有许多人总是想，世界上种种最好的事物，与自己是没有关系的；人生中种种真善美，只是那些幸运宠儿应该独享的，对于自己则是一种梦想。他们沉迷于自甘卑微的信念中，那他们的一生，自然要以卑微辞世；除非他们一朝觉醒，抬起头要求“优越”。世间有不少本来可以成就大事，而老死炉台下，默度其渺小一生的人，就因为他们对于自己的期待太低和要求太少的缘故。

自信心是比财富、权势、家世、亲友更有助的东西。它是人生的

最可靠的后盾。它能使人排除万难,推开障碍,使人的冒险事业终于成功,它比什么东西都更有效。

假使我们去研究、分析那些“自创条件”的人们的伟大成就,就一定可以看出,他们在最初奋斗时,一定是先有一个充分信任自己能力的坚强心理。他们的意志、志向,坚定到可以踢开一切阻挠自己脚步的障碍。相反那些对自己评价过低,对于生活只有很少的要求与期待的人们,怀疑、恐惧这类念头,使得他们无所成就。

假使你在言行举止之间,都在默认着自己的卑微渺小,而处处表明你不信任自己,不尊重自己;你当然不能怪罪别人也不信任你、不尊重你,也来轻视、小觑你。

### 3. 独来独往,自恃自立

一般人最常犯的一种毛病,就是如果他不具有某些方面特殊的天才,他往往不肯尽最大的努力。然而有许多伟人,在起先也一样是碌碌无为、不足自恃的,日后却成为伟大的人物。在我们的力量没有受过试练以前,我们是不能了解自己究竟有多少潜在力量的。

“自恃”是比亲友、财富、权势,以及各种外来的援助更为可靠的东西。它能排除障碍、战胜险阻,它能使各种冒险探索及发明创造终于成功。

每个平常的人,基本上都可以自恃自立。然而真能充分发挥其“独立”的能力的,却少之又少。依赖他人、附和他人,让别人去思考、去策划、去工作。当然要比我们自己去奋斗容易得多,舒适得多了。

以为事事自己不做也不会有人做,所以,我们自己就没有努力的必要。这种想法最有害于我们对事业的尽心与自我的表现。





在风平浪静的湖面上驾驶船只，是不需要太多的技巧与长期的航海经验的。只有在海洋为暴风雨所激怒，白浪滔天、风摧桅杆，船只有覆灭的危险，而舟中人面如土色、惊慌失措的时候，舵手的航海能力，才能考验出来！

只有在脑筋受到极度的挑战，在浑身所有的智慧、能力必须使出来，去力挽狂澜的时候，一个人才能发挥他的最大限度的能力！

经济窘迫、事业衰败、生活穷困，这是“真正的人”获得最大的磨炼的时候。没有奋斗，即是庸碌的生命的生长。

你一旦放弃求助于别人的念头，转变为自强、自恃，就表示你已经踏上成功之路了。你能不借外援、自立自助，就能发掘出你所梦想不到的力量。

外界的援助，在当时看来似乎是一种幸运，但最终它是一种灾难，因为它使你形成依赖惰性。给予你金钱的不是真的好朋友。能够督促你、鼓励你去自依自助的，才是你的真朋友。

在一个人依赖他人时，他无法感觉到自己是一个“完全的人”。等到他有了自己的工作和社会地位，而可以绝对自立自强时，他才能感觉到自己是一个圆满的人，才能感觉到光荣与满足。而这种光荣与满足，是别的东西所不能给予的。

芸芸众生，在世界上往往轻如鸿毛。其中一个原因，就是他们不敢做他们想做的事，信他们想信的信仰；他们甚至不敢有自己的思想。他们做事时，常要求两面讨好，免于开罪他人。他们在开口以前，必先想法探听别人的意见，与自己符合与否，然后才敢发表意见；结果其所发表的意见，只是随声附和而已。

人们都藐视那些不敢展示自己的人，藐视那些在不知道别人的意见以前不敢发表自己的意见的人。人的天性也不喜欢赞美那些真实的人、勇敢的人，有自己的意志，而同时又敢于发表言论的人。这

并不妨碍你有自己的信念、信仰，而同时应该敢于坚持你的信念，实践你的信仰！

#### 4. 不畏歧视，维护尊严

在工作生活中，在单位上下级冲突中、同事中，感到自己受到了不公正待遇，受到了歧视，心中作何感想？情绪将引起怎样的波动？你应该怎样作为？

愤怒，暴跳如雷，卷起袖子与对方打一场，骂一架。这样，只是把你当时的激动情绪粗暴地发泄了一下罢了，结果只是毫无价值地耗损了你的精神力气，于对方可能毫发无损。而你受歧视的处境将依然如故，不会发生丝毫的变化，甚至受歧视更深。而在我们的周围却有许多人就是这么对待被歧视的。这种愚昧粗鲁的方式，是《豺狼智慧经》所不耻的。

无能之辈常被人小看，而智者也因不为外界各种利害交关、政治分歧、名利争夺、嫉贤妒能而常常受到不公正待遇。孔子一生也倍尝了种种欺诈、圈套、陷害之苦，历尽挫折和艰辛。许多伟人都是从被歧视的逆境里走出去的。丑小鸭终于变成了白天鹅，由受歧视变为受仰慕。

智者、伟人和一切有骨气的人受到的歧视，反而成为他们发奋图强的动力。他们不去与人计较一时之长短，在短暂的利弊关系当中、肤浅的个人荣辱上，他们能避开那些扰扰攘攘、热热闹闹的角逐，而闷声不吭地暗暗下定决心，去磨炼自己，充实自己。他们能够卧薪尝胆，向着远大的目标出发，而不去在意周围那些琐碎的人事倾轧。

