

實戰智慧  
·叢書69

蘇拾平主編

提供實戰經驗  
啟發經營智慧

霍雨佳 / 著

# 三國謀略學

商用中國式  
計策智慧



# 《實戰智慧叢書》

## ⑥4 廣告媒體運用手冊

馬丁·戴維斯 / 著 王和一 / 譯

## ⑥5 新·經理人生涯指南

希弗烈&卡哈紐 / 著 孫蓉萍 / 譯

## ⑥6 商用戰爭論

大橋武夫 / 著 東正德 / 譯

## ⑥7 北宋危機管理

陳文德 / 著

## ⑥8 從球隊中學到的經營管理

羅勃·凱得 / 著 李約翰 / 譯

## ⑥9 三國謀略學

霍雨佳 / 著

## ⑦2 創意就是財富(創意66點)

郭泰 / 著

□蘇拾平主編□

# 實戰智慧叢書

遠流出版公司

**實戰智慧叢書<sup>(69)</sup>**

## **三國謀略學**

——商用中國式計策智慧

---

原　　書／《三國演義》謀略新探

作　　者／霍雨佳

主　　編／蘇拾平

責任編輯／郭惠櫻

---

發行人／王榮文

出版者／遠流出版事業股份有限公司

臺北市汀州路三段184號七樓之5

郵撥／0189456-1

電話／(02) 365-3707 傳真／365-8989

發　　行／信報股份有限公司

電話／(02) 365-4747 傳真／365-7979

排　　版／鴻霖電腦排版有限公司

印　　刷／優文印刷股份有限公司

□1989(民78)年12月16日 初版一刷

□1995(民84)年3月16日 初版十刷

---

行政院新聞局局版臺業字第1295號

**售價220元** (缺頁或破損的書，請寄回更換)

版權所有・翻印必究 (Printed in Taiwan)

**ISBN 957-32-0258-1**

---

\*本公司於78年1月4日向海南人民出版社取得版權。

實戰智慧叢書 69

三國謀略學——商用中國式計策智慧

霍雨佳／著

## 出版緣起

王榮文

在此時此地推出《實戰智慧叢書》，基於下列兩個重要理由：其一，臺灣社會經濟發展已到達了面對現實強烈競爭時，迫切渴求實際指導知識的階段，以尋求贏的策略；其二，我們的商業活動，也已從國內競爭的基礎擴大到國際競爭的新領域，數十年來，歷經大大小小商戰，積存了點點滴滴的實戰經驗，也確實到了整理彙編的時刻，把這些智慧留下來，以求未來面對更嚴酷的挑戰時，能有所憑藉與突破。

我們特別強調「實戰」，因為我們認為唯有在面對競爭對手強而有力的挑戰與壓力之下，爲了求生、求勝而擬定的種種決策和執行過程，最值得我們珍惜。經驗來自每一場硬仗，所有的勝利成果，都是靠著參與者小心翼翼、步步爲營而得到的。我們現在與未來最需要的是腳踏實地的

「行動家」，而不是缺乏實際商場作戰經驗、徒憑理想的「空想家」。

我們重視「智慧」。「智慧」是衝破難局、克敵致勝的關鍵所在。在實戰中，若缺乏智慧的導引，只恃暴虎馮河之勇，與莽夫有什麼不一樣？翻開行銷史上赫赫戰役，都是以智取勝，才能建立起榮耀的殿堂。孫子兵法云：「兵者，詭道也。」意思也指明在競爭場上，智慧的重要性與不可取代性。

《實戰智慧叢書》的基本精神就是提供實戰經驗，啓發經營智慧。每本書都以人人可以懂的文字語言，綜述整理，為未來建立「中國式管理」，鋪設牢固的基礎。

遠流出版公司《實戰智慧叢書》將繼續選擇優良讀物呈獻給國人。一方面請專人蒐集歐、美、日最新有關這類書籍譯介出版；另一方面，約聘專家學者對國人累積的經驗智慧，作深入的整編與研究。我們希望這兩條源流並行不悖，前者在汲取先進國家的智慧，作為他山之石；後者則是強固我們經營根本的唯一門徑。今天不做，明天會後悔的事，就必須立即去做。臺灣經濟的前途，或亦繫於有心人士，一起來參與譯介或撰述，集涓滴成洪流，為明日臺灣的繁榮共同奮鬥。

這套叢書的前五十三種，我們請到周浩正先生主持，他為叢書開拓了可觀的視野，奠定了紮實的基礎。從第五十四種起，由蘇拾平先生接手主編，希望藉由他過去十年在傳播媒體處理經營資訊的實戰經驗，能為叢書的未來，繼續開創光明的遠景。

## 主編的話

十一月三十日

我們生長在一個充滿機會的地方，對未來抱持積極樂觀的態度，雖然總有許多困難要克服，但我們堅信腳踏實地的努力，一定能夠歡呼收割。

因為所在之地充滿機會，所以我們心無旁騖全力卯勁；因為態度積極樂觀，所以我們勇氣十足主動出擊；因為努力而腳踏實地，所以我們講求成效不徒託空言。這就是「實戰」的精神。

而此時此刻，以這種實戰的精神，至少有三個領域能夠充分發揮：其一，在商場上，面對競爭應付挑戰；其二，在專業工作中，磨練技巧掌握要領；其三，在個人生涯裡，追求成功自我實現。

顯然，在實戰的世界裡，我們不能紙上談兵、光說不練，更不能套用任何未曾驗證的理論模式。我們相信，經驗智慧是在無數攻防中累積、衍生，是在不斷實踐中領悟啟發；我們勤於演練、隨時有備而出，因為不能打沒有把握的仗，因為機會稍縱即逝不容許僥倖鬆懈；我們未雨綢繆

，該想的，今天就想，該做的，現在就做，明天與未來，都沒有後悔的權利。

因此，《實戰智慧叢書》這一系列，有兩條路是要一直走下去的：

### **第一、引介取用國外最新、最具實用價值、最適合國情的經營智慧。**

要想超越前進，就不必再多走冤枉路。舉凡先進國家的經驗教訓、心得實錄，不論觀念、策略、戰術、管理、兵法，只要有意義，我們都要學，都要擷取。況且，在自由化與國際化的衝擊下，登上世界舞台展現身手勢在必行。多一分準備，就多一分勝算，所謂「知己知彼，百戰百勝」正是這個道理。

### **第二、整編重現國人本土的、現場的、能夠歷久彌新的經驗謀略。**

經驗不能徒憑移植，還是要靠實地紮根收成。不止企業的成長奇蹟、企業家的切身體認，需要整理、記錄，古聖先賢所遺留讓國人獨享的智慧資產，更需要挖掘、新詮。我們相信，建立「中國式管理」的架構絕不是一蹴可幾的，而要靠多方面注入心血、多角度探索結合，才能夠逐漸逼近而浮現成形。

路是人走出來的。我們仍將不斷策動鼓舞有心人參與其事、貢獻所長、共襄盛舉，如果您是同好，盍興來乎？

標竿既經揭示，企圖也說明白，現在，成果陸續呈現在這裡，歡迎驗收、取用。

## 《實戰智慧叢書》

### 編輯室報告

如果說《孫子兵法》是我國自古以來，「戰無不勝，攻無不克」最珍貴的軍事經典；而一部《三國演義》則具體實現了《孫子兵法》中抽象的權謀韜略。如何能「不戰而屈人之兵」，如何能「致人而不致於人」，如何在你死我活的爭鬥之中，掌握「運籌帷幄之中，決勝千里之外」的克敵制勝先機，在《三國演義》書中有深刻且令人擊節讚嘆、眼花撩亂的鋪排描寫。然而，長久以來，由於情節之曲折、計謀之奇巧，多數人僅將《三國演義》看成茶餘飯後的小說野史，而忽略了其中隱藏的「敏捷的才智、周密的思維、淵博的知識和豐富的經驗」，從而能靈活運用，在人生的戰場上攻城略地、「百戰不殆」。

有鑒於此，潛心精研《三國演義》多年的大陸學者霍雨佳先生，繼商用中國式用人藝術《三

國人才學》之後，再度透過系統化的整理、科學式的解析，使古代寶貴的經驗智慧以現代嶄新而完整的面貌重現，成爲這本別出心裁的《三國謀略學》。書中透過提綱挈領、清晰扼要的評述，引幽發微，藉著由「攻心」至「用間」等十三篇各擅勝場的謀略戰、攻防戰，分門別類地以三國史事闡釋「兵者，詭道也」的爾虞我詐、勾心鬥角。而在現代化的經營規劃之後，《三國演義》這樣一本歷史上蒙塵的智慧寶典，竟煥發出令人目不暇給的璀璨光華，充滿了無數振聾發聩、耐人尋味的啓發和提示。

諸如諸葛亮和司馬懿兩個神機妙算的謀略家，在數度一較長短後，孔明均計高一籌，先後以「空城弄險」、「退避三舍」等計謀出不意，因而不是化險爲夷，就是反敗爲勝。作者在此爲「知彼知己」此一錯綜複雜之戰爭規律做了全新的註解。

又如，事業之成就，國家之強盛，常因其主事者善於攬才用才。東漢末年群雄競起之時，曹操、劉備和孫權何以竟能壓倒各路人馬，鼎足三分天下近半世紀之久，則由於他們唯才是舉、知人善任。三人攬才用才各有巧妙不同，但皆足爲今日式法之典範。

而所謂「善戰者，致人而不致於人」，即掌握控制敵人而不爲敵人所控制之主動權，要如何才能達到「出其所必趨」、「攻其所不守」、「攻其所必救」、「避實而擊虛」這般游刃有餘，玩敵人於股掌之上的地步？以寡擊衆、以弱勝強的藝術，又何嘗不是逐鹿於都市商場上的現代人不可

或缺的實戰智慧。

「大江東去，浪淘盡，千古風流人物」已是昨日陳舊的歷史，而《三國謀略學》卻讓每一位現代人在「談笑間，強虜灰飛煙滅」的輕鬆自在之中，重溫歷久彌新、千古不易的戰爭藝術和謀略智慧。使古聖先賢的歷史資產，在今日重新為登上世界舞台的中國人，注入一番新血。

（王開平執筆）

# 目錄

《寶戰智慧叢書》出版緣起

## 主編的話

## 編輯室報告

前言：開啓中國謀略智慧的寶庫／二五

# 第一章 攻心

1. 結民心：劉備巧奪西蜀／四四

堡壘往往從內部攻破／人心不服雖得也難治

2. 離軍心：呂蒙輕取荊州／四九

戴高帽解除心理武裝／蓋世英雄成了孤家寡人

3. 傷敵心：諸葛三氣周瑜／五四

一氣周瑜：爲誰辛苦爲誰忙／二氣周瑜：賠了夫人又折兵／三氣周瑜：既生瑜，何生亮！

## 第二章 鬥智

4. 收人心：孔明七縱孟獲／五八  
深謀遠慮，一勞永逸／剛柔並濟，以蠻治蠻
1. 使計設謀：劉備曹操較短長／六五  
「二虎競食」與「驅虎吞狼」／臨危不亂，隨機應變／反控制技高一籌／傑出的統帥善用人才，能得人心
2. 知彼知己：諸葛司馬比高低／七一  
愚者不懂因人因事做具體分析／司馬懿聲東擊西，孟達束手就擒／棋差一著，全盤皆輸／錯用馬謖，紙上談兵／空城弄險，智退大軍／知己知彼，百戰不殆
3. 比才鬥智：鄧艾姜維賽輸贏／八一  
虛張聲勢，你來我往／攻其無備，出其不意／應變之才在戰爭中尤其重要
4. 棋逢對手：羊祜陸抗兩交歡／八七

羊祜以德服人，深得民心／善於用兵者，不輕易言戰／  
得民者昌，失民者亡

## 第三章 同機

1. 堅守待變：曹操破袁紹／九五  
抓住戰機，使劣勢變優勢
2. 萬事皆備：周瑜燒赤壁／九八  
驕兵輕敵必敗／火燒赤壁，大破曹軍
3. 伺機出擊：陸遜敗劉備／一〇一  
一把火燒平蜀營
4. 趁敵不備：鄧艾搗成都／一〇四  
不入虎穴，焉得虎子
5. 不失戰機：杜預平東吳／一〇七  
杜預因勢破東吳

## 第四章 伐交

1. 表封敵手：孫曹要詭計 / 一一五  
表封周瑜，一箭雙鵠
2. 三賴荊州：孔明騙魯肅 / 一二八  
以狡詐外交對誠實外交
3. 割地求援：諸葛退魏師 / 一二〇  
按兵不動，得隴不敢望蜀
4. 互相移禍：吳魏弄陰謀 / 一二三  
道高一尺，魔高一丈
5. 投魏抗蜀：孫權表稱臣 / 一二六  
曹丕坐視吳蜀相爭
6. 吻齒相依：蜀吳重結盟 / 一二九  
吳蜀同盟抗魏，三國鼎立

## 第五章 遊說

1. 饋贈金玉：李肅賄呂布／一三五
2. 曉之以義：張遼勸關公／一三八  
旁敲側引，呂布上圈套
3. 張遼責「三罪」，關公訂「三約」  
明之以理：諸葛屈群儒／一四〇
4. 孔明口若懸河，群儒失色  
先激後說：孔明折孫權／一四二
5. 激將法奏效，孔明展辯才  
抑彼揚己：趙咨說曹丕／一四五
6. 陳說利害：鄧芝服仲謀／一四七  
爲達使命，鼎鑊無懼／選對使者，不辱使命

## 第六章 攬才