

实用英语口语

商务篇

ENGLISH
FOR BUSINESS
AFFAIRS

毛晓霞 主编



金盾出版社

JINDUN CHUBANSHE

实用英语口语

English for Business Affairs

商 务 篇

主 编 毛晓霞
编 著 Catherine Gu (加)
Duncan Hill (英)
Lisa Qiao (英)
毛晓霞

金 盾 出 版 社

内 容 提 要

本书围绕商务贸易活动所涉及的业务范围用英语对话形式编写,分为介绍公司、请求代理、介绍产品、合同、公司业务、市场营销、公司管理、货物价格、支付货款、订货与货物装运、保险与索赔、会议等 15 个单元,供商贸工作者和广大英语爱好者学习地道商贸英语口语使用。

图书在版编目(CIP)数据

实用英语口语·商务篇/毛晓霞主编. —北京:金盾出版社,2008. 1

ISBN 978-7-5082-4831-8

I. 实… II. 毛… III. 商务-英语-口语 IV. H319.9

中国版本图书馆 CIP 数据核字(2007)第 178154 号

金盾出版社出版、总发行

北京太平路 5 号(地铁万寿路站往南)

邮政编码:100036 电话:68214039 83219215

传真:68276683 网址:www.jdcbs.cn

封面印刷:北京印刷一厂

正文印刷:北京外文印刷厂

装订:海波装订厂

各地新华书店经销

开本:850×1168 1/64 印张:3 字数:120 千字

2008 年 1 月第 1 版第 1 次印刷

印数:1—10000 册 定价:6.00 元

(凡购买金盾出版社的图书,如有缺页、
倒页、脱页者,本社发行部负责调换)

前 言

随着我国经济的持续高速发展,对外贸易、科技、文化等方面的交流日益频繁,出国求学和旅游观光等活动更是与日俱增。从陌生到熟悉,从了解到信任,这一切都离不开语言的交流与沟通。如何用英语简明、快捷、准确地进行交流与沟通,是那些有一定英语基础,但长期没有机会开口或怯于开口,而一时又不可能马上花大块时间去离职学习的人们的现实需求。

实用英语口语《办公室篇》、《求职篇》、《社交篇》、《电话篇》、《旅游篇》和《商务篇》等6本口语书,正是为了满足此需求而专门编撰的,以期通过简短的学习或培训即能使你朗朗上口,进而唤起你尘封已久的记忆。

参加编写的作者参考了大量国内外的相关资料,并结合自身在国外工作、生活和学习时遇到的情况,采用了在英语国家日常生活中经常使用的语言。每篇内容广泛,且特别注重简洁精悍,语言规范、专业、现代,内容既相对独立,又互相联系。每个单元都有独特的学习主题。为了便于学习,每个单元均由主要人物和相关词语开头,人物对话贯穿始终,读者可以信手拈来、灵活运用。书中还展示给读者丰富的情景对话和

小知识等,使所学的内容得到巩固和扩展,并同时了解英语国家口语的背景知识和相关文化。

本套书的特点是:内容实用、针对性强、深入浅出、便于查找,特别适合短期英语口语训练使用。

编 者

CONTENTS

目录

Unit 1	Introducing the Company	
	介绍公司	(2)
Unit 2	Requiring the Agency	
	请求代理	(13)
Unit 3	Introducing Products	
	介绍产品	(28)
Unit 4	Contract	
	合同	(40)
Unit 5	Marketing	
	市场营销	(53)
Unit 6	Business	
	公司业务	(72)
Unit 7	Managing Cooperation	
	管理公司	(87)
Unit 8	Price of Goods	
	货物价格	(106)
Unit 9	Payment of Goods	
	支付货款	(122)
Unit 10	Ordering and Shipment of Goods	
	订货与货物装运	(130)
Unit 11	Insurance and Claiming Damages	

	保险与索赔	(145)
Unit 12	Organizing a Conference	
	组织会议	(155)
Unit 13	Presiding a Conference	
	主持会议	(164)
Unit 14	Speaking in a Conference	
	在会议上发言	(173)
Unit 15	Passing or Opposing a Resolution	
	通过或反对某项议案	(182)

Main Characters 主要人物

1. Leo Simons (CEO of ABE Company)
雷欧·西蒙斯(ABE 公司的首席执行官)
2. Ann Morgan (Sales Manager)
安·摩根(销售部经理)
3. Steve Dawkins (Marketing Manager)
史迪夫·道金斯(市场部经理)
4. Chris Maxwell (Research and Development Manager)
克里斯·马克斯威尔(研发部经理)
5. Jenny Brookes (Personnel Manager)
詹妮·布鲁克斯(人力资源经理)

Unit 1 Introducing the Company

介绍公司

本单元介绍公司之间合作和交流时的常用词语和相关场景对话。介绍具体人物时应以手示意,而不要用手指指点点;讲话或听话时要注意注视对方,切勿大声喧嚷;多人同时握手时注意不要交叉。

Phrases and Words 相关词语

经营内容和状况

1. a group enterprise integrating scientific research, business, production and service
一个集科研、业务、生产和售后服务为一体的企业集团
2. all-round maker of electrical appliances
电器产品的综合制造商
3. also take on a variety of ...
也经营各类...的业务
4. be engaged in the import and export of ...
专营...的进出口业务

5. be engaged in the manufacture of such equipment
for two decades
从事这类设备的制造有二十年了
6. do a large import business in ...
做大批量…的进口业务
7. do import and export business in agricultural
products
做农产品进出口业务
8. get the better range of products
拥有更超群的产品系列
9. mainly deal with the export business of ...
主要经营…出口业务
10. promising company
前途远大的公司
11. specialize in the export of ...
专营出口…的业务
12. the biggest trading house of its kind in Hong
Kong
香港同类型的贸易公司中规模最大
13. win a prominent position in the fields of ...
在…领域处于领先地位
合作范围内
14. foreign direct investment
外国直接投资

15. get the prospectus of the company in the post
把公司简介寄出去

16. joint venture
合资企业

17. overseas trade
海外贸易

希望与要求

18. be interested to co-operate with... in producing...

有意与...合作生产...

19. conclude the transaction in the near future
不久达成交易

20. enter into direct business relations
建立直接的业务关系

21. extend our export business to your country
拓宽我们在你们国家的出口业务

22. merge with your company
与贵公司合并

23. minimize risk
将风险降低到最小

24. mutual cooperation
相互合作

25. on the basis of equality, mutual benefit and the exchange of needed goods

在平等、互利、互通有无的基础上

26. preferential policies

优惠政策

27. take you around our plant

带你参观我们的工厂

28. trading partner

贸易伙伴

投资意向

29. a long-term agreement

一项长期的协议

30. bring much benefit to our business

给我们的业务带来很大好处

31. financial planning and investment

财务计划与投资

32. increase the investment

增加投资

33. rush into ... for projects worth investing

(资金)涌入...(领域)中值得投资的项目

市场趋势

34. a great demand for...

...的需求量很大

35. be on the list

在名单上

36. be popular in the U. S. market

在美国市场上受欢迎

37. disastrous results

灾难性后果

38. do something constructive about the situation

针对这一情况,做些具有建设性的事情

39. get the exact figures

得到准确数字

40. go for a completely new advertising approach in Europe

在欧洲开展一个全新的广告方式

41. keep a balance between supply and demand

保持供求平衡

42. market trend

市场趋势

43. very well compete against Japan in quality and price

在质量和价格上完全可以与日本竞争

44. win the first position

赢得第一

对今后的影响

45. stand in the way of our future business

影响我们今后的贸易

46. affect our good relations in our future dealings

影响我们将来业务中的良好关系

47. bring benefit to both of us
给我们双方都带来好处
48. lead the world in design
在设计上居世界领先地位
发表意见
49. appreciate your sample a lot
很欣赏你们的样品
50. be somewhat familiar with your product line
对你们的系列产品有一定了解

Talk 1 安·摩根的公司希望与邓肯的公司建立贸易关系

A: Hello, let me introduce myself. My name's Ann Morgan, Sales Manager of America International Trade Company.

你好,请让我自我介绍一下。我叫安·摩根,美国国际贸易公司销售部经理。

B: Nice to see you. Duncan Anderson, Sales Director of ABE Company .

很高兴见到你。我是邓肯·安德森,ABE 公司销售主管。

A: Well, I hope we can establish a long-term business relation.

希望我们能建立长期的业务关系。

B: I hope so too. I'm interested in your electronic products.

我也希望如此。我对你们的电子产品感兴趣。

A: Oh, Fine. This is our inquiry sheet.

噢,好啊。这是我们的询价单。

Talk 2 雷欧回答关于公司贸易伙伴的提问

A: Which company in America is your largest trading partner?

哪家美国公司是贵公司的最大贸易伙伴?

B: America Electronic Company.

美国电子公司。

A: Does your company have a large expatriate staff?

贵公司派驻大批驻外人员吗?

B: Yes.

是的。

Talk 3 雷欧介绍美国电子公司的规模

A: Will you please tell us how big that company is?

请告诉我们那家公司有多大的规模?

B: Certainly. The company is the third largest electrical appliance manufacturer in America.

当然可以。那家公司是美国的第三大电器制造商。

A: How many employees do you have?

你们有多少员工?

B: We have 10,000 employees in America.

在美国有一万员工。

A: How is the turnover in 2007?

2007 年的产值是多少?

B: The turnover is \$ 2 billion.

产值是 20 亿美元。

Talk 4 史迪夫与客户各自介绍其公司的经营范围

A: Does your company deals in chemical products as well as industrial products?

你们公司经营化工产品及工业产品吗?

B: Our corporation is a major producer of technically advanced machinery. Electronic products also fall within the scope of our business activities. How about your company?

我们公司是生产技术先进的机械装置的主要生产商。电子产品也属于我们的经营范围。你们公司

呢？

A: Our cooperation is a joint venture. It is specialized in handling the export business of electrical appliances.

我们公司是一家合资企业，专营电器出口业务。

Talk 5 史迪夫了解某中国公司的经营范围

A: What kind of company are you working in?

你在一个什么样的公司里工作？

B: The company is a state-owned corporation dealing exclusively in light industrial goods in China.

本公司是一家中国的国有公司，专营轻工业产品。

A: Is your main activity export and import trade?

你们的主要商业活动是进出口贸易吗？

B: Sure. Our company is mainly in the line of exporting Chinese silk to European markets.

是的。我们公司主要做向欧洲市场出口中国丝绸的生意。