

Business

By

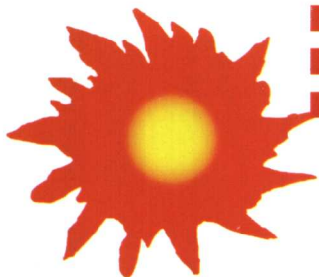
The
Book

圣经
管理
解码

作者 (美) 赖瑞·巴克

译者 黄莉莉、谈清华

- 经营事业的圣经原则
- 如何拟订财富目标?
- 信守承诺
- 婚姻伴侣也是事业良伴?
- 如何做个成功的领导者?
- 如何适才适用?



7-270
435

85352



圣经管理解码

作者/Larry Burkett

译者/黄莉莉 谈清华

团结出版社

图书在版编目(CIP)数据

圣经管理理解码/(美)巴克著;黄莉莉,谈清华译.
北京:团结出版社,2002.9
ISBN 7-80130-649-X

I. 圣... II. ①巴... ②黄... ③谈... III. 圣经-
应用-企业管理 IV. F270

中国版本图书馆CIP数据核字(2002)第070486号

本书由宇宙光出版社授权在中国大陆出版发行,中文版权
属宇宙光出版社

图书在版编目(CIP)数据 图字 01-2002-4365 号

出版者 团结出版社

(北京市东城区东皇城根南街84号)

[电话 (010) 65133603 (发行部) 65244792 (编辑部)]

<http://www.tuanjiechs.com>

E-mail: unitypub@263.net

经销:全国新华书店

印刷:北京金瀑印刷有限责任公司

开本:880×1230毫米 1/32

印张:9.5

字数:219千字

印数:11000册

版次:2002年9月第1版

印次:2002年9月(北京)第1次印刷

书号:ISBN 7-80130-649-X/F·50

定价:20.00元

(如有印装差错,请与本社联系)

自序

成功的利器

近代史上从没有像现在一样，如此重视企业伦理与讲究企业界内的员工授权，美国大企业无不高薪礼聘专业顾问，教导经理人如何切实地与员工沟通，因为有研究发现，快乐的员工才更有生产力。

1940年，爱德华·戴明首次前往日本传授现代企业管理技术，当时他所强调的几乎全都是企业伦理及员工的参与性。

由于欧洲经济在第二次大战中饱受摧残，使得美国产业欣欣向荣，独步全球，以致美国企业家们忽略了那些使他们事业成功的最基本原则，于是美国企业文化演变成精英管理形态，也就是说，在社会阶层中，非管理人员属于层次较低的一类，而管理阶层则被归为较高的层级。

这种壁垒分明的层级划分，使经常性罢工、逐年增高的经营费用及下降的质量与生产率等情况更为变本加厉。60年代晚期，由于日本及欧洲企业急起直追，使得美国产业界向这些高效率的竞争对手敞开大门，尤其日本，更是将戴明教授当初传授给他们的管理技术应用发挥得淋漓尽致。

到了70年代，美国企业界反倒将管理人员送到日本，研究他们的管理技术以挽回失去的市场优势，真是应了一句古话：“风水轮流转”，现在轮到美国人到日本取经。

在这本书中，你将学到不仅是美国、日本或全世界任何成功的企业之所以成功的心血结晶，也是使企业成功千古不变的原则。本书按部就班地将《圣经》的经营原则呈现在你面前。你可以不理睬这些原则，仍照自己的方式经营事业，短期也许感觉不出有何差别，但长期而言，利润会随着道德沦丧而递减。

我们将按照《圣经》上的启示探讨有关雇用与开除员工、付款及提升某人职位等重大决定的原则。

《圣经》开宗明义地指出：“你要专心仰赖耶和華，不可倚靠自己的聪明。”（《箴言》三章5节），这本书的目的就是为了帮助你事业按《圣经》的原则行事。

在此特别感激李伊力先生在领导方式上提供许多宝贵资料，李先生是创办生命之路课程的最大功臣，也是一家财务公司的领导人之一，他是一位作家、演讲家、经理人，更是一位好朋友。到目前为止，李先生和他的同事已经帮助5万人次以上找到他们的事业方向，使得

他们借着这份革命性的测试课程找对企业，而企业界也找到适合他们公司的人才。自我了解及了解周围的人，彼此适应是发展成功企业团队的最重要因素。

但愿使这些企业及个人成功的利器，也能帮助你在你的机构中发展出成功的经营管理团队。

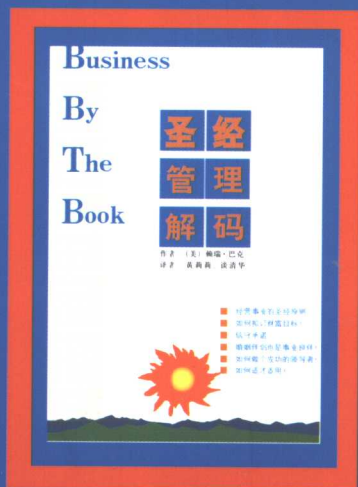
赖瑞·巴克

圣经管理解码

作者赖瑞·巴克（Larry Burkett）是“基督徒财务公司”的创办人和总裁，也是一位畅销书作家，出版过50多本关于商务及个人理财方面的书。他还是节目主持人，主持“基督徒财务公司”两个广播节目，听众遍及世界各地。多年来，赖瑞·巴克还一直在佛罗里达州担任太空计划的管理工作，也担任一家电子制造公司的副总裁。赖瑞·巴克正是《圣经》原则的无数受益者之一，在书中他用讲故事的方式和读者分享中肯而实际的理财建议和经营事业和人生的原则。他想帮助每一个身负管理责任的人合宜、积极地扮演好自己的角色，更盼望祝福每一个希望自己成为生命中获得真正满足的管理经营者。

圣经管理解码

责任编辑：梁光玉



绘 图 孟 煌

封面设计 叁 陌 工 作 室

S A N M O

目 录

自 序 成功的利器

第一部 基础概念篇

I. 经营事业的《圣经》原则 /3

你或许会问：在商场交易当中，使用《圣经》原则真的能够奏效？这点是无庸置疑的，不但有效，而且果效还能维持相当长久的时间。

II. 商业准则的底限 /13

这些准则并不是我们自己捏造出来的一些高不可攀的模糊目标，而是些明显的目标，足以表明我们是否以严肃的心态，将自己手中的事业完全交给上帝。

III. 小心事业的陷阱 /33

商业界的陷阱指的是什么？以我长时间的观察发现有以下五种征候值得特别留意：1. 沽名钓誉；2. 工作过度；3. 过度使用贷款来筹资；4. 杂乱无章；5. 急速致富的心理。

IV. 如何拟定财富目标？ /55

每个基督徒都有责任设定基本的个人财务目标。如果你能够接纳我们仅仅是上帝各项资源的管家而已，那么，要拟订“我们究竟应当拥有多少财物”这项抉择就容易多了。

V. 如何发挥事业功能？ /65

基督徒创立事业的一个主要目的乃是事奉上帝。至于以何种方式，其实可以采取的途径相当多，这些途径就是基督徒事业所能发挥的各项“功能”，也就是基督徒事业存在的理由。

第二部 个人行动篇

I. 信守承诺 /91

如果你失去了即使损失一切的财物，也要信守对他人承诺的那份决心，那么你所面临的不是财物问题，而是灵里的问题，这问题正经由你的经济状况反映出来。

II. 如何找寻适宜的顾问辅导？ /103

当今这个世代的确可以找到许多知识渊博的非基督徒专业人员，但如果我们希望获得满意的答案，就有必要回转到最终的辅导来源——上帝的话语上。

III. 婚姻伴侣也是事业良伴 /115

在事业范畴中如果想要作出好的抉择，丈夫与妻子之间的关系，不但具有独特的影响力，而且相当重要。

IV. 借贷的基本原则 /127

那些坚决不相信负债会造成压力的人一定从来没有享受过零债务的生活，因为人长久处于压力下，就忘记了真正自由的滋味。

V. 别人赊账怎么办？ /145

某些人无法还债可能真的有值得原谅的理由，我们应该让这样的人有机会把难处告诉我们，这一点非常重要。

VI. 如何订定减价、折扣的原则？ /165

只要销售员说：“这是我们能给的最低价”，我们就可以相信他，这应该成为我们国家的基督徒在属世行业中的规范。

VII. 合伙事业怎么做？ /175

在开始某项合伙关系前，必须先了解对方的终极价值观，如此你才能真正知道该不该和他们建立合伙关系。

VIII. 奉献的原则与方式 /191

“只有上帝具有足以洞知未来的智慧。”
因此，最好趁着你一息尚存，还能见到
自己的奉献用在何处时，尽可能的将金
钱献上。

第三部 实际运作篇

I. 如何做个成功的领导者？ /203

身为领导人，你对这个身份所持的看法
以及对同仁的态度，都将深深影响你所
作出的每一个决定。

II. 如何挑选合适的员工？ /213

如果能事先审度你对于某些问题的心态，
同时拟定一些基本策略，将会使寻觅合
适的员工变得容易些。

III. 如何适才适用？ /225

基督徒从业人员最常发生的两个问题，
一是与员工之间的沟通；二是对员工的
期望及不满往往表达得不够清楚。

IV. 解雇员工的原则及步骤 /239

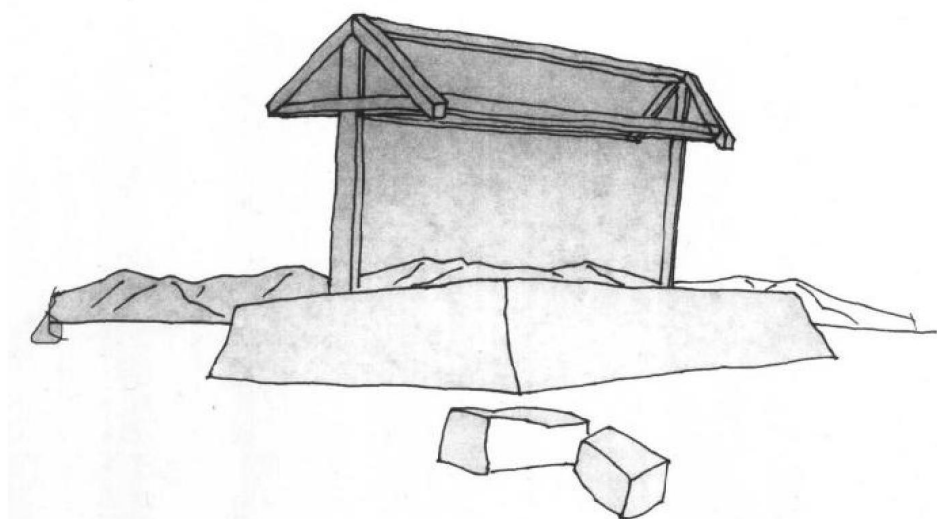
员工的问题需要明快处理，不要拖延，越拖越麻烦，人的问题从来不会因为不去管它而获得改善。

V. 如何选用高级主管？ /257

如果基督徒想要成功的将圣经原则应用在他的事业上，那么最重要的决定就是慎选经理人员。

VI. 如何订定员工薪资？ /273

上帝要求雇主们在给付员工薪资这件事上能够秉持公平的原则，正如同他对于所有信徒在其他每一件事上所提出的要求一样。



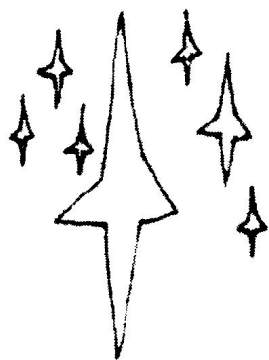
第一部

基础概念篇

I



经营事业的《圣经》原则



如果你的目标仅仅是在追求快速图利，那么这些商场伦理原则并不合适你；但如果你期盼的是业务方面能够有长期的稳定成长，那么《圣经》的这些原则则应当是你达到目标的有效途径。