

犹太人 做人经商的智慧

全集

王志刚◎编著



[犹太人创造了奇迹，有犹太人的地方就有值得学习的智慧！]

犹太民族的智慧包含了永不消逝的温情和魅力，这些都是伟大的东西，就像玫瑰色的晨星，闪耀在寂寞的早晨，那是对人类灵魂永恒秘密充满激情的探索。

——托尔斯泰

犹太人 做人经商的智慧

全集

王志刚◎编著



[犹太人创造了奇迹，有犹太人的地方就有值得学习的智慧！]

犹太民族的智慧包含了永不消逝的温情和魅力，这些都是伟大的东西，就像玫瑰色的晨星，闪耀在寂寞的早晨，那是对人类灵魂永恒秘密充满激情的探索。

——托尔斯泰

图书在版编目(CIP)数据

犹太人做人经商的智慧全集 / 王志刚编著. —北京：中国电影出版社，2007.11

ISBN 978-7-106-02862-6

I.犹… II.王… III.①犹太人—人生哲学②犹太人—商业经营—经验 IV.B821 F715.

中国版本图书馆 CIP 数据核字 (2007) 第 161680 号

责任编辑 / 纵华跃

装帧设计 / 标点工作室

版式设计 / 丽泰图文设计工作室 / 桃子

责任校对 / 王 峰

责任印制 / 卢晓波

犹太人做人经商的智慧全集

王志刚 编著

出版发行 中国电影出版社(北京北三环东路 22 号)邮编 100013

电话 : 64296657(总编室) 64216278(发行部)

64296742(读者服务部)

经 销 新华书店

印 刷 北京银祥福利印刷厂

版 次 2008 年 3 月第 1 版 2008 年 3 月第 1 次印刷

规 格 开本 /700×1000 毫米 1/16

印张 / 22.5 字数 /300 千字

印 数 1-5000 册

书 号 ISBN 978-7-106-02862-6/B·0076

定 价 36.00 元

犹太人
做人经商的智慧

全集

王志刚〇编著



[犹太人创造了奇迹、有犹太人的地方就有值得学习的智慧！]

犹太民族的智慧给了我们不竭的财富和力量，是犹太人的智慧，成就了犹太民族的辉煌。而犹太民族的智慧，就是对人生最宝贵的财富和资源。——托尔斯泰

CPP 中国光合作用出版社

责任编辑 纵华跃
封面设计 标点工作室



前 言

在人类历史上，犹太民族是一个屡遭厄运却从不屈服的又令人肃然起敬的民族：犹太人在世界各地过着颠沛流离的生活，他们屡遭种族歧视与残酷迫害，却依然没有灭绝，反而日益强大起来，并为人类社会的进步做出了巨大贡献。

犹太民族是一个古老的民族，有着灿烂辉煌的历史。在世界民族之林中，犹太人占据着重要的地位，犹太民族造就了很多举世瞩目的伟人和名人，在政治界，如马克思、基辛格、奥尔布莱特等；在科学界，如爱因斯坦、玻尔和波恩、费米等；在艺术界，如音乐大师贝多芬、天才画家毕加索、戏剧大师卓别林、著名诗人海涅；在金融界，如美国联邦储备委员会主席格林斯潘和股神巴菲特；在娱乐业、餐饮、电子、化工、石油、钢铁等领域，犹太人也广泛涉足，并出现了大批的亿万富豪。

犹太人这样告诉他们的孩子：“一种东西比金子、宝石更值钱，只要你活着，就永远离不开它，这就是智慧。”犹太母亲在孩子很小的时候就培养孩子好学、勤奋的习惯。

犹太智慧集中体现了犹太人在生存环境、为人处世、家庭生活、商业经营等领域。

犹太人乐观自信、幽默开朗、待人真诚热情、懂得感恩、信守承诺，杜绝贪婪、吝啬和嫉妒、虚荣，并且善于不断提高和完善自己，犹太人

独特的魅力闪耀着人性的光芒。同时，犹太人也是生活中的强者，面对生存中与生活中出现的种种艰难与困苦，他们微笑面对、自强自立、积极向上、充满信心。总之，在为人处世中，犹太人游刃有余，不仅可以赢得他人的尊重与好感，也为自己的发展奠定了广泛深厚的基础。

犹太人有着强烈的家庭观念，他们把家庭视为和谐温馨的净土和躲避风浪的港湾。犹太人非常重视家庭生活，他们孝敬老人、团结兄弟，夫妻间相互尊敬，而且，犹太父母特别重视孩子的早期家庭培养；在对待爱情以及配偶选择方面，犹太人有着独特的见解，而且表现得虔诚、谨慎而理智。除此以外，犹太人将医生看成维护生命健康的守护神，将探望病人作为一项神圣的义务；犹太人懂得享受生活，关心自己的身体健康，他们有着健康向上的生活态度，有着良好的生活习惯，还有一套独特合理的养生保健方法；在家庭理财方面，犹太人显示出出色的理财智慧；犹太人非常重视教育，他们把教育看得如同宗教一样神圣，在犹太社会中，尊师重教与追求知识的观念已经深入人心。

在商业活动领域中，犹太人凭借他们聪明及智慧积累了巨额财富，摘取了“世界第一商人”的桂冠。在商业活动中，犹太人诚实守信、注重契约，他们信息灵通、视野开阔，他们敢于突破陈规陋习，去大胆选择获利丰厚的投资项目，他们有时囤积居奇，有时分散风险，以敏锐的眼光洞察着市场的千变万化；在推销活动中，犹太商人深谙顾客心理，会巧妙采用商业技巧来实现自己销售商品的目的；犹太商人的商业谋略更是令人佩服不已，他们注重商场中的人脉关系，擅长乘势借力，他们会借助银行的资金和社会上的资源为己所用，也会借助名人的光环效应来宣传产品。纵横商海，犹太商人总能扬长避短，将商业谋略发挥到极致。

俄国著名文学家托尔斯泰曾经说过：“犹太民族的智慧包含了永不消逝的温情和魅力，这些都是伟大的东西，就像玫瑰色的晨星，闪耀在寂寞的早晨，那是对人类灵魂永恒秘密充满激情的探索。”

犹太人在创造了一个个奇迹的同时，留给世人的是无穷无尽的智慧，引导着人们去不断地探索、学习。



图 书 区 阅 读 要 不 章 二 篇

第一篇 为人处世篇**第一章 做命运的主人**

犹太民族是一个饱经忧患的民族，他们曾遭受过异教徒的极端鄙视，曾无数次被驱逐离开自己的家园、屡次惨遭迫害……但是，犹太人并没有绝望，他们非常珍惜上帝给予自己的生命。他们凭借自己的智慧、勇气、毅力和决心从苦难中一步步走出来，勇敢地面对现实，积极地主宰自己的命运，努力地创造着美好的生活。

- 1、上帝不会让人走投无路 / 002
- 2、感谢上帝给予我们的一切 / 005
- 3、苦难中执著前行 / 009
- 4、笑是苦难的克星 / 011
- 5、光明隐藏在黑暗的背后 / 014
- 6、谁都不知道明天是什么样子 / 016
- 7、人要主宰自己的命运 / 019
- 8、不要把脑袋交给别人保管 / 023
- 9、活着的人都有价值 / 026
- 10、将生命坚持到底 / 030
- 11、上帝的“特选子民” / 033
- 12、快乐在自寻烦恼中溜走 / 035
- 13、学会原谅别人的过失 / 039

第二章 不要被陋习绊倒

犹太民族是一个注重个人修养的民族。犹太人认为，个人修养的好坏可以与其言谈举止中自然流露出来，恰当的语言行为可以增进人与人之间的感情，减少不必要的麻烦。因此，犹太人不断地思考和总结提高个人修养以及加强人际交往的方法。

- 1、自卑是心灵的牢笼 / 042
- 2、不要让虚荣偷走你的心 / 045
- 3、嫉妒会腐烂身心 / 048
- 4、不做有耳朵的聋子 / 051
- 5、造谣者有着罪恶的舌头 / 054
- 6、不要轻易动怒 / 056
- 7、管好自己的舌头 / 059
- 8、不要嘲笑敌人的摔跤 / 062
- 9、吝啬和贪婪是生活的牢笼 / 065
- 10、不要忘记答应别人的事情 / 067
- 11、人是平等的，切勿以自我为中心 / 070

第三章 警惕不明白的事情

犹太民族是一个深谙人际交往之道的民族，他们分布在世界各地，为了生存的需要，他们必须学会与各个地方的人打交道。在交往过程中，他们逐渐形成了一套独具特色的交际技巧，这不仅体现了犹太人高超的处世智慧，而且也深刻地影响着犹太人生活的各个方面。

- 1、只有自己最可信 / 074



- 2、爱自己身边的人 / 077
- 3、记住别人施与你的面包 / 080
- 4、施比受更有福 / 083
- 5、智者站在幽默的人群中 / 086
- 6、敢于在自己面前害羞 / 089
- 7、做家里的犹太人 / 092
- 8、礼貌地对待每个人 / 095
- 9、适当地诚实即可 / 098
- 10、选择恰当的朋友 / 101
- 11、机会和金币一样珍贵 / 104
- 12、对上帝哭，对世人笑 / 107
- 13、中庸与平衡之道 / 109

第二篇 生活教育篇

第一章 家庭是幸福的归属

犹太人把家当作上帝赐予的一份神圣礼物，他们依靠家庭的力量，勇敢地面对所有的不幸与坎坷。在犹太人眼里，和谐的家庭是一方净土，在这里，夫妻之间彼此包容、体贴，孩子健康快乐地成长；和谐的家庭是一个安静的港湾，在这里可以找到生活的动力与希望。

- 1、构建和谐的家庭 / 114
- 2、孝敬父母是天职 / 117
- 3、手足兄弟要和睦 / 120
- 4、婚姻是神圣的 / 121

- 5、独特的婚礼习俗 / 125
- 6、尊重妻子甚于尊重自己 / 127
- 7、管教孩子要有方法 / 131

第二章 爱情是生活的动力

在犹太人眼里，轻率的恋爱会造成不幸的结果。同时，他们认为，爱情只有回归到生活中接受考验，经历磨练与洗礼，才可以永恒。由此可见，犹太人对待爱情的态度。犹太人认为，爱情是一件神圣的事情，人们应该怀着一颗虔诚的心对待它。

- 1、爱情力量的伟大 / 136
- 2、选择理想的伴侣 / 140
- 3、爱与妒同时进行 / 142
- 4、守护忠贞的爱情 / 144
- 5、背叛爱情会遭报应 / 146

第三章 医生是守护生命的使者

犹太人认为，生命是神圣的，人应该善待自己的生命。身体是否健康会影响一个人的生死，这个社会如果没有医生，人的生命将得不到很好的保障，所以，医生要以维护人的生命健康为使命。有这样一句名言：“医生活着不是为了自己，而是为了别人。”这是由其职业性质决定的，因此，医生尊重病人就是尊重生命。

- 1、生活在有医生的城市 / 149
- 2、医生应当尽职尽责 / 151
- 3、探望病人是神圣的义务 / 154



A811 省预算当真算来样 1

C811 大黄精黑豆膏平更样 2

第四章 犹太人的养生之道

生老病死是一个不可抗拒的自然规律，然而，拥有一个健康的身体，就可以延缓衰老、减少疾病、益寿延年。

犹太民族劫后重生，他们懂得珍惜生活、懂得维护身体健康。他们很注重日常生活习惯，也很注重科学的饮食与保健方法，他们有一套独特而理性的生活方式，有一套合理而科学的养生之道。

- 1、身体健康是关键 / 156
- 2、科学的饮食方法 / 159
- 3、劳逸结合，适度工作 / 163
- 4、重视生活环境 / 165
- 5、充分利用假期 / 167
- 6、微笑有益健康 / 170
- 7、犹太人的健康准则 / 172

第五章 持家有道，理财有方

太民族是一个爱钱的民族，犹太人执著于追求金钱，却不会被金钱羁绊。他们不仅赚钱有方，在管理钱财方面，也有一套独特的方法和理论。犹太人精于理财之道，他们会赚钱、会管钱、会花钱，可以说，犹太人是比较出色的理财能手。

- 1、对待金钱的态度 / 176
- 2、死钱变成活钱 / 180
- 3、以钱生钱，积少成多 / 182

4、持家有道，当省则省 / 184

5、稳妥平衡的理财模式 / 187

第六章 教育是民族强大的法宝

犹太民族是充满智慧的民族，他们的智慧是神奇的、卓绝的，他们狂热地追求知识。犹太人对知识的痴迷程度是其他任何民族都望尘莫及的。在犹太社会里，知识高于地位，知识重于金钱。犹太人重视教育，视知识如生命一样重要。在他们眼里，学习是一件至高无尚的事情，而知识是最宝贵的财富。毫无疑问，犹太人虽历经磨难却能顽强生存下去，并且不断发展与强大，这与他们重视教育是分不开的。

1、知识就是财富 / 191

2、学习一生，孜孜不倦 / 194

3、知识无处不在 / 197

4、尊敬教师 / 200

5、独特的教育艺术 / 203

6、早期的财富教育 / 206

7、万事以教育为先 / 210

8、学校教育撑起民族的脊梁 / 213



第三篇 经商谈判篇

第一章 以诚为本，注重契约

德国著名学者马克斯·韦伯说：“切记，信用就是金钱。假如一个人信用好、信贷多，并善于利用这些金钱，那么，他就会由此得到相当数目的金钱。”犹太民族有着数千年的经商历史，犹太商人遍及全球，但犹太商人从不坑蒙拐骗，也不销售假冒伪劣商品，他们依靠诚信经商自足于世。

- 1、不贪不义之财，维护人格尊严 / 218
- 2、不取高额利息，不做虚假广告 / 220
- 3、反对投机，戒除贪婪 / 222
- 4、信守承诺，履行合同 / 224
- 5、买卖契约，快速获利 / 227
- 6、形式上遵守契约 / 229
- 7、掌握契约决定权 / 232

第二章 把握商机，赚钱有道

犹太商人善于把握商机，具有灵活的商业头脑，能够发现常人发现不了的商机。他们目光敏锐、思路开阔，具有明确的投资方向。犹太商人多从事市场潜力巨大、获利丰厚的行业，这使他们财源滚滚。

- 1、发散思维，促进事业成功 / 236

- 2、头脑灵活，利用潜在商机 / 240
- 3、抓住机遇，冒险投资赚大钱 / 242
- 4、信息即财富，果断行动获利 / 250
- 5、民以食为天，经营食品赚钱 / 254
- 6、赚富人的钱 / 256
- 7、赚女人的钱 / 258

第三章 借助技巧，注重谋略

犹太商人擅长聚敛财富，有人将犹太民族称为“天然造币机”，在当今世界经济领域内，犹太民族依然掌握着经济大船的舵柄，他们能够在极短的时间内聚敛巨额财富。他们似乎拥有与生俱来的经商智慧，尤其在具体的商业活动中，他们善于使用谋略，注重技巧，从而创造了许多商业奇迹。

- 1、巧妙暗示，推销效果佳 / 261
- 2、广交朋友，争取回头客 / 265
- 3、激发好奇，让顾客主动掏腰包 / 266
- 4、优质优价，务求厚利适销 / 270
- 5、扬长避短，发挥自身优势 / 273
- 6、双赢策略，永立不败之地 / 276
- 7、审时度势，囤积居奇发大财 / 279
- 8、分散风险，投资收益最优化 / 286
- 9、利用漏洞，追求利润最大化 / 290



第四章 转变观念，巧借外力

犹太商人具有超前的商业眼光，具有常人难以想象的甚至违背传统的商业观念，他们往往可以化腐朽为神奇，依靠不断地消费和投资去获取巨额财富。因此，犹太商人的成功决非偶然，先进的商业观念与顺势借力的经营思维是他们获得成功的重要原因。

- 1、用消费激发赚钱欲望 / 295
- 2、独具慧眼，沙里淘金赢得成功 / 297
- 3、变废为宝，投资房产巧妙盈利 / 303
- 4、协调关系，实现名利双收 / 307
- 5、借助外界资金从事经营 / 312
- 6、充分利用名人的光环效应 / 318
- 7、善于发现，利用社会资源 / 322

第五章 成功收账，策略谈判

在现代商业活动中，收账是一个非常重要的环节。聪明的犹太商人在收账方面有一手，他们注重策略，讲究方法，能根据债务人的不同情况对症下药，而且不打无准备之战，他们决不放过每个环节与细节，在着装与语言技巧方面都非常讲究，这为顺利收账奠定了良好的基础。

- 1、分析纠纷原因，把握收账要领 / 328
- 2、区分不同类型，因人而异对待 / 332
- 3、摸清对方底牌，确定自己底线 / 338
- 4、把握最佳时机，做好谈判准备 / 340
- 5、寻求共同利益，制定多种方案 / 343
- 6、注重服装穿戴，务求适合身份 / 346
- 7、巧妙运用语言，注意谈话态度 / 348

人生如戲命如劇 章一榮

第一篇 为人处世篇

犹太人曾经在世界各地流浪，他们无家可归，生存环境极其恶劣，但是，他们能顽强地在艰难中前行。在艰难的求生过程中，犹太人逐渐形成了独特的处世哲学，留下无穷的智慧，值得世人探索与学习。



第一章 做命运的主人

犹太民族是一个饱经忧患的民族，他们曾遭受过异教徒的极端鄙视，曾无数次被驱逐离开自己的家园、屡次惨遭迫害……但是，犹太人并没有绝望，他们非常珍惜上帝给予自己的生命。他们凭借自己的智慧、勇气、毅力和决心从苦难中一步步走出来，勇敢地面对现实，积极地主宰自己的命运，努力地创造着美好的生活。

时鼓瑟春生，日下寒天渐暖，承流承春界母春登曾入大肆
数坐朱馆舞歌，许前中载歌森洪歌醉道门曲，晏野，甚强其
歌者怕震天不雷，半苦半快诗林越了歌歌歌歌入大肆，中肆
。凡举凡亲雅入世稍趁

1、上帝不会让人走投无路

弹性思维和变化的思维方式可以让人的大脑保持新鲜。

——犹太智语

犹太民族是一个善于思考的民族。为了生存，为了避开异族人给他们带来的危险，常规的办事方法对犹太人来说并不适用，这使犹太人的思维方式发生了改变。于是，当困难摆在眼前时，他们常常打破常规，以一种独特的眼光从侧面寻找问题的突破口。

在一个漆黑的夜晚，一个犹太人摸索着外出。他高一步低一步地走着，一个提灯笼的人向他走了过来。他们相遇后，这个人发现提灯笼者是一个瞎子。

他顿生好奇，问道：“你既然看不到东西，灯笼对你有何用处呢？”

“我提着灯笼走路，并不是给自己照明，而是要让走夜路又不带灯的人能够发现我。这样，我可以避免被撞倒。”