

梁凤仪
散文系列

先下手为强

香港·梁凤仪著



中国文联出版公司
香港勤+缘出版社

梁凤仪散文系列

——先下手为强

香港·梁凤仪著



中国文联出版公司



香港勤+缘出版社

图书在版编目(CIP)数据

先下手为强/梁凤仪著. —北京:中国文联出版公司,1997.6

ISBN 7-5059-2615-2

I. 先… II. 梁… III. 散文-作品集-中国-当代

N. I 267

中国版本图书馆 CIP 数据核字(97)第 08977 号

北京市版权局著作权合同登记章 图字:01—97—0250 号

书 名	先下手为强 (香港)梁凤仪 著
出 版	中国文联出版公司
地 址	农展馆南里 10 号(100026)
发 行	中国文联出版公司发行处
经 销	新华书店总店北京发行所
责任编辑	李珊利
责任校对	师自运
封面设计	王 埜
责任印制	董 华
排 版	北京华茵文化印务咨询公司
印 刷	山东高唐印刷有限责任公司
开 本	787×1092 1/32
印 张	8.5
字 数	177
版 次	1997 年 6 月 15 日第 1 版第 1 次印刷
印 数	1—5,000 册
书 号	ISBN 7-5059-2615-2/I · 1946
定 价	10.90 元

本书如有印装质量问题,请直接与出版社联系

致读者

亲爱的读者：

近两年忙于开拓中国大陆图书市场，减少了与你们通信及见面的机会，很是抱歉。拙作在中国大陆的销售成绩出乎意料地好，除了是我的运气之外，更是由于你们一直以来给予的支持，为我带来信心，鼓励我不断努力所致。现把我在大陆的成绩向你们简报如下，容我再一次向你们道谢。

梁凤仪

梁凤仪二十项成绩

1. 直至一九九四年四月，梁凤仪作品全球销量达五百万册。
2. 一九九三年 SRH 调查报告全香港书局公认三大畅销作家之一。
3. 荣获香港政府市政局及艺术家联盟一九九二年度作家年奖。
4. 首位获人民文学出版社出版系列作品之香港作家。
5. 海峡两岸电视台破天荒逐本小说改编拍制长篇电视剧，于大陆及台湾播映。到目前为止，大陆港台开拍梁凤仪作品在一年内超过十三种。
6. 梁凤仪作品在中国大陆出版之消息由新华社及中国新闻社发布全球。
7. 中央电视台七点新闻联播报道梁凤仪作品在中国大陆出版。
8. 荣获一九九二年四川举行之全国书市最畅销书奖状。
9. 作品在北京新华书店一天销售三千册，在上海新华书店一天销售四千册。
10. 《羊城晚报》：“梁凤仪旋风席卷中国大陆，掀起争夺版权风云。”

11. 一九九三年获中国大陆“今古传奇长篇小说创作大奖”，代表作为《九重恩怨》。

12. 荣获中国社会科学院文学研究所及人民文学出版社于一九九三年三月三日在北京联合举办全国性“梁凤仪作品研讨会”，一百多位著名书评家、作家及文化前辈等参加评论。

13. 中国大陆各省纷纷主办研讨会研究梁凤仪财经小说，并出版评论集。梁凤仪是第一位获人民文学出版社出版评论集的香港作家。此外，上海及四川分别推出《上海人眼中的梁凤仪》评论集及《梁凤仪评论集》，而广东、福建、内蒙、敦煌等地之评论集亦相继推出。

14. 自作品在中国大陆面世后，曾接获北京、上海、天津、广州、成都、武汉、无锡、南京、杭州、青岛、长沙、福州等地新华书店邀请，与当地读者见面，签名售书情况热闹。

15. 一九九四年香港东方影业公司宣布把梁凤仪小说拍成电影，应广大读者要求，首部将《昨夜长风》改编为电影。

16. 获华侨大学、中国人民大学、同济大学及厦门大学聘请为客座教授。

17. 梁凤仪旋风席卷中国大陆，被北京《人民政协报》选为一九九三年文坛十大新闻之一。

18. 在一九九四年第七届首都图书交易会上，人民文学出版社以一千二百多万码洋的销售额，居全国出版社之首，梁凤仪则以三百多万订购码洋居该届全国个人最畅销图书之冠。

19. 全国共二十多家省级新华书店于一九九四年同时集体宣布设立梁凤仪作品专柜，为破天荒之举。

20. 广州电视台专题拍摄梁凤仪之回新会故乡行，于全国各电视台播映。



目 录

第 一 辑 十里洋场

先下手为强/2

培训人材/3

同业竞赛/4

机构风范/6

堵塞漏洞/7

四种人/8

商场如情场/9

三类职员/10

权力醉人/11

黎智英的英明/12

工作报告/13

吊胃口/15

皆大欢喜/16

人际关系/17

好职员/18

开源节流/19

讨厌弄权/20

第 二 辑 不让须眉

创作压力/23

全神投入/24

打出木人巷/25

有早没迟/27

人在江湖/28

人事混淆/29

忧喜参半/30

婚姻与事业/31

创业的代价/34

失恋三大法宝/36

2 先下手为强

任重道远/37
只转行不退休/38
黑暗之后必有黎明/39
克己/41
知足常乐?/42
避重就轻/43

精神独立/44
无悔无负/45
自暴自弃/47
追寻目标/48
见怪不怪/49
大顺之后/50

第三辑 大展鸿图

看好大陆/53
变型期/54
板权费/55
树大有枯枝/56
无本生利/58
最快盗版破案纪录/59
商业欺骗/60
寻求保障/61

交易方式/62
惊人推销术/64
做大陆生意窍门/65
如履薄冰/66
破例/67
长途电话/68
大陆市场/69
送“甜头”/70

第四辑 生活启示

一番奇景/73
荣宠有嘉/74
一针见血/75
知错认错/77
不再领教/78
重组生活/79
自得其乐/80
教人离婚/81

受之有愧/83
来说是非者/84
贪字变贫/85
互相觉醒/86
七束玫瑰/87
珍贵生日礼物/88
吓跑司机/89
齐大非偶/90

钻戒的故事/91
有来没有往/93
虚荣误我/94

心安理得/95
各不相欠/96
助手呈辞/97

第五辑 快人快语

怕吵架/100
志在钱/101
原则要鲜明/102
多劳多得/103
选择爱情/104

婆媳问题/105
回流人材/107
至理名言/108
蝇头小利/109

第六辑 理财有道

一石二鸟/112
互助互勉/113
先苦后甜/114
青春本钱/114
未雨绸缪/115
有备而战/116
因时制宜/117
掘金娘子/118
釜底抽薪/118
知己知彼/119
我行我素/120

和衷共济/121
知所取舍/122
调兵遣将/122
人尽其才/123
再谈贪字变贫/124
不可共产/125
一箭双雕/126
力不到不为财/127
有条不紊/127
积少成多/128

第七辑 深明大义

积谷防饥/131

由浅入深/132

4 先下手为强

- 衰退迹象/133
- 美国经济/133
- 参考资料/134
- 应付衰退/135
- 留得青山在/136
- 未卜先知/137
- 信不信由你/138
- 何谓底价/138
- 人皆有价/139
- 定价高低/140
- 摸清个“底”/141
- 价格标准/142
- 成功信条/143
- 一言九鼎/144
- 小财可出/144
- 看风驶棹/145
- 不碍旁人/146
- 货如轮转/147
- 全力以赴/148
- 公平交易/148
- 劳工短缺/149
- 居安思危/150
- 职业近视/151
- 急功近利/152
- 对症下药/153
- 勤工年薪/153
- 运筹帷幄/154
- 市场假象/155
- 甄别假象/156
- 吃亏有利/157

第八辑 开源节流

- 开源有术/159
- 基本保障/160
- 纸上富贵/161
- 小本经营/161
- 成功实例/162
- 面对现实/163
- 有攻有守/164
- 生意突破/164
- 东风有信/165
- 常在你左右/166
- 勿失良机/167
- 行行出状元/168
- 刀仔锯大树/169
- 废纸不废/169
- 值得研究/170
- 废物利用/171
- 小富由俭/172
- 持家有道/173

只有买错/173
越富越俭/174
前人种树/175
反面教材/176
一阔三大/177
何止三大/177
有失预算/178
经济哲学/179
小数长计/180
处处节约/181
蓝白大赛/182
洗心革面/182

回头是岸/183
有拖有欠/184
购衣策略/185
有备无患/186
节欲新法/186
小别胜新婚/187
善用时间/188
切忌过态/189
财不入急家之门/190
保持秘密/190
善用物资/191
乱买土产/192

第九辑 真人实例

分秒必争/195
不遗余力/196
少壮努力/197
有瓦遮头/197
双重作用/198
除精有笨/199
择木而栖/200
贵精不贵多/201
感情用事/202
勤缘合一/202

男女有别/203
原则错误/204
灵活至上/205
非同儿戏/205
集中火力/206
成王本色/207
实力取胜/208
成功假象/209
一错再错/210
不熟不食/210

6 先下手为强

第十辑 土地房产

- 守株待兔/213
- 中环楼价/214
- 长远顾虑/215
- 置业收租/216
- 情有独钟/216
- 中外有别/217
- 美加大厦/218
- 楼宇折旧/219
- 昧于时势/219
- 置业情意结/220
- 不同庄家/221
- 全民需要/222
- 物有所值/223
- 加国地产/224
- 投资狂潮/224
- 南北取舍/225
- 美中不足/226
- 左右为难/227
- 自给自足/228
- 鹤立鸡群/228
- 造成错觉/229
- 与民争利/230
- 令人费解/231
- 供求逆转/232
- 测市指标/232
- 分散投资/233
- 理解重要/234
- 广告启示/235
- 见微知著/236
- 效法财团/237
- 购买农地/237
- 税项问题/238
- 人心不同/239
- 守得云开/240
- 时移势易/241
- 潜质虽佳/241
- 时不我予/242
- 逼于无奈/243
- 仍有可为/244

第十一辑 股票投资

- 抬举错误/246
- 股票贴士/247
- 专业分析/247
- 情理结合/248
- 失望无理/249
- 英明果断/250

低买高卖/251

保守为上/252

代策代行/252

天涯比邻/253

外汇因素/254

不熟不做/255

百忍成金/256

股市变动/256

冷灶烧法/257

留前斗后/258

即日鲜/259

大鱼小鱼/260

黄金投资/261

不冒风险/261

第一辑 十里洋场

2 先下手为强

先下手为强

成语有一定的含义，今日很多人都把成语从另一个可能的角度阐释，也有幽默与实用的成分在内，并非全然不可取。

我们做生意的人，口头就有句惯用术语，说：

“讲效率，一于先下手为强。”

先下手为强原本具有杀伤、狠绝、歪行的含义，但其实，从现代商场角度去看做生意的效率，真的非先下手为强不可。

服装界的人士下手得最快，还未到炎热，他们已在赶制冬装，秋风才微微送爽，下年度的泳衣就已出笼。如果不抢先下手，业务就一定大受打击。

从事商业的最高法宝是抢先有新的生意构思，可是有了构思而不赶快切实推行，就会被同行赶过头，因为生意新概念，是很难注册专利的。

尤其市场上有些属于一次过的热潮式生意，不是长做长

有，而是先到先得，一旦排行第二位，就失掉很多生意額。廣東俗語所謂“飲頭啖湯”就是這個意思。

美國年薪三百萬美元的頂級化妝的推銷員路易威廉斯被問及他的商業法寶時，他說：

“在聖誕來臨之前，就要推銷夏日的護膚品。”

“先下手為強”此話若是從效率方面解釋，未嘗不是商業決勝之道。當然，重要的是下手的手段一定要正確正常正經正派就成了。

培訓人材

離開香港幾個禮拜，回到香港來，最緊要的是跟財務部的同事檢討一下各方面的業績。

只要大致上收支沒有出軌，我已很少過問業務的日常進展情況。

只打算在長遠計劃上動腦筋。

負責主管業務的幾位重要行政人員，多半是行業內有經驗的。

他們的管治方式可能比我更勝一籌，不便諸多意見，徒煞他們的志氣與信心。

至於一兩位新手，我更小心翼翼，極力不把主張硬加于他們的頭上去。

永遠由我出主意、定決策的話，肯定有碍對方成長。

當其中的一位新任主管把他的一个業務方案提交給我，

4 先下手为强

请我批准时，我在报告后写：

“依你的意见而行吧！如你要我拿出决断来并且参与其事，肯定你的计划无钱可赚。”

因为我的时间、精力和经验一旦用在公事上头，就是谋杀牺牲了别的我可能赚更多钱的机会。

我宁可新主管的决策与操作错误，所引来的损失在对比下还可能更便宜些。

况且从失败中赢取工作经验，这笔支出差不多是每间机构培训人材所必需的。

我的主意是宁可他错。只要他肯做、肯承担责任、肯自工作中争取经验、肯自失败中谨记教训就可以了。

因为到头来，我还是会得到一个能辅助一臂之力的精明同事。

否则，事无大小的揽在身上，必然造成对方的迟滞不前，以及自己的退步。

划不来！

同 业 竞 赛

谊妹海燕夫妇终于度过了事业上的一重难关，在温哥华找到了另一个电台让他们继续主持已经有二十年历史的“华侨之声”中文广播，开拓另外一个里程碑。

我吁了大大的一口气，且很为他们往后的奋斗日子高兴。说句老实话，他们经营了二十年温哥华中文电台，可以