

ZUINENG ZHUANQIAN
DE 9ZHONG NÜREN



最能赚钱的

吕叔春◎编著

在和平年代，经济的解放，才是真正的解放
在男人面前，女人的财富，会保障你的尊严

种女人

非/凡/女/人/赚/钱/的/秘/密/ / 平/凡/女/人/赚/钱/的/玄/机

中国华侨出版社

ZUINENG ZHUANQIAN
DE 9ZHONG NUREN



最能赚钱的

吕叔春◎编著

在和平年代，经济的解放，才是真正的解放
在男人面前，女人的财富，会保障你的尊严

种女人

F715-49
L4-2

非/凡/女/人/赚/钱/的/秘/密/ /平/凡/女/人/赚/钱/的/玄/机

中国华侨出版社

图书在版编目(CIP)数据

最能赚钱的九种女人 / 吕叔春编著. —北京: 中国华侨出版社, 2007.1

I. 最... II. 吕... III. 女性—商业经营—通俗读物 IV. F715—49

ISBN 978-7-80222-262-5

中国版本图书馆 CIP 数据核字(2006)第 163659 号

●最能赚钱的九种女人

著 者 / 吕叔春

责任编辑 / 文 喆

装帧设计 / 柳晓春

责任校对 / 雷一平

经 销 / 新华书店

开 本 / 787 × 1092 毫米 1/16 印张 19.5 字数 235 千字

印 刷 / 北京康利胶印厂

版 次 / 2007 年 4 月第 1 版 2007 年 4 月第 1 次印刷

印 数 / 1-5000 册

书 号 / ISBN 978-7-80222-262-5 / G·215

定 价 / 29.80 元

中国华侨出版社: 北京市安定路 20 号院 3 号楼 305 室 邮编 100029

法律顾问: 陈鹰律师事务所

编辑部: (010)64443056 64443979

发行部: (010)64443051 传真: (010)64439708

网 址: www.oveaschin.com

e-mail: oveaschin@sina.com

女人赚钱也轻松

（代前言）

女人不要把自己当花，花儿总有凋谢的时候；女人要把自己当成树，才能经受风雨，才能开花结果。女人不要指望别人，即使你真的能够依靠。

女人应该独立，包括经济独立。女人应该有自己的财富保障，经济独立对一个女人来说，真的很重要！因为在某些时候，它能关系到一个女人的尊严。女人的自身魅力、自我价值的体现与其经济地位息息相关。

身处现在社会的女人，应该感到庆幸。一个崭新的社会给了她们相对广阔的空间和自由。女人创富已经成为一股不可阻挡的潮流，女人的力量在这个以男人为主导的社会里迅速扩张，女人在承担传统角色的同时，完全可以实现自己的梦想。

杨澜、靳羽西、李亦非这些秀气十足而又颇显霸气的名字，相信每个女人都不会感到陌生，更让那些强硬做派的男人们频频咋舌。在她们的背后，还有一层更加深刻的内涵：强大的榜样感召力让女人相信，属于女人的那半边天越来越宽阔和晴朗！

但是，不管我们承认不承认，在现实生活中，女人或多或少会面临世俗的束缚和性别的歧视，女人往往需要更多的证明自己。比如说，一个男人获得某种事业成功后，其他男人觉得：可以和他做生意了；

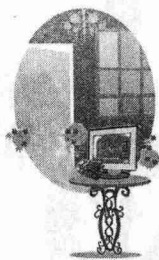
但一个女人往往需要做几件事情来证明自己：你的诚信，你的能力，你的各方面的才华。相对来说，女人付出的要比男人更多！

尽管，女人在创富上有些阻力或者性别劣势，但是我们要看到女人得天独厚的优势。性格坚韧、直觉敏感、细致入微、强大的母性感染力、魅力等等，都是女人通往财富之路的资本。

杨澜在总结自己成功的秘密时，对女性朋友们说了这样一段话：“女人要有财富规划观念，摒弃女人在创富中更容易出现的患得患失，要像男人一样有开拓勇气，敢于冒险；还有，协调能力很强的女人容易成功。现代社会，赚钱的过程其实就是一个协调各种资源的过程，这时你与人沟通的能力，说服别人表达自己的能力都很重要。”

本书有针对性地以女人的性别特征、思维特点、做事方式为基础，科学地总结出最能赚钱的九种女人，对真实的女人成功事例加以深入浅出的精辟分析总结，将她们的成功因素、性格特点、人格魅力全方位展现在您的面前，让女人在吸取力量的同时，也能够冷静地剖析自己，痛定思痛，敢于为自己“刮骨疗毒”，让自己完美至臻。本书将可读性、实用性、有效性溶于一体，让每一个女人都能深受启发，没有丝毫假大空之嫌。

在这个“她时代”，女人有了太多的空间和余地。生活在这个时代的女人，其“侵略性”不容忽视。她们可以“肆无忌惮”地把目标瞄向任何一个“男人当道”的领域来赚钱，然后凭借实力，留下来和男人一道“平分秋色”！



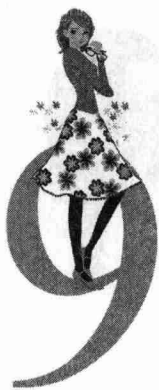
目 录

第一种 有知识、有直觉眼光的女人最能赚钱

知识是女人赚大钱的天然屏障，直觉眼光是女人赚大钱的最好资本，有知识的女人知道哪儿有钱赚，她懂得把知识化为金钱，有眼光的女人懂得如何在自己所从事的行业里赚到最多的钱。知识给女人带来赚钱的机会，而直觉眼光给女人带来赚钱的持久。

1. 知识是女人最好的补药 /3
2. 女人可以不漂亮，但绝对不可以不学习 /6
3. 靠知识赚钱，红红火火做女人 /10
4. 女人赚钱优势：抱着直觉偷笑，让男人眼红去吧 /14
5. 利用直觉让腰包鼓起来 /18
6. 南天王吴士宏直觉效应：眼光让女人更成功 /23
7. 女怕嫁错郎，更怕入错行——最适合女人赚钱的行业 /26





最能赚钱的 种女人



第二种 有个性、有魅力的女人最能赚钱

个性能让女人熠熠生辉，魅力能让女人妩媚动人，这两者兼备的女人，无论是在生活中还是在事业上都能得心应手，实现自我。女人要想获取最大的财富，就必须要有独特的吸引人之处，若能把自己的个性与魅力发挥到极致，你就不愁做生意赚钱不能成功。作为女人，坚守自己的个性，在女性这座百花园中，你就是一朵奇葩。作为女人，体现出自己的魅力，在成功这座堡垒里，你就永远不会失败。

1. 女人之美，贵在个性 /31
2. 没有阳光也能灿烂，做独一无二的女人 /36
3. 心有多大，舞台就有多大 /44
4. 男人改变世界，女人改变男人 /47
5. 魅力女人的四大条件 /52
6. 培养魅力必知的秘诀与禁忌 /56



第三种 有方法、精算计的女人最能赚钱

有本领的女人，做任何事都会与众不同。特别是精于算计的女人初次登场，就智能超人，技压群雄，奇招令四座惊心。商海多变，有心计的女人能逆流而上，成为商场弄潮儿。成功的女人，之所以能富甲一方，是因为她们有绝招在手。

1. 聪明的女人是赚钱天才 /61
2. 把精明能干当成一种习惯 /64
3. 精于算计女人心，步步为赢去赚钱 /67
4. 聪明的女人懂得如何吊人胃口 /72
5. 运筹于帷幄之中，取胜于千里之外 /75
6. 方法越多的女人赚钱的机会越大 /79
7. 精打细算家好当 /82





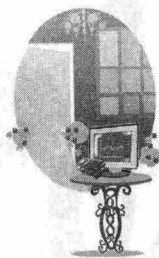
最能赚钱的 种女人



第四种 善于交际、有贵人相助的女人最能赚钱

人脉不是金钱，但它却是一种无形资产，是一笔潜在的财富。没有出色的交际本领，没有丰富的人脉关系，没有贵人的及时相助，你将举步维艰。人脉的本质就是社会关系的总和。你的人脉关系越丰富，你的能量也就越大。人脉就是财脉，在商场上人脉关系畅行无阻的女人最能赚钱！

1. 贵人救急，弱女子成女强人 /89
2. 润物细无声，出色交际搞定一切 /93
3. 有关系没关系，没关系有关系——女人交际的11条策略 /97
4. 学会有效沟通，女人赚钱最轻松 /101
5. 成就交际高手，与男人分平秋色 /105
6. 能说会道，赚钱之道 /110
7. 成功的人脉网络就是一棵摇钱树 /114
8. 女人赚钱必须依靠的五种人脉 /119



第五种 嗅觉灵敏，善于抓住商机的女人最能赚钱

“机会是上帝的别名”，可见商机对于赚钱的重要性。虽说“辛勤者胜”，但辛勤者之间亦有成败之分，还有些表面上并不辛勤的人，也能成功，造成这些差异的正是机会。经商是一种猎取商机的能力和技术。对女人来说，利用敏锐的判断力和警觉，在赚钱过程中十分重要。这个世界上并不缺少商机，缺少的是像狗一样的嗅觉，出手即得的有心人。财富永远只属那些能够把握商机奋力一搏的人。

1. “鱼儿”常在你最意料不到的地方游动 /125
2. 谁做好准备，谁就有钱可赚 /129
3. 认准了，就千万不要放过 /135
4. 赚钱，重要的不是观望而是行动起来 /140
5. 小生意，大商机 /144
6. 看清商机的七个面孔 /148
7. 闭门造车没好处，利用信息广赚钱 /152
8. 信息决定成败 /157





最能赚钱的 种女人



第六种 善于合作、懂得借势的女人最能赚钱

俗话说：“就算浑身都是铁，又能打几颗钉？”女人做生意单凭自己的力量是远远不够的，聪明的女人懂得借势谋利，为自己的生意保驾护航。孤木难成林，独花不是春。新经济社会越来越离不开合作。女人赚钱要懂得与人合作，更要眼光长远，不可太过计较眼前得失，力求合作双赢，这样才能取他人之长补自己之短，凭借合作力量，赚取更多的财富。总之，女人要有远见，更要大气。

1. 女人最怕胆子小，资本运作是关键 /165
2. 发挥女人优势，让贵人为你铺金路 /171
3. 拿来主义，孵化自己的赚钱筹码 /175
4. 一个篱笆三个桩，一个“巾帼”三个帮 /180
5. 做女人要大气，合作不忘双赢 /184



第七种 能屈能伸、深藏不露的女人最能赚钱

很多女富豪，一无资金，二无门路，她们几乎无一例外是靠吃大苦、赚小钱完成原始积累的，犹如飞蛾经过蛹的痛苦挣扎与磨练。她们身体上不怕苦累，心理上不怕折磨，事业中不怕起伏，创业时不怕艰险；她们能吃苦，敢吃苦。能做别人不愿做的事，能吃别人不能吃的苦，就能赚别人赚不了的钱。这不仅是女人赚钱的精髓，更是女人赚钱的真经。

1. 敢闯敢拼，女人也要豁出去 /195
2. 女人，擦干眼泪再经商 /200
3. 低调女人，深藏不露 /103
4. 有舍才有得，敢于舍弃的女人最能赚钱 /210
5. 女人要能屈才能伸，大钱小钱都要赚 /214
6. 女人不要太虚荣，发挥坚忍的天性 /219
7. 弦上没有回头箭，商海多有巾帼魄 /222





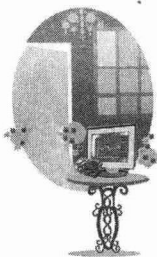
最能赚钱的 种女人



第八种 头脑灵活、善于创新的女人最能赚钱

一个女人的头脑和观念决定了她的言行举止，最终决定了她的命运。如果你头脑灵活，善于创新，能想他人之不敢想，为他人之不敢为，发现他人之视而不风的商机，钞票还不如江水般流进你的腰包？创新是人生转变的基础和起点，是赚钱的最先条件。正所谓：脑袋空空口袋空空，脑袋转转口袋满满。

1. 思路一开，财运自然来 /231
2. 思路决定出路，观念决定贫富 /235
3. 做时尚女人，永远走在潮流之前 /240
4. 求变就是求赢，多变的女人能赚钱 /248
5. 比女人更了解女人 /254
6. 观念一新，万两黄金——女人必须打破的旧观念 /263



第九种 先下手为强、行动果断的女人最能赚钱

兵家常说：“用兵之害，犹豫最大也。”实际上，犹豫不决，当断不断的祸害，不仅仅表现于战场上，在生意场更是如此。每一个时代，都会锻造一批女富翁，她们都是在别人不明白的新事物中发现了机会，在别人不理解的最新经济发展的朦胧期中抢占先机，抢先一步，领先一路。另外，准确把握商机，则要有两个条件，一是多谋，二是善谋，该出手时就出手，快刀斩乱麻。

1. 当断则断，女人赚钱最怕婆婆妈妈 /269
2. 果断出击，激发女人身上的“狼性” /273
3. 若想赚钱，就得比别人先走一步 /279
4. 明知山有虎，偏向虎山行 /282
5. 不做花瓶，女人要靠行动改变命运 /287
6. 快者为王，抢占先机——新“先”女人最能赚钱 /291
7. 女人出手要快，别做被人吃掉的“慢”鱼 /294

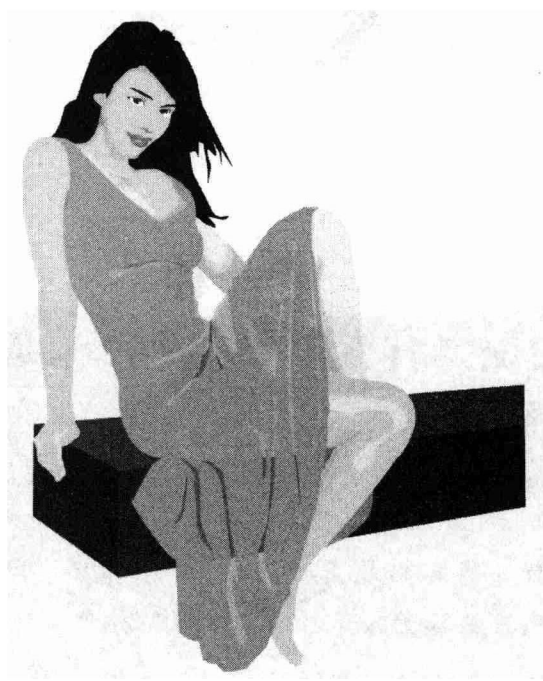


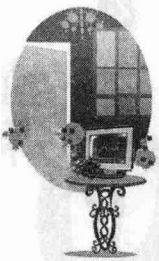


第一种

有知识、有直觉眼光的女人最能赚钱

知识是女人赚大钱的天然屏障，直觉眼光是女人赚大钱的最好资本，有知识的女人知道哪儿有钱赚，她懂得把知识化为金钱，有眼光的女人懂得如何在自己所从事的行业里赚到最多的钱。知识给女人带来赚钱的机会，而直觉眼光给女人带来赚钱的持久。





1.

知识是女人最好的补药

知识改变命运，是颠扑不破的真理。
赚钱和做人一样，谁能掌握更多的知识，
谁的见识越多，谁就越可能成功。善行者
究其事，善学者究其理，用知识武装自
己，知识是女人最好的补药。

女人有很多本身的弱点，比如懦弱迁就、优柔寡断……而要改变这些弱点，只有依靠知识的力量。

女人是水做的。水而无形，体现出女人本身的很多弱点，爱虚荣，爱用一颗虚荣的心来证明自己的存在价值，而且好攀比，她们明知道“人比人，气死人”，可还是把自己只要强于别人的优点往外面体现出来。

女人心细本是好事，但正因为女人心思缜密，所以很多女人就“小心眼儿”多，赚钱只顾眼前的小利小惠，不管以后的赚钱

