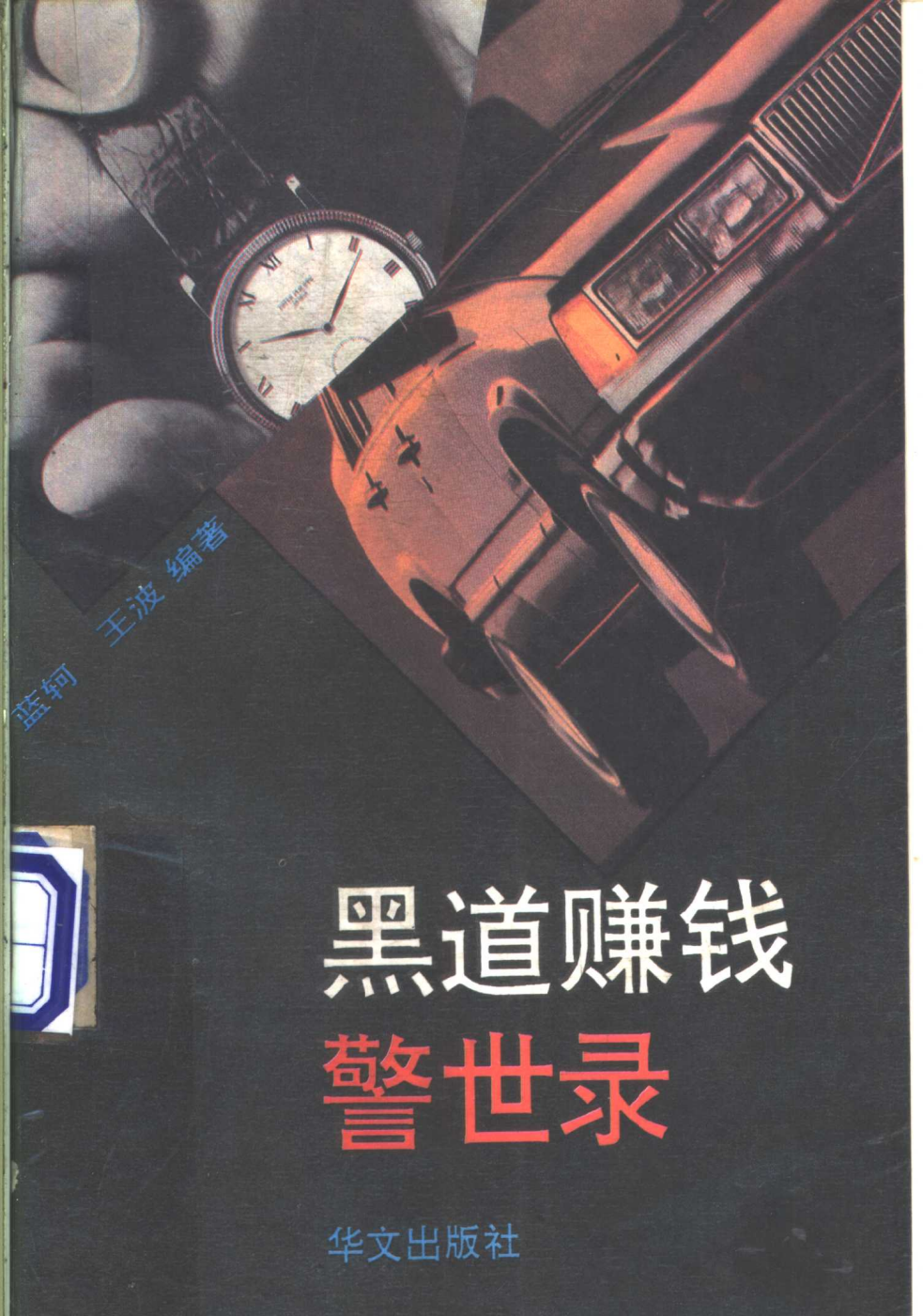




蓝柯 王波 编著

黑道赚钱 警世录

华文出版社

黑道赚钱警世录

蓝轲 王波 编著

华文出版社

责任编辑：李雪竹

封面设计：王 堃

版式设计：陆士华

黑道赚钱警世录

蓝轲 王波 编

上出版



()

新华书店总店北京发行所发行

北京市房山区先锋印刷厂印刷

787×1092毫米 32开本 10.375印张 227千字

1993年5月第1版 1993年5月第1次印刷

印数：1—10000册

ISBN 7-5075-0237-6/Z·99 定价：5.95元

前 言

赚钱是当今人们生活中的一大热门话题。在改革开放、经济繁荣的大好形势下，各阶层的人士纷纷下海，从事起了商品经营等经济活动，形成了经商的大潮。

纵观经商热，绝大多数经营者凭着自己的智慧和辛勤劳动，在商品大潮之中纵横驰骋，以致形成了新一代的大款、富豪等“新兴贵族”。然而，在金钱的诱惑下，不为人深知的是：还存在着一些“黑道”赚钱的“经营者”。

“黑道”赚钱令人触目惊心。他们手段之恶劣，胃口之贪婪、害人之深重，实属罕见。可是，善良的人们往往不明真相，中了他们巧设的圈套。一旦陷入其中，后果便不堪设想，要么两手空空、要么生命危机……为了揭开“黑道”赚钱的秘密，将他们发黑心财的内幕公之于众，我们编选了这本书。

《黑道赚钱警世录》的出版，旨在对当今经济活动中的种种“黑道”予以暴露，对黑道赚钱人物的心态、手段和一些“招术”进行真实地描述，从而戳穿他们的真面孔，使人们能够清晰地认识真善美、假丑恶，保证经济活动公平、公正、公开地竞争，以免受骗上当，遭受损失。

同时，《黑道赚钱警世录》给人们以积极的提示，它可以教育人们在经济活动中遵纪守法，知道什么可以做，什么不可以做，通过正当渠道发财致富，做一个文明的经营者的。

“玩火者必自焚”，这是《黑道赚钱警世录》给人们最大的启示。

蓝轲 王波

1993年5月

内 容 提 要

这是一部具有警世作用的纪实文学作品。作品以通俗的语言、翔实的内容、深刻的剖析，披露了许多鲜为人知的事件，揭示了种种黑道赚钱的内幕与秘闻。阅读此书，可以增加对于各种社会黑道的辨别力、洞察力，从而丰富阅历，避免在经商、生活等方面受骗上当。

029800

目 录

第一章	“驴打滚”滚出黑色诱惑·····	(1)
第二章	地下舞女背后有秘闻·····	(33)
第三章	非法炒汇大揭秘·····	(55)
第四章	走私盗墓狂潮惊全国·····	(76)
第五章	江湖黑道凶残毒辣·····	(102)
第六章	离奇骗术五花八门·····	(130)
第七章	骗子手掠黑财丧心病狂·····	(151)
第八章	文学圈内鱼目混珠·····	(168)
第九章	特大贪污迷案丛生·····	(185)
第十章	书商发财内幕新闻·····	(221)
第十一章	假股票案商海暗流·····	(253)
第十二章	盗车集团行踪诡秘·····	(292)
第十三章	商市“煤子”宰客大曝光·····	(303)

“驴打滚”滚出黑色诱惑

这是一种畸型的经济关系。

消失了四十多年的、曾被喻为“阎王债”、“驴打滚”的民间高利贷又死灰复燃。

警世录一

股市浪潮汹涌澎湃 民间借贷暗渠流淌

不管猴年上海8月“黑色的星期一”何以使上百万股民、准股民尝到“股海”的“魔力”，不管深圳股市“8.10”狂潮后在“十四大”召开的一连串大好形势下怎样风风雨雨，股民、政府官员和证券专家为之惊叹，但“黑八月”却是划时代的标志，是旧新金融秩序的消亡和建立、人们投资意识趋于成熟的临界点。

当我们从另一角度冷静地审视这“黑八月”时，不难发现这是人们金融投资意识取向最引人注目的“闪光点”，是历史的进步。人们抢购炒买股票的动因是为了货币的增值。一场看似猝发实为必然的股市发展规律性反应的“事件”，

显示了人民那不同寻常的能量。

股市浪潮汹涌澎湃，令人眼花缭乱。但与此同时，一条民间借贷的暗渠也在悄悄流淌——高利贷。

有人相对于国家银行的“正规军”，把合法的民间金融机构喻为“土八路”，把非法的民间高利贷喻为“地下游击队”。

“正规军”和“土八路”彼此间虽说都为经济服务，只是在一些边缘结合部有些摩擦，但“地下游击队”采用“地道战”、“麻雀战”等战术，无法无规，破坏了正常的金融秩序，演出了许许多多令人啼笑皆非的闹剧和唏嘘不已的悲剧。

负债未必一身“重” 高利贷日呈扩大之势

有句名谚说：“无债一身轻”。

市场经济摒弃了那种“有多大本钱做多大生意”的传统观念。“借别人的脑袋发财，借别人的鸡下蛋”——负债未必就一身重。这种卓越的经济手段，曾使许多落后的地区一跃而起。亚洲“四小龙”是靠借钱“飞”起来的。中国的深圳、珠海、福州也是靠“借鸡下蛋”崛起的。

然而，这种经济手段也普及到了民间。

成都一家汽配商店，根据订货，分别从广州、北京定购了一批紧俏的进口汽车配件。因资金不够，从朋友处借了15万元，每月12分利，汽车配件空运回成都后，3天内全部出手。他“借鸡下蛋”致了富。

市中区一家咖啡厅，两个中年男子为“欠款”争吵不休，一个说欠了2.5万元，一个说只欠了2万元。前者声言：“到法院解决。”后者满不在乎：“奉陪到底。你告

我，我还要告你放高利贷哩！”

我们不知不觉地送走了一个以温饱型为生活特征的时代，又在不知不觉中迎来一个新的时代。随着商品经济向各个角落开垦，金融商品大踏步进入千家万户，业已销声匿迹的高利贷现象在“地下”悄然滋生，并且在有些地区“渐入佳境”。

安徽省农业银行对1542户农民抽样调查结果表明，每户农民经民间信用借入的资金达190元，相当于银行信用社同期对农民贷款总额的48%。

黑龙江省绥化市对4个乡镇8个村5273户农民调查，在农民的生产资金中有80%来自高利借贷，借高利贷的农户占50%以上。其中3分利息的占40%，4分利的占20%，5分利息的占30%，6分利的占10%。

据调查，目前高利贷的月息在四川的乡村一般在3分利以上，中等城市在6分利以上，大城市在10分利以上。

借高利贷的大多是个体户，其次是资金拮据的少数单位，也有急需用钱的在职职工和渴望“洋插队”的中青年，也有一部分是输光了钱的赌徒。放贷的也大多是个体户、专业户，其次是收入颇丰的个人，还有极少数集体企业。

高利贷现象最初发生在个人与个人之间，随着国家加强信贷控制，现代高利贷者把“战火”燃向国营企业和集体企业。这些企业因其产品滞销，结构不合理，资金流转不开而又急欲扩大规模，于是不顾信贷政策的约束，在向国家借贷无望的情况下，心甘情愿地投入民间高利贷的怀抱。

全民对金融的了解和参与程度是衡量一个国家经济发展水平的重要标尺。曾被喻为“阎王债”、“驴打滚”的高利贷，究竟能否在中国经济社会中畅行无阻地“生根发芽”。

“茁壮成长”呢？

借贷双方两厢情愿 尚无“高利贷经纪人”

高利贷是一种以贷款和发放实物榨取高额利息的古老方式。旧社会，官僚买办、地方富商都兼放高利贷。至今，只要一提起旧社会盘剥人民的高利贷，仍会使年岁大一点的人不寒而栗。而年轻一点的人对电影《白毛女》中杨白劳喝卤水、喜儿抵债入黄家的场景也不乏记忆。

解放后，人民政府曾明文废止高利贷。

同旧社会的高利贷相比，如今的高利贷又有其特点。

高利借贷的缘由不再是“为生活所迫”。

人们摆脱了贫穷以后，物欲苏醒。绝大多数借贷者并非像杨白劳那样万般无奈，而是为了做生意赚大钱，或是一时“栽”了为其翻本。他们原先的生活水平都高于一般人，甚至腰缠万贯，一掷千金，只是为了更“发”更“富”。另一些人则为牟取暴利，以高于银行几倍、十几倍甚至几十、上百上千倍的利率放贷，成为新形势下的高利贷者。

五金个体户李娃，小夫妻勤劳苦做，生意颇为红火。口袋里“田鸡皮”（面额为50元的人民币）多了，吃、穿、住、行，求“高”讲“派”，摩托车型号不断加数，由最初的“50型”逐渐升级为“250型”。生活过得阔绰、潇洒。

去年底，李娃经不住诱惑，认为走私贩卖旧洋货更来“事”。于是，请广州仔在汕头替自己订下8万元的货，企望一举成功大唱“翻身道情”，买一部“拉达”轿车。但他手头的现金东拼西凑也只有6万元，为了凑足8万，由他的两位哥们当中间人向另一老板以房产证为抵押借贷2万元，月息10分利。岂知，李娃刚下火车迈入人称广州“黑三角”

之地，就被“掉包”——搞得囊空如洗。

在家的妻如闻晴天霹雳，捶胸顿足，大骂李娃“龟儿子瓜兮兮的，干不成大事”，一气之下，变卖了属于自己的那份“固定资产”和家财，便去“协助”另一个体户干大事——和那个个体户半公开同居了。

某农贸市场的几位富首，见放高利贷比做生意挣钱快，索性“横向联合”，各抽出1/3资金做起这种“生意”，借1万元者月息1000—2500元之间，而且在立据的当下，便会“礼貌”而果断地扣除本月利息。

借贷双方一般出自自愿。

一个靠借8万元高利贷“绝处逢生”的个体户说：“周瑜打黄盖——一个愿打，一个愿挨，两厢情愿。”借款者期望“借鸡生蛋”，即使20分利也是拎了个大头丢了小头。而握有余款者，认为银行存款薄利，投资股票风险太大，投资房地产时间又太长，也希望钱“抱出鸡儿”，坐收渔利。

调查资料表明，目前尚无职业的“高利贷经纪人”，多是“业余”的，有的是占有大量信息的银行信贷人员，有的是人缘较好的个体户。尽管“户字成堆”，也无谁敢真正站出来宣称自己是“贷款专业户”。熟悉内情的个中人告诉笔者，一些城市信用社、农村金融服务社、典当行也经受不住“地下游击队”的骚扰，以变相形式不同程度地加入了这场公开或半公开的“利率之战”。

出现纠纷大都“私”了 “讨债打手”出现民间

高利贷绝大部分是地下成交的。

虽有经济担保，或是中间（公证）人，但全凭一纸文书，纠纷不免时有发生，以至出现“借鸡生蛋不成倒蚀米”的

结局。在这个社会层面是拒绝法律的，正如黑暗拒绝光明，他们的那些契约遇到了法律的阳光都会作废。所以，出现纠纷也不大愿请到“地上”——法院曝光，大部分都私了。

据一个不愿透露姓名而又熟知这类债务的人士估算，上了3万元的高利贷纠纷从1991年至今在一定范围内公开化了的，仅在成都市就超过400起（其中一部分是“连环债”）。这不啻为测算全国情况提供了一个参照系数。

债务人经营失利，丧失偿还能力是造成纠纷的重要原因。

成都荷花池一摊主向“摊友”葛某借了3万元人民币，言明用于做川芎生意，满3月还3.6万元，因市场预测失误，川芎烂市而蚀本，便躲往海南岛。葛某无望，又不敢对簿公堂，好不容易通过中间人找到他。他毫不抵赖，仍然像前几次那样信誓旦旦——“还本付息，过期利息照加”，账多不愁。到了年底，仍无着落，摊主说：“别人借我的钱都没还，我哪有钱还你？要钱没得，要命有一条。”摊主无计可施。

拖欠债务的原因错综复杂。有的本意就想欺诈他人钱财，有的因对债务人应承担的责任看法不一，也有的是借贷契约丢失遗弃。

展现在人们面前的是一种畸形的经济关系：贫穷的债权人和富裕的债务人。也就是在法律和社会的契约中应该有钱的人，却陷入了不应有的困境；而那些占有了不属于自己收入的人，却过着花天酒地的生活。

服装个体户蔡某因进双排扣西服缺款，向任某借款5万元，言明三月之后还。但到期后，蔡某以“补交偷税漏税”为由只还了3万元，其实，蔡某完全有偿还能力。私下里，他对另一“老板”说：“老子就是不想还清账，‘逮’到他要两个月。”

蔡某是乞讨致富，任某是致富以后乞讨。

面对款账，债主也自有讨债的办法。收不到钱，轻则开口骂，重则举手打。1992年6月中旬，成都顺城街一借户，挨了债主一顿拳脚不算，索尼音响和29英寸的“日立”直角平面多功能遥控彩电也被“当”走。债主走时还余怒未消地说：“国庆节再不还钱，‘当’房折子和录像机！”

有人比喻说：“黄世仁”大军四方讨债，“杨白劳”们既不卖喜儿，也不喝卤水。

借户在“合同”时间内无力“私了”的债款，又不愿上法院，最后解决的方式多是以武力加物抵款，甚至对欠债的百般威逼殴打、拘禁和劫持，严重影响社会治安。

据悉，在一些大城市里，民间已有“讨债打手”出现。“讨债打手”，一般是身体强壮、懂点拳脚功夫，浪迹街头巷尾的无业青年，他们听命于平时就认识的放贷者，三五个结伙到债户家或经营地点，凭拳头和刀子讨债。开始大多是尽义务，一包洋烟即可“双肋插翅”，显示出一种江湖精神。而职业化后，他们有的拿“月工资加奖金”，有的根据追回债款的金额提成，收入明显高于一般人。

“讨债打手”企图用暴力来解决债权债务关系，充分表现出帮会式的经济关系准则。据悉，某大城市“讨债打手”刘某一般平均每月讨两笔债，“业务”已经排到了第二年5月。他的足迹遍及新疆、黑龙江、北京、上海、广州，全国10多个省、市、自治区。

余某自1991年起，与广东顺德市桂洲、均安的“讨债打手”联袂，经常带着多名打手上门追债，对无钱还的赌徒轻则殴打，重则劫持拘禁。客奇镇北朝街赌徒梁某，去年向余某贷了2万元港币，赌输后一直无力偿还，逃到广西等地躲避。春节期间，梁回家过年，余知道后，即带10名打手到梁

家，一顿毒打之后又用摩托车把梁劫持到一间私人住宅，非法拘禁了3天，一边对梁严刑拷打，一边打电话威吓梁的家人，让他们限时限刻还钱。

据悉，该市均安镇两年来已有3名赌徒因无力偿还高利贷债务而自杀身亡。

公众金融意识的觉醒 期望货币增值和保值

民间高利贷的“死灰复燃”，有深刻的社会原因。

个体私营经济活跃。

国家工商局的统计资料表明：我国的个体工商户已达1500多万，从业人员2400多万人；私营企业已达14万户，从业人员220多万。他们中的大多数直接面对变幻莫测的市场，以脆弱的经济力量来承担市场经济的动荡和冲击，缺乏一个“缓冲地带”，信用差，无人担保，以及目前金融体制存在的业务种类少和不正之风等问题，难以从银行或信用社得到适量及时的贷款。若需筹借足够的资金，就不惜高利借贷。

从国家信贷政策萌生出来的一种经济现象。人们对存款的利率较为敏感，利息对人们不再是无足轻重，而成了家庭收入的一部分。

1989年3月，沈阳国际信托投资公司等3个单位，先后发行总计4000万元年息12%的有奖债券，购买者如涌如潮。与此同时，市建行发行的年息为10%的有奖债券则销路不畅，柜台前冷冷清清。2厘的差别就决定了一种债券的命运。

1990年入夏以来，多年被人们冷落甚而当作经济负担的国库券，成了人们抢购的热点，人们一买就是一掷千金，有的高达数万元。一个最直接的原因是，国库券比银行存款合

算，收益率较高。

1992年1至8月全国股份制企业发行股票200多亿元，若以多出面额3至4倍的价格发行，则达数百亿元甚至上千亿元滞留于股市。这无疑又“分流”了一部分资金。据统计，目前全国的股民和准股民有500多万。

在有银行的世界里，很难有一笔巨款不进入流通。今天，多数家庭有了一笔不小的存款。据有关资料显示，国民民间的金融资产已达到1500亿元，创下历史最高纪录。中国已告别摸着腰包盯着商品的时代。“存款”并非是银行存折的狭隘观念了，也不仅是家庭年消费支出的结余，而是个人可以选择投放的“金融资产”。

公众金融意识的觉醒标志着商品经济的发展。

以往人们储蓄多带有养儿防老、积谷防饥的自我保险性质，或是为了婚丧嫁娶办大事。因此，民间借贷只重情意不重利息，不少机关和厂矿的职工为了应付较大的开支，还曾自发地组织起“转转会”，依靠众人“上会”的形式来帮助经济上的困难户渡过难关。自带有明显资本主义胎记的股票上市和房地产热劲潮刮起后，众多的人懂得了钱能变钱，他们期望货币增值和保值，借钱数千元既要看情意、一般还要计利（或以价值相等的实物相送）。这几乎成了公开的“秘密”。

建立正常的市场规则 吸引民间的闲散资金

利率是货币供给与需求达到均衡时的价格。如今，许多“新上帝”都扮演着消费者与投资者的双重角色。

据有关专家测算，目前全国通过放高利贷的资金一年至少在400亿元以上。珠江三角洲和江浙一带富庶地区更甚。四川高利放贷的资金也不低于12亿元。有人肯定它具有再生

产和发展社会经济的双重基础。评价它的筹集资金、加速货币流通，缓解农村生产资金短缺、活跃城乡经济方面起了一定的作用。认为钱本身值钱，货币的增值和保值是市场经济发展的正果，不必大惊小怪。

但高利贷明显具有很大的破坏力，需要大力整治，它脱离国家监督，资金投向具有极大的盲目性和风险性，有的甚至投向赌场和非法交易；它既冲击了国家银行的利率和证券市场，又冲击了民间金融机构的利率；它趁人之危，高利盘剥，使一些经营不善的借贷户债台高筑，陷入困境，从而酿成一系列刑事案件。

利率杠杆是比行政命令更有效百倍的魔棒。居民手中的钱流向哪一边，将取决于利率等因素。因此，发行股票或有价债券，健全和完善证券市场，发挥城市信用社的作用等将不失为解决这一问题的一大良策。

鼓励建立本企业职工的入股合作制，并拓展向各行各业发展股份制银行、股份制医院、股份制科研实体，扩大有价债券的业务范围。城市信用社由于存取方便，具有相当的灵活性和针对性，充分发挥其作用，会填补人民银行和各专业银行的“空档”，吸引民间闲散资金。

面对活跃的金融“地下游击队”，此间人士认为，这一破坏国家金融政策的现象蔓延，不利于健全和完善证券市场，工商、税务、司法、金融行政管理部门都应引起重视，制定出相应的法规，维护正常的经济秩序，使民间高利贷有法可依、有章可循。

（易旭东）

警世录二

她——35岁，胖乎乎的脸，矮墩墩的个儿，齐耳披发，典型的农村妇女。

她——8岁时上过一年初小的校门，而今，除认得“钱”，歪歪扭扭写得出自己的名字外，斗大的字认不到“半升”，可谓“现代型文盲”。

可就是她，在荣昌县城里城外，“名气”盖过大大小小的官员，成了人们眼里的“神秘人物”。

“呀，县城北门有个余大老板，正与港商做着大生意，那钱啦，就象涨潮一样涌来！”县城里人看到她，眼都“直”了。

“可不是？！与她打交道，包你金银满罐。”从她那里捞到“红利”的人更是口沫横飞。

确实，在她手上过往的钱，那是来的“千千”，去的“万万”，神气得很！当官的，见了她眉开眼笑，想发财的，和她套近乎、攀亲戚……她手中象有一根无形的“神棒”，搅得人们团团转。

“神人”必藏“谜”。那么，余老板背后隐藏着什么？1991年3月，荣昌县人民检察院终于揭开了这个“神人”的面纱——余万珍，特大诈骗犯，诈骗人民币800多万元！

不明不白的三百多张“借据”

1991年3月8日——妇女们的又一个神圣节日！

而“女神人”——荣昌县联升乡八块村农民余万珍却哭泣着脸跨进了人们根本没有料到她要去的——县看守所。