

当今处世
必须遵守的**最新潜规则**

这是一本让你走向成功道路，并且所向披靡，
立于不败之地的必读之书。

新规则

领略人生的游戏规则
帮助你在事业上蒸蒸日上
使你顷刻间从完全迷茫到彻底顿悟

宁
夏
人
民
出
版
社

B821-49

L842.1

5

B821-49

L842.1/5

古今处世
必须遵守的**最新潜规则**

这是一本让你走向成功道路，并且所向披靡，立于不败之地的必读之书。

新规则

领略人生的游戏规则
帮助你在事业上蒸蒸日上
使你顷刻间从完全迷茫到彻底顿悟

宁夏人民出版社

图书在版编目(CIP)数据

新规则:当今处世必须遵守的最新潜规则 / 陆明编著.
银川:宁夏人民出版社, 2007. 6
ISBN 978-7-227-03500-8

I. 新… II. 陆… III. 人生哲学—通俗读物 IV. B821-49

中国版本图书馆CIP数据核字(2007)第071568号

新规则——当今处世必须遵守的最新潜规则

陆明 编著

选题策划 辉 浩

责任编辑 贾 羽

装帧设计 安 宁

责任印制 来学军

宁夏人民出版社 出版发行

出版人 高 伟

地 址 银川市北京东路139号出版大厦 (750001)

网 址 www.nxcbn.com

电子信箱 nxcbmail@126.com

邮购电话 010-85860810

经 销 全国新华书店

印刷装订 北京楠萍印刷有限公司

开 本 787mm×1092mm 1/16

印 张 15

字 数 186千字

版 次 2007年6月第1版

印 次 2007年6月第1次印刷

书 号 ISBN 978-7-227-03500-8/B·116

定 价 29.80元

版权所有 翻印必究

前 言

水无常形，兵无常势；人生如此，处世也是如此。做人之难，处世不易，是多少人在历经人生的风雨后才发出的切肤感慨。看来，与其失败挫折后暗自嗟叹，不如顺应时代，及早感悟人生当中的新规则，并从中得到启迪与帮助，才是悠悠幸哉之事也。

所谓“新规则”，讲的是一个新字。社会在变，人们的思想在变，那种墨守成规、按部就班的为人处事之道已经被时代抛在脑后，渐行渐远。面对竞争日趋激烈、人际关系日益淡漠的时代，每个人除了去提高自身素质与能力，掌握新的为人处世新规则外，似乎已经别无选择。没有经验就要吃亏，没有智慧难以生存。我们每个人都必须看得清楚，活得明白。就像一位厚黑大师说过的那样：只要大原则正确，要想战胜对方，就必须智勇双全，脸要彻底地厚，心要彻底地黑，这样方能成大事。达到厚黑境界的奥秘没有什么捷径可走，因为厚黑是你的自然状态，你只是要挖掘已经拥有的东西而已。

要顺应社会需要，学习新的生存规则是一条处世捷径。一个人成功的一生是终身大彻大悟，探讨走自己的路，而不是做别人的梦，或者去实现他人的理想。处世不能没有原则，做人必须讲究手段。如果你为人内向腼腆，不能忍受各种在处世交往中的屈辱，过于顾及自己的虚荣心，就不能够与朋友和敌手相处，更不可能抓住机会显示自己，即使本身有出众的才智，也会淹没在芸芸众生里面，这是非常可惜的。但是，也不能只是为了自己的得失而不择手段，放

新規則

前
言

新規則

新規則

——
当今处世
必须遵守
的最新潜
规则

弃道德，只要对自己的名利有益，就诡计多端、狡诈阴险地在世间行恶，到头来只能是两手空空、一无所有。谁要想充分实现自我的价值与质量，谁就要拥有较别人更多更新的智慧与韬略。而学习新规则，就可以学到更多的睿智、谋略，这是现代人行于天下所不可或缺的。

本书通过大量贴近生活的事例和精炼的要点，归纳、诠释了立足社会、为人处世的新规则，生动地展示了轻松为人、巧妙处世的方法。一旦你掌握了书中的处世之道，并积极实践，就一定能够启迪智慧，增长才干，开拓思路，更新观念，打破常规，化腐朽为神奇，在芸芸众生中脱颖而出，在生活、事业的波涛中乘风破浪，奋勇向前。

2007年5月

新規則

目 录

第一章 独赢规则 1

在现今社会,不能盲目地谈“分享”。因为资源是有限的,别人多了一分,你自然也就少了一分。

扯后腿、拆后台	3
吃亏的都是老实人	5
情义越来越不值钱	8
好人难有好报	11
同舟未必共济	12
不给对手翻身的机会	15
上司是阻碍你升迁的劲敌	18
宁可我负人,不可人负我	23
好职位都是抢来的	25

新規則

第二章 模糊规则 29

有些事情不一定非要把它一是一、二是二地搞清楚,对其进行模糊处理也是一种高明的手段。模糊规则并不是教人糊里糊涂,浑浑噩噩,睁一只眼闭一只眼,而是让人探索大智若愚的学问。

人太正直易倒霉	31
说了不做,做了不说	34
糊涂的人最聪明	37
小事模糊,大事清楚	40

目
录

新規則



当今处世必须遵守的最新潜规则

装聋作哑好处多	42
给自己留下回旋的余地	45
站得越高越危险	47
违心才能得甜头	52
不要面子要实惠	55
吃小亏占大便宜	57
“太极推手”无处不在	60

第三章 弱强规则..... 63

世上的强弱并不是绝对的,就像水,虽然它在所有物质中最为柔弱,但它同时也是最坚强的。无论水与何者相遇,它总是屈从的。然而,它却从未被强者打败,它回避危险而最终取得胜利。

想当人才先当奴才	65
为下者总要经受些委屈	67
迟钝的人最受欢迎	70
会哭的孩子才有奶吃	72
适应领导而不能让领导去适应你	74
柿子专拣软的捏	77
苟且才能偷生	80
人在屋檐下一定要低头	82
放下身价,百事可为	85
弱能胜强,柔能胜刚	88
遇弱示强,遇强示弱	91

第四章 螳螂规则..... 95

螳螂捕蝉,黄雀在后,看似黄雀占了便宜,可惜,在黄雀背后,猎人的枪已经瞄准它了。在现代社会中,像猎人那样

坐收渔人之利、下山摘桃子的做法比比皆是,你就是不想当猎人,但对这些伎俩也不得不防。

不要成为众人的靶子	97
趁火打劫捞一把	99
隔岸观火,趁势取利	101
偷梁换柱,摆平员工	104
调虎离山占先机	107
该出手时才出手	110
掩饰自己的真实意图	114
令别人自愿为你出头	116
让身边的“老虎”斗起来	119
使上司讨厌你的竞争对手	121

第五章 怀疑规则

新規則

人生之旅,暗流汹涌,变幻莫测;命运之途,荆棘丛生,陷阱密布。在这一过程中,不光需要勇敢、坚强,更需要智慧,更需要心机,更需要怀疑。多疑的人活得太累,但轻易就相信一切的人则往往会碰得头破血流。

现实没有想象的那么好	127
坦诚的人最易遭殃	128
信誉越来越靠不住	131
心事不可随便说	133
对同事多点戒心	135
有些话可听不可信	137
小心“一见如故”的陷阱	139
宁得罪君子,不得罪小人	142

目
录

新規則

第六章 虚实规则 145

老实话并不是人人爱听,有时反而会成为你办事的障碍;说话太虚则让人对你缺乏信任感。虚而实之,实而虚之,虚虚实实才是最佳的选择。

心里这样想,嘴里那样说	147
说话太直惹麻烦	150
“有求”未必“必应”	152
把假话当成真话说	155
长他人志气,灭自己威风	160
见什么人说什么话	162

第七章 借力规则 167

太极拳最精妙之处在于一个“借”字,在于四两拨千斤,在于用最小的付出换来最大的收获。对一个真正的太极高手来说,天下万物,没有他不能“借”的。

拉大旗作虎皮	169
利用误会假变真	172
借用假象,麻痹对手	174
借梯上楼好办事	176
借完同情再借爱	179
利用矛盾,借刀杀人	182
借助对手的力量	187
借“坏事”来成“好事”	190
不时借点“枕边风”	191

第八章 靠落规则 195

“背靠大树好乘凉”“众人拾柴火焰高”这是千百年来颠

扑不破的真理。一个人若想在商场、职场、官场中游刃有余，就必须上有靠、下有落，要学会送人情，从而在自己身边编织一个四通八达的关系网。

人情都是先存再提	197
人情要积累不要透支	200
“冷庙”也要勤烧香	203
“边缘人”没有生存空间	208
“自家人”最靠得住	210
“裙带”生风威力大	212
朋友是用来利用的	214
用好同学资源	217
共同的利益大于一切	220
组建自己的嫡系部队	223
让下属对你死心塌地	225
“关系网”需要细心呵护	227

新規則

目
录

新規則

新 規 則

第一章 独赢规则

在现今社会，不能盲目地谈“分享”。因为资源是有限的，别人多了一分，你自然也就少了一分。

新規

扯后腿、拆后台

玩麻将的时候，要是自己和不了牌，那就想方设法让别人也和不了，也就是我不成功谁也别想成功。这种扯后腿、拆后台的现象可以说是比比皆是。

淮海战役后，蒋介石被迫下野，李宗仁接替总统职务。但是，视权如命的蒋介石岂会甘心放手？果然，为了继续控制政权，蒋介石使用了扯后腿、拆后台的手段对付李宗仁。

首先，发表文告的时候，蒋只字不提他自己“引退”“辞职”，而只提让李宗仁“代行”。李宗仁一看，非常不满，立即指示张群打电话给蒋介石，要求修改文告。蒋介石在电话里满口应承，表示要依李宗仁的意思加以修改，直到李满意为止。可是第二天中央社发表时，仍就是原稿而非修改稿。原来蒋介石在背后做了手脚，他放下话筒不久马上就给张群和吴忠信打电话，叫他们按原稿发表。李宗仁拿着报纸立即召来总统侍从室秘书吴忠信，气愤地责问道：“礼卿兄，这份通令发出去，我为什么事先毫无所闻？”

吴忠信竟毫不在乎地说：“这是蒋先生的意思，要我发出后再通知你。”李说：“蒋先生已经下野了，他还要指挥你发通令不让我知道？”吴有些不耐烦地说：“你是知道蒋先生的，蒋先生要我这样办，我又怎能不办？”

李宗仁听后觉得五雷轰顶，原来蒋介石所谓支持他完全是惺惺作态的。他气愤地说：“这样名不正言不顺的总统，我决不任。”

没想到吴的回答更使他震惊。吴以威胁的口吻说：“德公，我们是老朋友，我愿以老朋友的资格劝劝你。你是知道蒋先生的为人的，你应知道你现在的处境。南京现在特务横行，你身边的卫士是

新規

第一章
独赢规则

新規

蒋先生的人，你还在争些什么呢？争得不好，你知道在这种局面下什么事情都会发生，你自己的安全，可能都没有保障。”听了这话后，李不禁泄了气，“代”就“代”吧。

接下来更使李宗仁感到尴尬的是国库也已被蒋介石运走一空了。原来蒋介石看到的形势已不可为，他早已准备好了退路，就是占有台湾，利用海峡作为屏障，建立自己的清一色的小朝廷，待第三次世界大战爆发后，即可趁机回内地重温接收政权的美梦。因此在引退之前，就任心腹大将陈诚为台湾省主席，并密令他将国库所存全部黄金、银元、美钞运往台湾，总计约美金五亿上下。

在他下野的同日，又手令提取中国银行所存的美金一千万，汇交当时在美国的空军购料委员会主任毛邦初，嘱其将该款及毛氏手上的余款悉数自纽约中国银行提出，改以毛氏私人名义存入美国银行，以免该款落入和谈成功后的联合政府手里。

对此李宗仁一无所知，直至上任后方知手头已一文不名。为了维持军饷，安定民心，他曾命财政部将运台的国库银元运回一部分备用，但陈诚奉蒋的暗示，充耳不闻，拒不执行。

更为致命的是，蒋介石又秘密地将海、空军实力逐渐南移，并以台湾为中心，李宗仁想借海、空军巩固江防，却无法调动。在江防计划上，蒋介石也暗中作梗。他指示汤恩伯务必坚持以上海为据点的策略，反对李宗仁提出的任何其他方案。

当4月22日，李宗仁等亲飞杭州见蒋问：“南京马上要失守，你看怎么办？”

蒋仍然笑眯眯地说：“无论你怎样做，我都十分支持你。”其可亲的态度，使李宗仁不惜冒犯之罪名，斗胆指出重兵防守上海之策略，必将使南京、江阴、芜湖一线兵力不足，这无异于开门揖盗，建议蒋介石重新调整部署。蒋介石还是笑眯眯地说：“我支持你，我支持你！”

从上面可见，蒋介石扯后腿拆后台的把戏可算是活灵活现了。

不过，当时确实是情势所迫，作为一个玩了一辈子政治的人，其强烈的权力欲使他绝不允许任何人染指权力。既然自己成不了局面，那就谁都别成。来明的会遭人谴责，那就来暗的，就是扯后腿拆后台，也要坏了你的事。

吃亏的都是老实人

常言道：“人善被人欺，马善被人骑。”意思是说，为人处世过于老实、厚道要被人欺负，别人会把你当成傻子，认为你软弱无能，甚至骑到你脖子上。这是令人无法容忍的。

在现今的职场中，公司“元老”压制新同事，老实厚道的员工受欺负的现象越来越严重。办公室里总有一个不甘寂寞的角色，那就是小人。他们上蹿下跳，或在明处，或在暗处，无论你怎么小心谨慎，也难免被他们盯上，轻则给你下绊子，重则踩着你的肩膀往上爬，然后把你踢出圈外。下面这个燕子姑娘的故事就非常具有典型性。

两年前，燕子在一家公司供职。上班的第一天，老总把新搭档叫到燕子面前，说是燕子所在部门暂由她负责。新搭档也是个女的，给人的印象总体来说还不错。

由于对新工作不熟悉，燕子一时不知该从何处下手。她十分尊敬搭档，常常向她请教。可是几次下来，她发现，搭档根本没有为她提供一些有益的帮助。每次向她请教时，她总是吞吞吐吐、顾左右而言他，绕了一大圈后便借故脱身。

燕子渐渐明白了，两个竞争对手之间是没有帮助可言的。

初到这里时，燕子对电脑还不大熟悉，只好经常向其他部门的同事请教或者自己一点点地摸索。和搭档共用一台电脑，因为有

新規則

第一章
独赢规则

新規則

新規則

——当今处世必须遵守的最新潜规则

“先来后到”的规则，燕子总是在她不用电脑的时候才上机。

一天，燕子上机时，电脑突然提示：“您的密码有误。”燕子的第一反应就是搭档修改了密码，这时搭档却不知“忙”什么去了，燕子只好停工，后来还是求助电脑工程师才解开了密码。这件事之后，燕子还是尽量谦让她，原因还是“先来后到”。

一个多月后，燕子所在的部门业绩始终没有多大起色，于是上级调来了一个部门经理，谁能想到，这个部门经理的到来，更加深了燕子和搭档之间的矛盾。

说实话，新来的部门经理很有能力，也很公平。他刚到这里，就带来了许多客户资料。他把这些宝贵的客户资料按区域划分，分配给了燕子和搭档。

有了这些客户资料，燕子如鱼得水，很快就取得了可喜的业绩。客户们都信任燕子，甚至还帮她联系更多的客户。半年下来，燕子拥有的客户量成倍地增长，工作局面也完全打开了，还常常出现超标的情况。

搭档却与她截然相反，经理提供的客户资料到她手里，反倒成了负担和包袱。

两个人的业绩差距越来越明显。搭档受到了经理的批评。伴随着冲突的不断升级，一些莫名其妙的流言蜚语也开始传播开来，诸如“燕子和经理关系暧昧”的谣言几乎充斥了公司的每个角落。燕子知道这是搭档玩的把戏。听到这些谣言她并没有生气，反倒怜惜起搭档来：是呀，本来她是这个部门的元老，如果自己不来，如果经理不来，没准经理的位置就是她的。别怪人家，是自己抢了人家的饭碗，恨你也是人之常情。

燕子再上机时，又发现几条电线全给拔了，她忍了下来，对照相邻的电脑一一接好了电线。“激烈的竞争让人变得要多奇怪就有多奇怪。”她边接线边看着搭档，不觉悲从中来。

这年的最后一天，一件出人意料的事情发生了。搭档突然主动

新規則

与燕子聊起天来。燕子虽然觉得意外，但仍然很高兴。说实话，谁不期望彼此能和平相处，创造一个和谐宽松的工作环境？

后来两人相约在一家小餐馆里，搭档诚恳地对燕子说了这样的话：“过去的一年我做了很多对不起你的事，一直想找机会向你道歉。现在想想真不知当时怎么就控制不住自己干了那么多愚蠢的事。”

燕子一下子愣住了，激动的泪水缓缓涌了出来。她含着泪说：“这也不能全怪你，如果没有我就不会有这么激烈的竞争，很多事就不会发生。你说呢？”

接着，搭档又跟燕子讲了许多自己的故事。她说她在很小的时候，父亲就去世了，所以在以后的成长历程中，她吃了很多苦，遭了很多罪，于是常常感到这个世界对她不公平、欠她的太多。她唯一得到的就是母亲的爱，而母亲又过于溺爱她，最终使女儿养成了娇纵、跋扈的个性，这让她吃了很多亏。离开母亲走上社会，她更是屡遭挫折。

她说：“在这一年的最后一天，把所有的一切留给过去，从明天起重新做人。”

燕子听到搭档的心声，异常高兴，主动放弃了一些能显示能力的机会，让两个人的业绩不要拉开太大的距离。没想到，这却遭到了经理的严厉批评，他认为燕子这样做实际上是在损害公司的利益。可燕子依然在他没有觉察的情况下让出一些机会。

可是，燕子所做的努力并没有给搭档带来转机。不久，可悲的是搭档又到老总面前告状。这一次，她非但没有得到同情，反而从此被吊了起来，取消了她工作的权利。燕子知道，对于搭档来说，这是异常沉重的打击。然而，燕子没有因此幸灾乐祸，反而常常自责，夜里辗转难眠。

不知什么原因，有一天公司的老总突然更换，随后人事地震带来的对员工的残酷打击也始料不及。这次是燕子被取消了工作的权利，而搭档接替了她的工作。这个结果很有戏剧性，搭档还特意选