

目 录

第一章 国际贸易的产生及贸易理论的起源	1
§ 1 国际贸易的产生与发展	1
§ 2 国际贸易的作用与特点	7
§ 3 国际分工与国际贸易	11
§ 4 国际贸易理论的起源——贸易差额论	20
§ 5 国际贸易理论的产生——绝对利益论	24
第二章 工业国的兴起——比较优势论	28
§ 1 基本的理论假设	30
§ 2 比较优势理论	37
§ 3 比较优势论的扩展	47
第三章 保护贸易论	51
§ 1 保护贸易理论的产生	51
§ 2 保护贸易理论的发展	63
§ 3 超保护贸易论	70
§ 4 保护贸易政策的合理性及贸易政策的选择	74
第四章 赫克歇尔—俄林模型	87
§ 1 模型的前提及分析工具	87
§ 2 赫克歇尔—俄林的自由贸易模型	96
§ 3 H-O 模型的扩展	100
第五章 自由还是干预——对贸易利益的反思	111
§ 1 贸易条件	111
§ 2 贸易格局与贸易条件的变动	126
§ 3 国际贸易与经济发展	138

第六章 新现象与新思维——产业内贸易理论	156
§ 1 当代国际贸易实践的发展	156
§ 2 代表性需求理论	159
§ 3 规模经济理论	162
§ 4 协议国际分工理论	170
§ 5 产品生命周期理论	172
第七章 国家利益至高无上——贸易理论的融合	178
§ 1 关于对外贸易的“引擎”作用	179
§ 2 不平等交换论	185
§ 3 贸易战略与经济发展	190
第八章 越来越低的门坎——关税	196
§ 1 关税概述	196
§ 2 关税的经济效应	205
§ 3 关税结构理论	210
第九章 防不胜防的壁垒——非关税措施	214
§ 1 非关税壁垒概述	214
§ 2 进口配额效应	221
§ 3 作为保护手段的补贴	225
§ 4 作为进口调节手段的汇率	236
第十章 十字路口的中国	240
§ 1 当前世界经济格局	240
§ 2 入世与中国经济发展	254
§ 3 中国外贸发展战略	263
参考文献	271

第一章 国际贸易的产生及 贸易理论的起源

国际贸易是跨越国界的商品交换活动,是人类社会发展到阶级社会阶段的产物。它的产生有其必须具备的条件。真正意义上的国际贸易则是社会生产力发展到商品经济社会的产物,是资产阶级在全球追逐利润的结果。国际贸易的产生和发展,对社会生产力及各国经济发展产生了重大的影响。

§ 1 国际贸易的产生与发展

一、国际贸易的产生

国际贸易是一个历史范畴,它的产生必须具备两个条件:其一是有国家存在。因为国际贸易是跨越国界的商品交换活动,没有国家,国际贸易就无从谈起;其二是国家与国家之间存在国际分工。没有自然条件与社会经济技术条件差异导致的国际分工,就不可能产生国际贸易。在漫长的原始社会,由于生产力水平极度低下,没有剩余产品,也就不存在国际贸易。第一次社会大分工推动了社会生产力的发展,部落之间出现了原始的物物交换。第二次社会大分工使手工业和农业相分离,逐渐出现了直接以交换为目的的商品生产雏形,并且出现了以货币为媒介的商品流通。到原始社会末期,社会生产力有了进一步的提高,私有财产和阶级逐步产生,商品流通扩大,引发了第三次社会大分工,产生了专门从事商品交换的商人。商业的独立,使生产者的产品不仅可以进入

区域内市场,而且能够扩展到遥远的外部市场。于是,在奴隶社会初期,商品流通开始超越国界,从而产生了国际贸易。因为这时国际贸易所需的两个条件得到了满足:生产力的发展导致国家的产生;国家与国家之间由于各自的自然条件的差异而自然产生国际分工。

但是,由于生产力发展水平低下,奴隶社会进入流通的商品很少,国际贸易在奴隶社会中的地位并不重要。奴隶社会的经济是以奴隶主占有生产资料和奴隶本身为基础的自然经济,主要追求使用价值形态的社会财富。当时国际贸易中的主要商品是奴隶主阶级所需要的奢侈品,如宝石、装饰品、各种织物、香料等。此外,国际贸易中带有奴隶社会特征的商品是奴隶——会说话的工具,它成为欧洲国家对外贸易中的重要商品,雅典当时就是一个贩卖奴隶的中心。奴隶社会的贸易国家,在欧洲主要有腓尼基、希腊和罗马等。中国在夏商时代进入奴隶社会,贸易集中在黄河流域。

封建社会时期的国际贸易有了较大发展,特别是在封建社会的中、晚期,封建地租由劳役和实物形式转变为货币形式,商品经济及对外贸易都得到进一步发展。在封建社会,奢侈品仍然是国际贸易中的主要商品,如西方国家的呢绒、酒和东方国家的丝绸、珠宝与香料等。贸易在地区分布上,亚洲各国之间已由近海逐渐向远海发展。我国在公元前2世纪的西汉,就开辟了从新疆经中亚通往中东和欧洲的“丝绸之路”,丝、茶、瓷器等商品通过“丝绸之路”输往欧洲。明朝郑和7次率船队下西洋,又拓展了海上贸易。欧洲在11世纪以后,随着意大利北部和波罗的海沿岸城市的兴起,国际贸易在地域上已扩大到地中海、北海、波罗的海和黑海沿岸。同时,由于城市手工业的发展,特别是毛纺织业的发展,推动了国际贸易的发展。而对外贸易的发展又促进了手工业的发展,促进了资本主义生产关系的萌芽和成长,为资本主义社会的兴起及国际贸易的大发展奠定了基础。

二、国际贸易的大发展

国际贸易是在资本主义生产方式下,在社会化大生产的物质技术基础上,才在世界范围内大规模发展起来的。

15 世纪末期至 16 世纪初,哥伦布发现新大陆,达·伽马从欧洲经好望角到达亚洲,麦哲伦完成环球航行,这些地理大发现对全球国际贸易产生了十分深远的影响。大批欧洲冒险家前往非洲和美洲进行掠夺性贸易,运回大量金银财富,同时还将这些地区沦为殖民地。海外殖民活动,一方面加速了资本原始积累,另一方面大大推动了国际贸易的发展。当时,西班牙、荷兰、英国之间长期战火不断,目的就是为了争夺海上霸权,实质上就是要争夺殖民地和国际贸易的控制权。

17 世纪英国资产阶级革命的胜利,标志着资本主义生产方式的正式确立。随后英国取得海上霸权,意味着它在世界贸易中占据主导地位。18 世纪中期的产业革命又为国际贸易的空前发展提供了十分坚实的物质基础。一方面,蒸汽机的发明和使用开创了机器大工业时代,生产力迅速提高,物质产品大为丰富,从而真正的国际分工开始形成;另一方面,交通运输和通讯的技术与工具都有突飞猛进的发展,各国之间的距离似乎骤然变短,缩短了运输时间,降低了运输费用,从而促进了国际贸易的增长。在机器大工业的物质技术基础上,国际贸易规模有了惊人的发展,并且从原先局部的地区性交易活动转变为全球性的国际贸易。此时,国际贸易才真正具有世界性质。

19 世纪 70 年代后,资本主义进入垄断阶段,此时的国际贸易不可避免地带有垄断的特点。主要资本主义国家的对外贸易被为数不多的垄断组织所控制,由它们决定着—国对外贸易的商品构成和地理方向。垄断组织输出巨额资本,用以扩大商品输出的范围和规模。如果说自由竞争时期的国际贸易还在推动资本主义生产方式的发展,垄断阶段的资本主义国际贸易则完全是为了获取

高额垄断利润,为了更有效地争夺原料产地、商品市场和投资场所。正因为这样,从全球范围来看,国际贸易的规模不断扩大,范围不断拓宽,国际贸易越来越成为各国经济发展的重要因素。国际贸易已成为各类国家对外关系的重要基础和纽带。

三、当代国际贸易发展的基本特点

第二次世界大战后,在第三次科学技术革命的影响下,在资本输出迅速增长和贸易自由化的作用下,国际贸易有了空前的发展,世界出口贸易额从1950年的607亿美元跃到1980年的20014亿美元,而到1998年世界贸易总额为6.5万亿美元,占世界GDP的24.3%;世界贸易的增长速度超过世界生产的增长速度。世界贸易中,制成品所占比重超过初级产品,出现了大量新产品;有形贸易与无形贸易、技术贸易密切结合;各种类型国家的对外贸易都得到了发展;世界贸易和各国贸易依存度都在提高。继大西洋地区之后,太平洋地区正在成为新的世界贸易中心。20世纪50年代以来,国际贸易发展呈现出若干新特点。

(一) 国际贸易的重要性不断增加

国际贸易增长速度超过世界经济增长速度,国际贸易对经济增长的作用日益增强,世界各国对国际贸易的依赖程度不断提高。从世界出口量的增长来看,1960~1970年年均增长率达到8.5%,是前所未有的;1970~1980年年均增长率为5%;20世纪80年代至今年均增长率为3.7%。从国际贸易增长率与世界经济年增长率的比较来看,从20世纪50年代到80年代初,前者年均高于后者1.2个百分点。进入20世纪90年代以来,国际贸易的增长率远高于世界经济增长率,1990~1999年前者比后者平均高出3.3个百分点。

(二) 国际贸易商品结构发生显著变化

由于科技革命的影响,发达资本主义国家产业结构的大规模调整以及产业的国际转移,使国际贸易商品结构发生了深刻的变

化。首先,工业制成品在国际贸易中的地位不断上升,初级产品的比重逐渐下降。1953年,工业制成品的比重为50.6%,1988年上升为73.3%,1999年又上升到80%。在世界制成品中,机电产品的贸易增长最快,目前约占世界出口总额的40%。其次,新产品大量涌现,高科技产品如大型数控机床、新型通讯设备、原子能电站设备等层出不穷;目前新产品占世界出口贸易的比重已达1/3左右。此外,技术贸易、服务贸易发展迅速。20世纪中后期,各国都以提高产品技术含量为目标,从而增加其国际交换价值,技术贸易成为国际贸易中最有生命力的环节。国际服务贸易伴随商品贸易发展而飞速成长,1980年以来,世界服务贸易年均增长5%,超过商品贸易的增长速度。1998年,世界服务贸易出口额达13290亿美元,占世界出口总额的1/4强。

(三) 国际贸易的集团化趋势明显增强

20世纪80年代以来,经济贸易领域的集团化进程大大加快,给世界经济和国际贸易的发展增添了新的因素。欧洲统一大市场于1993年年初正式宣告成立;《马斯特里赫特条约》也于1993年11月1日起正式生效;欧洲经济区于1994年1月1日宣告成立,标志着欧洲经济联合进一步加强。美、加、墨三国在1993年完成了北美自由贸易区“补充协定”的谈判及协定在各国国会的审批程序,保证了协定于1994年1月1日起如期生效。这意味着一个超过欧共体、世界最大的自由贸易区出现于世界市场。在亚太地区,一个开放性、多样性、多层次的区域和次区域性经济合作结构正在逐步形成。此外,拉美、东南亚、南亚、中西亚、非洲的区域经济合作和交流空前活跃,方兴未艾。区域集团化倾向将加强贸易保护主义和国际经济竞争,使国际经济贸易更加错综复杂。

(四) 国际贸易发展不平衡

当代国际贸易的发展在不同时期、不同国家间呈现出不平衡的特征。首先,各种类型国家国际贸易发展很不平衡,经济发达国

家在世界贸易中占主导地位,进出口总值占世界进出口总额的比重均达 2/3 左右,而广大发展中国家在国际贸易中的作用仍很有限,且有下降的趋势;其次,西方工业发达国家中,各国对外贸易的发展也不平衡,美国在国际贸易中的地位逐渐衰落,西欧、日本等国的地位明显提高;再次,发展中国家对外贸易的发展不平衡,石油输出国、新兴工业化国家或地区出口贸易的增长速度大大高于整个发展中国家和地区的增长速度。此外,在各个时期,国际贸易的发展呈现不平衡。在有些年度里国际贸易迅速增长,如 1988 年,国际贸易的增长率达 8.5%;但在有些年度里国际贸易趋于停滞,甚至下降,如 1952 年、1958 年、1982 年世界出口额均较前一年有所下降。

(五) 跨国公司对国际贸易的影响日益增强

在当今世界经济中,跨国公司迅速发展,实力不断增强,影响日益加深,已成为国际贸易发展的主要力量,并在世界市场上处于显著的垄断地位。70 年代末,全球跨国公司数已有 1 万多家,在全世界拥有 4 万多家子公司;1996 年发展到 44 508 家,分布在全球的附属企业达 276 659 家;而 1998 年底更增至 6 万家,它们在全球建有分支机构 50 多万家。这些跨国公司的经济实力巨大:占世界总产值 GDP 的 40%,国际贸易的 60%,国际技术贸易的 60% ~ 70%,对外直接投资的 90%,可以说左右着世界经济。应该特别指出,跨国公司的国际化生产远比它的国际贸易更重要,是近十年来显现的总趋势。1998 年跨国公司国际化生产销售已获得了 11 万亿美元的业绩,而当年世界出口额仅 7 万亿美元,由此可见一斑。跨国公司已成为当代世界经济贸易的强大推动力。

§ 2 国际贸易的作用与特点

作为国际商品流通活动的国际贸易,具有许多有利于一国和世界经济发展的积极作用,同时也具有其自身的显著特点。

一、国际贸易的作用

国际贸易的发展是社会化大生产发展的内在需要,对于现代各国经济和世界经济的发展具有重要的作用。

(一) 国际贸易有利于平衡一国市场的供求关系

由于生产要素分布状况和生产力发展水平的差异,世界各国的生产能力参差不齐。这样,就一国而言,有些产品可能供不应求,还有一些产品呈过剩状态。这种供求不平衡的状况都会妨碍一国经济的深入发展。国际贸易可以使各国互通有无,调剂余缺,出口贸易可以为国内剩余资源和商品解决出路,进口贸易则为资源匮乏国排忧解难,解决供给不足。正是国际贸易的这种重要功能,成为人类社会最初从事国际贸易的基本原因。

(二) 国际贸易有利于充分发挥国际分工的经济效益

由于各种原因,世界各国的商品生产具有自身的比较优势和相对劣势。在国际分工产生以前,为了满足国内市场的多样化需求,一国必须将其生产要素配置到各种商品生产上,这样往往造成生产效率低下和生产要素的浪费。国际贸易促使各国充分发挥本国的比较优势,必然扩大优势商品生产,缩小劣势商品生产,从而大大提高生产要素的效能,节约社会劳动,增加商品价值总量,即获取国际分工所带来的更大的经济效益。这正是当今世界各国积极发展国际贸易的重要基础。

(三) 国际贸易有利于提高劳动生产率

在国际贸易中,商品的价值是按国际价值计算的,一国出口的

商品,如果其国内价值低于国际价值,就能在国际交换中获取利益。出口商品的国内价值低于国际价值的差额越大,则获得的利益越多。而要使出口商品的国内价值低于国际价值,就必须不断提高出口商品的劳动生产率。也就是说,一国要从对外贸易中获取更多的经济利益,其最根本的办法是不断提高本国出口商品的劳动生产率。所以,国际贸易有利于从经济利益上促使各贸易国不断提高劳动生产率。

(四) 国际贸易有利于获取规模经济效益

规模经济效益是随着生产能力的扩大,单位成本不断下降而产生的。国际贸易是一国商品的生产和流通向国外市场的延伸和拓展,必然导致市场需求的增加,从而刺激出口工业生产规模的扩大,降低产品生产要素分摊给单位产品的成本,增强出口产品的价格竞争优势,获取由此带来的规模经济效益。

(五) 国际贸易有利于产业结构的调整和升级

一国出口商品结构,不仅决定于一国的产业结构,也决定于世界市场上的需求结构。国际贸易商品结构随着世界经济结构的变化而改变。为适应世界市场的需要,必须不断完善本国出口产业结构。由于相互间的关联作用,出口产业结构的调整必然带动其他产业结构的调整,从而促进国家产业结构的不断升级。另外,通过进口贸易,引进国外先进的技术和设备,也能加速一国产业结构的完善和优化。

(六) 国际贸易有利于促进世界经济的发展

世界经济的发展决定了国际贸易的规模、速度、结构和流向,而国际贸易又是世界经济的重要组成部分,它的发展必然促进世界经济的不断发展。国际贸易有利于加强各国之间经济交流和经济合作,深化国际分工,加速生产要素的国际转移,从而促进生产国际化、资本国际化和经营国际化,推动整个世界经济的发展。

二、国际贸易的特点

国际贸易与国内贸易都属于流通领域,都从事商品交换,交易过程大体相同。但是,国际贸易与国内贸易所处的环境和活动范围不同,这就使国际贸易具有其自身的特点。

(一) 国际贸易的困难较大

1. 各国政策性制约因素多。由于国际贸易涉及到国家间的重大经济利益,为了争夺国外市场,各国纷纷采用出口贴补等措施鼓励本国产品的出口;而为了保护本国工业和国内市场,又往往采取关税壁垒和非关税壁垒来限制外国商品的进口。所有这些政策都给国际贸易增加了困难。

2. 语言、法律、风俗习惯的不同使国际贸易的难度增大。为使国际贸易顺利进行,交易双方必须克服语言的障碍,使用共同通晓的语言。虽然英语是国际贸易中最通行的商业语言,但德国和法国为维护本国的尊严,通常分别使用德语和法语,西班牙及大部分中南美洲国家通行西班牙语,从而使国际贸易的难度增加。

在国际贸易中,由于各贸易国的商业法律千差万别,在买卖合同、运输合同、保险合同等方面,一旦发生纠纷,就要根据相应国际规则进行解决,这比解决国内贸易纠纷的困难大。此外,由于各国风俗习惯、宗教信仰等都有差异,甚至对颜色、数字也有各自的禁忌和偏爱,也给国际贸易带来许多不便。不仅输往各国的商品种类要适销对路,而且包装、商标乃至使用说明书都要慎重处理。

3. 对国外市场和贸易对手的资信情况调查不易。国际市场变化多端,要想作出正确的决策,就必须对其进行周密的调查研究,但国外市场信息的收集较之国内市场困难得多。国际贸易交易额大,买卖双方都要获取对方的资信情况,但是单靠自身力量进行调查十分困难,而如果委托专门机构调查,虽能得到较详尽的情况,但成本太高。

4. 交易的技术性困难多,交易接洽不便。国际贸易所遵循的

贸易惯例,在法律上不具有强制力和约束力,因而具有很大程度的任意性和不稳定性,一旦出现货物品质、数量、包装、交货期等与原条件不符而形成纠纷,不易得到解决。国际贸易的洽商,交易双方往往以电报、电传、信函等往返进行,所费时日较多;当面磋商,旅途往返既费时间,旅费也高,并且不一定能顺利成交。这些也加大了国际贸易的难度。

(二) 国际贸易的复杂程度高

1. 国际贸易中的支付比较复杂。进行国际贸易支付时,由于各国货币制度、度量衡制度、汇率制度及外汇管理制度不同,因而支付问题比国内贸易复杂得多。

2. 国际贸易中货物的运输和保险情况复杂。国际贸易一般运输距离长、中间环节多、涉及面广、情况复杂多变,所以要解决的问题多。包括运输合同条款、承运人与托运人的责任,办理装运手续、提货手续、发生问题时的索赔和仲裁等,都需认真考虑和妥善处理。为了保障货物运输过程中受到损失后,能得到经济上的补偿,还需要对货物加以保险,而国际货物运输保险的内容也较国内贸易复杂。

(三) 国际贸易的风险大

国际贸易中可能发生的风险很多,主要有:

1. 信用风险。在国际贸易中,买卖双方从开始接洽,经过报价、还价、确认而后订立合同,再到卖方交货、买方付款,需要经过相当长的一段时间,在此期间,买卖双方的财务和营业情况可能发生较大的变化,有时会危及合同的履行。

2. 商业风险。国际贸易的进口商往往以各种理由拒收货物,这对出口商就是商业风险。进口商拒收的理由多由货样不详、交货期晚、单证不符等造成。对出口商来说,这些理由在货物遭到拒收前是无法确定的。拒收后虽可弥补或交涉,但损失已经发生。

3. 政治风险。一些国家对外贸易政策与措施的变化或国内

政局的变动,使国际贸易承受许多国内贸易不需承担的风险。

4. 价格风险。国际贸易中,买卖双方签订合同后,如果在卖方发货前,货物价格上涨,卖方要承受因价格上涨带来的风险;如果在买方收货后,货物价格下跌,买方就要承担由此所带来的风险。因为国际贸易多为大宗交易,而国际市场价格复杂多变,所以进出口双方面临的价格风险更大。

5. 外汇风险。由于进出口双方国家的货币不同,在国际贸易中使用的货币就有三种:进口国家的货币;出口国家的货币;第三国货币。在浮动汇率制度下,各国汇率往往因供求关系不平衡扩大等因素的影响而暴涨暴跌,从而导致国际贸易的外汇风险。

6. 运输风险。国际贸易货物一般要经过长途运输,且大多采用海洋运输方式,路程远、时间长,因此运输途中发生的风险也随之增多。有些风险可由保险公司承担,而另一些风险则须卖方和(或)买方自己负担。

§ 3 国际分工与国际贸易

国际分工是世界各国的劳动分工,是社会分工发展到一定阶段,国民经济内部分工超越国家界限发展的结果。国际分工与国际贸易是同一过程的两个方面。国际贸易是国际分工形成的前提条件,国际分工是国际贸易发展的基础。

一、国际分工的特点

国际分工和国内分工同属劳动分工,又都是劳动生产率提高的原因与结果,因此二者有着密切的联系:一国的国内分工越发达,国内分工越容易超越国界向外延伸,国际分工也就越发展;反过来,国际分工的扩大,又通过国际贸易影响各国国内分工的深化,并在此基础上组织各国的国际专业化生产。

国际分工虽以一国内部的劳动分工为基础,但又与国内分工有重要的区别。主要表现在:

(1) 形成的历史时期不同。国内分工是一切社会经济形态所具有的,出现于原始社会初期;而国际分工则形成于资本主义大机器工业时代。

(2) 影响因素不同。国内分工只受本国国家权力和制度的制约,它的发展主要取决于本国生产力的发展、技术进步和其他经济条件;而国际分工则要受到世界各国的权力、政策、法律和其他因素的制约,它的发展取决于整个世界范围内生产力的发展、科技的进步和经济国际化的发展。

(3) 范围不同。国内分工是各国国民经济范围内的劳动分工,而国际分工则是以各国国民经济为基础,超越国家界限在各国之间形成的社会分工。

二、国际分工的基本类型

由于受各国生产力发展水平不同、资源差别、人们消费习惯差异以及国际市场竞争等因素的影响,世界各国参与国际分工的情况具有很大的差异性。从其参与国际分工的方式来看,国际分工有以下3种基本类型。

(一) 垂直型的国际分工

在国际生产过程中,一些国家生产原料出口,另一些国家进口别国生产的原料,进行加工制造,生产成品出口。这种国际分工,因其生产过程中原料与成品之间有着垂直纵向的联系,称为垂直型国际分工。

参加垂直型国际分工的国家,主要是经济和科技发展水平差距较大的国家。因而垂直型国际分工亦即发达国家与发展中国家之间的分工。发达国家经济和科技水平较高,主要生产先进的机器设备和高科技产品,而发展中国家经济和技术水平较低,主要生产和出口初级产品。日本是参与垂直型国际分工的典型,其原材

料进口占总进口的 80% 以上,而出口产品中制成品占 90% 以上。中东石油输出国主要出口原油,换回自己所需的大部分制成品,它们参与国际分工的方式同样属于垂直型。

(二) 水平型国际分工

水平型国际分工是指经济和科技发展水平相同或相似的国家之间的分工。发达国家之间的国际分工、发展中国家之间的国际分工,都属于这种类型。比如发达资本主义国家的许多产业,包括汽车、飞机、电器等,已广泛实行了国际间的零部件专业化分工与协作关系。以欧洲式的“R—1800”载重汽车的生产为例,发动机由瑞典制造,底盘和弹簧由美国生产,控制设备由德国制造,车身由意大利生产,而最后装配则在英国进行。这就是水平型国际分工的典型示例。

(三) 混合型国际分工

将垂直型与水平型结合起来参与国际分工的方式,谓之混合型国际分工。以德国最为典型,它对发展中国家采用垂直型分工,从中获取自己所需的大部分原材料和其他初级产品,并输出自己的工业制成品;而它与发达国家则进行水平型分工,进口各种机器设备的配套和备用零件、部件,出口其生产的机器设备和零部件。特别是在欧共体内部,德国以水平型进行生产联合和专业化分工,获取其需要的零部件和先进技术。

三、影响国际分工的因素

国际分工的产生和发展,受到许多因素的影响或制约。

(一) 社会生产力是国际分工的决定性因素

在所有影响国际分工的因素中,社会生产力发展水平是决定性因素。具体表现在:

1. 国际分工是社会生产力发展的必然结果

没有社会生产力的不断发展,就不可能有国际分工的产生和发展。科学技术是第一生产力,科学技术革命对生产力的发展起

着巨大的推动作用,从而对国际分工的形成和发展起着巨大的作用。从18世纪60年代至19世纪中期,欧洲各国完成了产业革命,建立了大机器工业,改善了交通运输工具,使一切国家的生产和消费都具有世界性,在此基础上,国际分工开始形成。从19世纪70年代开始的第二次科技革命,促进了生产力的进一步发展,加速了资本的积聚和集中,资本输出成为重要的经济现象;国际分工进一步发展,形成了资本主义国际分工体系。二战后,出现了第三次科学技术革命,使生产力的发展日益超越国家的界限,形成了生产的国际化,出现了大量的跨国公司,推动国际分工发展成为生产国际化。

2. 各国生产力发展水平决定其在世界分工中的地位

历史上,英国最先完成了产业革命,其生产力得到巨大发展,在相当长一段时间内处于领先地位,因而它在当时的国际分工中处于主导地位。随着欧美其他资本主义国家相继完成产业革命,生产力迅速提高,它们与英国一道在国际分工中共同处于支配地位。二战后,伴随殖民体系的瓦解,取得独立的发展中国家积极发展民族经济,生产力得到较快的发展,正在逐步改善他们在世界分工中的不利地位。

3. 生产力的发展决定国际分工内容的变化

随着生产力的发展,国际贸易中的商品结构必然会发生变化,具体表现为国际贸易中工业制成品比重不断提高,初级产品比重日益下降。由于科学技术日益成为生产力发展的关键,国际贸易中的高精尖产品在不断增多;技术贸易、服务贸易和中间产品也出现在国际分工中,成为国际贸易的重要内容。

4. 生产力的发展决定着国际分工的形式、广度和深度

社会生产力的不断发展,使国际分工联系的形式除传统的国际商品贸易外,又增加了合作生产、合资经营、加工贸易、联合开发、服务贸易等形式。伴随生产力的提高,各种类型的国家都积极

参与国际分工,国际分工已把各国紧密结合在一起,形成了世界性的分工。同时,生产力的不断发展还导致了国际分工的日益多样化和细分化。国际分工正在从以自然资源为基础的分工,逐步走向以科学技术为基础的分工;从产业部门之间的分工,逐步走向部门内部的分工;从垂直型的分工逐步走向水平型和混合型的分工。

(二) 自然条件是国际分工产生和发展的基础

没有一定的自然条件,任何经济活动的进行都很困难,甚至不可能。因此,自然条件是一切经济活动的基础,也是国际分工产生和发展的前提。东南亚的马来西亚有“橡胶之国”的美称,中东地区成为世界主要的石油输出国,拉美国家成为世界咖啡、可可的主要来源地,大多是由资源、气候等自然因素决定的。尽管科学技术的进步与生产力的迅速发展使得自然条件在国际分工中的作用相对下降,但它始终是影响国际分工的一个重要因素。

(三) 国际生产关系决定国际分工的性质

国际生产关系是指以生产资料所有制为基础的、各国在世界物质资料的生产、分配、交换和消费中的各种关系。它决定着国际分工的性质。社会主义国际分工具有互助互利的特点;而资本主义国际分工必然具有剥削性、掠夺性和不平等性。

在当今世界经济体系中,依然存在着多种生产关系,但资本主义生产关系占据主导地位。因此,现代国际分工体系的性质主要仍属于资本主义性质。正因为如此,社会主义国家在积极参加国际分工的同时,对历史上形成的剥削与不平等的国际分工要进行斗争,争取建立国际经济贸易新秩序。

(四) 上层建筑是国际分工的重要制约因素

政府和各种组织机构等上层建筑具有能动的反作用,可以推进或延缓国际分工的形成与发展。战后成立的关税与贸易总协定组织,对于世界经济的发展发挥了重要的作用,各成员国共进行了8轮关税与非关税减让谈判,并都取得了实质性的进展,从而有力