

探求生意的秘诀

揭示有钱人的发家史

这样做生意

ZHEYANGZUOSHENGYI
HUIZHUANQIAN

会

赚钱

王军云 编著

- 积极的心态与坚定的信念是打开创业之门的“钥匙”
- “主动+勤奋”是致富之本
- 做生意不要贪大求全
- 小生意照样可以发大财
- 智慧和眼光是致富的指南针
- 商机在市场中，不在想象中

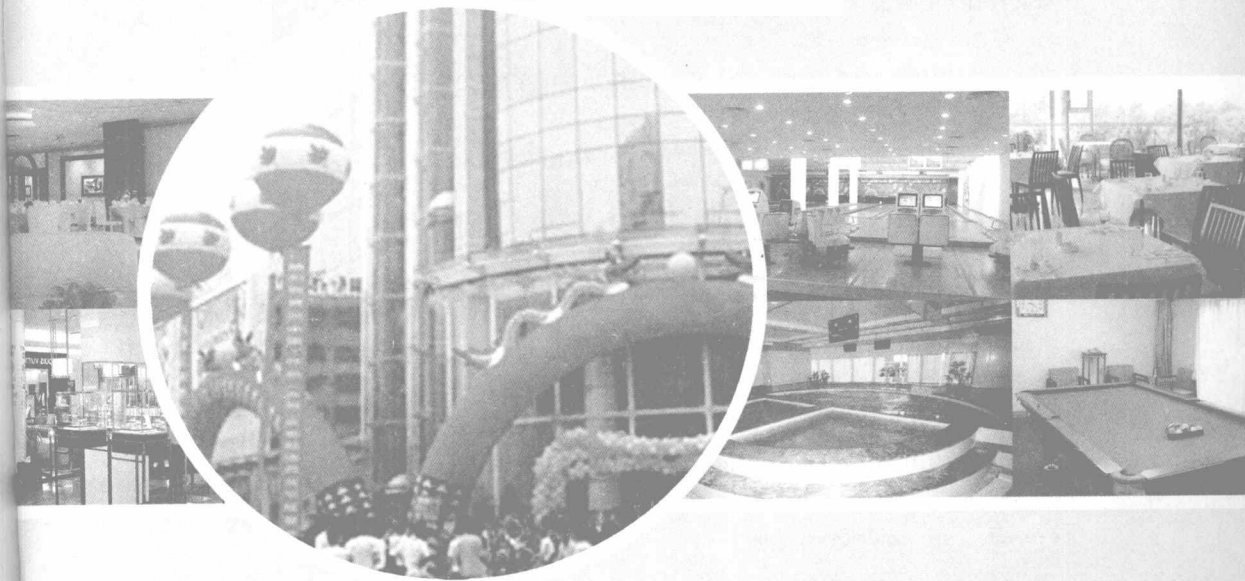


中國華僑出版社

ZHEYANGZUOS
HUIZHUA

王军云 编著

这样做生意 会赚钱



中國華僑出版社

图书在版编目 (CIP) 数据

这样做生意会赚钱/王军云编著. —北京: 中国华侨出版社, 2007.2

ISBN 978-7-80222-279-3

I. 这... II. 王... III. 商业经营—通俗读物 IV. F715-49

中国版本图书馆 CIP 数据核字 (2007) 第 021020 号

● 这样做生意会赚钱

编 著 / 王军云

责任编辑 / 林 玉

责任校对 / 志 刚

版式设计 / 王军云

经 销 / 新华书店

开 本 / 710×1000 毫米 1/16 开 印张/25 字数/300 千

印 刷 / 北京市银祥福利印刷厂

版 次 / 2007 年 5 月第 1 版 2007 年 5 月第 1 次印刷

印 数 / 6000 册

书 号 / ISBN 978-7-80222-279-3 / G·232

定 价 / 35.00 元

中国华侨出版社 北京市安定路 20 号院 3 号楼 305 室 邮编: 100029

法律顾问: 陈鹰律师事务所

编辑部: (010) 64443056 64443979

发行部: (010) 64443051 传真: (010) 64439708

网 址: www.oveaschin.com

e-mail: oveaschin@sina.com

前言

QIAN YAN

生意人的发家术

赚钱其实并不难

在商海大潮汹涌澎湃的今天，做生意已成为实现人生价值的一种体现。然而，“创业艰难百战多”，在创业致富的过程中，有些人身无分文，能够白手起家；而有些人腰缠万贯，却在历尽磨难之后债台高筑，甚至倾家荡产。

为什么会出现这两种截然不同的情况呢？最根本的原因在于失败者没有掌握做生意的诀窍，只知道苦干、蛮干。殊不知，要经商赚钱，如果只有承担风险的勇气，而无灵活多变的方法，那是注定要失败的。

综观有钱人的发家史，我们就会惊奇地发现：从哈默、洛克菲勒、卡内基，到松下幸之助、包玉刚、李嘉诚等，他们都曾身无分文，他们都曾名不见经传，他们都曾饱受贫困的折磨，但他们不甘平庸，赤手空拳与命运搏斗，历经磨砺与沧桑，最终，从昔日的穷小子一跃成为亿万富翁，成为叱咤风云的商界精英。

当人们津津乐道这些商业巨子的传奇经历时，往往会为他们获得的惊人财富扼腕惊叹：他们致富的秘诀何在？

其实，这些富人们并没有什么超人一等的天赋智慧，虽然他们的创业经历不同，但他们都有一个共同点，那就是他们都掌握了一些积累财富的独特技巧，获得了做生意的金点子。

世界著名公关专家帕根说过：“我是用智慧挽救了雀巢。任何一家

前

言





生意经

这样做生意会赚钱



试图长久生存并发展的企业都离不开好点子的相助。”在风云突变的商战中，作为商家智慧之光的方法与技巧，是他们在商战中致富取胜的尚方宝剑。方法就是财富，技巧就是资本，谁能策划出好点子，谁就能赢得市场获得财富。因此，掌握赚钱的方法与技巧尤其必要。

那么，如何做生意才能赚到钱？而赚钱又有哪些非常之法呢？这正是本书所要告诉你的。

本书以独特的视角、全新的思路，结合大量古今中外商人成功的案例，深入浅出地探讨经商艺术的奥妙，揭示有钱人致富的真谛。同时，本书还向你详细介绍了最会赚钱的9种人，从他们的性格特点入手，以他们的商业发展历程为线索，生动而全面地揭示了商道上的潜规则，追寻他们的足迹，让你找到经商的捷径，能给你做生意带来有益的启示。

仔细品读你手中的这本书吧！沿着有钱者成功的足迹，白手起家，相信不久的将来，你也能登上财富的巅峰！



目录

MU LU

第一章

生意入门的 28 堂课

财富是每一个商人不断追求的目标。然而，经商之路向来就不是一条康庄大道，正如光荣的桂冠从来都是由荆棘编织而成。做生意是一门学问，初创业者只有领略了其中的奥秘，才能在风起云涌的商海披荆斩棘、游刃有余，才能实现自己的致富梦想。因此，要想突破经商道路上的重重关隘，获得成功，就必须读懂生意入门的必修课。

- 一、趁年轻创业去 (3)
- 二、缺钱时更需要赚钱 (5)
- 三、要发财，先做发财梦 (8)
- 四、经商先从做人始 (11)
- 五、积极的心态与坚定的信念
是打开创业之门的“钥匙” (14)
- 六、“主动+勤奋”是致富之本 (18)
- 七、勤俭就是“聚宝盆” (20)
- 八、忍耐是赚钱的必修课 (23)





生意经

这样做生意会赚钱



- 九、成功商人的字典里没有“退缩”二字 (27)
- 十、信誉是一笔宝贵的财富 (30)
- 十一、赚大钱者必备的九大素质 (32)
- 十二、为致富储备知识、技能、经验 (35)
- 十三、像择偶那样择业 (38)
- 十四、没有资金、技术如何创业 (42)
- 十五、正确抉择，聪明投资 (47)
- 十六、独辟蹊径，财源滚滚 (49)
- 十七、做生意不要贪大求全，
小生意照样可以发大财 (52)
- 十八、智慧和眼光是致富的指南针 (54)
- 十九、用心抓住商机 (57)
- 二十、商机在市场中，不在想象中 (60)
- 廿一、经商要多谋善断：
七分盘算，三分魄力 (63)
- 廿二、“女人和嘴巴”是两大财源 (65)
- 廿三、坚决果断，敢拼敢干 (68)
- 廿四、会赔才会赚大钱 (71)
- 廿五、有好人缘才能生意旺 (73)
- 廿六、新龟兔赛跑的启示 (77)
- 廿七、发财致富七大原则 (79)
- 廿八、有钱人赚钱的十个高招 (82)



第二章

生意人的 10 种发家术



“赚钱简直比登天还难”，现在很多人都会这样慨叹。其实，赚钱并没有你想象的那么难。要想赚钱，最简单也是最有效的方法就是：向有钱人学习。学习有钱人赚钱的方法、投资的学问、如何发现商机、如何把握机会……这样，你既可以从中发现天大的商机，也可以学到做生意赚大钱的独到方法。

- 一、白手起家，无本生利 (87)
 - 1. 天道酬勤，白手起家 (87)
 - 2. 白手起家不是神话 (89)
 - 3. 无本也能生利 (91)
 - 4. 拆东墙补西墙，巧妙筹款 (93)
 - 5. 借机招财，无本生利 (94)
 - 6. 变废为宝，从废品中觅“钱途” (95)
 - 7. 捡破烂也能发大财 (97)
 - 8. 巧用时间差发家 (98)



这样做生意会赚钱



9. 妙用地区差价做生意 (100)
10. 突发异想, 智慧就是财源 (102)
11. 白手起家的六个秘诀 (103)

二、小本经营, 以小搏大 (106)

1. 从小本生意做起 (106)
2. 勿以利小而不为 (107)
3. 积少成多, 小投入赚大钱 (109)
4. 贴近百姓生活的小本生意更有利可图 (110)
5. 用小鱼钓大鱼 (112)
6. “四两拨千斤”的小本经营术 (113)
7. 小投大赚, 薄利多销 (115)
8. 围地则谋, 在夹缝中成长 (116)
9. 船小易掉头 (118)
10. 小本经营百战百胜的经营原则 (119)
11. 小本赚大钱的“四大法宝” (121)

三、借“鸡”生蛋, 借力生财 (124)

1. 发财致富, 善借者兴 (124)
2. 借用他人的“智力”发财 (126)
3. 借梯上楼, 登堂入室 (129)
4. 借“名”扬名, 名利双收 (130)
5. 借“名人”效应发财 (132)
6. 借用媒体扬名 (133)
7. 借他人名牌发财 (135)
8. 互借互利, 合作双赢 (136)
9. 巧借“天地人”, 功到自然成 (137)



10. 借势生财，商机倍增	(138)
四、冒险求进，稳操胜券	(140)
1. 敢冒风险，才能赚大钱	(140)
2. 不入虎穴，焉得虎子	(142)
3. 风险是机遇与财缘的座上宾	(145)
4. 预见能力和冒险胆略是赚大钱的资本	(147)
5. 敢吃螃蟹且要快	(149)
6. 敢于尝试大风险，常常能获得高回报	(151)
7. 冒险前要掌握的十四条建议	(154)
8. 冒险不是冒进	(156)
五、独具慧眼，紧盯信息	(159)
1. 信息是致富的筹码	(159)
2. 留意信息，遍地生金	(160)
3. 捕捉信息，“快”是关键	(162)
4. 与时俱进，留意新信息	(163)
5. 信息在哪些地方出现	(165)
6. 寻觅信息，重在调查研究	(168)
7. 从弦外之音中找到信息	(169)
8. 从新闻中寻觅信息	(171)
9. 安插“信息眼”，获得信息源	(172)
10. 善于捕捉和利用各种信息	(174)
11. 不可忽视身边的小信息	(175)
六、练就一双识别商机的慧眼	(177)
1. 善觅商机，能赚大钱	(177)
2. 商机在于发现	(179)
3. 把握商机，胜于等待商机	(180)



生意经

这样做生意会赚钱



6

4. 先人一步，抢占商机 (181)
5. 审时度势，善抓政策大商机 (183)
6. 准确预测，巧用天时发大财 (186)
7. 因地制宜，发掘商机 (187)
8. 从别人放弃的生意中寻觅商机 (188)
9. 逆向思维是捕捉商机的诀窍 (190)
10. 商机需要自己去创造 (192)
11. 商机通常在哪些地方出现 (195)

七、奇招迭出，财源滚滚 (198)

1. 出奇制胜，财源茂盛 (198)
2. 标新立异，以奇取胜 (200)
3. 环境独特，生意兴隆 (201)
4. 奇特包装，夺人眼目 (203)
5. 奇异广告，带来奇效 (204)
6. 投其所好，赢得顾客心 (208)
7. 制造悬念，吸引顾客眼球 (210)
8. 厚利适销，紧盯富人“口袋” (212)
9. 销售出奇招，才能扩大销路 (213)
10. 使顾客满意的定价奇招 (215)

八、独辟蹊径，创新取胜 (218)

1. 创新是赚钱的“杀手锏” (218)
2. 思维创新才能立于不败之地 (220)
3. 创新可以改变人生 (222)
4. 创新就是向传统挑战 (224)
5. 创新经营，成功之道 (225)
6. 特色服务，新奇导航 (227)
7. 独辟蹊径，利于销售 (229)



8. 欲擒故纵，先送后卖出绩效	(231)
9. 化整为零，灵活赚钱	(232)
九、以德为本，以诚取胜	(234)
1. 品德是创业的指南针	(234)
2. 君子爱财，取之有道	(236)
3. 经商者必须保持正直	(238)
4. 做人不昧良心，经商恪守诚信	(240)
5. 对金钱的态度，决定了你的财富人生	(242)
6. 重诺守信，一诺千金	(244)
7. 童叟无欺，经商根本	(246)
8. 谦让制胜，无行不利	(247)
9. 宽容对待顾客的过错	(249)
10. 坦诚合作，追求双赢	(252)
十、知识资本，致富保证	(254)
1. 知识创业，前景光明	(254)
2. 知识变资本，敲开财富门	(255)
3. 好创意的“灵魂”是知识	(257)
4. 策划成金，知识先行	(260)
5. 妙笔生金，利用知识赚钱	(261)
6. 用知识招财，财源滚滚来	(263)
7. 商标聚财，囤积财富	(265)
8. 知识和智慧使经商者如虎添翼	(266)
9. 经商需要掌握哪些知识	(269)



第三章

最会赚钱的9种人

究竟哪些人最会赚钱呢？人们常常有这样的疑问。这里为你讲述最会赚钱的9种人的经典赚钱故事，向你展示他们的赚钱特性，比如浙江商人的圆融灵活，上海商人的精明强干，犹太商人的经商天赋，日本商人的模仿能力等等，从中你可以领略到通俗实用的经商经验，学习他们的致富经验，可以缩短你走向成功的距离。

- 一、浙商：勤于思考，圆融变通 (273)
1. 头脑机智，灵活善变 (273)
 2. 思维敏捷，务实重利 (275)
 3. 不畏艰难，努力开拓 (277)
 4. 四海为家，敢闯敢干 (279)
 5. 稳健经营，低调行事 (281)
 6. 目标明确，重点突破 (282)
 7. 有钱大家赚，抱团打天下 (284)



8. 善于交际，八面玲珑	(285)
二、粤商：靠地生财，灵活经营	(288)
1. 地处要势，商机无限	(288)
2. 要发财，就要动起来	(290)
3. 善于冒险，敢为人先	(292)
4. 取长补短，借“鸡”生蛋	(293)
5. 利之所在，足之所至	(295)
6. 互帮互助，以势取利	(297)
7. 讲求营销，注重造势	(298)
8. 商而不奸，服务上乘	(301)
三、沪商：精明强干，守信重约	(303)
1. 精明善算，利于经商	(303)
2. 敦厚尚礼，信誉第一	(305)
3. 扬长避短，稳中取胜	(306)
4. 追求实惠，利益为上	(308)
5. 靠才生财，财源滚滚	(309)
6. 自信自强，追求国际化氛围	(310)
四、闽商：不畏艰险，敢拼敢赢	(312)
1. 迎难而上，以商为本	(312)
2. 开拓进取，敢拼敢赢	(314)
3. 将经商当作乐趣	(315)
4. 靠海吃海，因地制宜	(317)
5. 善于忍耐，等待时机	(319)
6. 精诚团结，众志成城	(321)



生意经

这样做生意会赚钱



- 五、晋商：宽厚存心，大气磅礴 (323)
1. 博大为怀，宽厚经营 (323)
 2. 诚信守义，以义制利 (325)
 3. 勤俭持家，重商敬业 (327)
 4. 自强不息，积极进取 (329)
 5. 薄利多销，产销结合 (330)
 6. 重视信息，公平竞争 (332)
 7. 遵从家族观念，发扬群体精神 (333)
- 六、徽商：贾儒结合，长袖善舞 (335)
1. 贾儒相济，亦贾亦儒 (335)
 2. 崇尚文化，知识就是力量 (337)
 3. 高瞻远瞩，深思熟虑 (338)
 4. 高效高利，群体致富 (339)
 5. 徽商的人缘经 (340)
 6. 徽商的传统经营之道 (342)
- 七、港商：全力以赴，拼搏取胜 (344)
1. 赚钱是第一目的 (344)
 2. 奋力拼搏，大胆量取胜 (346)
 3. 中西合璧，智者生存 (348)
 4. 不怕想不到，就怕做不到 (349)
 5. 独具慧眼，抢占市场 (350)
 6. 勤恳务实，财路大开 (351)
 7. 港商赚钱新观念 (352)
 8. 香港商人传统的经商之道 (353)



八、犹太商人：“世界第一商人”	(357)
1. 靠自强不息发迹	(357)
2. 善为财富之源	(360)
3. 富贵险中求	(364)
4. 厚利适销赚大钱	(366)
5. 金钱不问出处，探求财富就是搏击人生	(368)
6. 守约是经商的第一筹码	(369)
九、日本商人：精明守约，智慧理性	(373)
1. 精明强干，善觅财源	(373)
2. 善于模仿，智慧决策	(375)
3. 追求创新，以新取胜	(377)
4. 构思奇特，营销制胜	(379)
5. 重视信誉，以诚取胜	(380)

第一章

生意入门的 28 堂课



财富是每一个商人不断追求的目标。然而，经商之路向来就不是一条康庄大道，正如光荣的桂冠从来都是由荆棘编织而成。做生意是一门学问，初创业者只有领略了其中的奥秘，才能在风起云涌的商海披荆斩棘、游刃有余，才能实现自己的致富梦想。因此，要想突破经商道路上的重重关隘，获得成功，就必须读懂生意入门的必修课。

