

# 村消費合作社 經濟活動計劃

莫斯特科夫著

財政經濟出版社

# 村消費合作社經濟活動計劃

## (收支預算)

莫斯特科夫著  
中華全國供銷合作總社專家工作室譯

財政經濟出版社  
1956年·北京

Б. М. Мостков \*  
ПЛАНИРОВАНИЕ ХОЗЯЙСТВЕННОЙ  
ДЕЯТЕЛЬНОСТИ СЕЛЬСКОГО  
Издательство центросоюза  
Москва 1951  
根据苏联消费合作社中央联合社出版社  
1951年莫斯科俄文版本译出

### 村消費合作社經濟活動計劃

[苏]莫斯特科夫著  
中華全國供銷合作總社專家工作室譯

\*

財政經濟出版社出版

(北京西直門胡同7號)  
北京市書刊出版發售業許可證字第60號

中華書局上海印刷廠印刷 新華書店總經售

\*

787×1092耗 1/32·3 1/2 印張·76,000字

1956年11月第1版

1956年11月上海第1次印刷

印數: 1—18,000 定價: (9) 0.38 元

統一書號: 4005.175 56.11 京型

## 苏联消費合作社中央聯合社經濟計劃局序

中央聯合社委員會指出：每一個基層消費合作社都必須編制季度收支預算；并規定：對上述預算的編制及其執行情況的檢查，除各村消費合作社主任和主任會計應負責外，各區消費合作社聯合社理事會主任和總會計也應負責。

編寫本書的目的，是幫助各村消費合作社的會計員、各區消費合作社聯合社的計劃員、組導員和會計員，使他們能够掌握正確地編制收支預算所必需的各種計劃的計算方法。

本書的基本原則曾經全蘇消費合作社計劃工作人員會議小組審查，并經這個會議通過。

本書是參照村消費合作社現行計劃格式和收支預算格式編寫的，并附有按村消費合作社全部計劃指標分析收支預算的實例。

中央聯合社經濟計劃局特介紹本書，供村消費合作社會計員和區消費合作社聯合社計劃員在實際工作中使用。

## 目 錄

|                              |    |
|------------------------------|----|
| 序言.....                      | 5  |
| 第一章 村消費合作社經濟活動的研究 .....      | 7  |
| 第二章 編制計劃和批准計劃的程序.....        | 9  |
| 第一節 如何編製村消社的年度申報計劃 .....     | 10 |
| 第二節 如何按照各商品大類編製季度商品流轉計劃..... | 16 |
| 一、貿易收益的計算.....               | 33 |
| 二、如何將商品流轉計劃分配給各个貿易企業.....    | 38 |
| 三、采購與收購計劃及采購業務收益的計算.....     | 41 |
| 四、生產業務計劃.....                | 45 |
| 五、工作人員名額和工資基金的計算.....        | 46 |
| 六、貿易、采購和收購的費用預算.....         | 55 |
| 七、公共飲食企業的費用預算和業務成果.....      | 72 |
| 八、面包烤制業的費用預算和業務成果.....       | 78 |
| 九、修建工程計劃和基建投資撥款.....         | 82 |
| 十、計劃季度初在周轉中的自有資金實有額的確定.....  | 84 |
| 十一、財務計劃.....                 | 86 |
| 第三章 計劃執行的組織工作.....           | 93 |
| 附表.....                      | 96 |

## 序　　言

在苏联，消費合作社的發展是由國家的國民經濟計劃確定和指導的。

我們的各种計劃反映着苏联共產党的指令。

在苏联，計劃具有巨大的动员力量和組織力量。在計劃的編制中，在爭取計劃完成的日常斗争中，都有廣大的劳动群众参加。

斯大林同志教導說：“我們的生產計劃的實在性，就是活的人，就是我們自己，我們的劳动意志，我們按新方法來工作的决心，我們执行計劃的决心。”①

根据共產党的号召，在战后时期曾为提前完成五年計劃而开展了全民的社会主义競賽。

从事于和平的、創造性劳动的苏維埃人民獲得了偉大的勝利：1946—1950年恢复和发展苏联國民經濟的战后五年計劃順利地完成了，而最重要的計劃任务，則大大地超額完成了。

政府批准的計劃就是法律，一切組織和企業都必須遵行。

共產党和苏維埃政府利用我們祖國日益增長的經濟力量，來不断提高人民的物質福利和文化水平。在廢除配給制以后的时期中，在城市和農村劳动人民的貨幣收入不断增加

① 斯大林：“列寧主義問題”，人民出版社1953年版，第552頁。

的条件下，國定的零售價格已經減低四次。運往農村的商品每年在增加，居民對各色各样商品的需求也正在逐年增長和發展。

村消費合作社計劃的目的，就在於完成這一基本任務，即：“滿足集體農莊員和一切劳动人民對其必需商品的日益增長的需求，從而促進集體農莊制度的發展和繁榮。”（摘自消費合作社示范章程）

正如米高揚同志所指出：“貿易計劃的編制有其本身的特点和特性……應當考慮到供求關係，考慮到消費者的各種嗜好，民族特点、地方特点以及氣候条件。貿易計劃，比之任何其他計劃應該是更靈活、更實際、更能動的；”<sup>①</sup>

消費合作社的計劃規定着經濟活動的各个方面：貿易、采購和收購；烤制面包和其他各生產部門；建設和購置；收入、支出和自有資金的積累。

進一步發展消費合作社經濟活動和鞏固其財務狀況的任務，要求在村消費合作社的工作中執行計劃紀律，厉行資金節約制度，堅決實行經濟核算，完成增大自有資金的任務。

完成經濟活動計劃和遵守收支預算，乃是村消費合作社理事會在其日常工作中應該遵循的、確定不移的法規。

---

① 米高揚：“社会主义阵营与资本主义阵营”，財政經濟出版社 1955 年版，第 48 頁。

# 第一章 村消費合作社經濟活動的研究

消費合作社必須把党和苏維埃組織關於發展貿易、采購、生產業務、財務等問題的決議，作為經濟活動計劃的基礎。

研究上一時期的業務狀況和了解居民的需要，乃是正確編制村消社下一時期業務計劃的必要條件。

村消費合作社的全部計劃工作是由會計員在村消費合作社（以下簡稱村消社）理事會及區消費合作社聯合社（以下簡稱區聯社）計劃員的領導下進行的。

為了編制計劃有所根據，會計員應在工作過程中積累和整理編制計劃計算表時所需要的資料。

這些資料有：上級社（區聯社、省消費合作社聯合社）關於發展消費合作社經濟活動問題的指示；社員（代表）大會和地方劳动人民代表蘇維埃關於改善村消社工作的決議；

會計和統計報表資料；

關於供貨者履行合同的資料；

關於每個貿易企業在其業務活動區內所服務的居民人數的資料；

關於對商品需求的資料（顧客意見簿，商店經理的申請書，集體農莊要貨書等等）；

在村消社業務活動地區內，其他貿易系統貿易網的商品流轉額指標；

播種計劃、收割計劃和采購計劃完成情況的指標；按勞動日支付給集體農莊莊員的報酬和集體農莊市場價格動態的指標。

村消社理事會應根據報表資料和日常的業務資料注意計

划完成的進度，及時採取措施提高落后的單位，組織一切貿易企業和生產企業無條件地完成計劃。

村消社理事会在研究本身實際業務的過程中，要找出先進企業的成就；發掘可能超額完成計劃的現有潛力；找出落後單位的缺點和落後原因；把先進單位的經驗介紹給其他企業；並採取措施使各種工作普遍提高。

檢查計劃的執行情況，能幫助改進經濟活動，能促使正確編制計劃。

研究村消社的工作，就是深入地鑽研它的經濟情況，詳細地分析貿易和采購的各種問題，仔細研究其業務收支情況及財務成果。

在研究村消社的經濟活動時，應該把工作的實際結果和計劃、社員大會的決議、社會主義勞動公約、以及實行社會主義競賽的村消社的各種指標相比較。

同時還應該把報告期間的工作結果和上一期間相比較，把本季度的實際結果和上年同季度（季節）的指標相比較。

研究村消社活動的最重要的因素是：從滿足居民日益增長的需求的觀點出發來評定實際的貿易狀況；檢查對顧客定貨的完成情況；檢查對規定的必備商品品種的遵守情況，並把貿易的發展與集體農莊農民的收入和富裕程度增長的情況相比較。

根據貿易情況的比較和有批判的評價，村消社理事會應該作出有關下一時期的工作計劃、擴大商品品種、增加采購和收購量、發展生產業務等的具體結論。

在編制計劃時，應該考慮到那些在滿足居民需要方面取得了最大成績、獲得了最好的經濟活動成果的先進合作社機構和企業的實際經驗。

## 第二章 編制計劃和批准計劃的程序

村消社理事会在仔細研究過去工作的結果和居民需求繼續增長趨勢的基礎上，編制全年和各季度的經濟活動計劃。

為了正確地組織計劃工作，就必須使村消社的全体工作人員（主任、副主任、會計員、采購員、商店經理等）都來參加編制計劃和檢查計劃的完成情況。

編制好了的申報計劃，由村消社理事會並吸收合作社積極分子參加共同討論，然後村消社理事會要在規定期限內把按照規定格式編成的申報計劃報送區聯社。

區聯社應審查各村消社的申報計劃，並在編制全區的消費合作社計劃和批准每一消費合作社的經濟活動計劃時，應考慮到各村消社的申報計劃。

村消社理事會在收到區聯社批覆的全年分季的經濟活動計劃（表式 15）後，應於 3 日內，根據規定的整個村消社的商品流轉總額，給每個企業（商店、分銷店、食堂、茶食店等）規定其全年分季的商品流轉計劃。

村消社的年度計劃包括下列各種指標：商品流轉、采購、收購、生產、運輸、基建投資、發展社員、收集股金、流通費用、工作人員名額、工資、勞動生產率、利潤等。

由於貿易的發展和劳动人民需求的不斷增長，因而對消費合作社的要求也日新月異。

在實現年度計劃的過程中，理事會應編制各業務部門的季度計劃。

村消社的季度計劃較之年度計劃包括有更廣泛的指標：各種商品的銷售額，以金額和日數計算的商品庫存，統一分配

的商品和从地方貨源進貨的數額，商品進銷差价，每一業務部門的收支預算及財務計劃等。

因此，村消社理事会在季度計劃中就确定了商品的需要量和滿足这些需要的商品來源，計算其实际收益，預先規定必要的費用和利潤積累。

所有这些指标就使得村消社的年度計劃格外精确。計劃中的每一个指标都是和其他指标相互密切联系的，而計劃的全部指标就構成村消社統一的完整的經濟活動計劃。

季度經濟活動計劃和收支預算要編制兩份：一份留在村消社，另一份报送区联社。

区联社理事会应在收到季度計劃后的 3 日內進行審核。

根据村消社的社章規定，村消社經濟活動的年度計劃、季度計劃和收支預算，都应由該社理事会提交社員大会(或代表大会)審查和批准。

如果社員大会(或代表大会)对各个企業計劃的分配有所变更，则村消社理事会应將計劃作相应的修正。

村消社理事会無权將數額低于区联社所規定的商品流轉計劃、采購和收購計劃或利潤計劃提交社員大会，而社員大会也無权審查和批准这种計劃。

根据社員大会(或代表大会)決議对計劃所作的修改，村消社理事会須通知区联社理事会。

村消社理事会必須在社員大会(或代表大会)上報告本季經濟活動計劃和收支預算的完成情況。

## 第一節 如何編制村消社的年度申報計劃

每一个基層消費合作社的理事会都应在規定的期限內向

区联社提出具有經濟活动的主要指标的申报計劃。村消社必須在年度开始以前提出申报計劃，以便区联社能在其本身計劃中更充分地考慮到基層貿易網在滿足居民需求和進一步發展基層消費合作社方面的要求与可能。

申报計劃对于确定村消社經濟活动的途徑起着極重要的作用。因此，村消社理事会應該以極其認真的态度对待申报計劃的編制工作，要充分認識到自己对正确处理合作社業務所应負的責任。

村消社的工作人員要有業務的預見性，即以滿足顧客需求的关怀态度为基礎的一定程度的預見性。

在根据中央联合社批准 的格式 編制的 村消社 申报計劃 中，包括有各种最重要的經濟活动指标：如商品流轉額，貿易網的發展等等。

在編制申报計劃时，必須遵循下列各項原則：

(一)發展社員 应以更充分地發展成年居民（年滿十六歲以上者）入社这一任务作为依据。

(二)股金收入 按每股股金平均达到社員大会所規定金額來計算应收進的股金总额，但要考慮到分期繳納的股金。

例如，村消社所服务的成年居民为 1,600 人，其中有社員 960 人(入社的居民占 60%)。村消社理事会根据本区各先進村消社的經驗，在計劃年度中預定再發展 240 人为社員(每季平均为 60 人)，使居民入社的比例提高到 75%。

村消社在年初有股金 96,000 盧布，每股平均实际繳納股金 100 盧布，而全体社員大会規定法定的平均股金是 120 盧布。在計劃年度中預定收集社員所欠股金总额的半数（即平均每一社員为 10 盧布）。因而年度股金積累計劃是由下列各

項金額組成的。

|        | 按 960 个社員<br>每人平均積欠<br>10盧布股金計<br>算 | 收入新社員的股金<br>(每季分期繳納股金 15盧布) |       | 合 計    |
|--------|-------------------------------------|-----------------------------|-------|--------|
|        |                                     | 人 數                         | 金 額   |        |
| 第一 季 度 | 2,400                               | 60                          | 900   | 3,300  |
| 第二 季 度 | 2,400                               | 120                         | 1,800 | 4,200  |
| 第三 季 度 | 2,400                               | 180                         | 2,700 | 5,100  |
| 第四 季 度 | 2,400                               | 240                         | 3,600 | 6,000  |
| 總 計    | 9,600                               |                             | 9,000 | 18,600 |

(三)零售貿易網和公共飲食企業 檢查在那些尚無貿易網的地点是如何为居民服务的，查明在哪些地点現有的貿易網尚感不足。村消社理事会应考慮到預定增加的商品流轉額和集体農庄庄員与社員对貿易網接近居民的願望，來确定發展貿易網計劃，分布地点和拟开設新企業的类型(村商店、分銷店、貨攤、茶食店)。

村消社理事会也应在計劃中考慮到，由于合并的集体農庄建立了新的中心，在貿易網方面將要有哪些变化。同时也不應該忽視經濟核算的要求、开支的節約和每一个企業的盈利性。

如果为了使貿易網接近居民而确有必要擴大貿易網，但是根据商品流轉的數額，开設新商店在經濟上却是不合算的，在这种情况下，就應該拟定开設家庭代銷店，或通过流动貨車、貨担的貿易去为居民服务。

計劃中同样必須拟定开設季節性的貿易企業網。例如，在農忙时期、在大量采購農產品时期等等。

(四)零售商品流轉額 應該以不斷地發展貿易，以便更

充分地滿足居民和集體農莊員對商品的需求這一任務為出發點。在定出計劃期間的商品流轉總額之前，需要根據上一期間的工作結果，仔細地研究村消社對居民的商品需求滿足的程度如何，對擴大商品流轉額還有哪些可能性未被利用；需要考慮到農業的進一步發展、居民收入的增加和進貨種類等。

蘇維埃貿易的商品流轉額是逐年不斷增加的。商品生產一貫的增長，為商品流轉額不斷的擴大創造了條件。在編制商品流轉季度計劃時，每一消費合作社都要考慮到當地的特點。年度商品流轉計劃不應該機械地按季度平分，而應考慮到每一季度的貿易特點（農產品和原料的出售季節；由於進行建設、木材加工、以及由於避暑季節、療養季節人口流入與遷出，以及其他貨幣收入增加的時期）。

如果在計劃期間之前村消社貿易網的組織改變了，則在編制計劃時也應考慮到這種變動。

我們舉一個實際例子來分析關於零售商品流轉計劃的編制問題：伊凡諾夫村消社在本年的三個季度內原設有三個商店和一個茶食店。自十月一日起，該村消社擴大了，因為從鄰近的村消社接收了一個分銷店。

該村消社貿易網全年的流轉額為：（表見第 14 頁）

編制下一年度計劃時，必須考慮到第三號分銷店的工作不是一季，而是四季了。第三號分銷店在移轉給伊凡諾夫村消社之前的流轉額為：第一季度——60,000 塔布，第二季度——58,000 塔布，第三季度——57,000 塔布，總共是 175,000 塔布。

因此，把新接收的分銷店全年的流轉額計算在內，伊凡諾夫村消社的貿易網本年度的流轉額不是 2,300,000 塔布，而

(單位千盧布)

|        | 第一季度 | 第二季度 | 第三季度 | 第四季度 | 總計    |
|--------|------|------|------|------|-------|
| 村 商 店  | 210  | 212  | 220  | 230  | 872   |
| 第一号分銷店 | 183  | 190  | 185  | 192  | 750   |
| 第二号分銷店 | 73   | 85   | 85   | 83   | 326   |
| 第三号分銷店 | —    | —    | —    | 60   | 60    |
| 茶 食 店  | 74   | 68   | 75   | 75   | 292   |
| 合 計    | 540  | 555  | 565  | 640  | 2,300 |

應該是 2,455,000 盧布，其中第一季度——600,000 盧布，第二季度——613,000 盧布，第三季度——622,000 盧布，第四季度——640,000 盧布。

但是不应僅限于此。村消社理事会在編制下年度商品流轉計劃時，應該根據已算出的本年度完成商品流轉額數字 2,475,000 盧布，對以往貿易工作中存在的缺點的批判作出結論，并應注意影響貿易進一步發展的一些新情況。

例如：

(甲)今年農作物比上年有更高的收穫量。根據集體農莊管理委員會的估計，集體農莊莊員的收入會增加 9%—10%；

(乙)與上年相比，秋蒔播種面積擴大了，技術水平提高了，這就有根據估計集體農莊和莊員下一年度的收入將會進一步增加。

村消社理事會在權衡了這一切因素之後，編制零售商品流轉的申報計劃(包括公共飲食業)大致如下：

(單位千盧布)

|        | 本 年 度 | 計 划 年 度 | 变 动 百 分 比 |
|--------|-------|---------|-----------|
| 第一 季 度 | 600   | 660     | 110.0     |
| 第二 季 度 | 613   | 680     | 110.9     |
| 第三 季 度 | 622   | 710     | 114.1     |
| 第四 季 度 | 640   | 720     | 112.5     |
| 全 年    | 2,475 | 2,770   | 111.9     |

(五)公共飲食企業產品的出產量 任务在于除增加外購商品的銷售額之外，要保証擴大烹飪品出產的份額。

(六)从非統一分配的商品來源進貨 在編制全年申報計劃时，村消社理事会应預定从地方貨源購買所需商品的數額。

从地方貨源進貨的計劃应包括：向工藝合作社企業和地方工業企業購買的商品（統一分配的商品除外）；从消費合作社自營企業收進的、用地方原料制造的商品；按最高收購限价購進的農產品（准备通过貿易網和公共飲食企業銷售的那一部分）；自己捕捉的魚類和从自營的副業收進的產品。

擺在消費合作社面前的任务，正如偉大的列寧所教導的，就是收集分散的商品，并为新商品打开銷路。

(七)生產業務 村消社理事会在申報計劃中应列出自營生產企業產品的預定產量，同时要注意使所生產的商品符合需求。在編制計劃时，要考慮到是否有当地的原料來源和保証生產贏利的現實条件。

(八)捕魚量 申報計劃中所拟定的捕魚量，要以最充分地利用当地的池塘來計算。

編制捕魚量計劃时，村消社理事会应解决有关組織捕魚的实际問題（分配池塘，招請漁夫，并与他們簽訂合同，准备捕

魚工具),必要时还要組織鱼类加工。

(九)伐木 为了保証村消社業務上需要的木柴(供面包房、茶食店用的,办公室和商店取暖用的),以及建設和修理上需要的木材,申报計劃中应規定在分配的伐木地区采伐燒柴和木材的数量,并应考慮运出的可能性。

(十)按最高收購限价收購農產品 在編制收購計劃时,必須考慮到要尽量擴大牛奶、奶制品、肉类、油脂、家禽、蛋类、馬鈴薯、蔬菜、水果及其他農產品的收購。这些農產品是集体農庄和農民在規定的期限內完成國家征購义务后的剩余品。

同时不僅要考虑本村消社貿易網和公共飲食企業的需要,而且还要考慮到按区联社指示向其他各区(省)銷售的農產品的收購可能性。

## 第二節 如何按照各商品大类編制季 度商品流轉計劃

村消社季度經濟活動計劃的編制工作应从計算各种商品的銷售計劃着手。而經常研究消費者的需求,則是正确編制這一計劃的基礎。

于新季度开始前十天,村消社理事会即应進行編制計劃的准备工作,与貿易工作人員共同討論本季度計劃完成的進度(每个企業計劃执行如何,对各类商品的需求滿足程度如何,哪些商品尚感不足及其原因何在)。

为了保証完成和超額完成本季度的商品流轉計劃,村消社理事会应采取各种措施运送缺少的商品,补足各商店和分銷店的商品品种。精确地計算出本季預計銷售額,对于正确