

缪晨 著

胆商

成功的第一资本

DANSHANG

Chenggong De Diyi Ziben

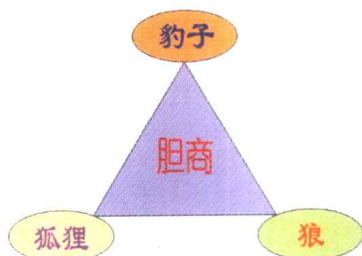


胆商——



成功的第一资本

缪晨 著



广东经济出版社

图书在版编目 (CIP) 数据

胆商: 成功的第一资本/缪晨著. —广州: 广东经济出版社, 2003.5

ISBN 7-80677-452-1

I. 胆… II. 缪… III. 成功心理学 IV. B848.4

中国版本图书馆 CIP 数据核字 (2003) 第 030128 号

出版发行	广东经济出版社 (广州市环市东路永荫路 11 号 5 楼)
经销	广东新华发行集团
印刷	深圳中华商务联合印刷有限公司 (深圳市龙岗区平湖镇春湖工业区中华商务印刷大厦)
开本	889 毫米×1194 毫米 1/16
印张	3.5 4 插页
字数	52 000 字
版次	2003 年 5 月第 1 版
印次	2003 年 5 月第 1 次
印数	1~10 000 册
书号	ISBN 7-80677-452-1 / B·16
定价	15.80 元

如发现印装质量问题, 影响阅读, 请与承印厂联系调换。

发行部地址: 广州市合群一马路 111 号省图批 107 号

电话: [020] 83780718 83790316 邮政编码: 510100

邮购地址: 广州市东湖西路邮局 29 号信箱 邮政编码: 510100

(广东经世图书发行中心)

本社网址: www.sun-book.com

·版权所有 翻印必究·

如果一个人失去了金钱

那只是一点点

如果一个人失去了荣誉

那就失去了很多

如果一个人失去了勇气

那他就失去了全部

不是每个人都想做英雄，但对于我来说，选择过平常的生活已不再可能。

——蜘蛛侠 SPIDER MAN



所有口述、手写的辞句中，最悲哀的就是“本来可以……”

——惠蒂尔

永远铭记在心：对于成功，你自己的决心比其他任何东西都重要。

——亚伯拉罕·林肯



目 录

前言 胆商=狼+狐狸+豹子	1
---------------------	---

一、想都不敢想，怎么会成功？

1. 拥有狼一般的野心	5
2. 提高你的影响力	13
3. 跨越激情平台	22

二、机会来了，你敢抓吗？

1. 像狐狸一样“狡猾”	31
2. 增加你的亲和力	40
3. 搞定你的野蛮客户	47

三、该出手时就“出手”

1. 具有豹子的敢为性	53
2. 创业与“胆商”	61
3. 你有成功基因吗？	66



四、成功是成功之母

1. 知识不是力量 71
2. “虚”、“实”两种自信 79
3. 成功让你尝到“甜头” 87

附录 胆商测验题 97





前言 胆商 = 狼 + 狐狸 + 豹子

中欧国际工商学院执行院长刘吉认为，中欧教学的主要任务就是开发学员的“三商”，即智商、情商和胆商。智商培养学员聪明，给学员智慧；情商要求学员热爱自己所从事的事业，树立个人独特的魅力。

比这两种商数更重要的是胆商——具有冒险精神，勇于抓住机遇，该出手时就出手！

在繁华的都市，每当看见一幢幢商品房拔地而起，一辆辆私家车穿行而过，我们会感到纳闷——“哪来这么多有钱人？”

不少人怀有成为富人的梦想。因为，实现这个梦想可以提高生活品质，彰显自我价值，获得人生更高层次的快乐和幸福。



但是，有些人却不敢有这样的梦想。他们可以找出





很多借口,诸如“我平庸、我快乐”、“知足常乐”,等等。

这是弱者自欺欺人的借口!

是什么使他们首先把自己打倒?失败和面对失败的态度!

一个连“成为英雄”也不敢想的人,如何能够战胜平庸?一个容易被困难打倒的人,如何可以获得成功?一个丧失斗志的人,又如何去面对激烈的竞争?

其实,成功不在于你的出身,也不在于你的学历,而在于你的胆商,胆商是成功的第一资本!



这是一个充满变革的社会、也是一个充满机遇和挑战的社会,随着技术革新速度的加快,社会竞争日益加剧,就业压力像冰山一样浮出了水面。

面对竞争,有人惊呼:狼来了!

这不是玩笑,和我们抢饭碗的狼真的来了,而且不止一条,是成千上万!

在“与狼共舞”的时代,要想成功,就得首先使自己成为一匹狼!具有不达目的誓不罢休的精神,具有





GE前首席执行官韦尔奇所倡导的“野兽”精神。

改革开放以来，特别是加入WTO以后，中国经济的步伐越来越快，社会充满了日新月异的变革。

变革，不以你的意志为转移，“胜者可以吃鱼翅捞饭，败者只能吃残羹冷炙”。任何一场变革都会甄别出强者和弱者，并进一步拉大两者的差距。

如果能在变革中抓住机遇、脱颖而出，到时候你爱吃什么就可以吃到什么。不过关键一步的“抢滩”，你必须取得胜利。这需要具有过人的胆识、细致入微的洞察力和灵活应变的能力。

“胆商=狼+狐狸+豹子”，这是成为强者的核心素质。也就是——“胆商=野心+洞察力和应变力+敢为性”。

本书的附录，有一些心理测试，它们有助于你了解自己的胆商，包括野心(Ambition)、灵活性(Flexibility)和敢为性(Action)等方面的水平。

胆商并非天生，你所得的分数只代表今天的胆商大小，在你事业发展中有“成功是成功之母”的规律，你的胆商会随着你的成功而增大。

还在为那过去的失败而感到悔恨吗？还在为思考





“要不要成为英雄”而浪费宝贵的时间吗？还在为哪里是你的战场而犹豫徘徊吗？

无论想成为职业经理人，还是想独立创业，你都要通过尝试去提高胆商，去积累成功。

有道是——“星星之火，可以燎原”。去大胆地追求你的成功吧！原始人尚知“钻木取火”，现代人在市场经济中寻找成功的“火星”又有何难！

找到成功的火星，把它们燃成火苗，再把你所发现的一切可燃物燃成熊熊大火，届时，你的工作和生活将发生根本的变化！你将彻底离开生活的寒冷，离开未知世界的黑暗；你将拥有温暖的人生、光明的未来！





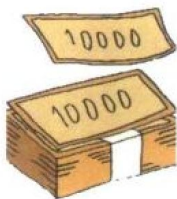
想都不敢想，怎么会成功？

一、想都不敢想，怎么会成功？

1. 拥有狼一般的野心

巴拉昂是法国一位媒体大亨，他从推销装饰肖像画开始做起，在不到十年的时间内，迅速跻身法国五十大富翁之列。1998年巴拉昂因前列腺癌在法国博比尼亚医院去世。

临终前，巴拉昂留下遗嘱，把他四点六亿法郎的股份捐给博比尼亚医院，用于研究前列腺癌的发病机理及治疗方案。此外，他还留下一百万法郎作为奖金，奖给能够揭开“贫穷之谜”的人。



巴拉昂去世后，他的律师委托法国《科西嘉人报》刊登了他的临终遗嘱。





遗嘱中，巴拉昂这样写道：“我曾是一个穷人，去世时却是以一个富人的身份走进天堂的。在跨入天堂的门槛之前，我不想把我成为富人的秘诀带走，现在秘诀就锁在法兰西中央银行我的一个私人保险箱内，保险箱的三把钥匙在我的律师和两位代理人手中。谁若能通过回答‘穷人最缺少的是什么’而猜中我的秘诀，他将能得到我的祝贺。当然，那时我已经无法从墓穴中伸出双手为他的睿智而欢呼，但是他可以从那只保险箱里荣幸地拿走一百万法郎，那就是我给予他的掌声。”

巴拉昂去世一年后，他的律师和代理人按其生前交代在公证部门的监视下打开了那只保险箱，在四万八千五百六十一封来信中，有一位叫蒂勒的小姑娘猜对了巴拉昂的秘诀，荣幸地获得了一百万法郎的奖金。蒂勒和巴拉昂都认为穷人最缺少的是野心，即成为富人的野心。

很多跨国公司在招聘广告上，对于应聘者的要求都有这么一个词——“ambition”。在这个





想都不敢想，怎么能成功？

社会，欲望强烈、“有野心”的人更容易取得成功。

现代社会竞争异常激烈，财富的快速创造离不开野心，市场份额的争抢同样也离不开野心。

一个对成功连想都不敢想的人，是不可能取得成功的，一个对财富没有强烈欲望的人，是不会取得更多财富的。

能看到什么，取决于想看到什么；能做什么，取决于想做什么；驰骋，因为想要驰骋，驾驭，因为想要驾驭；没有理由，只要愿望，就可以：愿望，就是动力。

—— 宝来汽车广告词

成功最大的动力是什么？它来自你对成功的渴望，它必须像窒息的人对空气的渴望那样强烈。

一位年轻人想获得成功。他听说有一个智者知道成功的秘密，于是去找他。经过漫长而艰苦的跋涉后，年轻人找到了那位智者。

“大师，能不能教给我成功的秘诀！”年轻人向智者请教。





“你想知道秘诀就请跟我来吧!”智者回答道。

智者领着年轻人来到海边,一步步走进大海,直到两人的身体已经被海水淹没。智者突然将年轻人的头按在了又苦又涩的海水中。年轻人拼命挣扎,终于挣脱了出来,他浮出水面大口地喘着气。

“难道你想淹死我吗?”年轻人愤怒地说。

“渴求获得成功的愿望,必须像要呼吸到空气这样强,这就是成功的秘诀!”智者说。

“惟有偏执者才能生存”——这是英特尔前总裁葛洛夫商战数十年的心得,这句话已经成为中国众多企业家的座右铭。



一个人,如果对成功抱有“无所谓”的态度,就很难达到目的。每个人都有自己的目标,区别只在于你是把目标刻在石头上,还是写在沙滩上。

有三位少年来到少林寺,请求方丈收他们为徒。
方丈问第一位少年:“你为什么要学武功?”





想都不敢想，怎么会成功？

他回答道：“师父，我的身体太虚弱了，我习武是为了强身健体。”

方丈又问第二名少年：“那你呢？”

少年回答：“师父，我家里富裕，每天都吃大鱼大肉，我觉得自己太胖了，我习武是为了减肥。”

方丈把目光投向第三名少年。

少年悲愤地答道：“师父，我村子里来了一大群土匪，我的父母被他们杀害了。我习武就是为了报仇雪恨！”

于是，方丈收下了第三人为徒。



要拥有狼一般的野心，就必须提升你对目标的渴望。成功的动力除了“生存”之外，还有一种，就是上述第三位少年的动机——复仇。

“复仇”的含义是深广的，除了普通意义上的“报仇雪恨”，还有一种更深层次的意义，就是“挽回自己的荣誉和尊严”。

在成长过程中，我们有时会遇到他人的非难，比如

