

●一本教老板成功的励志书
一本培养老板的教科书
成功企业永兴不衰的秘诀
成功老板成为巨富的秘笈

●想企业更上一层楼，决策要正确，企业文化要鲜明，管理要得法……最重要的是企业的经营者要做一个经天纬地的老板，提升员工的士气与斗志，激励他们勇往直前。

做一个 经天纬地的 老板



B848.4
S602:3

做一个经天纬地的老板

世清 编著

中国物资出版社

图书在版编目(CIP)数据

做一个经天纬地的老板/世清 编著. —北京:中国物资出版社,2004.9

(人力资本丛书)

ISBN 7-5047-2218-9

I. 做… II. 世… III. 成功心理学 IV. B848.4

中国版本图书馆 CIP 数据核字(2004)第 081438 号

责任编辑 齐 岩

责任印制 衣 薇

责任校对 钱 瑛

中国物资出版社出版发行

网址:<http://www.clph.cn>

社址:北京市西城区月坛北街 25 号

电话:(010)68589540 邮编:100834

全国新华书店经销

沓河金鑫印刷有限公司印刷

开本:880×1230 毫米 1/32 印张:41.25 字数:830 千字

2004 年 9 月第 1 版 2004 年 9 月第 1 次印刷

书号:ISBN 7-5047-2218-9/B·0022

印数:0001—5000(套)

定价:88.00 元(全四册)

(图书出现印装质量问题,本社负责调换)

站在风口浪尖上的人

一般来说，所谓老板，就是人们对私营企业出资人的称谓。

老板这个称谓并不严谨。无论规模大小，也无论是独资、合伙还是股份制，只要拥有所有权的一部分就可以称之为老板；还有些人混淆出资人和管理者之间的区别，把有成就的管理者也称为老板；更有甚者，某些国有企业领导同样欣然接受他人谥之为老板。严格意义上，老板和投资者、管理者是不同的。只有那些既投资、又参与管理，并且是企业最高管理者的才是老板。

成功老板，主要以智力资本投资（实物资本投资不是必要条件），不但是企业最高管理者，而且还是企业主要创办者。正好像职业投资者有资本退出机制，成功老板也有人力资本退出机制。但成功老板去创办其他企业时，他原来的人力资本就以股权的方式存在于原有的企业中。成功老板的职业，就是专门创办、管理企业的老板。这和小业主型的老板、职业经理人是不同的。

德国军事家塞伦凯维茨曾说，军事科学是人类智慧最高

的结晶。在和平时期，商战占据了人类智慧的制高点。而成功老板的位置恰如过去的军事家之于战场一样，处在商战的风口浪尖上，现代英雄非成功老板阶层莫属。这就提供了成功老板成就感的精神基础。

既然是商战，当然就肯定会有成功者和失败者。在决定事业成败的要素中，除了经济大环境、小环境和机遇这些客观外因之外，起决定作用的就是竞争者自身的素质和修养这些主观内因（外因要通过内因才能起作用）。优胜劣汰，是自由竞争的公平原则。

我们从成功的老板身上可以观察到，他们有一些共同的素质和修养。本书的主要任务就是阐述和分析这些素质和修养。

更多的精心策划、小心运作，机敏地捕捉商机、过人的劳心劳力、在焦虑中的等待、不断的付出和牺牲，面对挫折的冷静和不屈不挠的执着，而成功之后的喜悦只是短暂的一瞬，几乎是在同时就又进入了新一轮的较量之中。

这就是成功老板。

编者

2004.8



路在脚下,人在财途

——成功老板善于经营机会

成功老板是行动力非常强的人。一旦有赚钱的念头就马上一步一个脚印地去做,要付诸行动,敢于碰,善于磨,只有这样才能抓住机会。

- | | | |
|----------|------------|-----|
| 1 | 成功老板善于创造机会 | 003 |
| | 好好利用创造心 | 003 |
| | 善于感应身外的机会 | 010 |
| 2 | 成功老板善于利用机会 | 024 |
| | 白纸好画图 | 024 |
| | 环境要适应 | 027 |

贰

要识金山真面目

——成功老板善于经营眼光

成功老板是有明确财富目标的人。成功老板还是具有创新精神的人。赚钱要有创意,凡事跟风,还可以赚点钱,但慢,不但赚不到大钱,反而有亏蚀的可能。第一个做的天才,第二个做的是庸才,第三个以后做的便是蠢才。所以,创业的第一要诀就是眼光独到,想别人未想的事。

- | | | |
|----------|---------------------|-----|
| 3 | 成功老板心机就是商机 | 039 |
| | 把握商机的第一要素:思路 | 039 |
| | 把握商机的第二要素:心计 | 043 |
| | 把握商机的第三要素:定位 | 050 |
| 4 | 只有果断决策才能抓住商机 | 056 |
| | 果断决策 | 056 |
| | 防患未然 | 060 |
| 5 | 思路开阔英雄才有用武之地 | 065 |
| | 开拓视野就是开拓机会 | 065 |
| | 放眼世界就是放大机会 | 078 |



我不做老板谁做老板

——成功老板善于经营心态

老板是勇于追求财富的人。在当今这个商业社会里,有谁不想建立自己的商业帝国,成为一个叱咤风云的富豪呢?

6	成功老板并不神秘	091	创业可以 先模拟试验	091
7	成功老板经过主观努力	098	先开发潜能	098
			再抛开身边的拐杖	099
8	成功老板要有魄力	116	生命不息,赚钱不止	116
			成功始于胆量	125

目录

contents

肆

性格决定财运

——成功老板善于经营性格

成功老板是有个性的人。成功的老板或老板都是爽快的人,个性豪爽,干净利落,不拖泥带水,把握时机,当机立断。

- 9 成功老板要发财 137
 - 很想发财 137
 - 相信发财 138
- 10 成功老板要节俭 139
 - 天道酬勤 139
 - 低调生活 146
- 11 成功老板要宽容 152
 - 有容乃大 152
 - 扬长避短 155
- 12 成功老板知进退识时务 160
 - 自成风格 160
 - 稳扎稳打 163
 - 该出手时就出手 166

伍

气质就是商机

——成功老板善于经营形象

作为一个老板,无论你雇了多少工人,招了多少营业员,始终都要以领头人的身份严格要求自己,使自己有一个良好的公众形象。

- | | | |
|-----------|-------------------|-----|
| 13 | 成功老板有老板的气质 | 177 |
| | 老板的气质是什么 | 177 |
| | 以笑取胜 | 182 |
| 14 | 成功老板喜欢投资名誉 | 185 |
| | 投资名誉 | 185 |
| | 欲擒故纵 | 191 |
| | 名声也是形象 | 198 |

陆

人缘就是财源

——成功老板善于经营关系

商战中有没有友情,每个人有不同的回答。中国人由于长久以来生活在相当封闭的环境中,加上传统文化有着世俗化的方面,人情观念相当严重。这种观念与现代商业观念极不协调,因而成了影响和阻碍正常经商业竞争的因素。

- | | | |
|-----------|----------------------|------------|
| 15 | 成功老板善于建立关系 | 205 |
| | 编织关系网 | 205 |
| | 不打不成交 | 208 |
| 16 | 成功老板建立关系从自身开始 | 213 |
| | 带着感激之心生活 | 213 |
| | 与人为善,宽以待人 | 219 |
| | 双赢合作,优势互补 | 223 |



临渊羡财,不知退而筹划

——成功老板善于经营策略

成功老板也是善于动脑的人。多动脑筋,超越常理,出奇制胜,鬼点子越多,越能赚钱。

策略是战略的实施,是具体化的战略,通过策略使战略转变成战术。

- | | | |
|-----------|-------------------|-----|
| 17 | 正确决策来自反复思考 | 231 |
| | 三思而行 | 231 |
| | 决策科学 | 235 |
| | 开放头脑 | 240 |
| 18 | 决策科学还要迴避风险 | 243 |
| | 多元多富 | 243 |
| | 远虑近忧 | 247 |
| | 诚解危机 | 252 |

目录

contents

捌

管好自己的财富金字塔

——成功老板要善于经营资本

现代资本运营理论说,评价一位现代老板的能力,不仅要看他拥有多少财富,还要看他能调动多少财富作为资本。因为在资金回报率同等的情况下,一个老板能够调动的财富越多,他所得到的资金回报也就越多。

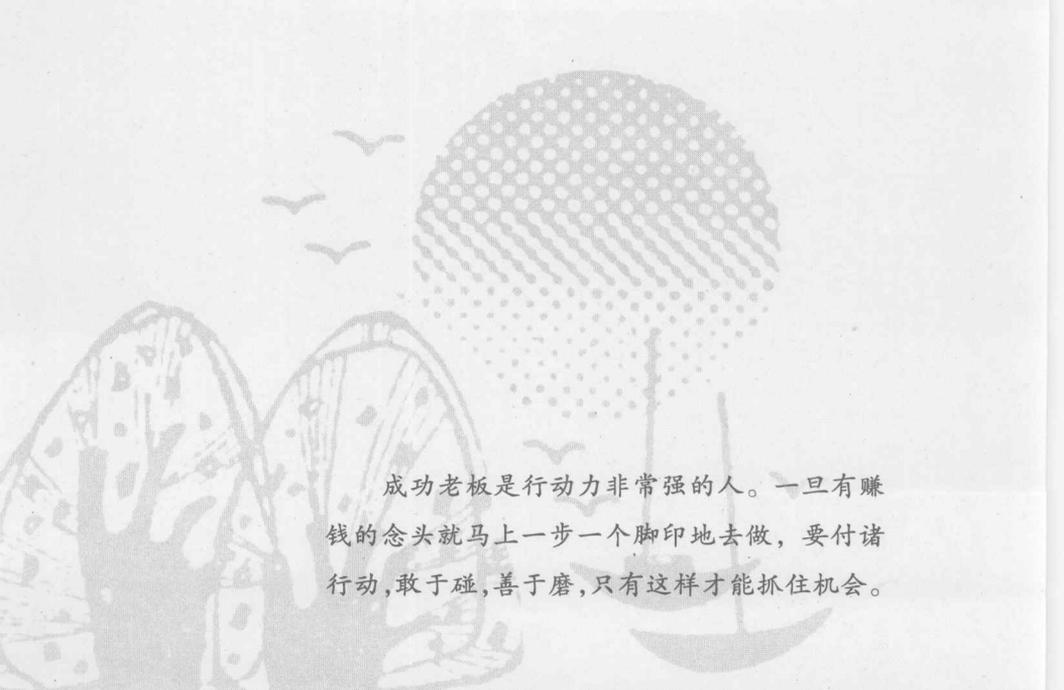
19	成功老板要善于融资	257
	借力使力	257
	借风扬帆	267
	借壳上市	272
	借股投资	277
	借势而发	282
	借鸡生蛋	288
20	成功老板要善于竞争	295
	合作也是竞争	296
	敬请让开	298
	坐山观虎斗	300
	避实就虚	304
	以智取胜	308
	拉大旗做虎皮	314

one

壹

路在脚下，人在财途

——成功老板善于经营机会



成功老板是行动力非常强的人。一旦有赚钱的念头就马上一步一个脚印地去做，要付诸行动，敢于碰，善于磨，只有这样才能抓住机会。

查其健登卧慧置，哥似以常登，翅吾慧思甜季印摩甜瓦
册，耐率由新队大业全小出干，容内营登由又意真由音具出
页素引文由新对希具页强印

1. 成功老板善于创造机会

机会是成功的核心，创造机会就是创造成功。老板创造机会就是创造商业上的成功。

好好利用创造心

成功老板要好好利用创造心。创造心有两种：一是代替的创造心，另一是创造的想像心。

创造的想像心因为是属于无中生有这种天才的领域，一般人很少有。通常情况下，代替的创造心较易活用，可以代替存在的概念、意见、计划的组合，做出和以前完全不同的新东西。这在实业家或百货公司企业中已屡见不鲜。

勇于开拓的老板最容易成大器，也有失败的经历。开拓型老板的主要特点是勇于创新，敢冒风险。但绝不能与风险越大利润越高的公式划等号，因为抓准了商机，风险小利润也大。

做一个经天纬地的老板

Luoyi ge jing tian wei di de lao ban

开拓型的老板思想活跃，经常以知识、智慧和经验打造出具有创新意义的经营内容，干出小企业大动作的事情，他们必须具备较高的文化素质。

机会要成本

一天，正在哈佛大学念法律的比尔·盖茨郑重地对父母说，我想退学。我的软件公司需要全力经营。

他对电脑的嗜好由来已久了。

他还强调了退学的理由：个人电脑已经问世，凡是想在个人电脑舞台上有所作为的人，面对的都是均等的好机会。但是，看见机会固然重要，要抓住它才有决定意义——这需要勇气和胆量，需要全身心地投入，更需要舍弃，没有舍弃就没有获得。现在面临的是极为有利的创业机会，如果错过，也许一辈子再也碰不上了。

1968年，比尔·盖茨就读的西雅图湖边中学作出规定：学生应尽早接触当时还极为先进的电脑。比尔第一次走进电脑房，小心翼翼地在机器上输入几条指令，随即以敬畏的眼光盯着屏幕看。他惊喜万状，啊，眼前出现的景象比科幻小说所描绘的更加神奇，更加美妙。从此，比尔·盖茨迷上了电脑。他了解的问题越来越多，可当时的许多老师对电脑也不甚了解，无法回答比尔·盖茨的问题。他只好四处寻找电脑说明书和电脑操作手册，自己钻研。不久，他写出了第一个电脑程式，这引来老师和同学的啧啧称奇。