

中央人民广播电台

《读书俱乐部》

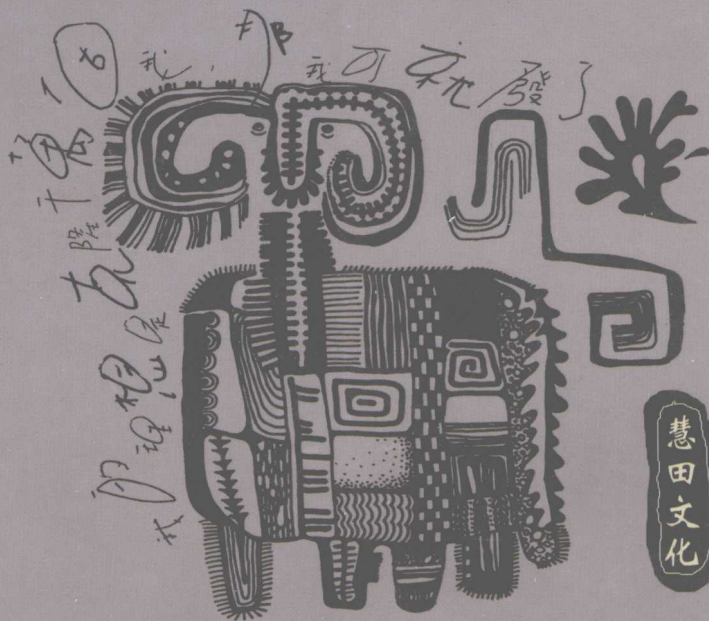
北京慧田成功学研究中心

推荐读本

赚钱不难

方言

实用赚钱 **98** 招



慧田文化

国物资出版社

F715
F265:1

赚钱不难

方言

中国物资出版社

·北京·

图书在版编目(CIP)数据

赚钱不难/方言编著.-北京:中国物资出版社,1999.4
(做人不难系列)

ISBN 7-5047-1612-X

I.赚… II.方… III.商业经营-通俗读物 IV.F715
中国版本图书馆 CIP 数据核字(1999)第 11053 号

书名	赚钱不难
编著	方 言
出版	中国物资出版社
发行	中国物资出版社
经销	全国新华书店
印刷	北京白河印刷厂
规格	850×1168 毫米 32 开本 14.5 印张 321 千字
版次	1999 年 5 月第一版
印次	2000 年 3 月第二次印刷
印数	10001-12000 册
书号	ISBN 7-5047-1612-X/Z·0093
定价	共四本 78.40 元
地址	北京市西城区月坛北街 25 号
邮编	100834

(版权所有,翻印必究)

谈钱不俗气

Tan Qian BU Su Qi

茫茫人海，来去匆匆，大家都在为各自的所需而奔波。有人说：“去掉那些冠冕堂皇的外衣，其实共同的追求可归为金钱、权力、性。”可见金钱之重要。人们对金钱的看法和说法不一，“一文钱难倒英雄汉，有钱能使鬼推磨”，“贫穷自在，富贵多忧”，“有钱我的妈，无钱他妈的”，甚至还听到有人骂：“钱——这个坏东西！”众多说法，不胜枚举，但有一句话却是生活的真理，“金钱不是万能的，没钱是万万不能的”，于是赚钱就成了我们每个人的事。

为了赚钱，很多人几乎绞尽了脑汁，可大多数人却不能如愿。那些赚不到钱的人，有时百思不得其解，只能望钱兴叹！他们是多么渴望灵光打开，冥冥之中上苍把赚钱的方法告诉自己，因为世人在衡量一个人的成功与失败有时就是认一个“钱”字。方言先生也是在这种渴望有钱的心态驱使下，去寻找阿里巴巴的口令，于是就有了《赚钱不难》这本书。

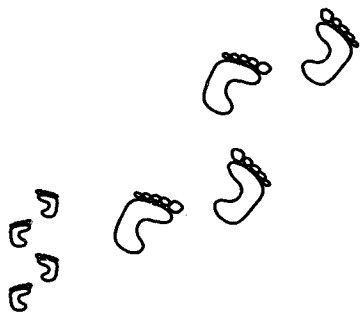
我曾经为了赚钱也没少动心思，涉足过不少领域，

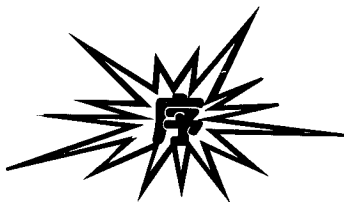
方言先生的赚钱方法有些我也体验过，并得到了成功的验证。书中的98招赚钱方法不能说招招归你所用，但总有几招会适合你，只要你慢慢领悟，操作到位，你就能理解方言先生为什么说赚钱不难。

不要埋怨命运不公平，也不要嫉妒有钱人，因为那一切都徒劳无用；谈钱俗气，没钱生气，有钱神气。除了那些继承祖业的幸运儿，金钱并不是与生俱来的，更不会天上掉馅饼。如何才能赚钱不难；如何才能拥有更多的财富，创造幸福的人生，答案其实很简单，弄清赚钱的方法，付诸有效的行动。从没钱生气到有钱神气只有一步，谁都想跳过去，相信方言先生这本《赚钱不难》在你起跳前能给您一点帮助。

赵菊春

2000.3.18 于卢沟晓月





我出身于农家，父辈们恩赐于我的不仅仅是爱，还有贫穷。于是，没钱所造成的种种困扰，一直伴随在我的成长过程中。大学毕业后，由于没钱，读研究生的希望破灭了，我渴望获得更多的金钱，去实现理想和抱负，发誓要从我开始，改变这一切。

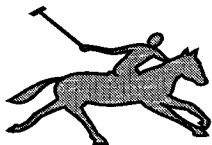
那时候，我刚出校门，既无显赫的生世背景，又无过硬的人际关系，除了激情和热血，我一无所有。为了生存，我历经磨难，几遭困顿。打过工，也做过老板，但由于经验不足，使本来不大的企业破了产，我又陷入困境，再次加入打工者行列。我为此而反思，也为此而痛苦、迷惘。是的，失败虽然是一种痛苦，但更是一种经历，一种宝贵的财富。我要东山再起，另寻出路。我知道缺乏的不是勇气，而是丰富的阅历和经验。为此目的，在寻求生存和发展的同时，我拜访了国内一百多位成功人士，希望从他们身上汲取一些于己有用的东西。最使我欣慰的是，在此期间我认识了我国的激励导师赵菊春老师，在他的指点和激励下，我的生命当中慢慢储存了生存和发展的能量，从此走上了人生事业的坦途。为了给那些在人生旅途上摸爬滚打的人一点启示，使他们少走一点弯路，我结合了这一百多位成功人士的宝贵经验和自己的切身体验，整理成了这本《赚钱不难》。

赚钱到底难不难？说实在的，在现实生活中，赚钱是很难的。据资料显示，世界 80% 的财富掌握在 20% 的人手里；在中外的超级富豪中，有 95% 以上都是通过白手起家成就伟业。为什么他们就能创造从无到有、由贫穷走向富裕的奇迹呢？

关键是心态和方法。在我所拜访的一百多位成功人士中，他们绝大多数都同我一样，曾经是那样贫穷，那样落魄，有的甚至没念过高中，更没上过大学，但他们却在实践中掌握了赚钱的正确方法和技巧，并付诸了有效的行动，把赚钱化难为易，才有了今天的成就。

《赚钱不难》这本书中所列举的九十八种赚钱方法和技巧，还包括一些正确的心态、观念，都是他们的智慧的结晶和成功的体验。如果你和他们一样，有志于改变自己，成就一番事业，不妨按照书中所说，亲自尝试一下。当然，赚钱的道路有千万条，赚钱的方法有千万种，至于采用哪一种方法，这要因人而异，因地制宜，因时而宜。

从生存到发展是每一个创业者必须经历的一个过程。在这个过程中，我们不断地探索和改进，同时也会经历失败的辛酸和痛苦，只要有勇气去面对，并能坚持到底，最终会走向成功。我希望这个过程越短越好。



方 言
1999 年 5 月

目 录

利用自身优势赚钱

根据资料显示,在目前世界排名前 100 位的超级富豪中,继承祖业的只有 3%,其余的均是通过白手起家,成就人生伟业的。

虽然现在身无分文,只要你有信心、勇气和不屈不挠的进取精神,掌握恰当的赚钱方法和技巧,就一定能完成由贫穷到富有这精彩的一跳,创造白手起家的奇迹。

如何发掘灵感赚钱.....	(3)
如何利用创意兴业.....	(6)
如何利用发明致富.....	(9)
如何创造良机生财.....	(12)
如何革新创造发财.....	(16)
如何利用环境赚钱.....	(19)
如何独辟蹊径赚钱.....	(22)
如何放下架子赚钱.....	(25)

如何准备独立创业	(28)
如何做好创业测试	(31)
如何拟定创业计划	(36)
如何避免创业风险	(41)

利用经营谋略赚钱

在充满激烈竞争的市场经济中,赚钱不是一件轻而易举的事,但也不是可望而不可及的水中花、镜中月,只要企业的领导者具备一定的战略头脑、战略眼光,善于谋划,善于组织大众,善于决断,定能岁岁可盈,甚至可赚大钱。

只有想不到的事,没有做不到的事。

如何提高经营素养	(45)
如何确立营销观念	(48)
如何谋划品牌战略	(52)
如何培养经商谋略	(57)
如何把握广告契机	(65)
如何创建企业文化	(69)
如何扩大市场容量	(72)
如何利用杠杆原理	(74)
如何拟定谈判计划	(77)
如何破译谈判难题	(80)
如何对付强硬对手	(83)

如何取得谈判成功 (86)

利用出色管理赚钱

一个企业,如何才能能在竞争日趋激烈的环境中生存、发展?

除了需要企业领导者本身有过硬的经营素质,有应万变的高明手腕以外,企业还必须要有有一个正确的经营理念,完善的经营制度,合理的人才机制,才能充分调动员工的积极性,发挥他们的创造力,齐心协力推动企业之舟不断前进。

如何当好老板	(93)
如何雇用员工	(99)
如何培育部属	(102)
如何激励员工	(105)
如何留住人才	(110)
如何解雇员工	(114)
如何控制开销	(117)
如何识别风险	(119)
如何创造市场	(121)
如何开发产品	(124)
如何转败为胜	(126)
如何借鉴他人	(131)
如何讨还债务	(134)

利用店铺经营赚钱

作为一个成功的店铺经营者,不仅仅是与消费者建立在你买我卖的层面上,最重要的是把握好消费者的消费心理和消费需求,在胸有成竹间游刃有余。

店铺经营是最为普遍、竞争最为激烈的行业,只有那些永远站在消费者立场上的经营者,才能在店铺经营中永远立于不败之地。

如何作好开业准备.....	(139)
如何选择开店地点.....	(143)
如何筹备开店资金.....	(146)
如何避免债务缠身.....	(148)
如何控制店铺规模.....	(151)
如何合理商店布局.....	(154)
如何避免设计误区.....	(157)
如何制订进货计划.....	(163)
如何决定商品价格.....	(168)
如何预测销售需求.....	(171)
如何有效提高业绩.....	(173)
如何搞好促销活动.....	(176)

利用产品推销赚钱

所有推销员都应该懂得：把自己推销出去，就成功一半。

推销自己是一门才能也是一门艺术，有了这种才能就可以安身立命，也能抓住机遇、获得成功。

你要推销的首要对象是你自己，你越是自信，就越能表现出自信的品质。

人们在购买你推销的商品时，有部分原因是在购买你的承诺本身。

如何训练营销能力.....	(183)
如何提高营销素质.....	(190)
如何制订营销计划.....	(193)
如何调整营销情绪.....	(196)
如何讲究服饰仪容.....	(201)
如何举止恰到好处.....	(204)
如何接近推销对象.....	(208)
如何进行友好面谈.....	(213)
如何受到顾客欢迎.....	(220)
如何发掘未来顾客.....	(224)
如何促成客户购买.....	(227)
如何把握签单时机.....	(235)
如何应付客户异议.....	(238)

利用股票邮票赚钱

投资市场既是资金的搏斗场,也是个人素质的检验场,更是智慧的考场,创富的磁场。

投资市场如同浩瀚的大海,潮起潮落,电子显示屏如同变幻的霓虹,闪烁迷离,一个投资者怎样才能在这浩瀚的大海中搏击、畅游到理想的彼岸,永远立于不败之地呢?

真正的投资,靠的是智慧、胆识和魄力。

如何进行投资分析·····	(245)
如何做好投资准备·····	(247)
如何选择低价股票·····	(252)
如何掌握最佳卖点·····	(255)
如何进行委托交易·····	(258)
如何避免股市风险·····	(261)
如何成功立足股市·····	(270)
如何广泛收集邮品·····	(276)
如何买进低价邮票·····	(280)
如何买进抛出邮票·····	(282)
如何测算邮票价值·····	(285)
如何测定邮市风险·····	(288)

利用打工顺利起步

万贯家财,不如一技在身。

真正有效的立身之道,应该是积极地经营自己,把自己视为一个企业、组织或工厂来为自己增加能力,创造收入,这样的“个人企业”跟一般的公司一样,首先需你做些投资(训练自己能力)并配合适当的行销策略(自我推销),才能让你一辈子财源不断,而这“个人企业”的最高经营宗旨是要让你在任何动荡不定的局势中皆能自立自足。

如何培养金钱观念.....	(295)
如何巧避招聘陷阱.....	(299)
如何训练竞争能力.....	(302)
如何正确评估自我.....	(306)
如何成功超越自我.....	(309)
如何管好自己财务.....	(311)
如何顺利获得升迁.....	(316)
如何增加你的薪水.....	(320)
如何成功包装自己.....	(325)
如何适应市场需求.....	(328)
如何另谋工作职位.....	(331)
如何实现理想目标.....	(333)
如何利用时间价值.....	(340)

利用智慧开拓财路

君子爱财，赚之有道。

经济越发展，赚钱的门路也就越多，可以说人类活动的范围有多大，发财的领域就有多宽。

至于走哪一条赚钱之道是捷径，采用哪一种方法赚最多，则要因人而异，因地制宜，因时而宜。

因此，只要你转动脑筋，创新思维，发挥想象，把握机遇，就一定能创造一个富足、幸福的人生。

如何创新思维赚钱.....	(345)
如何发挥想象赚钱.....	(349)
如何寻求热点生意.....	(352)
如何利用广告致胜.....	(356)
如何急转脑筋赚钱.....	(360)
如何巧做独门生意.....	(363)
如何做到薄利多销.....	(367)
如何多种经营致富.....	(371)
如何险中寻求发展.....	(375)
如何加速资金流通.....	(379)
如何寻求创业起点.....	(383)

利用自身优势赚钱

根据资料显示,在目前世界排名前 100 位的超级富豪中,继承祖业的只有 3%,其余的均是通过白手起家,成就人生伟业的。

虽然现在身无分文,只要你有信心、勇气和不屈不挠的进取精神,掌握恰当的赚钱方法和技巧,就一定能完成由贫穷到富有这精彩的一跳,创造白手起家的奇迹。

