

中国社会科学院出版基金资助

北美自由贸易协定

——南北经济一体化的尝试

陈芝芸 等著



经济管理出版社

中国社会科学院出版基金资助

北美自由贸易协定

——南北经济一体化的尝试

陈芝芸 等著

经济管理出版社

责任编辑 杨志奇

版式设计 王宇航

北美自由贸易协定

——南北经济一体化的尝试

陈芝芸 等著

出版：经济管理出版社

(北京市新街口六条红园胡同8号 邮编：100035)

发行：经济管理出版社总发行 全国各地新华书店经销

印刷：北京国马印刷厂

850×1168 毫米 1/32 7.25 印张 186 千字

1996 年 10 月第 1 版 1996 年 10 月北京第 1 次印刷

印数：1—2000 册

ISBN 7-80118-141-7/F·141

定价：12.00 元

· 版权所有 翻印必究 ·

(凡购本社图书，如有印装错误，由本社发行部负责调换。)

地址：北京阜外月坛北小街2号 邮编：100836)

编辑出版说明

一、本书是中国社会科学院拉丁美洲研究所的重点科研项目。本书的编写和出版得到中国社会科学院和科研局的领导及有关同志的指导和支持，特此表示衷心的感谢。在此，特别要感谢科研局何秉孟、温伯友、李千等同志和经济管理出版社对本书的出版给予的大力支持。

二、拉丁美洲研究所学术委员会对本书进行了评审，苏振兴、曾昭耀、徐世澄、张宝宇、张森根、毛相麟、周俊南、白风森、王晓燕等同志提出了许多宝贵的意见和建议，拉美所科研处、行政办公室和图资室的同志给予了多方面的支持和帮助，特此致谢。

三、在本书写作过程中还得到上海社会科学院经济研究所伍貽康教授、复旦大学戴炳然教授、南开大学佟家栋教授的帮助和指教，在此一并致谢。

四、本书由中国社会科学院拉丁美洲研究所的研究人员和中国经贸大学杨仲林副教授合作撰写。全书由陈芝芸负责主编和统稿。在统稿过程中，对部分章节作了较大的修改和补充。

因作者水平有限，书中疏漏和不足之处在所难免，欢迎读者指正。

作者

1996年4月

引 言

经济区域集团化是当今世界发展中的一种重要趋势。自 80 年代中期以来,尤其是进入 90 年代以后,这种趋势正以人们始料不及的速度向前推进。继欧洲统一大市场建立之后,北美自由贸易区的建立成为又一重要的里程碑。

经济区域集团化现象早在本世纪 50 年代就已出现。自 1958 年欧洲经济共同体成立以后,各种不同类型和不同规模的区域经济一体化组织不断涌现。1960 年,英国、瑞典、丹麦、挪威、瑞士、奥地利、葡萄牙等 7 国组成了欧洲自由贸易联盟。1965 年,澳大利亚和新西兰建立了澳新自由贸易联盟。由发展中国家组成的区域性经济一体化组织也蓬勃兴起。如:中美洲共同市场、拉丁美洲自由贸易协会、安第斯条约组织、加勒比共同体、东南亚国家联盟、东非国家共同体、西非经济共同体等。但是,除欧洲经济共同体之外,绝大多数区域经济一体化组织对地区经济的发展并未能起到重要的促进作用,集团内的矛盾和冲突往往使其预定的目标难以实现。因此,在当时,经济区域集团化并未成为一种全球性的重要趋势。

80 年代中期以来,世界经济和政治形势发生了深刻变化。一方面,在科技革命推动下生产力有了巨大发展,经济国际化程度不断提高,各国在经济上的相互依赖和相互渗透日益加深,地理上相近的国家突破国界的限制,发展跨国生产,区域内的贸易和投资快速发展,地区经济合作趋势不断加强,另一方面,冷战结束后,国际斗争的重点由意识形态和军事的对抗转向经济竞争,世界格局从两极向多极化的方向发展。在这转折时期,经济发展的

不平衡进一步加深,大国之间在经济领域的竞争更加激烈。美、日、欧各方都力图利用区域集团化趋势、增强自身的经济实力,争夺世界经济的领导权。许多发展中国家在激烈的国际竞争中深感势单力薄,难以立足,也希望通过区域集团化改善本国的经济地位,加快经济现代化进程。于是,一些新的区域经济一体化组织纷纷建立,原有的组织也重振旗鼓,加速发展。经济区域集团化遂成为一种具有重要战略意义的全球性发展趋势。

在这一过程中,欧洲一体化进程的加快起了催化剂的作用。几十年来,欧洲经济共同体走过了漫长而曲折的道路。80年代中,随着西欧各国经济逐步摆脱困境、开始复苏,欧共体的发展进入了一个新的阶段。各成员国希望通过欧洲经济联合的深化和扩大,进一步增强自身的经济实力。1985年6月,欧共体委员会主席德洛尔提出了一份题为《完成内部市场》的白皮书。在此基础上欧洲理事会制订了《欧洲一体化文件》,明确提出了“到1992年实现一个真正没有国界的欧洲的目标,在区域内保证商品、人员、劳务和资本的自由流动,“实现成员国在生产标准、海关制度、财政体制、金融管理等各方面的一体化。此后,建立内部统一大市场的工作进行得相当顺利,白皮书所规定的282项改革措施先后为成员国所接受,各国之间基本上拆除了商品、劳务、资本自由流动的障碍。在筹建内部统一大市场的基础上,欧洲经济共同体首脑会议于1991年12月通过并草签了马斯特里赫特条约,决定在经济上逐步实行统一的货币、汇率以建立统一的中央银行体系,实行共同的经济政策;在政治上将实行共同的外交、防务和社会政策,扩大欧洲超国家机构的权力。“马约”的签署并于1993年11月正式生效,欧共体成员由12国增加到15国(奥地利、芬兰、瑞典正式加盟),并改名为欧洲联盟。这一切都标志着欧洲政治和经济一体化又向更高的层次迈进了一大步。

此外,根据德洛尔提出的“三个同心圆”的设想,1991年10月22日,欧共体与欧洲自由贸易联盟在卢森堡正式签署了欧洲经

济区协定。该协定于1993年1月1日生效，一个北起冰岛、南至希腊、拥有3.8亿人口、占世界贸易43%的世界最大的自由贸易区正式启动。与此同时，东扩战略也逐步开展。1991年12月至1993年4月，欧盟先后与波兰、匈牙利、捷克、斯洛伐克、罗马尼亚和保加利亚签订了为期10年的经济贸易合作及联系国协议。1994年12月欧盟首脑埃森会议一致通过“东扩战略筹备计划”，决定欧盟将与波兰等六国领导人定期会晤，加强彼此之间的合作，以促进东欧的政治和经济制度改革，最终将其纳入欧洲一体化的轨道。

至此，可以看到，昔日处于美苏夹缝之中的欧洲在新的世界格局形成过程中，通过内部的统一和联合可能成为经济上和政治上与美国分庭抗礼的“一极”，这不能不引起美国极大的警觉。

面对欧洲统一和联合进程的挑战，美洲的经济区域集团化如异军突起、空前活跃。美国为与欧洲统一大市场相抗衡，把组建美洲经济圈作为其新的全球战略的重要部分。1986年6月，美国与加拿大开始进行自由贸易谈判，并于1988年1月正式签署《美加自由贸易协定》，从而为北美经济贸易集团的建立奠定了基础。1990年6月，布什总统提出了“美洲事业倡议”，谋求建立一个从阿拉斯加到火地岛的、包括整个美洲的大市场，并把由美、加、墨三国组成北美自由贸易区作为实现这一战略目标的第一步。为此，自1991年2月开始，三方进行会谈，正式筹建北美自由贸易区。经过一年多的谈判，三国政府终于在1992年8月12日正式签署了“北美自由贸易协定”(NAFTA)。该协定已于1994年1月1日生效。这标志着—一个包括3.6亿人口、6万多亿美元产值、经济实力最雄厚的贸易集团正式诞生。尽管，目前北美自由贸易区的贸易额不如欧洲经济区，但是，其整体实力居世界首位。以此为基础，美国积极发展与其他拉美国家的关系。1994年12月，在迈阿密召开了美洲国家首脑会议，正式提出要在2005年建立包括整个西半球的美洲自由贸易区。

在美国加紧筹备建立以它为核心的经济贸易集团的同时，拉美地区的经济一体化也重新活跃。拉美国家面对日益激烈的国际竞争，力图通过建立小地区经济合作组织来提高自身的经济竞争力，以免被排斥于国际市场之外。它们在总结 60~70 年代经济一体化的经验教训的基础上，探索区域经济一体化的新模式，采取更加务实和灵活的方式，广泛开展多边和双边自由贸易谈判，建立小型的次区域自由贸易集团。1991 年 3 月，阿根廷、巴西、巴拉圭、乌拉圭四国签署了《亚松森条约》，决定建立南方共同市场，内部消除关税和非关税壁垒，实行商品、服务和生产要素的自由流动，对外实行共同关税和共同贸易政策。1994 年 6 月 12 日，由墨西哥、哥伦比亚、委内瑞拉组成的三国集团正式签署了自由贸易协定，三国将在 10 年之内逐步减免关税，实行区内贸易的自由化。1995 年 1 月 1 日，南方共同市场和三国集团都已正式投入运行。拉美地区原有的一体化组织，如安第斯条约组织、中美洲共同市场、加勒比共同体等等，经过了 70 年代末 80 年代初的停滞之后，也重新恢复了生机。

北美自由贸易区的建立和拉美一体化的重振使西半球贸易的自由化成为一种不可逆转的潮流。虽然要实现迈阿密美洲首脑会议所确定的在 2005 年建立美洲自由贸易区的目标还面临许多困难，但是，广大拉美国家仍在为实现这一目标而努力。北美自由贸易区的建立及其向美洲经济圈的过渡对于增强美国的实力、实现其与欧盟抗衡和遏制日本的战略目标是有决定意义的。同时它也为最终形成三足鼎立的世界经济格局奠定了基础。

面对欧洲和美洲区域经济集团化的局面，日本和亚太地区也不可能无动于衷。亚太地区是当前世界经济发展最有活力的地区。这一地区幅员辽阔、资源丰富、人口众多、市场潜力巨大。日本、中国、亚洲四小、东盟各国之间已形成多层次的经济结构，地区内经济上的相互依存关系日益加深，区内贸易和投资的增长超过区外。虽然因历史、政治制度等各种原因，东亚地区不大可能立

即建立像欧盟和北美自由贸易区这样制度化的区域性经济一体化组织,但是,次地区的经济合作正以灵活多样的形式蓬勃发展。如东北亚经济圈、日本海经济圈、华南经济圈、经济增长三角等。各种官方和半官方的区域合作组织也正在形成之中。1980年,在日本首相大平正芳和澳大利亚总理马尔科弗雷泽的推动下,成立了由政府官员、学者和工商界三方人士组成的太平洋经济合作组织(PECC),其宗旨是在自由和经济开放的基础上本着伙伴关系、公正和相互尊重的精神,加强经济合作,以充分发挥太平洋盆地的潜力。1986年,中国被接纳为正式成员。1989年,澳大利亚、新西兰、美国、加拿大、日本、南朝鲜和东盟六国成立了亚太经济合作组织(APEC)。1991年11月,中国成为其正式成员。最近两年,APEC作为政府间比较灵活、松散的磋商机构正在产生越来越大的影响。1994年11月在印尼茂物举行的非正式首脑会议上,各国就贸易自由化的总方向达成了协议,并决定在2020年以前实现自由与开放的贸易和投资。

综上所述,可以看到,80年代后期以来,经济区域集团化趋势不仅以前所未有的速度向前发展,而且具有崭新的特点。

一、以美国、德国、日本等最发达的工业国家为核心正在形成美洲、欧洲和亚太三大经济圈。这些以大国为中心的经济贸易集团的建立及其向周围的伸展构成了未来世界经济格局的新框架。这三大集团对世界贸易具有举足轻重的影响,因此,经济区域集团化已突破其原来的意义,成为具有全球战略意义的发展趋势。

二、区域经济一体化组织的形式越来越灵活多样,覆盖面也越来越广,不同层次的地地区性经济贸易集团的成员国之间出现纵横交错的局面。例如墨西哥既是北美自由贸易区的成员国,又加入亚太经济合作组织,同时又参加三国集团等次区域自由贸易集团。从经济一体化组织的类型来看,既有成员国经济发展水平基本相同的发达国家型,又有由发达国家和发展中国家共同组成的南北型,也有由发展中国家组成的南南型。这些不同层次、不同类型的经济

集团之间形成了既有斗争又有合作的错综复杂的关系。

三、在经济全球化趋势迅速发展、各国以及各地区经济之间的相互依赖日益加深的情况下，区域性经济一体化组织越来越倾向于推行开放性地区主义的战略。这些组织虽然仍带有地区保护主义的色彩，但是，从目前情况来看，“世界上最大的区域贸易组织内部迅速扩展的贸易，似乎还没有以影响非成员国贸易为代价”。^① 它们一方面利用地区内的自由贸易促进本地区的经济发展，加强区域内的经济技术合作，另一方面，在一定程度上实行对外开放的原则。因此，区域集团化与多边自由贸易体制之间出现了相互兼容的局面。如克林顿政府在敦促国会批准北美自由贸易协定的同时，努力推动和完成关贸总协定乌拉圭回合的谈判。华盛顿国际经济研究所所长弗雷德·伯格斯滕指出：“同大多数人对地区经济组织的预期相反，APEC 必将成为推动全球贸易自由化的一股动力。”

80 年代经济区域集团化出现的这些新趋势和新特点已引起各国经济学家、企业家和政界人士的强烈关注。中国作为世界贸易大国，面对这一新的形势，必须切实加强这方面的研究，以便认清形势，缜密推敲，制定对策。在这方面，加强对北美自由贸易区的研究具有特别重要的意义。

以世界第一经济强国—美国为核心的北美自由贸易区是目前世界上经济实力最雄厚的经济贸易集团，它的一举一动对全球贸易具有举足轻重的影响。建立北美自由贸易区是美国全球战略的一部分。美国企图以北美自由贸易区为基点，向南扩展，建立包括整个西半球的美洲自由贸易区，并以此为依托，面向两洋，把北美自由贸易协定作为地区贸易自由化的样板，将其基本原则过渡或扩大到亚太地区，建立以美国为核心的太平洋共同体；同时，

^① [世界银行] 克林顿·希尔斯：《地区贸易集团：贸易创造还是贸易转向》，《金融与发展》，1995 年 3 月号，第 28 页。

与欧盟对话，促使欧盟与北美自由贸易区联合，酝酿建立大西洋自由贸易区，从而达到它“领导世界经济”的总的战略目标。因此，我们必须从研究冷战后美国全球新战略的高度去认识北美自由贸易区这一课题的重要意义。

此外，北美自由贸易协定具有不同于欧盟的新特点，它是由经济发展水平极为悬殊的发达国家和发展中国家所组成。这种南北型的经济一体化模式的出现反映了当前国际分工的深入发展和南北经济关系的新特点。发达国家与发展中国家组成经济贸易集团之后，相互之间能否建立起平等的伙伴关系，达到互利的目的？在集团内部经济发展水平差别很大的成员国之间如何通过条约的形式协调各自的利益？这一系列问题引起了人们普遍的关注。中国作为一个发展中国家，同样也面临区域集团化的挑战。因此，研究北美自由贸易区内部的运行机制以及墨西哥在加入北美自由贸易区之后的利与弊，具有重要的现实意义。

目前，北美地区在中国对外经济贸易中占有重要的地位。同北美地区的贸易占我国外贸总额的比例，1991年达12.26%。美国资本是我国吸收境外投资的主要来源。北美自由贸易区的建立对于我国与该地区的经贸关系必将产生一定的影响。这种影响既有积极的方面，又有消极的方面，客观地、实事求是地估价这种影响，对于我国制定正确的对外贸易政策和策略十分重要。

因此，加强对北美自由区的研究可以说是我国经济学界面临的一项紧迫任务。

本书是中国社会科学院拉丁美洲研究所的一项重点研究项目。鉴于目前国内对这一问题尚缺乏系统的研究，我们在参阅大量国外文献资料的基础上，对北美自由贸易协定的基本情况，包括协定产生的国际国内背景、协定谈判和鉴定的过程、协定的基本内容、主要特点和可能产生的影响，作一全面的介绍，以便供有关部门及这一问题感兴趣的研究人员或大专院校师生作参考。全书共分六章。前三章着重论述北美自由贸易区产生的背景，第

一章综合论述了推动北美自由贸易协定产生的三大因素;第二、第三章分别对美加和美墨经济和贸易关系的历史和现状作一扼要的介绍,重点对作为北美自由贸易协定基本框架的美加自由贸易协定的内容作了概括的介绍,对80年代以来墨西哥的经济调整和改革以及墨美关系的新发展进行了必要的论述。这是北美地区经济一体化的客观条件和基础。第四章比较详细地论述了北美自由贸易协定酝酿、谈判、签署和批准的过程和协定的基本内容。协定的谈判历时一年多,三方在一些重大问题上存在较大的分歧,因此,通过对谈判及批准过程的叙述可以比较清楚地了解到三个不同发展水平的国家各自加盟这一集团的动机和利益所在,以及它们之间相互矛盾和相互妥协的过程。本章对协定的基本内容作了比较详细的介绍,对协定的基本框架及协定所涉及的八大问题,即原产地规则、汽车问题、纺织品、服装贸易、石化产品贸易、农产品贸易、争端解决机制、服务业和知识产权问题等作了较详细的论述,对环境保护和劳工问题两个平行协议也作了专门介绍。第五章在简要介绍西方经济一体化理论和对经济一体化组织的分类方法的基础上,将北美自由贸易区与其他区域经济一体化组织进行比较研究,并归纳出它的三大特点:大国主导型、经济互补型、战略过渡型。通过对这些特点的分析,展示北美自由贸易协定,作为发达国家与发展中国家经济一体化的尝试,可能产生的积极效应和消极效应。第六章主要论述协定生效两年来对成员国以及对世界经济和国际贸易所产生的影响,重点对墨西哥作为一个发展中国家加入北美自由贸易协定之后所受到的影响进行比较客观的分析。在此基础上,我们对北美自由贸易区的发展前景进行了预测,并提出我国应采取的一些政策建议。

由于协定生效至今仅两年,许多条款尚未实施,情况正在不断变化,尤其在1994~1995年墨西哥金融危机之后,墨西哥的经济政策正在实行再调整,因此,本课题的研究具有一定的难度,书中的许多看法还很不成熟。

目 录

引言	(1)
第一章 北美自由贸易协定产生的背景	(1)
第一节 世界经济全球化与地区经济一体化	(1)
第二节 经济领域国际竞争的加剧和美国全球战略 的调整	(10)
第三节 南北经济关系的新特点和拉美经济发展战 略的变化	(22)
第二章 美加自由贸易协定及其成效	(32)
第一节 美加经济贸易关系的回顾	(32)
第二节 美加自由贸易协定及其成效	(39)
第三章 墨美经济关系的新发展	(51)
第一节 墨西哥经济发展战略的调整	(52)
第二节 墨美经贸关系的新发展	(65)
第四章 北美自由贸易协定的签署及其基本内 容	(76)
第一节 北美自由贸易协定的谈判进程	(76)
第二节 北美自由贸易协定的签署和生效	(87)
第三节 北美自由贸易协定的基本内容	(91)
第五章 北美自由贸易区的主要特点	(110)
第一节 国际经济一体化理论和经济一体化组织的 分类	(110)
第二节 北美自由贸易区的主要特点	(121)
第六章 北美自由贸易协定的实施及其对世界经济的	

影响	(132)
第一节 北美自由贸易协定的实施及其对成员国的 影响	(133)
第二节 北美自由贸易协定对拉美地区的影响 ...	(144)
第三节 北美自由贸易协定对世界经济的影响 ...	(151)
第四节 北美自由贸易协定对中国经济的影响及我 国的对策选择	(159)
附录：一、北美自由贸易协定（内容摘要）	(169)
二、北美环境合作协议概要	(209)
三、北美劳工合作协议概要	(214)

第一章 北美自由贸易协定 产生的背景

经济区域集团化是一种具有双重属性的复杂经济现象。一方面，它是生产力高度发展、国际分工不断深化、经济国际化程度日益提高的结果，是世界经济走向全球一体化的一个阶梯；另一方面，它又是经济发展不平衡加剧、国际竞争日益尖锐的产物，它被看作是“贸易壁垒的国际联合”。因此，推动北美自由贸易协定产生的因素也是多方面的，总起来说，可以归结为以下三点：

一、经济国际化趋势快速发展和美、加、墨三国经济上的相互依赖日益加深。

二、美、日、欧经济竞争的加剧和美国全球战略的调整。

三、南北经济关系的新发展和美拉经济关系的新变化。

本章拟从这三方面来考察北美自由贸易协定产生的现实经济背景。

第一节 世界经济全球化与地区经济一体化

80年代以来，世界经济发生了巨大的变化。科学技术的迅猛发展和社会生产力的极大提高，引起了世界经济结构的深刻变化。许多新兴产业蓬勃兴起，传统工业部门的技术已全面革新，从而引起世界性的产业结构调整，生产专业化和协作化进一步发展，国际分工不断深化，经济国际化达到了前所未有的水平。以光纤通讯和微电子技术为代表的现代信息技术的广泛应用为生产要素在全球范围的快速流动、为商品市场和金融市场的全球化创造了必

要的条件。这些变化使各国经济对国际市场的依赖空前加深，因而在客观上要求突破民族和国家之间的界限、消除各种障碍，实现生产要素的自由支配和商品的自由流动，经济向着全球化的方向迈进。美国经济学家罗伯特·赖克指出：“全球正在迅速变成一个单一市场，哪里成本最低，就在哪里生产商品，国籍和国界正在失去其意义。”日本学者小叶世良认为，“全球化是由于全世界经济发展的需要而出现的一种现实，它意味着整个世界将被视为无国界，货物、资金、人员必须自由流动。”^①

推动世界经济向全球化方向发展的强大动力是跨国资本的迅速扩张和企业经营战略的全球化。如果说，本世纪 50~60 年代，只有为数有限的大公司将触角伸向世界各地，实行跨国经营的话，那么，到 90 年代的今天，“跨国生产已成为世界经济结构的主要特征，”“跨国公司已成为世界经济的主导力量。”^② 联合国《1992 年世界投资报告》指出，1986~1990 年，世界各国对外直接投资的增长率达到 28%，比世界出口的增长率高出 3 倍，比世界国民生产总值的增长率高出 4 倍。跨国公司约控制了世界私营部门生产性投资的三分之一。跨国公司的战略是促进世界范围内的经济一体化。这些企业以全球市场为目标，以国际专业化分工为基础。在世界各地设立生产网点，通过企业内部交易，实现人、财、物、信息等经营资源的国际转移。以最著名的全球化企业国际商用机器公司为例，其销售额和利润总额有一半以上是在海外实现的，生产据点、研究与开发据点、决策机构都分散在世界各地，公司从业人员中有 40% 是外国人，公司最高职位由 5 个国籍的人组成。对于这类企业来说，国籍和国界正在失去其意义，企业为了其本身的利益，要求摆脱母国经济对自己的束缚、拆除国与国之间

① 小叶世良：《企业全球化的新趋势》，[日]《行政管理学会》1992 年，第 6 卷，第 1 期。《世界经济译丛》，1993 年，第 6 期，第 1 页。

② [英]《跨国公司已成为世界经济的主导力量》，《金融时报》，1993 年 7 月 1 日。

相互设置的障碍，实现商品、资本、劳务和技术的自由流动。

国际分工的深刻变化和企业经营战略的全球化使国际贸易的规模空前扩大，商品市场的全球化成为经济全球化的重要标志。20年来世界商品出口已从占世界生产总值的11%上升到18%。1983~1993年，国际贸易额的年均增长率达到6%，明显超过了世界生产的增长率。贸易结构也发生了根本性的变化，初级产品在国际贸易中的比重由战前的2/3降到目前的不到1/3，制成品的比重已上升到70%以上。在制成品贸易中，半成品和零部件贸易的比重不断上升。由于生产专业化的发展，许多产品已不在某一个国家制造，而是在许多国家分别制造零部件，然后再集中起来，进行组装。因此，一个国家往往既是某种产品的出口国，又是进口国。随着跨国公司的迅速扩张，公司内部贸易已成为国际贸易的重要组成部分。

这些变化使贸易在各国经济中的地位明显提高。世界贸易系数（进出口贸易额占国民生产总值的比重）由50年代的16.4%上升到80年代的34.4%。美国的贸易系数由1960年的12.1%上升到1980年的23.1%，韩国由1970年的19.1%上升到1980年的38.5%。这反映出各国社会产品越来越多地依靠世界市场来实现。因此，占有国际市场和保持本国产品在国际市场上的竞争力对各国经济的发展具有越来越重要的意义。这一趋势迫使越来越多的国家推行外向型经济发展战略，开放国内市场，实行自由贸易，使本国经济与国际市场接轨。但是，在国际贸易体系中，各国利益的不一致和冲突是显而易见的。在国际市场上竞争十分激烈，全球多边自由贸易体制又面临重重困难的情况下，地区性的自由贸易成为一种重要的选择。

除了商品市场全球化之外，金融市场的全球化是当前世界经济全球化的另一个重要标志。电脑和现代通讯技术在金融领域的广泛使用使国际金融业发生了一场巨大的革命。银行资料处理和