

略
LUE

你当然可以成为富翁

没有什么事会难倒你

下一个富翁就是你

方法就在这本书里

谋
MOU

世
SHI

这不是一本

急功近利唯利是图的谋利方案

而是物质与实践兼重的

自我完成学

这不是一本只是想发财的书

而是帮你选定一条通往财富的道路

处
CHU

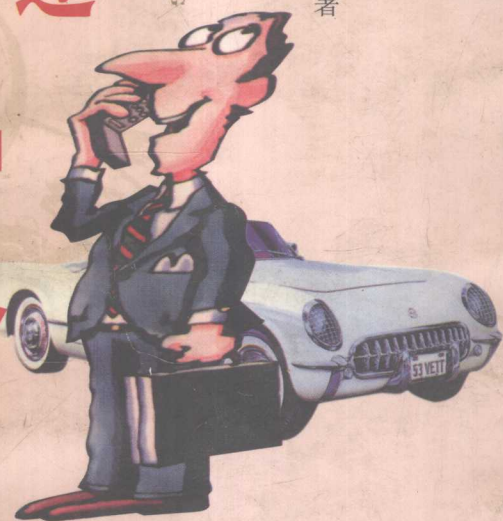
Hao Renjun
郝仁君 编著

XINSU
CHENGWEI FUWENG
DEDIYIBENSHU

迅速

成为富翁

的第一本书



中国轻工业出版社

处

CHU

世

SHI

谋

MOU

略

LUE

迅速
成为富翁
的第一本书

XUNSU
CHENGWEIWEWENG
DEDIYIBENSHU

Hao Renjun
郝仁君
编著



中国铁道出版社

图书在版编目(CIP)数据

处世谋略/郝仁君编著. - 北京:中国戏剧出版社,2001.4

ISBN 7-104-01345-8

I. 处… II. 郝… III. 人间关系-通俗读物

IV. C912.1-49

中国版本图书馆 CIP 数据核字(2001)第 15779 号

处 世 谋 略(1—5 册)

迅速成为富翁的第一本书

郝仁君 编著

中 国 戏 剧 出 版 社 出 版

(北京海淀区北三环西路大钟寺南村甲 81 号)

(邮政编码:10086)

新 华 书 店 经 销

铁十六局材料总厂印刷厂 印刷

1250 千字 850×1168 毫米 1/32 58 印张

2001 年 4 月第 1 版 2001 年 4 月第 1 次印刷

印数:1—3000 册

ISBN 7-104-01345-8/C·64

全五册定价:99.00 元(本册 19.80 元)



前 言

也许您想到成为有钱人但没有想到成为出手潇洒的大富翁？也许您想过自己能自由自在地挣钱但没有想过自己能达到呼风唤雨的大亨风范？因为商场残酷并带有赌注性质的搏杀，您可能想到成功但没有想到成功之上的大成功。

本书就把以上的疑问全部挑明，不但教您投身商海如何成为摇摆自如的“蓝鲸”，而且辅助您如何登上左右一世的“龙王宝座”。

其实在这个世界上，并没有一个人生来就有钱成为富豪大腕，而是在于您有没有赚钱并且赚大钱的决心，以及有没有挑战这种目标的魄力。当然，您会说：话虽好讲，事可不是好做的。

说得对，本书就专门以“事可不是好做的”为切入点，让全世界声名煊赫的富翁们一一亮相，讲一讲如何把“嘴上的事”，变成实实在在的“手上的事”。听一听他们心里的真实话，看一看他们走过的真实日子。您或许会感到他们的每一句话都有一种点石成金的份量，他们的路都是高手变化无常的招式。他们从起家到经营到赚钱再到成为令人仰慕的重量级大亨，所有路径，并不是空穴来风，而是和您和普通人一样



迅速成为富翁的第一本书

一步一步地摸爬滚打出来的，也许您就是他们其中的一员。

首先一点可以肯定，富翁们在商业作战中决不做“逃兵”，他们每一步和每笔交易的运作思路都有自己独到的手法，这就是“富豪级”与“普通级”的区别。

但话又说回来，“成为富翁”只是精彩的结果，而“成为富翁的过程”才是真正充满血光剑影令人痛苦的一段。您不能越过这“痛苦的一段”而空想那“精彩的结果”，这不是本书的本旨，本书的真意是无论干大事做小事，都要练就一身响当当的过硬的内功，用一句话说是“创业要有两把刷子，经营全靠一身本事”。

相信，您就是现在和将来的大富翁！

编 者



目 录

第一章 起家法宝

失败最常见的原因之一，就是受到暂时挫折时就轻易放弃的习惯。所以人的意志的力量是无限的，贫穷和财富都是意念的产物。凡是人心所能想象，并且相信的，终必能够实现。这其实就是富翁起家的法宝。

1. 孤注才能一掷 (3)
2. 财富往往从后门溜进来 (4)
3. 与黄金握手 (6)
4. 命可改，运可造 (10)
5. 破釜沉大舟 (11)
6. 不是胜利，便是毁灭 (12)
7. 淘金的六个步骤 (14)
8. 我就是富翁 (15)
9. 试做一名梦想家 (16)
10. 让你的梦想踏云放飞 (17)
11. 不能让步一秒钟 (19)
12. 动一点想财的念头 (21)



13. 财富自信心公式	(24)
14. 有必要欲擒故纵	(27)
15. 十亿美元只为一次感动	(28)
16. 有钱的十三个条件	(34)
17. 大富翁的十二种心情	(40)
18. 赢家和输家的三十种区分方法	(44)
19. 敲开财富的十四扇大门	(47)
20. 大富豪的生存方式	(51)

第二章 经营秘术

无论是谁，没有一个人人生来就有钱，即使是比尔·盖茨、李嘉诚。他们成为大富翁的原因是：一有赚钱的念头，马上脚踏实地去。这些富翁所拥有的条件和我你都一样，每个人变成富翁的机会都是均等的。在立足点一样的条件下，决定你能否成功的关键在于是否有赚大钱的决心，以及有没有挑战的魄力。

1. 穷光蛋赚大钱	(55)
2. 改头换面获大利	(56)
3. 包装一副漂亮的外表	(56)
4. 借花抹香粉	(58)
5. 捷足先登发大财	(58)
6. 来一个合纵连横的战略	(60)
7. 学做变色龙	(61)



8. 稳打稳扎，细水长流	(62)
9. 变商家为自家	(63)
10. 商战其实就是人战	(64)
11. 料事要小孔明	(65)
12. 班门弄斧三大招	(69)
13. 要找不一样的感觉	(70)
14. 从要害处下刀子	(72)
15. 人无远虑必有近忧	(73)
16. 一个字要抓住“奇”	(74)
17. 商战可以说“不”	(75)
18. 说到不如做到	(76)
19. 越能低头越能赚钱	(78)
20. 财富：取之于民，用之于民	(79)
21. 事在于勤更在于新	(80)
22. 谋事以诚，成事以信	(82)
23. 成名秘诀：出门仍是一家	(84)
24. 赏识不如激智	(86)
25. 推销不如“自销”	(87)
26. 先下手为强	(88)

第三章 点石成金

想成为富翁，洞察先机，快速行动，是非常重要的。虽然处在天下太平的时代，但谁能保证八级大地震不会发生？若真碰到，你打算乘机翻身做大富翁，



迅速成为富翁的第一本书

还是继续穷下去？本篇就是富翁们怎样成为富翁的心里话，他们的话有一种点石成金的分量。

1. 催化剂要调得好 (91)
2. 心有多大财有多粗 (92)
3. 噩梦成不了真 (93)
4. 没有冬寒哪来梅香 (94)
5. 没有苦中苦，怎得人上人 (95)
6. 乘机做上大富翁 (96)
7. 读书多不等于钱多 (97)
8. 富翁都有点不安分 (98)
9. 马无夜草不肥，人无横财不发 (99)
10. 贪心地赚，好好地用 (100)
11. “鸽子笼”里掏不了大鹅蛋 (101)
12. 边打还须边相 (104)
13. 惜时要如金 (105)
14. 站得高看得远 (105)
15. 赚钱有个生命线 (107)
16. 四十挣钱不惑 (108)
17. 五十五，赚钱就很苦 (109)
18. 保持一份英雄本色 (110)
19. 练一身左右逢源的本事 (111)
20. 交友组合 $1+1>2$ (113)
21. 自己给自己找未来 (113)
22. 根子还是长在自己的头上 (114)



23. 有心插柳柳才成荫	(115)
24. 富人就爱孔方兄	(116)
25. 大度并不是大粗	(118)
26. 有时拐弯但不抹角	(119)
27. 大款都有好人缘	(120)
28. 黄昏之年也会是黄金之年	(121)
29. 不到黄河心不死	(122)

第四章 铁腕管理

大富翁的管理原则，无非也就两个字，即一个是“黑”，一个是“厚”。黑，即不怕竞争，不怕失败，厚，即重在服务，厚待消费者。大凡生意人在努力做生意、努力赚钱的同时，若如忽视这一招数，那就别做生意，更别想做大生意。其实这也就是厚黑学所讲的黑而无色，厚而无形。

1. 心不能太软	(125)
2. 出手必须大方	(127)
3. 一根绳子救不了两条命	(129)
4. 撑死胆大的	(136)
5. 有时就要“一根筋”	(138)
6. 强者风范：逆水推舟	(142)
7. 善打“短平快”	(144)
8. 钻个空子当金库	(146)



9. 东方不亮西方亮 (147)
10. 不能吊死在一棵树上 (148)
11. 以险制胜术 (150)
12. 当疑则疑 当断则断 (151)
13. 你走大路 我就过木桥 (153)
14. 该出手就出手 (155)
15. 玩的就是速度 (156)
16. 神奇营销术 (158)
17. 要的就是轰动 (159)
18. 借机促大销 (162)
19. 冷门里也能走出金娃娃 (164)
20. 捉住天赐良机 (170)
21. 煽风还要点火 (174)
22. 东风不压西风 (176)
23. 与人方便与己方便 (178)
24. 一口吃不成胖子 (180)

第五章 火眼金睛

大富翁之所以成为大富翁，其最大的本事就是能洞察潜伏在人身上的一切宝藏，并将之挖掘得辉煌灿烂。一句话富翁的成功共性是有一双会识别人才的“火眼金睛”。

1. 人材即是钱财 (187)



2. 舍得“孩子”才能掏出“狼”	(189)
3. 生意好做 伙计难求	(190)
4. 一山能藏群虎	(195)
5. 人材也是一种高贵商品	(197)
6. 对“财神爷”要真心	(198)
7. 不聘小姐聘大姐	(199)
8. 学一套“养才”之道	(200)
9. 攻之先围之	(201)
10. 没有梧桐树，难落金凤凰	(201)
11. 人才 = 资本 + 知识 = 财富	(202)
12. 天才的秘诀：开发天才	(204)
13. 扬人所长、避人所短	(206)
14. 三四三用人术	(207)

第六章 赚钱绝学

让别人得到最大的满足就是使自己获得最大的利益，把别人的需求想绝了自身的利益也就全在其中了。真正的富商高明就高明在商业交易中的运作思路——双赢！

1. 赚钱的五种力量	(211)
2. 赚钱就要让别人走开	(211)
3. 第一步要有勇气	(212)
4. 超乎常理的赚钱法	(214)



5. 打破现状赚钱法	(215)
6. 人不可貌相	(216)
7. 先发制人抢商机	(217)
8. 有时也要做一个好好先生	(219)
9. 千万不要因小失大	(220)
10. 与男人周旋的方法	(222)
11. 注意糖衣裹着的炮弹	(223)
12. 用女性的魅力赚钱	(224)
13. 做商人如做情人	(225)
14. 在女人身上做文章	(226)
15. 非常设想法	(227)
16. 破烂货也会变成摇钱树	(228)
17. 要以高手过招	(229)
18. 相信“塞翁失马”	(230)
19. 非常隐私非常保密	(231)
20. 刺激金钱先刺激人	(233)
21. 羊毛出在羊身上	(235)
22. 花样要经常翻新	(236)
23. 随时随地找灵感	(237)
24. 会挣的不如会花的	(239)
25. 让别人掏了腰包还给笑脸	(240)
26. 时髦还要赶一赶	(241)
27. 先给后拿法	(243)
28. 牛皮还得要吹一吹	(244)
29. 门面还得要装一装	(245)



30. 心物一致构思法	(246)
31. 味道要合乎上帝的胃口	(247)
32. 附加值构思法	(248)
33. 无声有时胜有声	(249)
34. 主流成功法	(250)
35. 守护经营五要诀	(251)
36. 租出一个亿万富翁	(252)

第七章 高手过招

每个人只有作为另一个人的手段才能达到自己的目的。而高手过招的关键点位是临门一脚——进可攻，退可守。这是决定您将来成不成为富翁的关键一棋。

1. 商战更不信“逃兵”	(257)
2. 不见风雨哪见彩虹	(258)
3. 经营妙招：进可攻、退可守	(260)
4. 置于死地而后生	(262)
5. 想出人头地先自我推销	(265)
6. 一变就三光	(266)
7. 大王秘传“吹喇叭”	(268)
8. 其实转个弯就捡到钱	(272)
9. 无本生意经：空手套狼术	(273)
10. 路是我开的 树是我栽的	(274)



11. 善谋者胜，善用者强 (276)
12. 身无分文一步登天 (278)
13. 小事不小，大事不得了 (281)
14. 趁机定要下手 (283)
15. 事实面前可说大话 (285)
16. 送货上门给“皇后” (288)
17. 善打麻痹战 (290)
18. 商业高手：绝处能求生 (291)
19. 远见卓识术 (295)
20. 大造声势术 (297)
21. 巧名引客术 (298)
22. 以假乱真术 (299)
23. 引君上钩术 (300)
24. 和气生财术 (301)
25. 风水宝地术 (302)
26. 别开生面术 (303)
27. 迷你贩卖术 (304)
28. 间谍与反间谍术 (307)

第八章 大款理财

会赚的不如会存的，会存的不如会花的，大款的定义是：小钱滚大钱，死钱盘活钱。大款之所以大款，自然有他们一套理财窍门，不妨试着用一用——



1. 会赚更要会存	(315)
2. 左手进右手出的人不是富人	(315)
3. 口头常念“金钱咒”	(316)
4. 手头富更要心里富	(317)
5. 小工夫大脑筋	(318)
6. 从小就会打点盘缠	(320)
7. 无钱要当有钱挣	(320)
8. 有钱要当无钱花	(321)
9. 妙用三种钱的高招	(323)
10. 钱生钱才是真钱	(325)
11. 存钱三法则	(326)
12. 打江山难保江山更难	(327)
13. 守财但不奴	(329)
14. 死钱活钱都要成好钱	(330)
15. 把死钱变活钱	(331)
16. 财产四分法	(332)
17. 大户理财术	(333)
18. 大款更善借款	(334)
19. 富道人家借钱观	(335)

第一章

起家法宝

失败最常见的原因之一，就是受到暂时挫折时就轻易放弃的习惯。所以人的意志的力量是无限的，贫穷和财富都是意念的产物。凡是人心所能想象，并且相信的，终必能够实现。这其实就是富翁起家的法宝。