



全国高等农林院校“十一五”规划教材

国际贸易实务

GUOJI MAOYI SHIWU

陈跃雪 主编

 中国农业出版社

全国高等农林院校“十一五”规划教材

国际贸易实务

陈跃雪 主编

中国农业出版社

图书在版编目 (CIP) 数据

国际贸易实务/陈跃雪主编. —北京: 中国农业出版社,
2007. 7

全国高等农林院校“十一五”规划教材

ISBN 978-7-109-11682-5

I. 国… II. 陈… III. 国际贸易—贸易实务—高等学校—
教材 IV. F740.4

中国版本图书馆 CIP 数据核字 (2007) 第 083074 号

中国农业出版社出版

(北京市朝阳区农展馆北路 2 号)

(邮政编码 100026)

责任编辑 何晓燕

中国农业出版社印刷厂印刷 新华书店北京发行所发行

2007 年 7 月第 1 版 2007 年 7 月北京第 1 次印刷

开本: 720mm×960mm 1/16 印张: 20

字数: 350 千字

定价: 26.00 元

(凡本版图书出现印刷、装订错误, 请向出版社发行部调换)

内 容 简 介

为适应国际贸易业务新发展对“应用型”的要求,本教材从国际贸易合同交易的全过程出发,全面阐述了从事国际贸易实务工作必须掌握的知识和主要技能,全书共分 11 章,主要包括贸易术语与商品的价格,国际贸易合同及其商订,贸易方式,商品的名称、品质、数量和包装,国际货物运输,国际货物运输保险,货款的支付,商品检验与通关业务,索赔、不可抗力 and 仲裁,合同的履行,进出口业务成本核算等,并反映了 UCP600 在国际贸易实务中应用的新内容和新趋势。

本教材突出“实用性”,同时结合课程特点,强调实践性,融知识性和操作性于一体,内容新颖、重点突出,理论联系实际,设计有“案例分析”、“本章小结”、“练习与思考”这三个栏目,并且对每个案例都有评析,从而大大地便利了读者的学习和参考。每章配有一定数量的练习题,适应教师精讲、学生多练、“能力本位”的新型教学方式的需要,有利于提高学生的综合业务技能。

本教材适合高等院校国际经济与贸易专业相关课程的教学之用,也可供从事外经贸工作的人员参考使用。

编 写 人 员

主 编 陈跃雪 (北京农学院)

副主编 刘薰词 (湖南农业大学)

孙建文 (山西农业大学)

参 编 (按姓氏笔画排序)

马丁丑 (甘肃农业大学)

王学惠 (安徽农业大学)

毛维国 (山东农业大学)

任大廷 (四川农业大学)

闫云仙 (吉林农业大学)

李 爽 (东北农业大学)

徐会苹 (河南农业大学)

蒲应龔 (北京农学院)

前 言

加入 WTO 后, 中国的发展更深地融入到国际经济一体化之中, 国际贸易的内容和形式发生了很大的变化, 规则也日趋完善和复杂, 我国需要越来越多通晓国际贸易实务的专门人才。为了更有效地加速培养国际经贸实用型紧缺人才, 以适应国际市场竞争的迫切需要, 我们根据多年教学和科研的积累, 结合国际贸易中出现的新情况和新问题, 吸收和借鉴国内外有关研究新成果以及有关教材的新内容, 在农业出版社及有关单位的大力支持下, 编写完成了这本教材。

本教材以出口交易的基本过程为主线, 涵盖了国际贸易术语、商品价格的核算、买卖合同的签订、出口货物的包装、运输、保险、报验通关、索赔、货款的收付及进出口业务核算等业务操作知识。在编写中注意追踪外贸实践中出现的新概念、新做法、新式样以及国际惯例的新变化, 收集了常用和常见的国内外单证式样, 通过具体的图表实例、生动的案例提高读者分析问题和解决问题的技能。每章的本章小结及练习与思考便于学习者把握国际贸易实务的重点, 提高学习成效。

愿本教材对国际贸易实务人才的培养有所裨益, 但限于作者水平, 书中不足和疏漏之处, 敬请读者批评指正。

本教材编写分工是: 王学惠 (第 1 章), 毛维国 (第 2 章), 陈跃雪 (第 3 章), 马丁丑 (第 4 章), 李爽 (第 5 章), 蒲应龔 (第 6 章), 孙建文 (第 7 章), 刘薰词、兰勇 (第 8 章), 徐会苹 (第 9 章), 闫云仙 (第 10 章), 任大廷 (第 11 章), 陈跃雪总纂统稿。

本教材能够面世, 承蒙中国农业出版社和相关单位的热情支持, 同时也得益于同行们的研究成果, 在此表示深深地感谢!

编 者

2007 年春于北京

目 录

前言

第一章 国际贸易惯例与国际贸易术语 1

第一节 国际贸易术语产生背景 1

一、产生背景 1

二、贸易术语的含义及作用 2

第二节 国际贸易惯例 3

一、国际贸易惯例的性质 3

二、有关贸易术语的主要国际贸易惯例 4

第三节 国际贸易术语 6

一、主要的六种贸易术语 6

二、其他七种贸易术语 17

三、十三种贸易术语的比较 24

四、贸易术语与合同性质的关系 24

五、选用贸易术语需要考虑的因素 25

第四节 2000 年贸易术语解释通则 27

一、概述 27

二、修订的主要内容 28

三、《2000 通则》的作用和局限性 30

第二章 国际贸易合同及其交易磋商 34

第一节 交易磋商 34

一、交易磋商前的准备工作 34

二、交易磋商的形式和内容 37

第二节 交易磋商的环节 38

一、询盘 39

二、发盘.....	39
三、还盘.....	43
四、接受.....	43
第三节 国际贸易合同.....	45
一、合同的形式与内容.....	45
二、合同的成立与生效.....	48
第三章 进出口商品的价格.....	54
第一节 价格制定的原则和方法.....	54
一、价格制定的原则.....	54
二、出口商品的定价.....	55
三、合同中的价格制定方法.....	57
第二节 计价货币及其风险防范.....	58
一、计价货币的选择.....	58
二、货币风险的防范.....	59
第三节 贸易术语的选用.....	60
第四节 商品单价表示方法.....	61
一、单位价格.....	61
二、含佣价.....	62
三、折扣价.....	63
四、价格之间的换算.....	63
第五节 合同中的价格条款.....	65
一、价格条款的内容.....	65
二、价格条款示例.....	66
三、签订价格条款注意事项.....	66
第四章 商品的品名、品质、数量和包装.....	68
第一节 商品的品名.....	68
一、列明商品品名的意义.....	68
二、合同中的品名条款.....	69
三、订立商品的品名条款时应注意的事项.....	69
第二节 商品的品质.....	70
一、商品品质的含义.....	70
二、约定商品品质的意义.....	70

三、表示商品品质的方法	71
四、合同中的品质条款	77
第三节 商品的数量	79
一、约定商品数量的意义	79
二、常用的度量衡制度和计量单位	79
三、计量方法	81
四、合同中的数量条款	83
第四节 商品的包装	86
一、商品包装的作用	86
二、商品包装的种类	86
三、商品的包装标志	89
四、中性包装和定牌生产	93
五、合同中的包装条款	94
第五章 国际货物运输	99
第一节 物流与国际货物运输	99
一、物流	99
二、国际货物运输	102
第二节 海上运输	104
一、海洋货物运输概况和特点	104
二、海运船舶的主要营运方式	106
三、海上货物运输费用	108
四、货物运输的航线	111
第三节 集装箱运输与多式联合运输	112
一、集装箱运输的定义和特点	112
二、集装箱基本常识	113
三、集装箱运输货物的流转程序	116
四、海关监管要求部分	116
五、国际多式联运的概念及特征	117
六、海陆联运、海空联运、陆空联运	117
七、国际多式联运主要业务操作	118
第四节 装运条款与运输单据	121
一、装运条款	121
二、运输单据	125

第六章 国际货款的收付	137
第一节 国际结算中的票据	137
一、票据的概念	137
二、汇票	137
三、本票	146
四、支票	147
第二节 汇付与托收	150
一、国际汇兑	150
二、汇付	151
三、托收	152
第三节 信用证	155
一、信用证的定义	155
二、信用证的当事人	156
三、信用证的内容	158
四、信用证的种类	160
第四节 其他结算方式	163
一、银行保函	164
二、备用信用证	166
三、福费廷	167
四、保理业务	167
第五节 进出口贸易融资方式和资金管理	170
一、出口贸易融资	171
二、进口贸易融资	172
三、外贸业务资金管理	173
第七章 国际货物运输保险	177
第一节 海洋运输货物风险、损失和费用	177
一、风险	177
二、损失	178
三、费用	180
第二节 我国海运货物保险条款	180
一、保险责任范围	181
二、除外责任	184

三、保险责任的起讫期限	184
第三节 伦敦保险协会海运货物保险条款	185
一、ICC 海运货物保险新条款的种类	186
二、ICC 主要险别的承保范围和除外责任	186
三、ICC 的保险期限	188
第四节 陆、空、邮运输货物保险条款	188
一、陆上运输货物保险	188
二、空运货物保险	190
三、邮政货物运输保险	191
第五节 货物运输保险实务	192
一、选择保险单据	192
二、选择保险险别	194
三、确定保险金额	194
四、填制保险单	195
五、合同中的保险条款	197
第六节 保险索赔	198
一、保险索赔的程序	198
二、保险索赔注意的问题	200
第八章 商品检验与通关业务	204
第一节 商品检验	204
一、商品检验及其作用	204
二、进出口商品检验的内容、依据和范围	206
三、进出口商品检验的一般程序	208
第二节 合同中的商品检验条款	209
一、商品检验的时间和地点	209
二、检验的机构、标准、方法和证书	210
三、复验的期限、机构和地点	213
四、进出口合同中检验条款的注意事项	213
五、进出口合同中检验条款的具体订法	214
第三节 货物的通关	216
一、通关的定义	216
二、通关的基本程序	216
三、进出口货物报关单填制	218

18	第四节 电子口岸	225
881	一、建立电子口岸的意义	225
1881	二、中国电子口岸所要实现的目标	226
881	三、电子口岸较之现行的口岸管理模式具有不可比拟的优越性	226
881	四、系统软硬件安装连接	227
881	五、中国电子口岸企业 IC 卡、法人卡、操作员卡	228
881	六、电子口岸业务开展	229
901	第九章 索赔、不可抗力和仲裁	234
901	第一节 索赔	234
901	一、索赔依据	234
1001	二、索赔期限	235
1001	三、索赔金额	236
1001	四、合同中的索赔条款	236
901	第二节 不可抗力	238
1001	一、不可抗力的认定	238
1001	二、不可抗力的处理	239
1001	三、不可抗力的通知	239
1001	四、不可抗力的证明	240
1001	五、合同中的不可抗力条款	240
1001	第三节 仲裁	241
1001	一、仲裁的含义及特点	241
1001	二、仲裁协议	243
1001	三、仲裁程序	246
1001	四、仲裁裁决的撤销与重新仲裁	249
1001	五、仲裁裁决的承认和执行	249
1001	六、合同中的仲裁条款	250
1001	第十章 国际贸易方式	254
1001	第一节 包销、经销和代理	254
1001	一、包销	254
1001	二、经销	257
1001	三、代理	260
1001	第二节 寄售、展卖、拍卖、招标与投标	263

一、寄售	263
二、展卖	265
三、拍卖	268
四、招标与投标	271
第三节 对销贸易及对外加工装配贸易	272
一、对销贸易	272
二、对外加工装配贸易	275
第四节 商品期货贸易	276
一、期货贸易的含义	276
二、期货贸易的特征	277
三、适合期货贸易商品的条件	277
四、期货贸易的形式	278
五、期货市场的组织结构	281
六、期货贸易的交易流程	282
第五节 其他贸易方式	284
一、定销	284
二、国际租赁贸易	285
三、国际电子商务	287
第十一章 合同的履行及进出口业务成本核算	290
第一节 出口方对合同的履行	290
一、加强对出口合同的科学管理,做好履行合同的准备工作	290
二、备货和落实信用证	291
三、租船订舱、投保和报关	293
四、制单与结汇	294
五、出口收汇核销与出口退税	294
六、出口索赔	295
第二节 进口方对合同的履行	295
一、取得进口许可证或允许进口的其他官方批准文件	296
二、申请开立信用证与改证	296
三、办理托运和运输保险事宜	296
四、审单与付款赎单	297
五、进口报关	297
六、进口索赔	298

七、进口付汇核销	298
第三节 进出口业务成本核算	298
一、出口业务的成本核算	298
二、进口业务的成本核算	299
主要参考文献	303
..... 易贸通基工服代核又易贸附核 节三第	
..... 易贸附核 一	
..... 易贸通基工服代核 二	
..... 易贸通基工服代核 三	
..... 易贸通基工服代核 四	
..... 易贸通基工服代核 五	
..... 易贸通基工服代核 六	
..... 易贸通基工服代核 七	
..... 易贸通基工服代核 八	
..... 易贸通基工服代核 九	
..... 易贸通基工服代核 十	
..... 易贸通基工服代核 十一	
..... 易贸通基工服代核 十二	
..... 易贸通基工服代核 十三	
..... 易贸通基工服代核 十四	
..... 易贸通基工服代核 十五	
..... 易贸通基工服代核 十六	
..... 易贸通基工服代核 十七	
..... 易贸通基工服代核 十八	
..... 易贸通基工服代核 十九	
..... 易贸通基工服代核 二十	
..... 易贸通基工服代核 二十一	
..... 易贸通基工服代核 二十二	
..... 易贸通基工服代核 二十三	
..... 易贸通基工服代核 二十四	
..... 易贸通基工服代核 二十五	
..... 易贸通基工服代核 二十六	
..... 易贸通基工服代核 二十七	
..... 易贸通基工服代核 二十八	
..... 易贸通基工服代核 二十九	
..... 易贸通基工服代核 三十	
..... 易贸通基工服代核 三十一	
..... 易贸通基工服代核 三十二	
..... 易贸通基工服代核 三十三	
..... 易贸通基工服代核 三十四	
..... 易贸通基工服代核 三十五	
..... 易贸通基工服代核 三十六	
..... 易贸通基工服代核 三十七	
..... 易贸通基工服代核 三十八	
..... 易贸通基工服代核 三十九	
..... 易贸通基工服代核 四十	
..... 易贸通基工服代核 四十一	
..... 易贸通基工服代核 四十二	
..... 易贸通基工服代核 四十三	
..... 易贸通基工服代核 四十四	
..... 易贸通基工服代核 四十五	
..... 易贸通基工服代核 四十六	
..... 易贸通基工服代核 四十七	
..... 易贸通基工服代核 四十八	
..... 易贸通基工服代核 四十九	
..... 易贸通基工服代核 五十	
..... 易贸通基工服代核 五十一	
..... 易贸通基工服代核 五十二	
..... 易贸通基工服代核 五十三	
..... 易贸通基工服代核 五十四	
..... 易贸通基工服代核 五十五	
..... 易贸通基工服代核 五十六	
..... 易贸通基工服代核 五十七	
..... 易贸通基工服代核 五十八	
..... 易贸通基工服代核 五十九	
..... 易贸通基工服代核 六十	
..... 易贸通基工服代核 六十一	
..... 易贸通基工服代核 六十二	
..... 易贸通基工服代核 六十三	
..... 易贸通基工服代核 六十四	
..... 易贸通基工服代核 六十五	
..... 易贸通基工服代核 六十六	
..... 易贸通基工服代核 六十七	
..... 易贸通基工服代核 六十八	
..... 易贸通基工服代核 六十九	
..... 易贸通基工服代核 七十	
..... 易贸通基工服代核 七十一	
..... 易贸通基工服代核 七十二	
..... 易贸通基工服代核 七十三	
..... 易贸通基工服代核 七十四	
..... 易贸通基工服代核 七十五	
..... 易贸通基工服代核 七十六	
..... 易贸通基工服代核 七十七	
..... 易贸通基工服代核 七十八	
..... 易贸通基工服代核 七十九	
..... 易贸通基工服代核 八十	
..... 易贸通基工服代核 八十一	
..... 易贸通基工服代核 八十二	
..... 易贸通基工服代核 八十三	
..... 易贸通基工服代核 八十四	
..... 易贸通基工服代核 八十五	
..... 易贸通基工服代核 八十六	
..... 易贸通基工服代核 八十七	
..... 易贸通基工服代核 八十八	
..... 易贸通基工服代核 八十九	
..... 易贸通基工服代核 九十	
..... 易贸通基工服代核 九十一	
..... 易贸通基工服代核 九十二	
..... 易贸通基工服代核 九十三	
..... 易贸通基工服代核 九十四	
..... 易贸通基工服代核 九十五	
..... 易贸通基工服代核 九十六	
..... 易贸通基工服代核 九十七	
..... 易贸通基工服代核 九十八	
..... 易贸通基工服代核 九十九	
..... 易贸通基工服代核 一百	

第一章 国际贸易惯例与国际贸易术语

重点提示：通过本章学习，要求学生了解国际贸易术语的产生背景、三种主要的国际贸易惯例、国际贸易术语和《2000 通则》。重点掌握贸易术语的含义与作用、主要的六种国际贸易术语，明确六种主要的贸易术语条件下买卖双方的具体责任和使用每种术语应注意的具体事项，理解其他七种贸易术语和《2000 通则》修订的原因和修改的主要内容。

第一节 国际贸易术语产生背景

在国际货物买卖过程中，有关交易双方责任和义务的划分，是一个十分重要的问题。为了明确交易双方在货物交接过程中，有关风险，责任和费用的划分，交易双方在洽商交易和订立合同时，通常都要商定采用何种贸易术语，并在合同中具体订明。贸易术语是国际货物买卖合同中不可缺少的重要内容，同时也是有效构成进出口商品单价必不可少的组成部分。因此，从事国际贸易的人员，必须了解和掌握国际贸易中现行的各种贸易术语及与之有关的国际贸易惯例，以便正确选择和使用各种贸易术语。

一、产生背景

国际贸易术语产生于 19 世纪初，是国际贸易长期实践的产物，是国际贸易发展到一定阶段的必然结果，同时它也来源于国际惯例。国际贸易买卖离不开国际贸易术语，这是因为买卖双方的营业地在不同国家或地区，相距遥远，实际交付的货物一般都需要长途运输。由于货物要越出国境，由一个国家运往另一个国家，就会产生许多复杂的问题，比如卖方在何地交货，谁负责运输、保险，风险如何转移等问题，其中主要包括：（一）

1. 责任。由何方承担安排货物运输、保险、申领进出口许可证（如需要

提供)和有关官方证件以及进行报关纳税等进出口手续;

2. 费用。由何方支付货物装卸费、运输费、保险费、税捐和交接货物过程中产生的其他杂项费用;

3. 风险。由何方承担货物在运输途中可能发生的灭失或损坏的风险,即货物灭失或损坏的风险在何时何地由卖方转移给买方;

4. 交付条件。卖方应在什么地方完成货物的交付,买方根据什么条件付款?

对于上述有关责任、风险和费用的划分都关系到买卖双方的切身利益,因而都需要通过交易磋商达成协议并在买卖合同中做出具体规定。然而若在每一次交易谈判中,都针对诸多细节问题进行磋商,势必增加交易成本,延长交易时间。因此,在国际贸易的长期实践中,贸易界、法律界对这些问题逐渐形成了一整套的相对固定的习惯作法,并给每一种做法赋予一定意义的名称,加以区别。这样,就形成了当前在国际贸易中广泛使用的贸易术语。

可以说,贸易术语是国际贸易发展到一定历史阶段的产物。随着国际贸易和交通运输与通讯事业的发展,国际上采用的贸易术语种类也日渐增多,除传统的适用于水上运输的主要贸易术语外,一些新的可应用于任何其他运输方式的贸易术语也不断在被采用。

二、贸易术语的含义及作用

(一) 含义 贸易术语(Trade Term),又称“价格术语”(Price Term)、“价格条件”或“交货条件”(Delivery Term),通常以三个缩写的英文字母或简短的中文概念,来概括说明买卖双方的权利和义务、交货地点、风险划分以及价格构成等诸方面的特殊用语。

贸易术语不仅用来表示买卖双方各自承担的责任、费用和风险的划分,而且还用来表示商品的价格构成,进出口商品的价格中,贸易术语是其中必不可少的组成部分。如某商品每箱 80 美元 FOB 上海,其中,FOB 上海被称为贸易术语。一般地说,卖方承担的责任广,支付的费用多,负担的风险大,则商品出售的价格就高;反之,则出售的价格就低。这也表明,所使用的贸易术语对制定商品的价格有很大的指导作用。因此,贸易术语具有两重性:一方面它体现了价格;另一方面它体现了交货条件。

(二) 作用 1. 有利于买卖双方洽商交易和订立合同。由于每种贸易术语都有其特定

的含义,因此,买卖双方只要确定按何种贸易术语成交,即可明确彼此在交接货物方面所应承担的责任、费用和 risk。这就简化了交易手续,缩短了洽商交易的时间,从而有利于买卖双方迅速达成交易和订立合同。

2. 有利于买卖双方核算价格和成本。由于贸易术语是价格构成要素之一,所以,买卖双方确定成交价格时,必然要考虑采用的贸易术语中包含哪些从属费用,这就有利于买卖双方进行比价和加强成本核算。

3. 有利于解决履约当中的争议。买卖双方商订合同时,如对合同条款考虑欠周,将使某些事项规定不明确或不完备,致使履约当中产生的争议不能依据合同的规定解决,在此情况下,可以援引有关贸易术语的解释来处理。因为,贸易术语的解释已成为国际惯例,它是大家所遵循的一种类似行为规范的准则。

4. 有利于其他有关机构开展业务活动。国际贸易的具体活动,离不开船公司、保险公司和银行等机构,而贸易术语及有关解释贸易术语的国际惯例的相继出现,便为这些机构开展业务活动和处理业务实践中的问题提供了客观依据和有利条件。

第二节 国际贸易惯例

一、国际贸易惯例的性质

贸易术语在国际贸易中的运用已有一百多年的历史,但是在相当长的时间内国际上并没有形成对各种贸易术语的统一解释。这就为国际贸易活动带来了诸多争议和纠纷,因为不同国家或地区的当事人根据本国或本地区的商法习惯,可能对同一种术语产生不同甚至相抵触的解释,显然不利于国际贸易的发展。

为了解决这一问题,国际商会、国际法协会等国际组织以及美国一些著名商业团体经过长期的努力,分别制定了解释国际贸易术语的规则,这些规则在国际上被广泛采用,因而形成一般的国际贸易惯例。可见,国际贸易惯例是在长期的国际贸易实践中形成的并被广泛采用的习惯做法,经国际组织加以编纂与解释就成为国际贸易惯例。

国际贸易惯例是国际贸易法的渊源之一,在当前各国都在积极谋求国际贸易法律统一化的过程中,国际贸易惯例起着重要的作用。这种作用日益受到各国政府、贸易界和法律界的重视。例如,许多国家在立法中明文规定了国际贸易惯例的效力,同时在国际立法中,特别是在1980年制定和1988年1月1日生效的《联合国国际货物销售合同公约》(United Nations Convention on Contracts for the International Sale of Goods)中得到充分的肯定。该公约第2章