

恍 惚 间 总 能
见 到 你 的 身
影 也 总 能
忆 起 你 的 承
诺 然 而 ……

TRAP 陷阱

写给女性的忠告

高煜明 / 编著

中国三峡出版社

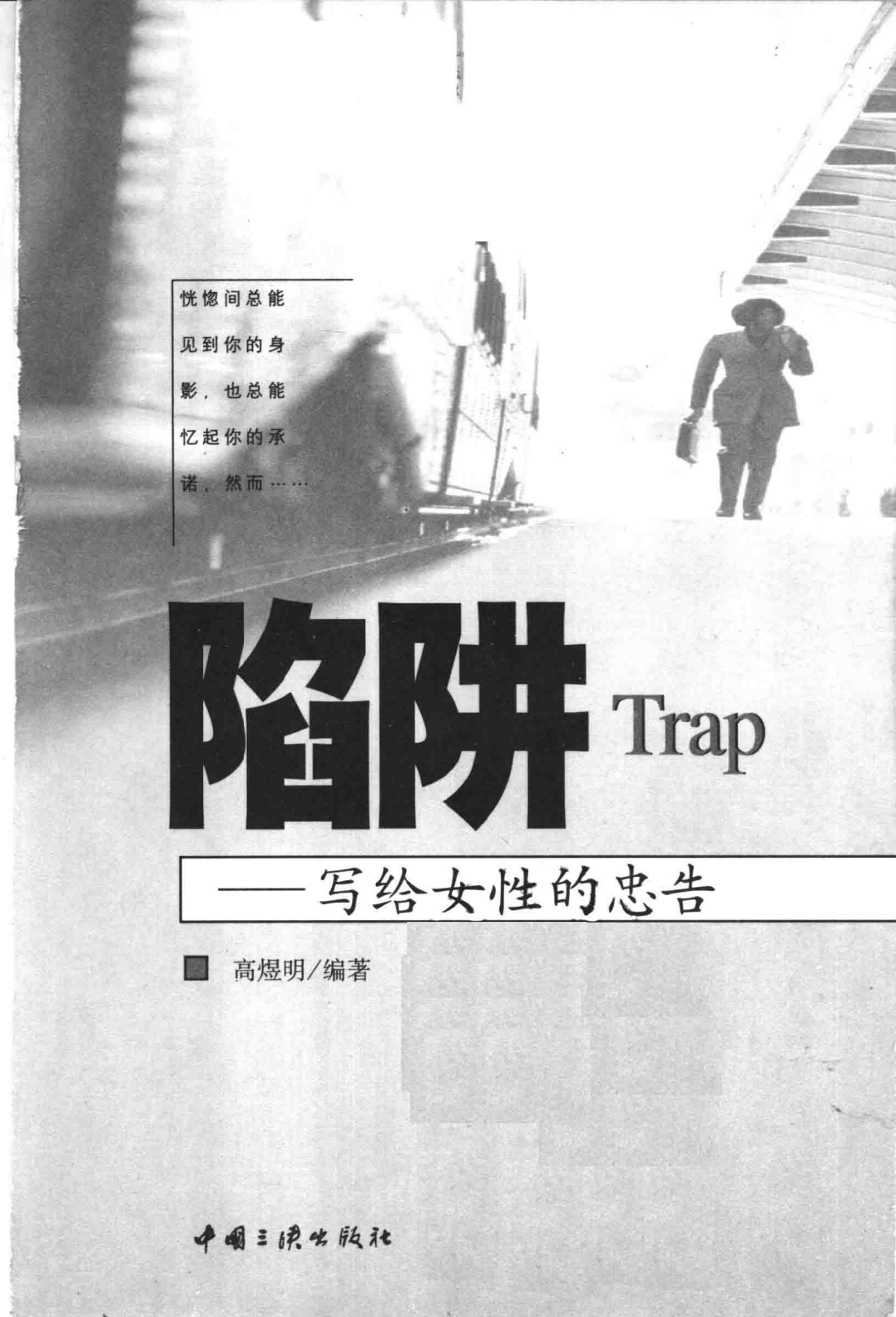


(北京)

世界，芸芸众生

的慷慨也许就是一个诱人的陷阱

告诫女人：时刻保护自己



恍惚间总能
见到你的身
影，也总能
忆起你的承
诺，然而……

陷阱 Trap

——写给女性的忠告

■ 高煜明/编著

中国三峡出版社

图书在版编目 (CIP) 数据

陷阱——写给女性的忠告/高煜明编著. —北京:中国
三峡出版社, 2002. 2

ISBN 7 - 80099 - 582 - 8

I. 陷 ... II. 高 ... III. 诈骗—鉴别—通俗读物
IV. C913.8 - 49

中国版本图书馆 CIP 数据核字 (2001) 第 094412 号

中国三峡出版社出版发行

(北京市海淀区太平路 23 号院 12 号楼 100036)

电话: (010) 68218553 51933037

<http://www.e-zgsx.com>

E-mail: sanxiab@sina.com

北京昌平百善印刷厂印刷 新华书店经销

2002 年 3 月第 1 版 2002 年 3 月第 1 次印刷

开本: 850 × 1168 毫米 1 / 32 印张: 7.5

字数: 185 千 印数: 1 - 6000 册

ISBN7 - 80099 - 582 - 8 / C·43 定价: 14.80 元

前言

欺骗是一种极为普遍的社会现象。从古至今,那些狡诈、阴险的骗子们上演了一幕又一幕的人间悲剧。物质文明高度发达的现代社会,由于“金钱至上,享乐第一”、“人不为己,天诛地灭”等陈腐观念的泛滥,诈骗行为日益猖獗。近年来,诈骗案件逐年上升,形形色色的欺骗行为已几乎渗透到人们日常生活的方方面面,善良的人们稍有不慎便会落入骗子的圈套。这无疑为我们研究诈骗行为和防骗反骗提出了严峻的课题。

不言而喻,在当今社会光怪陆离的欺骗行为中,男骗子对女性的诈骗无论从数量上、危害程度上和造成的负面影响上都给社会带来麻烦,给受害者家庭造成灾难。

笔者在对大量诈骗案例的研究中发现,不少男骗子在行骗时有意识地选择某些女性作为行骗对象,充分利用性别差异,发挥性别“优势”,从而使欺诈手法得以顺利施展。

同时,我们不难看出,男骗子之所以常把某些女性作为行骗对象,是在充分研究了女性心理特点、女性心理弱势的基础上的必然选择。他们深知,诈骗取得成功的根本,在于使对方从心理上信任他们,相信其所言、所行都是正确的、真实的。因此,男骗子尤其注意对欲骗女性心理的揣摩和把握,并根据该女性心理的

性别弱点设计出层出不穷的行骗方式。

因此，从性别的角度对种种诈骗行为及骗术作深入的心理学研究，无疑具有重大的现实意义。

思想是行为的基础，对于行骗者或受骗者来说都是如此。所以，本书注重从不同角度出發，选取大量颇具代表性的案例，既入木三分地剖析诈骗者根据异性的何种心理进行欺骗，揭露骗子行骗思想的出发点，又深入、准确地指出女性受骗上当的深层心理因素，从而帮助女性建立起预防被欺骗行为的心理防线。事实上，这才是从根本上杜绝欺骗案件，避免自己成为各类骗术的牺牲品的最好方法。

内 容 简 介

欺骗是一种极为普遍的社会行为和社会心理现象。近些年来,诈骗案件逐年增多,而在日常生活中,利用性别差异,施展骗术进行骗财骗色的事件更是层出不穷。本书以严肃、科学的态度,运用心理分析和案情举例的方法,向广大读者揭示了形形色色男性欺骗女性的秘密所在。同时,告诫善良的女人们如何防止上当受骗,如何克服自己的受骗心理,从而冲出误区、远离骗子。

第一章 男骗子向女人行骗的心理基础

- 1. 行骗的动机·····[3]
- 2. 行骗的对象·····[9]
- 3. 行骗的内容·····[13]

第二章 男骗子的基本特征

- 1. 性格特征·····[21]
- 2. 言语特征·····[23]
- 3. 表情特征·····[27]
- 4. 外貌特征·····[30]

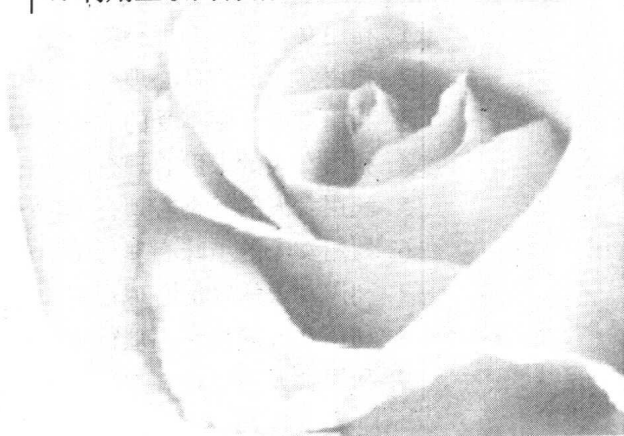
第三章 容易被骗子利用的女性心理弱点

- 1. 利用女人虚荣心理行骗·····[35]
- 2. 利用女人的善良心理行骗·····[43]
- 3. 利用女人贪图享受的心理行骗·····[55]
- 4. 利用女人的求助心理行骗·····[63]
- 5. 利用女人的好奇心理行骗·····[74]
- 6. 利用女人的愚昧心理行骗·····[85]
- 7. 利用女人的轻信心理行骗·····[94]
- 8. 利用女人的报恩心理行骗·····[107]
- 9. 利用女人的空虚心理行骗·····[115]

- 10. 利用女人的盲从心理行骗····· [138]
- 11. 利用女人的女大当嫁心理行骗····· [143]
- 12. 利用女人的狭隘心理行骗····· [151]
- 13. 利用女人的爱美心理行骗····· [158]
- 14. 利用女人的痴情心理行骗····· [161]
- 15. 利用女人的贪财心理行骗····· [173]

第四章 识破男性骗子的伎俩

- 1. 利用假身份行骗····· [193]
- 2. 利用征婚和谈恋爱之名行骗····· [204]
- 3. 利用迷信和邪教行骗····· [211]
- 4. 利用互联网行骗····· [221]



正常人的举止行为，都是由心理活动所引发。诈骗行为就更是如此。

同时，行骗并不是一件简单的事，它必须是在一定行骗动机的导引下，选定不同的行骗对象，根据不同的行骗内容，周密布署，精心谋划，并一步步付诸现实的行骗过程，进而才能达到行骗的目的。因此可以说，行骗是一种“高智商”的行为，而骗子则无疑是心理素质出众的一群。要知道，即便只是一个小小的骗局，也融入了骗子的胆量、见识和所有的“智慧”。

从另一方面说，男骗子要通过行骗从女人身上获得自己想要的东西，必须是在充分了解、掌握对方心理的基础上进行。因此，所有的行骗行为都具有显著的心理基础。

可见，从男骗子向女人行骗的心理基础的研究出发，将有助于我们更好、更准确地揭示骗术的本质，并从根本上了解骗子的心理特征。

第一章

男骗子向女人 行骗的心理基础



1. 行骗的动机

在生活中，女人为了防止受骗常常谨慎行事，她们为了判明一件事情的真伪而不惜付出昂贵的代价去寻根究底，自己被欺骗会怒火中烧，甚至痛不欲生。那么男骗子向女人行骗的动机是什么呢？

有句话说得好，“骗子的手一旦从欲望之中伸出，便具有了超群的本领。”心理学理论早已证明，动机主要是由需要引起的。人是先有某种需要，随之产生相应的动机，紧接着是相应的行动，从而使需要得到满足。

男人有各种各样的需要，如需要生存、需要满足自己生理的欲望、需要荣誉、需要自我实现等等。

那么，男人的欺骗动机是怎样在需要的基础上产生的呢？对于不同的男人来说，他们在需要满足的程度上是不同的。男人会自觉不自觉地将自己的需要满足程度与他人做比较，如果他发现别人满足了某些需要而自己尚未满足，或者别人满足程度显然高于自己，便可能产生羡慕、嫉妒和竞争心理。现实不允许任何人随心所欲。如果一个男人不能以合理的方式满足自己的需求，就可能采取违背社会公德的欺骗方式去满足自己的性欲、金钱等需求。

性欲

性欲的需求在男人的一生中占据相当长的时间，大约有四五十年。尤其是性欲旺盛时期，如果他们不能有效地克制自己的欲望，就会出现诱奸、骗婚等现象，而某些女人就成了他们欺骗的对象。对于已婚的男人来说，一夫一妻制既为他们的性生活提供了有效的根本保障，同时也限定了其性欲的满足范围。如果一个

人既想维持夫妻关系，又要充分满足自己的性欲，就必然采取欺骗的手段来满足性欲。这种欺骗案例屡见不鲜。

张某尽管很年轻，却是个拈花惹草的老手。

那天，他住进了一家大酒店。一上到8层，便被服务台的小姐“迷住”了。这是一个江南美女，天生丽质。

张某以一种稳重的“热情”与她沟通。他胡编自己是M市一家大公司驻C城的总代表，他父亲是该公司的董事长。他外出锻炼就是为了日后接父亲的“班儿”。当他看到她手里拿着一本英语教材学习时，便用一些简单的英语与小姐对话，并说，若有可能，将来聘她到公司去担任英语翻译，或译一些英文资料。

漫不经心的谈话，说者有心，听者有意，小姐对张某产生了好感：年轻有为，风度翩翩，谈吐高雅，气质不凡，家境富有，前途无量。这真是一个打着灯笼也难找的郎君。

“我可以为你出资帮你去读大学，学英语专业，毕业后就到我父亲的公司工作。”张某同小姐第一次约会时这样说道。

掉以轻心的王小姐自此便迷上张某了。

一来二往，张某苦心“经营”。王小姐经不住张某的不断撩拨，与张某“未婚同居”了。

“你恩我爱”的同居生活稍纵即逝。张某似乎厌倦了，他托辞要到A城去联系业务，与王小姐“依依惜别”。

后来，张某说他被调到A城当总代理。渐渐地，王小姐的“如意郎君”音信不通了。经多方打听，张某在A城与另一位阔小姐结婚了。王小姐的心碎了。

在这场感情骗局中，王小姐空耗了近两年的青春，她痛哭不已。

湖南女青年黄小姐，邂逅了某外贸公司职员丁某。相识是充满浪漫色彩的。在一家歌舞厅，打扮入时的丁某和黄小姐，使不少舞迷们赞叹不已。

两人迅速进入热恋。丁某比她大两岁，各方面都挺般配。尽管“爱”得神速，但黄小姐并不是那种放荡女孩子，她是抱着组成家庭、传宗接代、白头偕老的目的发展与丁某的关系的。她与丁某第一次做爱，就有一种神圣的味道：“我是你的人，我的一切都被你占有了，你一定要发誓，要同我结婚。”

“我发誓……”丁某心不在焉地说。他认为这不过是一场情爱游戏而已。

丁某指天对地、海誓山盟来了个假戏真演。

黄小姐对这一切深信不疑，将丁某领进家中，拜见父母亲友，并悄悄准备嫁妆。

丁某则整天在贸易公司忙碌，他把黄小姐作为自己的“性角色”频频约会，总以工作忙为由，闭口不谈结婚事宜。

不久，黄小姐怀孕了。丁某则以出差为名躲起来了。无奈，黄小姐去医院做了“人流”。

没有了丁某的一点消息，原来他调到另一座城市去了。

黄小姐痛苦不堪。谎言和欺骗使黄小姐相信了丁某。丁某欺骗了渴求爱情的女人。

金钱欲

对金钱的欲望几乎贯穿人的一生，其诱惑力异常强大。尤其是经济迅速发展的现代社会，许多男人日益认识到了金钱对于自己生活的重要性，很少有人在这方面感到满足。于是有些人由于懒惰、贪婪、贪图享受等原因，便采取了向某些女人行骗的手段来巧取钱财。

1990年10月，天津某大学副教授、教研室主任李某辞职了。他过腻了学校的清贫生活，决定下海经商，他要趁改革开放的春风大干一场。

李某靠关系借贷了近80万元，办了一个独资企业。半年之

后，他的企业生产的高效避蚊油仅卖掉了 1/3，剩下的 2/3 塞满了 60 平方米的库房。产品卖不出去，资金不能周转，工厂很快陷入瘫痪。

初战使李某背了 60 万元债务。他带着产品处理后余下的 5 万元钱离开天津北上了。

1991 年 4 月，列车载着恍惚的李某咣当咣当地驶向北方。李某不知道应到哪里下车。

车到沈阳正是中午，大多旅客都到餐厅用餐去了。李某发现对面铺上掉下一个书包，捡起一看，里面全是百元大钞，少说也有七八万！他见那旅客睡得正香，四周又无一人，犹豫了片刻，极力克制住内心的占有欲，推醒了那位旅客，钱归原主。

那位身着男装的旅客取下便帽，露出了青丝，竟是位风姿绰约的中年妇女。她千恩万谢后，数也不数地抽出一大迭钞票塞给李某。李某坚决不收，她便心存敬意地与李某交谈起来。

李某和盘托出了自己办厂赔本、欠巨款的尴尬处境，于是两个人愈谈愈投机。

车到锦州已是傍晚，李某被中年妇女劝下火车，来到火车站不远处的一个旅店。李某这才得知，中年妇女叫 G 女士，是这家旅店的老板。李某被安排在一个单人房间。夜间一阵轻轻的敲门声后，便闪进了一个妙龄女子，笑着问李某是否需要特殊服务。李某客气地让小姐出去，小姐却缠着要钱。

此时 G 女士闻声而来，喝退了卖淫女，向李某赔礼道歉。G 女士告诉李某，她两年前就离婚了，一直在寻找像他这样品德高尚、风流倜傥的男人。李某从 G 女士的目光中，读出了自己的优势。自己的长相和文化素养，大多商人都都不具备，用它去征服有钱的女人，是曲线经商获取利润的捷径。李某拿定了主意。

于是，李某在 G 女士的建议下，与她过起了同居生活。他们合伙做成了几笔生意，半年内赚了 20 多万元。李某想回天津

偿部分贷款，G女士则逼迫他答应与妻子离婚，娶她为妻。李某知道再也不能和G女士厮混下去了，便瞅准机会，离开了G女士。

李某尝到了利用情爱游戏欺骗女人的甜头后，对自己的“潜质”更加自信。于是，他又跨上了南下的火车。

1992年3月，李某到达广州的第三天，正赶上广州春季进出口商品交易会。在展览大厅，他发现一位装束豪华典雅、与外商交谈的贵妇人正在含情脉脉地注视着他。他敏感地意识到这可能是个契机，便风度翩翩地走上前去，用流利的英语向她问好。贵妇人也用熟练的外语向他作了自我介绍。这位贵妇人叫D，在广东某外贸公司供职，正在与外商签订一份生意协议。

趁外商离开的机会，李某机敏地向D暗示自己是独资企业的总经理，希望她将国有企业的部分生意转给他做。D笑而不语，给李某留下了她的手机号码。

李某拨通了D的手机。D极客气地请他下午5时到流花宾馆找她。当晚，李某便找到了她。浓妆艳抹的D笑盈盈地开了门。李某意识到与她的合作有八成把握。

在与D的交谈中，李某得知D是高干子女，社会关系广阔通畅，一个电话就能解决一般人跑半个月甚至一个月才有可能解决的问题……

李某陪D玩遍了广州，游览了深圳。他俩以夫妻身份同居。在21天时间里D就挥霍了10万元。

一日，回到流花宾馆，D递给李某一张牡丹卡，告诉他卡里有20万元，李某接过来一看，惊呆了。

D看着李某傻呼呼的样儿，忍不住笑着说：“我早就想脱离单位自己干，见到你，我更增强了信心。我俩合作办个公司，如何？”李某高兴地答应了。

李某在D的鼎力相助下，一年内净赚了近百万元，还清贷

款后，又拿 10 万元为妻子、女儿买了金银首饰和衣服，匆匆赶回家中。

后来，李某又找了个借口离开 D，回到了天津，在市内购买了一处商业用房，花去了 50 万元。于是，李某独资有限公司的牌子挂起来了。

惯于投机取巧的李某与男老板谈生意屡屡受挫，又不由自主地重演了情爱游戏，向女大款大献殷勤，以填补她们感情上的空虚，或与大款的小蜜频频约会，建立稳定的生意渠道。

在一次企业家联谊会上，李某结识了做粮食、饲料生意的陈老板和他的秘书 S 小姐。联谊会后，他盛情邀请 S 小姐共进晚餐。S 小姐向他透露，陈老板急需 4000 吨价格便宜的饲料，李某抓住这个良机频频约 S 吃饭、跳舞，并送给她纯金项链，使 S 很快坠入了他的情网之中。在 S 的帮助下，李某与陈老板做成了这笔生意，一下就赚了十几万元。接着在 S 的鼓动下，陈老板与李某又签订了更大的一笔粮食合同。刚签过合同，李某便再也不同 S 接触，这使她大为恼火。

抛弃了 S，李某又攀上了一个局长的千金，他利用局长千金的关系，轻而易举地从局长手里拿到一个又一个批文……骗局仍在进行。

自我实现的欲望

许多男人往往认为自己是这个世界的主宰，他们需要他人的承认、重视、赏识，更需要获得一定的权力和地位。但是现实的严酷，又使得多数男人不能如愿以偿，于是产生攀龙附凤、说谎造谣、制造伪证等欺骗行为。而那些软弱、善良的女人往往易于成为欺骗的对象。

在我国很早就有攀龙附凤的说法，它是指男人通过欺骗女人的感情获取飞黄腾达的机会。

李某是某名牌大学的学生，毕业后分配到机关工作，起初他雄心勃勃想做一番事业，可是几年过去了，他依旧是个小科员，为此他十分痛苦。一个偶然的机会，李某结识了本市副市长的女儿，他们是同一大学的毕业生，李某觉得这是一个升官的机会，不能错过。他毅然与相恋多年的女朋友分了手，转而去追求并不漂亮的市长女儿。

为了把这位千金追到手，李某费尽心机。有一次为了给她送一束鲜花，李某在雨中站了一个多小时。功夫不负有心人，市长的女儿被李某的“一片痴情”感动了，再加上李某本来就风度翩翩，不久，二人就开始“出则双，入则对”了。虽然有人曾提醒过这位市长的女儿，但是掉入爱河的女人往往失去了理智。

半年后，李某如愿以偿地成为了副市长的女婿。他的欺骗行为也开始奏效，不久他就被定为年轻干部的培养对象，很快成为了办公室主任。他一方面在官位上大展手脚，一方面对妻子花言巧语，让她在岳父面前多进美言。

两年以后，李某就成了局级干部，这时他的岳父也离休回家了，李某的真实面目也暴露了出来。他利用手中的权利大搞婚外恋，对妻子经常喝斥。这时妻子才看清了李某的真实嘴脸。但感情上的痛苦只好自己承担。

2. 行骗的对象

凡是骗子都会精心挑选行骗的对象。男骗子向瞄上的女人行骗更是如此。因为女人生来谨慎小心，自己的交际空间不轻易向别人开放。但是骗子总会想尽办法找到合适的对象。

涉世不深的女人

那些社会阅历浅、性格单纯的女人往往成为男骗子行骗的对