

鲁 狄/编著

100万

财富课

财富 = 长远的积累计划 + 正确的战略、欲望和恒心

财富的25条胜算法则

南开大学出版社

B848.4
L811

100万 财富课

鲁 狄 著

江苏工业学院图书馆
藏书章



天津南开大学出版社

图书在版编目(CIP)数据

100 万财富课 / 作者鲁狄著. —南开大学出版社, 2006.3

ISBN 7-310-02378-1

I. 100… II. 鲁… III. 成功心理学—通俗读物

IV. B848.4 49

中国版本图书馆 CIP 数据核字(2005)第 093279 号

100 万财富课

编 著: 鲁 狄

出 版 人: 肖占鹏

出版发行: 天津南开大学出版社出版发行

(天津南开区工津路 94 号 邮政编码: 300071)

营销部电话☉(022)23508339 23500755

营销部传真☉(022)23508542 2821268

邮购部电话☉(022)23507105

印 刷: 北京金智伟业印刷有限公司印制

字 数: 540 千字

开 本: 640×960 1/16

印 张: 26

印 数: 6000 册

版 次: 2006 年 3 月第 1 版 2006 年 3 月第 1 次印刷

书 号: ISBN7-310-02378-1

定 价: 28.00 元

版权所有 翻印必究

如发现因印装质量问题而影响阅读, 请与邮购部联系调换,

邮购部电话: 23507105

前言

对于财富的态度,人们总是又爱又恨,难舍难分,欲罢不能。每个人都心存一个“假如我发财”的蓝图计划,这是毋庸讳言的。而如今,计划变成现实的机率高于以往任何时代,在我们的身边已经不知不觉出现了不少富翁。你也许会想:不久的将来,我也能成为中一员吗?

假如你对财富有一种斩钉截铁、立场坚定、决无左顾右盼的态度,答案自然是肯定的。因为成为富翁绝不是靠命运或运气决定的事,其中并不存在什么神奇的奥妙。只要你有一个长远的财富积累计划,加上正确的战略、耐心和恒心,成为富翁并非难事。

《100万财富课》一书,通过对中外富豪的详尽分析,总结了他们走向成功的25法则,并归结为五大类,从中你必将了解到富翁是如何炼成的:

- 树立远大的志向是成为富翁的第一要义。
- 艰苦的创业是走向富翁之路的第一步。
- 发现并把握商机是成为富翁的一条捷径。
- 富翁把积极投资作为赖以谋生的第一职业。
- 富翁深知并能熟练运用把生意做强做大的战略战术。

《100万财富课》一书中内容详尽精炼,只要你仔细的阅读本书,

你就将学到 25 种最立竿见影的致富秘诀!

正如书中所言：“成为富翁不是一种机会，而是一种选择。”穷或富，同样也是一种选择，如此，相信你会作出正确的选择!





目 录

前 言	1
-----------	---

第一章 树立远大志向是成为富翁的第一要义

鹏程万里靠的是志向远大,鹰击长空靠的是凌云之志。树立远大的志向,是成为富翁的第一要义。

伟大的毅力只是为伟大的目标而产生的。所以,志向远大的人会产生巨大的精神力量和旺盛斗志,去克服困难,战胜自我,并最终取得成功。

法则一

多想几步棋,胜算就更大	3
-------------------	---

远见的价值	3
-------------	---

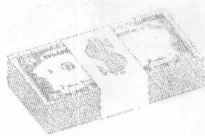
“提桶”是劳动,“管道”才是财富	7
------------------------	---

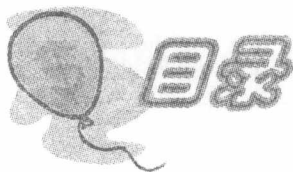
法则二

创业进补良方——敢吃“熊心”吞“豹胆”	14
---------------------------	----

一定要有发达的心态	15
-----------------	----

胆大心细出奇迹	18
---------------	----





法则三

多做几个白日梦	28
梦想是成功的序曲	29
成为富人要有野心	32
老板情结	37

法则四

真金要靠烈火炼	40
经营中离不开的果敢精神	41
坚韧战胜一切	46

法则五

想做富翁都得先交学费	49
一定要会学习	50
勇学、乐学和善学的效用	53

第二章 艰苦的创业是走向富翁之路的第一步

创业是一种生活方式,可能源于对物质生活的向往,更可能源于对挑战生活的渴望。多年来,创业作为一个恒久不衰的话题一直为人们所津津乐道,尽管创业的含义已经变化了许多,创业的内容也变化了许多。

有专家总结出了创业所必需的四个支点:技术、资金、经验以及人才。但有些人最初创业的时候却一样也没有,如果勉强有一样的话,那就是他们自身是创业的人才,甚至是天才。





法则六

激发强烈的创业欲望.....61

要有一种创业精神.....62

创业欲望是铸就大业的源泉.....65

法则七

从事自己感兴趣的行业.....71

做自己内行的事.....72

走自己的路.....75

法则八

快速行动,趋时若猛兽挚鸟之发.....78

有了好想法就要做.....79

敏锐的直觉和快速的行动.....81

法则九

V 是合作,是胜利.....87

团队合作的力量.....88

生意一起做,有钱大家赚.....92

以团队精神搏击商场.....95

把各种人才组合起来.....105

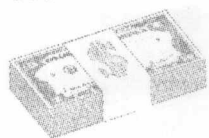
法则十

“双赢”才是真赢.....108

新龟兔赛跑的启示.....109

要懂得与人分享.....111

不为蝇头小利而损人.....114



以捆绑战术攻取更大市场	117
-------------------	-----

第三章 发现并把握商机是成为富翁的捷径

有人说：“机会是上帝的别名。”其实，机会是一种有利的环境因素，让有限的资源发挥无穷的作用，借此更有效地创造利益。

发现并把握商机可以说是成为富翁的一条捷径。人不仅要发现商机，更需要千方百计、伸长触角、把握住商机，有时候，一个机会能让人摇身一变——成为富翁。

法则十一

发现你身边的商机	125
无处不在的商机	126
机遇就在你身边	129
商机在于独具慧眼	133
财富属于发现机会的人	135

法则十二

像抓缙绳一样抓住机遇	142
抓住机会就是抓住财富	143
抓住适合自己的机遇	145
像攥缙绳一样抓紧机遇	149

法则十三

用自己的能力创造商机	157
------------------	-----

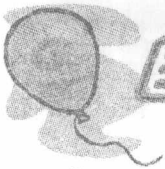
强者的教言:创造机遇·····	158
制造商机像情人节卖玫瑰·····	161
看透白云苍狗商场事·····	164
法则十四	
是商机就得抢·····	170
抢先掌握经营信息·····	171
机遇面前“抢”字当先·····	174
法则十五	
反复对自己说:不放弃,绝不放弃·····	183
坐失良机比冒险更可怕·····	184
从不放弃任何一个机会·····	186

第四章 富翁把积极投资作为谋生的第一职业

很多人认为,只要有大批的钱进账就能达到富有,其实未必尽然。很多年薪8万、10万甚至更多的高级白领,生活过得跟薪资水平仅及其三分之一的人一样。银行里没有多少存款,消费上常常出现赤字,买房计划的实现也将遥遥无期。

要做有钱人,必须有积极的投资态度,进行认真的规划,要把它当成你赖以谋生的第一职业之外的第二职业去做。无论你有多忙,都不应成为不去积极投资的借口,因为现代科技的发展已能做到让你随时随地投资。





目录

法则十六

将好的想法转化为财富.....190

突破常理，打破传统.....191

转换观念是赚钱的第一步.....194

法则十七

市场有缝隙，就插下一根针.....201

填补市场空缺是赚钱的捷径.....202

找到市场空当的切入点.....204

占领空白，创造空白.....211

法则十八

善借钱，巧借势，敢借力.....220

善用别人的钱赚钱.....221

借风行船.....222

利用外力成就大事.....225

法则十九

让金钱为自己工作.....230

让死钱变为活钱.....231

让钱生钱的洛克菲勒.....236

法则二十

大钱小钱都要赚.....238

小钱也是钱.....239

不舍小利，善于积累.....241



第五章 富翁深通把生意做强做大的战略战术

无论你是已经身在商海的企业总裁、职业经理人还是其他什么角色,或者是正准备涉足商海的“在岸”人士,面对空前惨烈的市场竞争,你想要找准自己的立足点和切入点,站稳脚跟,生存下来,

谋取利益,发展壮大,那么,就必须首先考虑如何运用自己的商业智慧,制订全面系统的、可执行、可操作的和切实有效的经营策略和实施方案,以便确保每战必捷、战无不胜。

法则二十一

在经营活动中,学会斗智斗勇247

在商战中要善于用计248

经商之道,以计为首250

法则二十二

吸引消费者的注意力255

钱是“炒”出来的256

给商品取一个漂亮的名字259

法则二十三

用“另类对策”超越对手262

别出心裁263

从侧面击败对手265





目录

法则二十四

明修栈道，暗度陈仓.....269

深藏不露，准时出击.....270

暗度陈仓，出奇制胜.....271

法则二十五

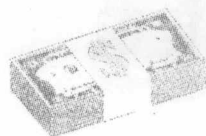
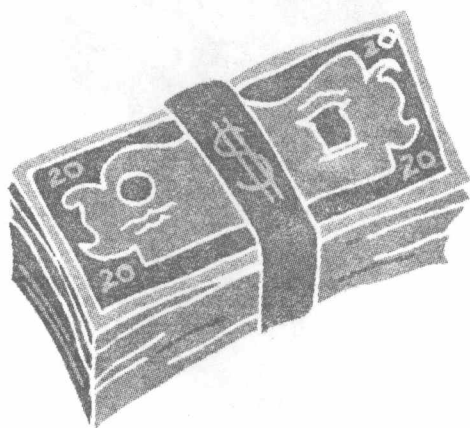
知己知彼，百战不殆.....278

何为“彼”？何为“己”？.....279

知彼非步人后尘，而是树自己特色.....282

第一章

树立远大志向是成为
富翁的第一要义



鹏程万里靠的是志向远大,鹰击长空靠的是凌云之志。
树立远大的志向,是成为富翁的第一要义。

伟大的毅力只是为伟大的目标而产生的。所以,志向远大的人会产生巨大的精神力量和旺盛斗志,去克服困难,战胜自我,并最终取得成功。





法则一 多想几步棋,胜算就更大

做生意要有远大的目光,加上百折不回的奋斗精神,只有这样你才能成为一名优秀的商人,走向成功之路。

远见的价值

远见是赚将来的钱。

有远见的人不但能赚现在的钱,并且能赚到将来的钱。世界上最值钱的是什么?远见最值钱。

爱罗与布罗差不多同时受雇于一家超级市场,开始时大家都一样,从最底层干起。可不久爱罗受到总经理青睐,一再被提升,从领班直到部门经理。布罗却像被人遗忘了一般,还在最底层混。终于有一天布罗忍无可忍,向总经理提出辞呈,并痛斥总经理狗眼看人低,辛勤工作的人不提拔,倒提升那些吹牛拍马的人。

总经理耐心地听着,他了解这个小伙子,工作肯吃苦,但似乎缺少了点什么,缺什么呢?三言两语说不清楚,说清楚了他也不服,看来……他忽然有了个主意。





100

万财富课

“布罗先生，”总经理说，“你马上到集市上去，看看今天有什么卖的。”

布罗很快从集市回来说，刚才集市上只有一个农民拉了一车马铃薯在卖。

“一车大约有多少袋，多少斤？”总经理问。

布罗又跑出去，回来说有 10 袋。

“价格多少？”布罗再次向集市跑去。

总经理望着跑得气喘吁吁的布罗说：“请休息一会儿吧，你可以看看爱罗是怎么做的。”说完总经理叫来爱罗，对他说：“爱罗先生，你马上到集市上去，看看今天有卖什么的。”

爱罗很快从集市回来了，汇报说，到现在为止集市上只有一个农民在卖马铃薯，有 10 袋，价格适中，质量很好，并带回了几个让经理看。这个农民过一会儿还将弄几筐番茄上市，据他看价格还公道，总经理可能会要，所以他把那个农民也带来了，他现在正在外面等回话呢。

总经理看了一眼红了脸的布罗，说：“请他进来。”

爱罗由于比布罗多想了几步，于是在工作上取得了一定的成功。

请问，你能想到几步呢？在现实生活中，多想几步，即具有远见将给我们的生活带来极大的价值。

而大多数人在看清事实之后却没有估量将来会发生什么情况。只顾眼前，这是短视。

