

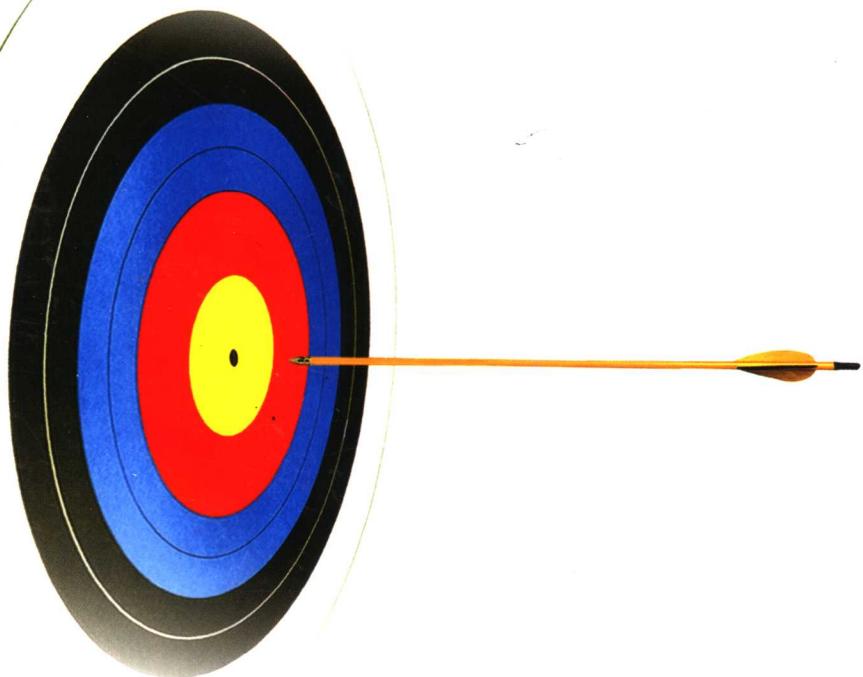
→ 创造从2000万到140亿的投资神话 华尔街财富的制造者 ←

# Peter Lynch's successful investment principle

## 彼得·林奇

### 的成功投资法则

夕琳◎著



东方出版社

→ 创造从2000万到140亿的投资神话 华尔街财富的制造者 ←

F837. 12/13

2008

Peter Lynch's  
successful investment principle  
**彼得·林奇**  
**的成功投资法则**

夕 琳◎著

東方出版社

责任编辑:李惠

**图书在版编目(CIP)数据**

彼得·林奇的成功投资法则/夕琳著. —北京:东方出版社,2008.4  
(世界投资大师丛书)

ISBN 978 - 7 - 5060 - 3116 - 5

I. 彼… II. 夕… III. 股票—证券投资—基本知识 IV. F830.91

中国版本图书馆 CIP 数据核字(2008)第 044762 号

**彼得·林奇的成功投资法则**

BIDE · LINQI DE CHENGGONG TOUZI FAZE

夕琳 著

东方出版社 出版发行  
(100706 北京朝阳门内大街 166 号)

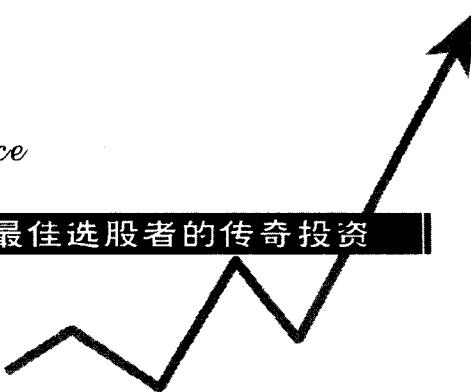
北京新魏印刷厂印刷 新华书店经销

2008 年 4 月第 1 版 2008 年 4 月北京第 1 次印刷

开本:710 毫米×1000 毫米 1/16 印张:13.5  
字数:230 千字 印数:0,001 - 5,000 册

ISBN 978 - 7 - 5060 - 3116 - 5 定价:28.00 元

邮购地址 100706 北京朝阳门内大街 166 号  
人民东方图书销售中心 电话 (010)65250042 65289539



## 前言 *Preface*

### 全球最佳选股者的传奇投资

彼得·林奇是20世纪美国华尔街最具价值、最具代表性、投资回报率最高的受聘基金经理人，是富达投资团麦哲伦基金的舵手，被美国金融界称为“全球第一理财家”、“首屈一指的基金经理人”、“美国投资界的超级巨星”。投资大师纽伯格认为，彼得·林奇是当代社会最伟大的投资家之一。特别是他自1977年接管并扩张美国富达投资集团麦哲伦基金以来，股票生意做得极为出色，不仅使麦哲伦基金成为有史以来收益率最好的共同基金，同时，还使其总资产由2000万美元一路狂飚到了140亿美元，彼得·林奇也因此被称为华尔街最富传奇性的投资大师。

有关专家曾经按照彼得·林奇的投资收益表来计算，假如某位投资者在1977年把1万美元交给彼得·林奇，那么，到了1990年，彼得·林奇就可以给这位投资者带来29万美元的收益，也就是说，彼得·林奇将会在13年当中，带给投资者超过其本金的29倍的收益。这在全球金融界来说，都不能不是一个奇迹。

与巴菲特为代表的价值投资家和长期投资家不同，彼得·林奇属于典型的以资本收益为投资目标的金融理财家。以资本收益为投资目标的金融理财家不管什么种类的股票，只要是有利可图他们就会去大量投资，一旦他们觉察到自己购买的股票价格稍稍超过其本身的企业价值就会毫不留情地抛掉。这样投资的最大优势有三：一是追求利润的最大化；二是没有投资范围的局限性，投资者根据自己的市场调研和投资策略就可以得出应该购买

哪只股票；三是可以规避金融投资风险，从而避免损失本金。彼得·林奇正是着眼于这三点，才使自己在13年的传奇投资中，不管是牛市还是熊市，都让自己找到了投资者梦想的“10倍股”。

彼得·林奇常说：“投资者不是在投资股票本身，而是在投资股票背后的上市公司。”在他看来，任何一只股票、一个产业或者一个板块，哪怕是所谓的“夕阳产业”，都可以从中找出潜在的投资目标，前提是你要从这些“夕阳产业”中寻找到潜质最好、股票价格最合理的上市公司。因此，在彼得·林奇的投资生涯中，信息研究和市场调研就成为他最为重要的投资工具之一。

根据彼得·林奇的自述，我们可以看到，彼得·林奇每年至少要会见200个以上的股票经纪人，并且与他们长时间的会谈。如果没有见面的时间，彼得·林奇每天就至少接听10人以上的经纪人的电话；彼得·林奇每年至少要走16万公里的路程，以便到全国各地实地考察——平均每个月，彼得·林奇大约需要走访40至50家公司，并且要与对这些公司总裁谈话，以便了解合作机构和股东的旨意和想法。另外，彼得·林奇每年要访问200家以上的上市公司，并且还要阅读700份以上的上市公司的年度报告……这些数量足够吓倒一大批投资者，因为这对于他们来说，基本上是不可能完成的。同时，这又再一次证明彼得·林奇的成功并不是偶然的。

彼得·林奇还认为，找到一只好股票，只是成功投资的基础；而如何以合理的价格买进，才是成功的关键。因此，在投资之前，彼得·林奇总是乐此不疲地分析股市的涨跌，并且从股票价值本身，去衡量股票的价格是否正常。一旦他认为某只股票目前的价格远远低于其本身价值，他就会投入巨资，去购买这只股票。由此可见，彼得·林奇的判断力与分析能力直接决定了他的投资回报率。

1990年5月31日，彼得·林奇宣布退休，这引起美国投资界的巨大震动，因为这一年彼得·林奇只有46岁。事后谈起他的离职，彼得·林奇的解释是，当时他困惑于一个哈姆雷特式的问题：“你是当财富的奴隶，并耗尽自己的余生使自己的财富不断增值呢，还是让自己当财富的主人，并让财富为自己服务？”

彼得·林奇正式退休后，有传言说“他从退休时开始数他自己赚来的钱，到死也数不完”。但赚够了足够余生所需的钱财，并非彼得·林奇退休的直接原因。后来，在彼得·林奇的著作里，人们才找到了答案：在

彼得·林奇46岁的生日晚会上，他忽然想到父亲就是在46岁时去世的。这是彼得·林奇第一次思考死亡。想到自己生命的终点，他感到了巨大的压力和阴影。同时他开始思考财富与生命的话题，从而决定退休后专注于家庭和慈善事业。

作为中国的投资者，最早应该是从他的三部金融投资学著作《学以致富》、《战胜华尔街》和《彼得·林奇的成功投资》中接触到彼得·林奇的投资方略的。然而彼得·林奇是从自身投资经验和美国人的阅读习惯去创作的，虽然在我国也很畅销，但是对于中国的投资者来说，有些内容和策略还是不够直接，而且也有一些阅读上的障碍。因此，作者从中国人的阅读习惯出发，创作了本书。本书最大的特点就是从投资理念、选股方法、股票买卖时机的选择、给投资者的忠告等几个方面对彼得·林奇的股票投资方略进行了总结，同时把彼得·林奇13年的传奇投资策略与技巧展现在了读者面前。希望中国的投资者能够从中受益，并且创造属于自己的财富新空间。

# 目录 *Contents*

---

前言 全球最佳选股者的传奇投资 /1

## 第 1 章 彼得·林奇的成长 /1

- 一、幼年丧父的彼得·林奇 /1
- 二、麦哲伦基金的实习生 /4
- 三、从球童到基金经理 /9
- 四、上任后的初期投资 /13
- 五、作为工作狂的彼得·林奇 /14

## 第 2 章 彼得·林奇的早期投资理论 /20

- 一、股票是一门艺术 /20
- 二、充分了解公司 /22
- 三、华尔街滞后现象 /24
- 四、如何发现好股票 /26
- 五、鸡尾酒会理论 /28

## 第 3 章 彼得·林奇的投资个案分析 /32

- 一、对玩具公司的市场调研 /32
- 二、对苹果电脑公司的投资分析 /34

三、对克莱斯勒汽车公司的投资分析 /39

四、对房利美的成功投资分析 /43

## 第④章 彼得·林奇的黄金投资法则 /46

一、与众不同的投资角度 /46

二、确立自己的投资理念 /48

三、倡导长期投资理念 /51

四、倡导价值投资理念 /56

五、倡导国外投资理念 /62

六、细节决定投资观念 /64

七、对股价趋势的分析方式 /68

八、股票的买入和卖出法则 /69

九、保守投资与传统投资 /72

## 第⑤章 彼得·林奇的成功投资策略 /74

一、彼得·林奇对投资公司的分类 /74

二、不同股票的不同策略 /77

三、彼得·林奇青睐的上市公司 /80

四、彼得·林奇回避的上市公司 /83

## 第⑥章 彼得·林奇的基金投资理论 /85

一、早期基金投资理念 /85

二、彼得·林奇的基金投资法则 /86

三、怎样选择基金投资 /92

四、个人投资基金的技巧 /96

五、正确的基金投资方略 /104

六、对基金的正确评估 /110

## 第 7 章 彼得·林奇分析个人投资 /113

- 一、彼得·林奇选股原则 /113
- 二、投资者要学会理性投资 /117
- 三、彼得·林奇对个人投资的价值分析 /120
- 四、彼得·林奇对个人投资者的选择建议 /123
- 五、正确处理投资与投机的关系 /124
- 六、彼得·林奇的投资哲学 /127

## 第 8 章 彼得·林奇的投资忠告 /129

- 一、要有针对性地深入考察公司 /129
- 二、要依靠有效的信息和调查 /130
- 三、寻找那些低价股票 /132
- 四、如果想赚钱，成长中的小公司是不错的选择 /134
- 五、把股市和经济情况分开 /135
- 六、股票投资也要等待最好时机 /136
- 七、要抓取股票的两个最好时期 /136
- 八、买到好的股票，会给你带来意外的惊喜 /138
- 九、最糟糕的事情就是买到让你欣喜若狂的公司的股票 /139
- 十、在市场效率较低的地方，亮出你的胆识 /140
- 十一、内部人员大量购买本公司股票是一个好机会 /141

## 第 9 章 彼得·林奇的投资经验总结 /143

- 一、重视股市的调查和研究 /143
- 二、小公司股票更容易赚钱 /145
- 三、学会运用财务报告 /149
- 四、学会正确分析股市信息 /152

## 第 10 章 华尔街的投资风波 /159

- 一、作为金融中心的华尔街 /159
- 二、1929 年的华尔街股灾 /160
- 三、华尔街的股市黑幕 /161
- 四、华尔街的金融狂人 /164
- 五、1987 年的华尔街股灾 /166
- 六、彼得·林奇退休风波 /173
- 七、股市下跌与彼得·林奇法则 /174

## 第 11 章 彼得·林奇的投资技巧 /176

- 一、寻找优秀投资对象 /176
- 二、借助指标选黑马 /178
- 三、价值比较与投资趋势 /179
- 四、投资越早收获越好 /180
- 五、放量细节洞穿股价走势 /182
- 六、依据买卖盘看股价走势 /183
- 七、借助成交量短期获利 /184
- 八、宏观分析与企业业绩分析 /185

附录一：彼得·林奇年谱 /187

附录二：彼得·林奇投资语录 /192

后记 /205

# 第一章

## 彼得·林奇的成长

### 一、幼年丧父的彼得·林奇

彼得·林奇于公元 1944 年 1 月 19 日降生于波士顿，位于美国东北部的马萨诸塞州。

彼得·林奇生活在学习氛围比较浓厚的家庭中，父亲是波士顿学院的一名数学教授，后来进入约翰·汉考克公司，成为一名高级审计师。在父亲的熏陶下，彼得·林奇从小就知道很多关于基金和股票的相关信息。即便是因为年幼，还不明白基金和股票是什么，也不知道这些东西有什么理论充斥其中，但是这些耳濡目染还是给彼得·林奇在今后的道路上起到了启蒙性的作用，从而使他走向成功。

彼得·林奇的母亲也有着很好的教育背景，她是一位 20 世纪 40 年代非常普通的美国妇女。在丈夫有足够的能力养家的背景下，她就充当着一个全职的家庭主妇。在生活中相夫教子，非常贤惠。她非常和蔼，在她的悉心照顾下，彼得·林奇得以在一个温馨的家庭氛围中健康成长。即使她在彼得·林奇的学业和爱好上没有给予多大帮助，但是她所创造的生活环境却给了彼得·林奇良好发展的前提。

但是不幸的是，在彼得·林奇 3 岁那年，父亲得了癌症。对于一个家庭来说，这是一个很大的打击，使得这个家庭的经济一下子垮了下来。此后，由于父亲的疾病，彼得·林奇家的生活每况愈下。在彼得·林奇 10 岁那年，家里已经困苦不堪。

濒于生命边缘的彼得·林奇的父亲，知道自己将不久于人世，想努力给妻子和孩子留下一些财富。于是，他更加努力地工作。这使得他错失了治疗的最佳时期，很快就卧床不起。

这场十分突然的变故，对于只依靠父亲挣钱养家的家庭来说，不啻为天大的打击。在父亲不得不停止工作后，彼得·林奇家很快就四壁空空。

于是，在彼得·林奇10岁那年，父亲撒手人寰，永远告别了他们。而养育彼得·林奇的这个中产阶级家庭，一下子变为一贫如洗的家庭了。

在父亲生前，彼得·林奇从父亲那里知道一些高尔夫知识，除了这些，父亲留给他的只有贫穷。

10岁以前，家境良好的时候，彼得·林奇对股票只是知道一点点，从来没有刻意去关注过。而且在和父亲一起打高尔夫的那些人那里，彼得·林奇虽然经常听到对股票的谈论，但是也没有什么兴趣。小小年纪，他所关注的只是高尔夫场地，还有那些人在他面前挥舞的长长的高尔夫球杆。那些在空中飞旋的小白球，时常吸引着他的视线，使得他追随着去寻找。

虽然父亲的去世给彼得·林奇带来人生的第一个沉重的打击，但是，这个打击同样也让彼得·林奇变得坚强起来。

而这时，彼得·林奇的心思又跑到了布雷·伯雷高尔夫球场，因为他想起了那里的和他年纪相仿的球童。

高尔夫球场的球童，主要负责帮球员拿球杆并护理球杆，且在规定范围内帮助球员。假设一个球童被一个球员雇佣，那么在与球相关的地方，这个球童负责保管这个球，他所拿的高尔夫球设备也被看做那个球员的设备。除非这个球童依照另外一位球员的指令去行事，这个球童则被看做给他指令的球员的球童，也就是职业球童。

小时候，父亲经常带彼得·林奇去高尔夫球场，在那里，彼得·林奇认识了很多布雷·伯雷高尔夫球场的员工。

于是，彼得·林奇找到了布雷·伯雷高尔夫球场高尔夫俱乐部的经理。因为彼得·林奇的父亲是这个球场所熟知的人士，而且这个经理非常同情彼得·林奇家的不幸遭遇。再加上彼得·林奇熟知高尔夫运动规则，完全可以胜任一个球童的职责，于是就雇用了彼得·林奇。

彼得·林奇之所以被高尔夫球场雇佣，一方面是因为他的不幸身世得到大家同情，另一方面则是因为球场刚好需要一名有经验的球童。

在有限的时间里，凭着对数学的兴趣和热爱，彼得·林奇很快就胜任了

球童的工作。

在以前,彼得·林奇就常常和其他球童们一起玩耍,虽然当时他还不属于他们中间的一分子。

球童这种工作,对11岁的彼得·林奇来说非常不错,因为他既懂得高尔夫球运动的规则,又喜欢高尔夫球。从事自己所喜欢的工作,是一件幸福的事情,同时,球童还有着很高的收入。彼得·林奇曾经算过球童的收入,帮球员捡球,一个下午的收入,远远高于那些清晨6点就要把报纸送到订户的报童一周的薪水。而且,收益丰厚的时候,彼得·林奇一个下午的收入,就比自己母亲辛辛苦苦工作一周的薪水还多。

薪酬高,而且不忙碌。假若球员挥出去一个烂球,让球童捡回来时,还会大方地送球童一笔小费。还有,球童替那些球员拿设备时,当那些球员离开,也会给球童们一笔不小的小费。

在20世纪五六十年代,美国人对股票并没有多大好感。即使股市上涨好几倍,对他们来说,股市仍然如同吃钱不眨眼的老虎机,进入股市就像去赌博。彼得·林奇的家里,也只有他的祖父吉恩·格里芬曾经买过股票。

作为一个具有保守思想的美国人,吉恩·格里芬购买的是城市服务公司的股票。之所以选这家公司的股票,是因为当初这是一家搞供水系统的公司,而且人人都需要水,恰逢美国城市的高速成长,供水系统理应有很好的发展前途。

所以,在这个错觉的指导下,吉恩·格里芬认为这个行业很保险,就买了它的股票。

一次偶然的机会,吉恩·格里芬去纽约旅游时,才发现这家公司居然是一家石油公司。

顿时,吉恩·格里芬感到很沮丧。虽然当时石油是一种普及的能源,但是由于对油田的勘探相对落后,没有发现新的大油田,这让石油面临竭尽的危机。吉恩·格里芬在石油上看不到希望,于是就把手中的城市服务公司的股票全部抛售。从此,他再也不染指任何股票。

然而,令人遗憾的是,这支股票后来上涨了50多倍,彼得·林奇的爷爷错过了一夜暴富的良机。

## 二、麦哲伦基金的实习生

彼得·林奇在刚刚到布雷·伯雷高尔夫球场做球童的时候，有个人每次去打球，总会指定彼得·林奇做他的球童。他就是乔治·沙利文，彼得·林奇一生中的导师，以及坚定的支持者。

乔治·沙利文在美国富达投资集团麦哲伦基金管理公司担任总裁。美国富达投资集团麦哲伦基金管理公司在美国有着很长的历史，它是一家专门打理公众基金的公司。

经常和乔治·沙利文一起去布雷·伯雷高尔夫球球场打球的人，还有宝丽来公司的老总，以及吉尔公司的老总，他们是很要好的朋友。

那些高尔夫球场上的球童，大多数家庭贫困，而且没有接受过良好的教育。但是彼得·林奇却是比较特别的一个，因为他有一个曾经做过数学教授的父亲，而且他父亲还曾经是个高级财务审计师。而且那时候，彼得·林奇的初级教育是在一个著名私立学校念的，他还有着名列前茅的好成绩。这些优秀的教育经历和家庭背景，都让彼得·林奇显得与众不同。

作为一个精明的经营人，乔治·沙利文即使不知道彼得·林奇家中到底遭遇了什么样的变故，但是他能从彼得·林奇身上看出来。一个家庭一夜间兴衰成败，在五六十年代的美国是很常见的。一个亿万富翁都不敢保证自己的家庭永远兴旺，何况是一个中产阶级家庭呢。

在成为乔治·沙利文的专职球童后，只要乔治·沙利文到球场打球，彼得·林奇就伴随他左右。

虽然乔治·沙利文很喜欢彼得·林奇，但是他给彼得·林奇的小费并不会比给其他球童的多。首先，因为他发现彼得·林奇非常有自尊，而且要强。再者，作为一个资本家，乔治·沙利文有着资本家的做法，那就是不会出于同情而施舍。而且彼得·林奇和他没有什么关系，更不能去毫无缘由地资助彼得·林奇。

不过，在对待彼得·林奇时，乔治·沙利文会用另一种方式帮助他。比如，在彼得·林奇非常高兴的时候，乔治·沙利文会在离开之前夸奖

彼得·林奇，称赞他的出色表现，然后在他认可的范围内多给彼得·林奇一些小费。在这个范围内，这些夸奖和小费不会让彼得·林奇感到是别人的施舍，更不会让彼得·林奇认为是对方在同情自己。

作为投资人，乔治·沙利文不免经常谈到关于股票的投资。当谈到自己的收获时，他发现彼得·林奇总是很专注地在听这些东西。彼得·林奇对股票的关注引起了乔治·沙利文的好奇心，因为除了彼得·林奇，没有球童关心股票。彼得·林奇不但关注，而且貌似还能领会。

高尔夫球场上的收入给了彼得·林奇很大的帮助，这让他有钱完成小学和中学的学业。中学毕业后，他考入了非常有名的波士顿学院。

在彼得·林奇进入波士顿学院的第二学年，也就是1963年，这时彼得·林奇已经是个将近20岁的小伙子了。这一年，他开始投资股票，而那时候他身上仅有1250美元。这笔对于彼得·林奇来说不小的款项，都是做高尔夫球童时得来的。这是一笔用辛辛苦苦的劳动赚来的钱，而不是靠别人的施舍或恩赠得来的钱。

在购买股票时，由于在高尔夫球场上可以很容易地得到一些内幕消息，并很容易靠它赚到钱，但是彼得·林奇并没有依赖这些消息。

因为彼得·林奇有雄心壮志，他不打算仅仅靠那些消息挣一些小钱，他需要锻炼自己，看看自己单独筛选的股票是否是好股票，自身的选拔是否正确。

而恰好那时，彼得·林奇看到一篇文章，那篇文章主要是谈论航空运输业有很好的发展前景。二战后，飞机行业的发展是有目共睹的，人们从飞机那里得到了很大的发展商机。不过那时候的飞机小，安全性能也很低，费用也相对很高，所以飞机的商业价值，也只是处于一个“可能”的预想阶段，被列入高风险行业。所以，飞机行业的股票也不是那么走俏，投资者毕竟非常谨慎。

刚入股市的彼得·林奇，比较固执，他从那篇文章里看到一个叫飞虎航空公司的运输公司，而且他认为选择航空股是正确的，就按照自己的想法来，并以单股7美元的价格购入飞虎航空公司的股票。

这支股票并没有很快就让彼得·林奇得到收益。在他购入这支股票后，有一阵子，飞虎航空公司的股价一直徘徊在7美元左右。彼得·林奇没有看到预期的好前景。

离开波士顿学院之后，彼得·林奇又进入了沃顿商学院，并在这时候攻

读了MBA。在读MBA的第一年,彼得·林奇就开始在暑期里寻找实习机会,并进入富达投资集团——麦哲伦基金管理公司实习。

在发行共同基金方面,美国富达投资集团——麦哲伦基金管理公司是一家非常优秀的公司,在所有的投资公司中,它有着至高无上的名誉。彼得·林奇就曾经说过,美国富达投资集团——麦哲伦基金管理公司在金融界的地位,就好比奥古斯塔全球高尔夫球俱乐部,或者纽约帆船俱乐部,再或者肯塔基赛马会以及卡耐基音乐厅,它和它们同样非常重要。它是大多数财务人员梦寐以求的工作场所。彼得·林奇有机会进入这里实习,实在是非常好的机会。

这次机会,离不开沙利文先生的推荐,因为沙利文特别喜欢彼得·林奇。

那时,每个暑期,富达基金公司只有三个实习名额,而应聘者足足有一百多人。彼得·林奇就是这一百多人中非常幸运的一个。

进入美国富达投资集团麦哲伦基金管理公司实习后,彼得·林奇主要负责调研工作,以及撰写报告。他主要是对美国出版行业以及造纸业的现状进行调查。彼得·林奇真正对股票进行分析,是从这个时期开始。他通过自己的实际调查,发现在大学里学习了很矛盾的两个原理,那就是随机漫步假设和有效市场假设。彼得·林奇发现这两个理论是互相矛盾的,依赖他们,人们根本不可能获得投资收益。在实习期间,彼得·林奇更佩服美国富达投资集团麦哲伦基金管理公司的工作人员,他认为他们作为投资实践者,要比那些讲解数量分析和随机理论的大学教授们更为厉害。在理论和实践中,彼得·林奇宁愿选择实践。正是因为这个想法,在以后的投资中,彼得·林奇非常注重调查研究这一重要环节。

完成这些报告后,彼得·林奇拿着它去请教乔治·沙利文。乔治·沙利文对彼得·林奇的表现非常满意。不过,在美国富达投资集团麦哲伦基金管理公司所从事的工作,和彼得·林奇想象中的工作可不大一样,他被乔治·沙利文放到最底层,而且他的工作是最累最苦的。同彼得·林奇后来所从事的基金投资工作以及他的成就相比较,这些工作丝毫不值一提。但是彼得·林奇没有任何怨言,反而兢兢业业。因为他知道作为一名实习生,他没有股票投资的经验,也没有财务管理,或者基金管理方面的经验,每天去做一些调研,并把这些调研变成报告形式,这对他来说已经很满意了。所以彼得·林奇总是按着工作流程尽心尽力地去做。作为一名美国富达投资

集团麦哲伦基金管理公司的实习生，彼得·林奇所撰写的报告，和公司正式工作人员所作的调研报告具有同等待遇，那就是都会被其总裁，也就是乔治·沙利文先生看到。这也是彼得·林奇努力工作的缘由之一，他知道，通过自己的辛勤努力，一定会得到公司和乔治·沙利文的肯定的。

暑期实习只有三个月，在这三个月里，彼得·林奇完成了对两个公司的调查报告，一个是索格造纸公司，一个是国际教科书公司。彼得·林奇在自己的实际调研中，详尽准确地分析了这两个公司。当厚厚的调查报告放到乔治·沙利文的桌子上的时候，乔治·沙利文很是吃惊，非常赞赏彼得·林奇的这种工作态度。因为，并不是所有的公司员工都会去做实际调查。他们中的大多数只会在办公室里，通过图书、公司业绩报告，或者道听途说的市场消息来完成报告。这种没有经过实际调研的报告，当然就没有那么高的可信度了。而彼得·林奇是个实干派，他对上市企业的业绩报告不抱有信任，也不相信那些市场分析。对于那些上市企业股票以后的发展方向，彼得·林奇认为只有经过实际调查，才能得到最可靠的讯息。彼得·林奇经过实际调查的报告，和那些坐在办公室里造就的报告，得出的结果往往有很大区别，甚至截然相反。但是那些做调查报告的员工都有很好的教育背景，他们都毕业于名牌大学，都攻读了MBA且取得了证书，也在股市上摸爬滚打了多年，可以说他们都有很多经验。而彼得·林奇呢，刚刚20岁，在那些高才生眼里，只不过是一个不合格的文科实习生，而调查的结果和他们有很多不同，这让高才生们很不高兴。因此，在彼得·林奇完成第一份调研报告时，一场对立的关于分析观点的争论出现在美国富达投资集团麦哲伦基金管理公司。

和高才生的调研报告比起来，人们更愿意相信高才生的报告。彼得·林奇的报告不但没有人会去相信，而更没有人愿意去考虑它是否有可行性。更是有人嘲笑彼得·林奇，说是如果按照他的报告分析行事，不出一年，美国富达投资集团麦哲伦基金管理公司就会倒闭。

但是，乔治·沙利文却慧眼识金，他认为彼得·林奇的报告非常有可行性，并且让基金经理根据彼得·林奇的报告进行投资。投资结果证明，彼得·林奇的报告是成功的，而且还为公司赚了不少钱。有了这个结果，乔治·沙利文特别高兴，并且去关注彼得·林奇。一次，彼得·林奇正在整理一个关于美国新闻出版业上市企业的调研报告，乔治·沙利文来到彼得·林奇工作的办公室，不作声响地站在彼得·林奇身后，默默观察很