

向北方人 学直爽

向南方人 学灵活

黎靖◎ 编著

身兼北方人的“直爽”与
南方人的“灵活”，你就掌握
了最为成功的为人处事之道。

“人”字两条腿，一撇是“直”，一捺是“活”。无论
哪条腿过长或者过短都会让人走不稳道。只有将北方人惯有的
“直”和南方人常见的“活”完美地配合在一起，我们才能在
人生的道路上避免磕碰、大步流星。

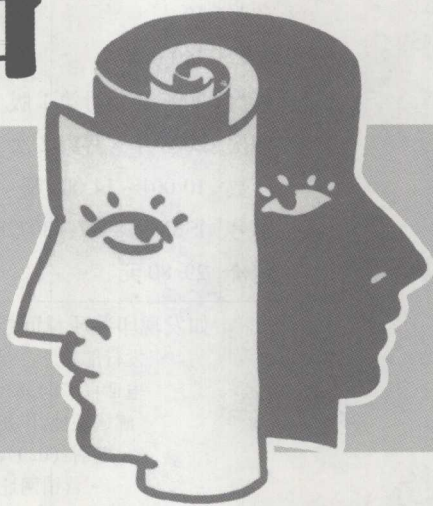


广东省出版集团
广东经济出版社

向北方人
学直爽

向南方人
学灵活

黎靖◎编著



廣東省出版集團
廣東人民出版社

图书在版编目(CIP)数据

向北方人学直爽,向南方人学灵活 / 黎靖编著. —广州:
广东经济出版社, 2008. 4 (2008. 5 重印)

ISBN 978 - 7 - 80728 - 828 - 2

I. 向… II. 黎… III. 民族性 - 研究 - 中国 IV. G955. 2

中国版本图书馆 CIP 数据核字 (2008) 年 007450 号

出版	广东经济出版社 (广州市环市东路水荫路 11 号 11 ~ 12 楼)
发行	
经销	广东新华发行集团
印刷	佛山市浩文彩色印刷有限公司 (南海区狮山科技工业园 A 区)
开本	730 毫米 × 1000 毫米 1/16
印张	18
字数	250 000
版次	2008 年 4 月第 1 版
印次	2008 年 5 月第 2 次
印数	10 001 ~ 14 000 册
书号	ISBN 978 - 7 - 80728 - 828 - 2
定价	29.80 元

如发现印装质量问题,影响阅读,请与承印厂联系调换。

发行部地址:广州市环市东路水荫路 11 号 11 楼

电话:(020)38306055 38306107 邮编:510075

邮购地址:广州市环市东路水荫路 11 号 11 楼

电话:(020)37601950 邮政编码:510075

营销网址:<http://www.gebook.com>

广东经济出版社常年法律顾问:屠朝锋律师、刘红丽律师

· 版权所有 翻版必究 ·



前言

在中国,北方人的性格和南方人的性格确实存在着一定的差异。一般来说,北方人直爽,南方人灵活。这种差异,就像一个人的两只手、两条腿,本身并没有好坏之分。不管是北方人的“直爽”,还是南方人的“灵活”,都自有它独到的人性魅力。它就像阴阳的两极,看似黑白两色、截然相反,其实却互为依托、相辅相成。

可在现实生活中,北方人却常常把南方人的“灵活”看成是油滑、善变、没有原则;南方人也把北方人的“直爽”看成是僵化、死板、不懂变通。他们不知道,自己不明白以至于贬低的品质,恰恰是自己身上所欠缺的。

不过,“直爽”也好,“灵活”也好,都不能逾越它本身的度。“月盈则亏,过犹不及”,任何好的事物一过了头,必然会走向它的反面。到那时,灵活就真的变成了油滑,而“直爽”也真的变成了死板。

过直为“强”,老子说“兵强则灭,木强则折”,这是什么意思呢?依靠兵力的强大而四处攻击他国,必定自取灭亡;树木因为强壮而不肯稍作弯曲,更容易折断。“力拔山兮气盖世”的楚霸王项羽强不强?但他恰恰就败在了这个“强”上,自恃勇力,不懂变通,结果由强到弱、自取灭亡。



大活为“小”,小心眼、小聪明、小技巧、小格局……这些“小”即使能让人一时获得某些利益,却不过是蝇头小利而已,到头来得不偿失。

当然,“直爽”的不见得都是北方人,正如“灵活”的也不全是南方人一样。二者其实是人类拥有的一种共性,以地域来划分,不过求其大致而已。我们说南方人向北方人学“直爽”,或者北方人向南方人学“灵活”,都是在说一个道理——“学做人”。

现代人努力地学习怎样才能将各种事情做好,可是很多人并不懂得,既然事情都是人来做的,那么要做事,就要先做人,会做人,才会做事。“世事洞明皆学问,人情练达即文章”,说的也是这个道理。

只知“灵活”的人,不能够世事洞明;只会“直爽”的人,又不能够人情练达。本书就是力图将这二者适当调配。这并非一个剧烈的化学反应,而是一次酸碱平衡、阴阳调和的过程。它会使我们穿越纷繁复杂的事物表象,达到人生的自在天地。



目 录

上篇：向北方人学直爽

☞ 向北方人学直爽一：话须有“礼”，更须有“力”

北方人讲义气，南方人讲客气。北方人和人打交道从“嗨，哥们”开始，一下就能拉近人与人之间的距离；南方人客客气气地称呼所有人为先生，看似彬彬有礼，却也冰冰无趣。绕圈子的话说多了会让别人失去和你打交道的耐心，在这方面，南方人要多学学北方人的直爽，有筋道、有力度的话才能吸引别人的注意。

1. 用言语点中对方的“要害” / 5

2. 面要“筋道”，话有“骨头” / 10

3. 先疾后徐，抢占先机 / 13



1. 说话可信，办事有谱，愿赌服输 / 18

☞向北方人学直爽二：精明不等于聪明

南方人不乏精明，这些精明人也许为了买到一根最便宜的早市黄瓜，可以从东城跑到西城。其实，精明不等于聪明，更不等于高明。不肯吃亏本身就是一个“赔本买卖”，在很多事情上，北方人的大气、直爽，反而能够使他们吃小亏、占大便宜。

1. 精明写在脸上，聪明藏在心里 / 25

2. “职痞”——职场上的“老油条” / 29

3. 吃亏是福 / 33

☞向北方人学直爽三：放我的真心在你的手心

“放我的真心在你的手心”，这句话不仅适合向你的伴侣说，也同样适合对你的朋友、客户、事业伙伴来说。南方很多人从小就被父母教育：“到社会上去一定要多长几个心眼。”也就是让你做人不要太老实，圆滑一点。也因此，南方人之间的人际关系，总是缺少一点北方人的那种肝胆相照、痛快淋漓。

其实，社会竞争就如围棋博弈，求活的心眼只需两个就够，一个叫相信人生，一个叫看透人生。老是怀疑别人的人很累，老是被别人怀疑的人更累。如果你是一个靠算计别人来攫取自己利益的人，请你记住这句也是由南方人总结的名言哲理吧，“出来混，迟早是要还的。”

1. 诚信是最好的权谋手段 / 39

2. 沟通从心开始 / 44

3. 人生看透不看破 / 50



☞向北方人学直爽四:像男人一样去战斗

“像男人一样去战斗”是一种无所畏惧的勇敢,勇往直前。南方人不乏智慧,但缺乏勇敢,撞到了南墙,不会去试试看是否能推倒这堵墙或者爬过去,宁可想尽办法去找另外的道路,即便是绕了一个很大的圈子,也不愿意和这堵破墙较劲。当南方人衣冠齐整、气喘吁吁地终于绕到墙后时,发现破墙而出,满身是土,甚至还可能摔得鼻青脸肿的北方人,早就在那里等他了。

1. 进一步海阔天空 / 55

2. 血性男人——爱拼才会赢 / 59

☞向北方人学直爽五:少一点市侩气,多一点大格局

南方人谈论的话题,大都是以“我”为中心的,前途、命运、工作、爱情……总之就是和自己的个人利益息息相关的一些事情。因此,在南方,娱乐八卦比国家大事、世界风云要有市场得多,一心想赚钱的人也比一心想做事业的人要多得多。

其实,南方人不要老盯着眼皮子底下的那个小算盘,不要认为世界与自己无关。学习一下北方人的长处,少一点市侩气,多一点大格局,你的事业才会更上一层楼,你的世界才会无限宽阔。

1. 可以世俗,绝不可以市侩 / 67

2. 事业是“皮”,赚钱是“毛” / 71

☞向北方人学直爽六:有所为,有所不为

北方人常常说南方人的脑袋削得太尖了,这个世界就没有他们不敢想和不敢干的事情。这话当然有积极肯定的一面,但负面的评价也很明显:这是一帮不讲任何原则的赚钱动物。打破规矩使南方人激发了无穷的创造



向北方人学直爽,向南方人学灵活

力,而丧失原则却让他们中的很多人没有是非,不讲道德。北方人说南方骗子多,是有一定道理的。

1. “方”是做人之本,“圆”是处事之道 / 77

2. 有所不为才能有所大为 / 81

☞向北方人学直爽七:多一点乐观,少一点尖酸

曾经有媒体做过这样的调查,北方人在生活上的幸福感要比南方人更高。这种幸福感来自于他们对物质生活的追求欲相对较低,心态上要更加乐观的缘故。性格直爽的北方人拿得起也放得下,总是容易接受事情乐观的一面,看到鸭子会说,将来可以变成天鹅,即便最后这只鸭子变成了一只烤鸭;而思想复杂的南方人看问题总是从最坏处想,看到孔雀会说,脱了毛还不如只鸡呢,即便这只孔雀正在开屏。

1. 幸福就是三个字:想开了 / 87

2. 尖酸是一种看似聪明的愚蠢 / 91

☞向北方人学直爽八:既要算计利害,也要讲究情义

北方人喜欢对南方人说:“您太现实了。”他的意思其实是:您太没有人情味了。说南方人都是冷血动物是一定会赢来铺天盖地的板砖和臭鸡蛋的,但有时候一些南方人过分看重效益而忽视了人与人之间的情义。他们常常冷笑着:“情义几斤几两?又不能下饭吃。”错!情义是能够下饭吃的,而且还会让你的这碗饭吃得更好、更舒服。

1. 让自己多一点“人情味” / 97

2. 让对方永远欠着自己的人情 / 101



下篇：向南方人学灵活

☞ 向南方人学灵活一：多做“舌头急转弯”的练习

是的，你别笑，我是在说能把绕口令说得乒乓崩脆的北方人应该多做“舌头急转弯”的练习。北方人心直，不大琢磨别人的接受能力；北方人口快，说出来的话语很可能变成雄蟋蟀头上的触须，挨着就会打了起来。在这方面，舌头僵直的南方人反而做得更灵活一些。其实“舌头急转弯”首先在于“脑筋急转弯”，当你漫不经心、口不择言的一刹那，打住，让话语在脑子里重新“立正，稍息，向右看齐”，当它们再从你的嘴里出来的时候，将变成一句真正能够征服人心的话。

1. 都是直言惹的祸 / 109
2. 言语在口，分寸在心 / 115
3. 学会看人下菜碟 / 122
4. 夸人不亏本，舌头打个滚 / 127
5. 失意不快口，得意不快心 / 134
6. 你可以这样说“不” / 137

☞ 向南方人学灵活二：蹲下是为了更高地跃起

北方多豪杰，豪杰的性格是宁折不弯；南方多秀士，秀士的方法是以柔



克刚。中国的历史上,北方豪杰们的铁蹄常常踏破了南方的柔软,自己却又无可避免地融入到了这一片柔软当中,或者同化,或被驱逐。他们不知道,自己面对的是一群篮球运动员,在预备投篮的那一刻,收腹,屈身,弯腿,眼睛仰视四十五度角,他们的蹲下不是屈服,而是为了能够更高地跃起。

1. 箭欲远发,必弯强弓 / 147

2. 将欲取之,必先予之 / 151

3. 自制、自嘲和自批 / 157

☞向南方人学灵活三:执著不等于一根筋

南方人常常会对一些北方人说,“您太执著了。”他的意思其实是:您太固执了,固执地抱着一个屎片子连油饼都换不转。也许这些北方人会自豪地反驳说,我们北方人心直,认准了的事情就不会变,不像你们南方人有那么多花花肠子。这句话当然没错,执著的本身也没错,可是执著不是一根筋,它的关键是,执著的方向如果不正确,你就要学会改弦易辙。

蜜蜂执著不?永远飞不过那扇窗,驴子执著不?永远离不了那盘磨。

1. 你不是一头蒙着眼睛的驴子 / 169

2. 思路成直线,出路难发现 / 173

3. 发散性思维——能开能合,能放能收 / 176

☞向南方人学灵活四:小男人也有大主意

很多北方人在说到南方男人的时候,总会以“小”呼之。小男人个子小,脾气小,可是他们的主意却大得很。他们下得厨房,也上得厅堂。他们向女人委屈自己,其实是一种更宽广的爱和包容。他们“乐道”,乐于求立身处世的大道理,但却不“安贫”,胸中总有一股成就事业的豪迈之气。



1. “大”即是“小”，“小”也是“大” / 185

2. 小生意也能赚大钱 / 191

☞ 向南方人学灵活五：花花轿子人抬人

“花花轿子人抬人”是在江浙流传的一句老话，意思是你抬举我，作为回报我也会抬举你，用今天比较时髦的话来说叫做实现双赢。直来直去、不懂让步的北方人要明白：没人抬轿子，也就没人能坐轿子。南方人的“抬”或“捧”不是言语上的谄媚或者吹捧，而是在事业上尊重自己的利益伙伴，尊重自己的衣食父母，甚至尊重自己的行业竞争对手。

1. 没有人可以自己把自己举起来 / 199

2. 抬轿子是为了坐轿子 / 202

3. 学会抬举，别学抬杠 / 206

4. 别干一拍两散的傻事 / 211

☞ 向南方人学灵活六：不摆资格，先论水平

北方人凡事喜欢论资排辈，你的祖宗三代、学历、后台等都比你的实际能力重要。碰到别人提出方案或指出错误，南方人是先看你说得对不对，而北方人却要先查查你的资格够不够。这种小火慢炖熬资格的作风，是活跃、创新的最大敌人，也使北方人的真正水平受到了限制，甚至消磨殆尽。

1. 抓到老鼠的猫就是好猫 / 217

2. 归零心态——留恋过去的人没有将来 / 223

3. 经验主义害死人 / 228



☞向南方人学灵活七:挣脱规矩的软禁

“没有规矩,不成方圆”,但我还要说,“死守规矩,有方无圆”。北方人喜欢制定各种规矩,并自发自觉地成为遵守这些规矩的模范生,这是一种稳重的表现,但也可能是一种死板僵化的表现。南方人却不同,他们制定规矩的目的不是为了遵守,而是为了有用。一旦这个规矩成为了他们的阻碍,他们会以最快的速度挣脱它的软禁和束缚。

- 1. 打破规矩,另成方圆 / 235
- 2. 变色龙比恐龙更能生存 / 240
- 3. 做一只会拐弯的毛毛虫 / 243
- 4. 人,是要出点格的 / 248

☞向南方人学灵活八:面子只是一时,里子才是一世

北方人好面子,他在跟你说的很多话中都在透露这样一个信息:关于某某事情,他比你懂得多。他在和你做的很多事情中也抱着这样一个态度:你能让他得到多少利益先不用说,但你得先让他在面子上过得去。南方人好里子,他们在说话时总是透露这样一个信息:关于某某事情,你对他的帮助和指点太好了,希望你能够继续支持他,为他服务。他在和你做的很多事情中也抱着这样一个态度:你是不是真的把他当成兄弟他不太在乎,但你一定要让他的付出能够得到收获,否则你就是叫他爷爷,也不会让他停下脚步。

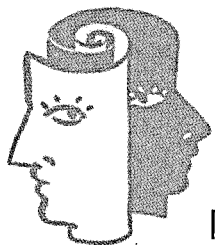
北方人的面子让人高兴一时,南方人的里子让人享受一世。

- 1. “不得慕虚名而处实祸也” / 255
- 2. 死要面子活受罪 / 260
- 3. 不献殷勤,难获芳心 / 267
- 4. 面子“卖”出去,实惠“赚”进来 / 272

上篇

向北方人学直爽





向北方人学直爽一：

话须有“礼”，更须有“力”

北方人讲义气，南方人讲客气。北方人
和人打交道从“嗨，哥们”开始，一下就能拉
近人与人之间的距离；南方人客客气气地
称呼所有人为先生，看似彬彬有礼，却也冰
冰无趣。绕圈子的话说多了会让别人失去
和你打交道的耐心，在这方面，南方人要多
学学北方人的直爽，有筋道、有力度的话才
能吸引别人的注意。

