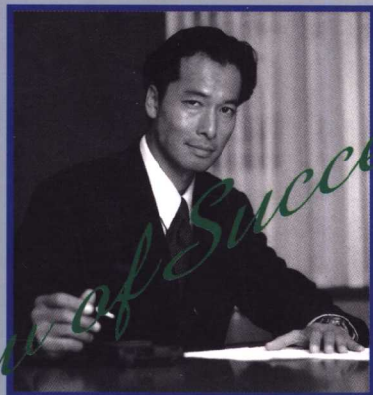


真正切合中国人的成功学

你为什么还没有成功

THE RIGHT WAY MAKES SUCCESS

Why are you still away from success



倾听二十位平民富翁的说法

建文/编著

正确的观念是一个人的桥梁，可以省略人生中那些不必要的跋山涉水。错误的观念则是一个人的泥泞，会让我们在自我修改中贻误青春。



当代中国出版社

NO.1

你为什么 还没有成功？

倾听二十位平民富翁的说法

直接走进成功者的经验里 掌握有效的成功方法
体验平民富翁的进取历程 避开前进路上的泥泞和弯路

建文 编著

真正切合中国人的成功学

当代中国出版社

图书在版编目(CIP)数据

你为什么还没有成功 / 建文编著.

—北京:当代中国出版社,2003. 1

ISBN 7-80170-196-8

I. 你… II. 建… III. 成功心理学—通俗读物

IV. B848.4-49

中国版本图书馆 CIP 数据核字(2002)第 097734 号

你为什么还没有成功

编 著	建 文
责任编辑	陈德仁
插图作者	魏 克
出版发行	当代中国出版社
社 址	北京地安门西大街旌勇里 8 号
邮政编码	100009
印 刷	北京密云红光印刷厂
开 本	850×1168 1/24
字 数	150 千字
印 张	12
版 次	2003 年 1 月第 1 版
印 次	2003 年 1 月第 1 次
印 数	5000 册
书 号	ISBN 7-80170-196-8/F·45
定 价	18.80 元

谨以此书献给
所有正在摸索、奋进中的青年

致读者

这些年，我目睹了一批批在 80 年代、90 年代曾喧嚣一时的“草莽英雄”的没落，也看到了一批批青年人在短短几年时间里奇迹般地崛起。

成功一定有方法。这些成功者，我们不敢说他们明确“成功的理念”，明确“成功的方法”。但他们的思想和做法合乎了成功的规律。而这些没落的成功者更大程度上是“时势造就”，他们曾经抢得了先机，而当客观条件一旦失去，自己又没有能够及时地“成长”，就必然走向衰落。他们并没有真正掌握成功的方法，同样缺少正确的理念。

我投身商海多年，看多了周围的成功者和失败者，回顾自己的历程，感到有话可说。

首先，一个人能否成功，不在于他的出身、地位、财产、学历如何，甚至是否“聪明”，有无“能力”都不那么重要。社会现实更能够证明：那些取得大成就者往往是那些出身贫苦、地位低下，教育不足的人。而那些出身条件优越的人，似乎一开始就背负着包袱赛跑，他们缺少动力，缺少外力的刺激，不能够完善自我。他们大多过着平庸的人生，甚至堕落。俗话说：“富不过三代”。人生有一个“自然的规律”，成功也有一个“自然的法则”。

本书选取当代中国平民成功者事例作为评析材料，他们的起点很低，这里面的多数人起步时所处的环境非常艰难。他们的成就能够证明：雄心和毅力可以决定一个人最后取得成功。

仅有雄心和毅力还不能使你走得更快，还要有一个良好的方法和正确的理念。它就像一个有效的工具，可使你少走弯路，避开前进路上的泥泞。

当代成功学激励着多少人迈向成功之路！但这些书多以西方文化为背景，缺少适合当代中国青年实用方法的介绍，我们需要走得更快，它需要有这方面体验的人来撰写。

本书重在剖析当代中国青年的误区，重在介绍走向成功高效快捷的方法。我们需要自我激励，这也是西方成功学所强调的。但人更容易受所处环境的影响——实用而确保有效的方法是设法让自己走入一个能激励自己奋进的圈子，如何设法使客观因素对人有积极的影响。这就是本书特色的一个例子。

作者相信，这本书中这些活生生的事实完全可以触动读者，他们就生活在我们中间。如果不对他们作宣传介绍，他们同样为绝大多数读者所不知。他们是成功者，同时也是平凡的人。无论你是怎样判定自己，你都应该相信：掌握了方法，你同样可以取得成功。

编著者

目 录

第一 课

001/ 平庸的“环境”同样会湮灭一个人的事业雄心

第二 课

017/ 成功,还需要有唤醒自己的力量

第三 课

031/ 要及时到达展示自己的事业层面

第四 课

048/ 成功首先在于致富观念的突破

第五 课

060/ 寻找一个让自己成才的环境

第六 课

074/ 人的学历、能力、运气、财产对成功不起决定作用

第七 课

087/ 要成功就不要等待条件成熟是再行动

第八课

097/ 成功需要善于拓展广泛的人际关系

第九课

106/ 不寻常的境遇是一个人一生追求的动力

第十课

119/ 观察、效法成功者的态度

第十一课

194/ 复制、加强、改进别人已经证明有效的方式

第十二课

203/ 成功始于冲破自己内心的阻碍

第十三课

212/ “自恃”是人生最可靠的力量

第十四课

218/ 成功是一种积累,需要梦想和非常的坚强

第十五课

228/ 以单纯的想法,迅速的行动把握机遇

第十六课

239/ 成功得站在“巨人”的肩膀上

第十七课

248/ 借重他人的资源、条件成为自己的成功资本

第十八课

255/ 机遇,常常以一个“问题”的面目出现

第十九课

262/ 创新的法则就是发现一种需要并填补它

第二十课

270/ 善于抓住身边平凡的机会使之不平凡



成功者备忘录

没有刺激、苦恼的日子，看似轻松，其实这种人生缺乏激情，没有创新和力量，足以令一个人退化，甚至毁灭。这种人与成功很少有缘。



001

第一课 平庸的“环境” 同样会湮灭一个人的事业雄心

[成功者事迹]拒绝平庸，善于捕捉机会的人

●他放下了捧了一个月的铁饭碗

对于曾经是中华人民共和国“一等公民”的上海人来说，几十年的计划经济，使一种坚挺、鲜亮的人格精神在上海滩极其罕见，更多的人习惯于随波逐流。

1978年12月初，高中毕业后的王耀然刚刚捧上上海一家仪表厂的“铁饭碗”。他是顶替母亲进厂的。那年头，仪表厂优越的工作条件足以让王耀然陶醉。

12月底，党的十一届中全会公报发表了，仪表厂照例组织职工学习公报。班组里有个不成文的规矩，开会学习，由新进工厂的青工当朗读员。这会儿，自然该由王耀然读报纸。王耀然很是认真地一遍又一遍地读三中全会公报。工人们则像以往一样，女工们抓紧时间打毛衣，男人们叼着香烟闭目养神。

当晚，王耀然在家里写“学习情况汇报”，这是车间领导的布置。写着写着，公报上“以经济建设为中心”这句话引起了王耀然的联想，这么多年学校的政治课本上，一直是“以阶级斗争为纲”，这会儿怎么变了？

你为什么还没有成功？

第二天恰好是厂休，王耀然跑到母校政治老师家，拿出报纸问老师。老师笑了：“以经济建设为中心”是任何一个国家、民族所必需的生存行为。“以阶级斗争为纲”的消失，可能意味着中国将进入一个新发展时期。不过，还得看一看。

这天，王耀然在政治老师家谈了很长时间，他听到了过去在课堂上从来没有听到过的许多东西。20年后的今天，在回忆起那一天时，他说：这一天影响了我的人生历程。

1979年1月10日，王耀然向仪表厂的领导递上了辞职报告。这一天，恰好是他顶替母亲进厂的30天。厂领导第一次收到这种报告，表示要请示上级后再定。

班组里、车间里，工人们仿佛面对着一个精神病人。一个老工人好心地问王耀然：你以后靠什么过日子？人家几十万待业青年想进厂还进不了呢！

三天以后，报告被批准了。拿着辞职证明，王耀然跑到工商局，换回了“个体经营营业执照”。回到家里，他才把这几天发生的事原原本本地向父母汇报。已经是生米煮成熟饭，家人也没话可讲了。于是，父母兄姐凑了800元给王耀然，这800元成了王耀然的启动资金。

“我不习惯于平庸无争的生活，我始终盼望能冲到这个时代的最前列。”20多年前，当王耀然用这番话解释他放弃“铁饭碗”的原因，几乎所有的人都认为他是痴人说梦。

• 把人民币像手榴弹一样捆绑在身上

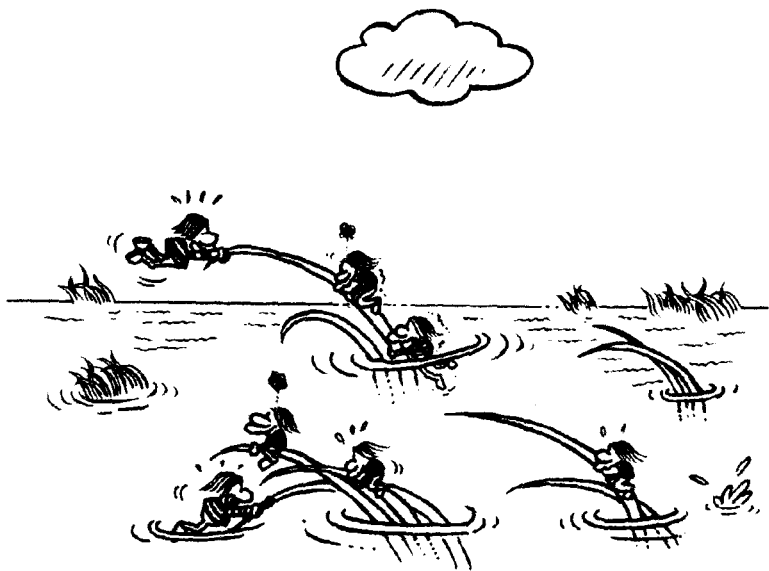
1979年春天，尽管党的十一届三中全会春雷般的在神州

二十位平民富翁的说法



大地滚动,但是,冰冻的大地还未回春。在商品流通领域,“长途贩运”是与“投机倒把”画等号的,而那个年头,许多个体户是通过长途贩运生存的。

1979年2月,王耀然第一次去厦门批发牛仔裤,回沪时就在上海火车站遇到了麻烦,随身所带的30条牛仔裤被没收了29条,退还一条作为“个人合理穿着”。



有些人活着没有任何目标,他们在世间行走,就像河中的一棵小草。他们不是行走,而是随波逐流。

你为什么还没有成功?



成功者备忘录

一个人一生无法成功,根本原因就在于他一开始就不知道到底要的是什么,他的人生目标是什么。



怎么办呢？这个体户能当下去吗？“风险最大，机遇也最多”，王耀然记住这句话，他将一如既往地走下去。

上海火车站查“长途贩运”，但浙江的火车站已不查了。于是，当王耀然第二次从厦门批了50条牛仔裤回沪时，他从嘉兴车站下车，再搭乘长途汽车。20元一条批来的牛仔裤到上海，立刻就以45元一条出手了。跑一次厦门，净赚千把元，这可是70年代末上海工人两年的收入啊！

后来，王耀然干脆选择飞机这种高速交通工具，更因为上海机场对托运到沪的货已不再以“投机倒把”论处，那时，厦门还没有机场，王耀然先飞到福州，搭乘长途车到厦门石狮一带组织货源，再运到福州机场托运。“我敢说80年代初期上海人身上的牛仔裤，至少有十分之一是经过我的手的。”如今，王耀然很是自豪地说。

一次，在福厦公路上，王耀然在中巴车上遇到了劫匪。那时，还没100元、50元票面人民币，出门在外的王耀然每次都把一叠叠的10元人民币捆绑在身上。这次，当劫匪在他口袋、皮包里掏不到钱时，就拉开了他的外套。哇！身上全是钱。二话没说，劫匪“没收”了他身上全部的12000元。临走时，倒还抽出10张10元人民币给他回家。“那次遇到劫匪我心里很平静。因为，我始终记住，风险与机遇是并存的，你做多大的生意，就会担多大的风险。”王耀然说。

到1985年，当小商品市场在上海市中心青海路、安西路、华亭路一个个地出现时，“牛仔裤大王”王耀然决意隐退了。因

二十位平民富翁的说法



为,城市经济体制改革已经开始启动,连中小学校的围墙都被推倒开店,全民经商时代来临了。“个体户”已经被卸下了沉重的历史包袱变成为“先富起来”的同义词,风险释放完后,机遇已经不复存在了,王耀然决意金盆洗手了。

●难道我穷得只剩了钱?

1985年3月,正当王耀然休养在家寻找方向时,报纸上的一幅漫画引起他的深思:一个守着服装摊的个体户,嘴里直嚷嚷,我穷得只剩下钱!

“这幅画仿佛就在嘲讽我嘛!”王耀然对号入座了。六年的个体户生涯,王耀然已完成了资本的原始积累。但是,自己的文化水平没有任何提高。“读大学去!”已经湮灭的理想突又闪现出来。然而,现实状况是,再有钱也进不了大学的门啊!

这时,他想到了去外国读大学。去美国、欧洲吧,不可能。真巧,日本大学刚刚开始向中国学生开放。于是,王耀然成了改革开放后上海第一批赴日本就读的大学生。

1985年4月,当王耀然来到日本东京明治学院时,他几乎成了一个新闻人物。因为,在此之前,从来没有来自新中国的学生,过去几十年,一般日本人对中国了解甚少。

三年的大学生涯开始了。由于生活在一个无法使用母语的环境里,王耀然在不到四个月的时间里就基本过了语言关。不久,学校一位老师请王耀然帮忙去东京市郊的一个社区为居民讲讲中国的情况。王耀然当然愿意帮这个忙,为此,他还准备了一个晚上。第二天,当他为日本居民作完两个小时的

你为什么还没有成功?



成功者备忘录

人生的法则
就是信念的法
则。



“中国报告”后，社区会长递给他一张支票，说是“辛苦费”。这是一张 10 万日元的支票，相当于四五千元人民币哩！

这绝对是一个商机！此时，王耀然的市场经济细胞又一次激活了。他迅速地掏出 5 万日元给那位老师，还不忘说声“谢谢”！他相信，以后这种“中国报告会”的邀请肯定不会少。

果然，从此，王耀然的课余生活中，外出为社区老年人作“中国报告”成为重要的组成部分。这是一个“一箭五雕”的好机会，既能赚些生活费，强化日语学习，又能锻炼口才、强化知识积累，还能广交日本朋友。

1988 年春天，当东渡日本的浪潮开始在上海滩涌动，日本驻上海领事馆门口出现通宵排队的时候，王耀然三年的大学生活即将结束了。王耀然又一次开始准备战略转移了。“因为，当一个个上海人借了七八千元涌到日本淘金时，日本将难以成为上海人的乐土。”

但是，下一站该去什么地方呢？

● 机会又来了

1988 年 4 月，王耀然如愿以偿地拿到了日本明治学院三年制大学毕业证书。这一年，他才 28 岁。

毕竟受过日本的高等教育，这时，王耀然对曾经为人类创造过灿烂文明的欧洲大陆充满了兴趣，好在自己年轻，于是，1988 年秋天，他来到了瑞士。

凭着自己当年在当个体户时掘到的“第一桶金”，王耀然悠然地在欧洲诸国考察。从瑞士到德国，从德国到法国，欧洲



高度的现代化又一次给他以强烈的震撼。那天,在德国法兰克福“麦德龙”超市那巨大的营业空间里,目睹那丰富的商品和熙熙攘攘的客流,联想到1985年离开祖国时“票证经济”还主宰着人民生活的现实,一种莫名的亢奋涌上王耀然的心头——“在中国,从以商品短缺为基本特征的计划经济向市场经济过渡的相当长的历史时期中,对于有思想文化准备的人来说,该有多少梦想成真的机会啊!而对日本、欧洲、美国人来说,这种机会已经过去了。”

为了深入认识和感受欧洲,90年代初,王耀然开始定居在奥地利维也纳,一边学德文,一边开餐馆。当他第一次聘用两个奥地利人在餐馆打工时,他乐坏了:我终于当上了在奥地利“剥削”奥地利人的中国老板。

1991年春节,奥地利中国商会在维也纳举行新年茶话会。会后,歌唱家施鸿鄂、朱逢博夫妇来到了王耀然开的中国餐馆。当朱逢博问及王耀然是否准备在维也纳开一辈子餐馆时,王耀然的回答是:我早晚会回到上海。至于什么时候,还得看国内改革形势的进程。

1992年2月,小平南巡的讲话传到欧洲大陆,那天,王耀然的中国餐馆生意格外的好,众多在维也纳的中国人举杯欢庆。中国的改革开放伟业从此将势不可挡,一个属于中国人的世纪将会到来。

那晚,王耀然失眠了:离开上海已经好几年了。如今,祖国的改革开放进入了新时期:而我,该学的已学到了,该挣的也

你为什么还没有成功?



成功者备忘录

为什么有那么
多的人在人生
道路上徘徊?为
什么他们无法取
得成功?因为他
们没有一个固
定、确实、清楚
的人生目标,因
而不会激发出最
大的潜能。“过
得好一点”、“多
赚一点钱”、“能
做到就好了”等
等都不是真正的
目标。



挣够了,是该回到上海去了。

于是,他开始为回国做准备。他广泛编织外贸业务关系。因为,他回国后从事的将是充满风险和机遇的外贸事业。

1994年2月,在变卖了维也纳的中国餐馆后,34岁的王耀然回到了上海。屈指一数,离开上海已经九年了。在这期间,他只回来过一次,只有短短的八天。

“有人总问我,在国外这九年,发了多少洋财?我总感到,提这种问题的人是一个落后于时代的人。当代社会,挣再多的钱总是有限的,而拥有跨越空间的人际关系,由此蕴含的商机并产生的经济效益却是无限的。”王耀然坦言:“回国这几年,我利用在国外积累的社会关系,已经成功地为上海、江苏、浙江引进了五个合资项目,中方、外方都高兴,你说这能用多少钱来衡量吗?”

“但是,我毕竟还得锻炼、培养自己的经营管理能力。1998年,我在日本读大学时结识的一个日本朋友委托我在上海搞一个全资项目。当时我就对他说:在12亿人口的中国,食品工业绝对是朝阳产业。同时,我向他提供了中国食品市场的调研材料。于是,投资达700万美元的上海东丽食品有限公司成立了。

“我庆幸,我们赶上了一个可以充分写意人生,充满机遇与风险的时代。但是,机遇只属于有思想文化准备的人们。”王耀然如是说。

(李浩明/文)

