

名家推荐学生必读丛书

彩图版 Q 阅读

探访

成功者的足迹



TANFANGCHENG GONGZHEDEZUJI

本书收录了各个行业的成功案例，诉说了那些曾经平凡的人从平庸走向成功的故事，并告诉读者——实现成功梦想的人曾和我们一样平凡，成功并不遥远，成功就在我们身边。这是一本增强读者自信心、开发读者自身潜能的青少年励志读物。

张 力/编著

吉林人民出版社

名家推荐学生必读丛书

彩图版

探访成功者的足迹

张 力/编著

轻
阅读

吉林人民出版社



图书在版编目(CIP)数据

探访成功者的足迹/张力编著. — 长春:吉林人民出版社,2008.5
(名家推荐学生必读丛书)

ISBN 978-7-206-05709-0

I.探… II.张… III.成功心理学—青少年读物

IV.B848.4-49

中国版本图书馆 CIP 数据核字(2008)第 066439 号



探访成功者的足迹

编 著:张 力

责任编辑:张文君

封面设计:张 娜 张 迅

吉林人民出版社出版 发行(长春市人民大街 7548 号 邮政编码:130022)

网 址:www.jlpph.com

全国新华书店经销

发行热线:0431-85395845 85395821

印 刷:长春新华印刷有限公司

开 本:880mm×1230mm 1/32

印 张:8 字 数:100 千字 图 片:280 幅

标准书号:ISBN 978-7-206-05709-0

版 次:2008 年 6 月第 1 版 印 次:2008 年 6 月第 1 次印刷

印 数:1-10 000 册 定 价:17.80 元

如发现印装质量问题,影响阅读,请与出版社联系调换。

经商篇

钢铁大王

——卡内基的成功故事 / 008

石油大王

——洛克菲勒的成功故事 / 013

汽车大王

——福特的成功故事 / 019

快餐之父

——桑德斯的成功故事 / 024

童话王国的缔造者

——迪士尼的成功故事 / 030

地产猛龙

——李嘉诚的成功故事 / 037

打工皇后

——罗活活的成功故事 / 042

救火队员

——鲁索的成功故事 / 047

计算机狂人

——乔布斯的成功故事 / 050

跑出火箭速度的“牛人”

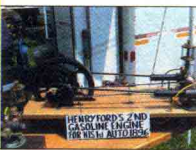
——牛根生的成功故事 / 056

制造从奴隶到将军奇迹的人

——唐伟的成功故事 / 062

从农民到留学教父

——俞敏洪的成功故事 / 067





打工皇帝

——唐骏的成功故事 / 072

从“首负”到“首富”

——史玉柱的成功故事 / 076

阿里巴巴的财主

——马云的成功故事 / 081

农村娃娃致富的神话

——鲁建国的成功故事 / 086



思想篇

理想国的创始人

——柏拉图的成功故事 / 092

最博学的人

——亚里士多德的成功故事 / 097



启蒙运动最卓越的代表

——卢梭的成功故事 / 103

择邻三迁终成亚圣

——孟子的成功故事 / 108



科学篇

近代科学之父

——伽利略的成功故事 / 113

第一个注意苹果落地的人

——牛顿的成功故事 / 117



电磁学之父

——法拉第的成功故事 / 121



数学王子

——高斯的成功故事 / 126

进化论的奠基人

——达尔文的成功故事 / 130

近代遗传学之父

——孟德尔的成功故事 / 136

诺贝尔奖的创始人

——诺贝尔的成功故事 / 139

电灯之父

——爱迪生的成功故事 / 145

相对论的创始人

——爱因斯坦的成功故事 / 152

放射性元素的发现者

——居里夫人的成功故事 / 157

数学天才

——华罗庚的成功故事 / 163

哥德巴赫猜想的第一人

——陈景润的成功故事 / 169

坐在轮椅上“跳舞的人”

——霍金的成功故事 / 173

文学艺术篇

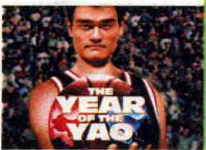
人文巨匠

——达·芬奇的成功故事 / 180

失聪的乐圣

——贝多芬的成功故事 / 189





印象派大师

——莫奈的成功故事 / 194

一只耳朵的画圣

——凡·高的成功故事 / 199

第一代成功学大师

——卡耐基的成功故事 / 206

华夏地质学的奠基人

——李四光的成功故事 / 212

少年大志的新文学健将

——郭沫若的成功故事 / 216

布衣学者

——张中行的成功故事 / 221

满学大家

——阎崇年的成功故事 / 227

体育篇

篮球飞人

——乔丹的成功故事 / 234

绿茵场上的“外星人”

——罗纳尔多的成功故事 / 240

中国男篮的领军人物

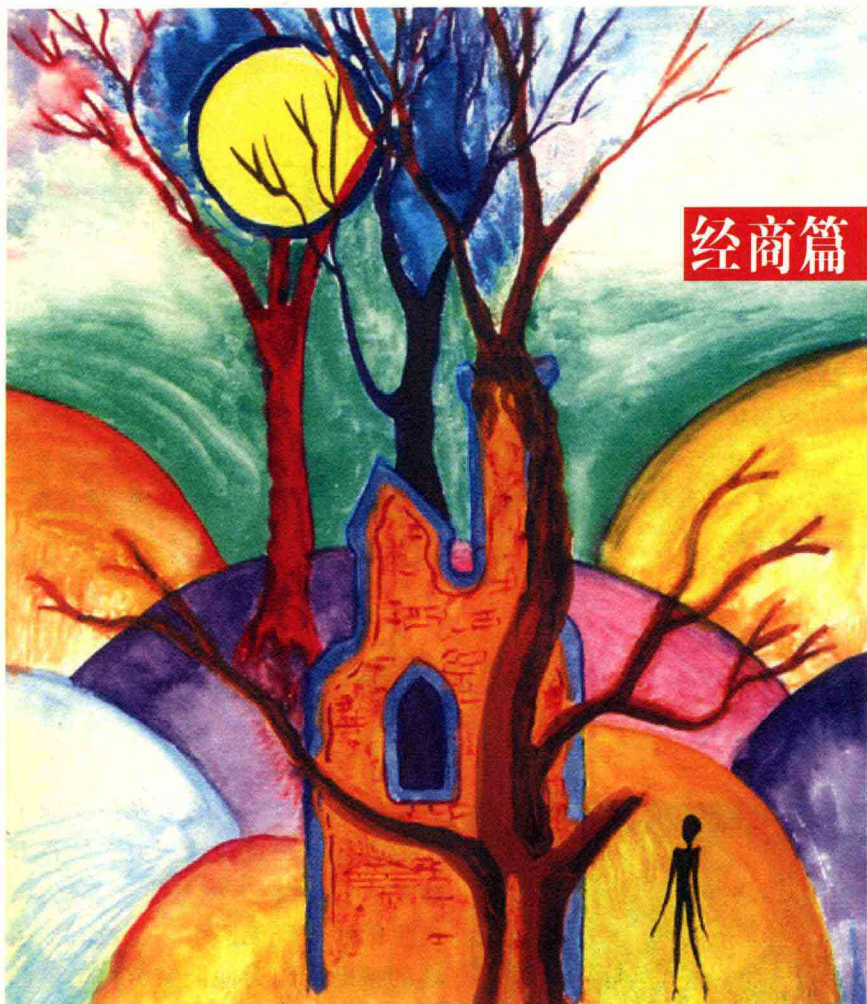
——姚明的成功故事 / 245

跨出中国的骄傲

——刘翔的成功故事 / 250



经商篇



美国汽车工业巨头福特曾经特别欣赏一个年轻人的才能，他想帮助这个年轻人实现自己的梦想。可这位年轻人的梦想却把福特吓了一跳：他一生最大的愿望就是赚到 1000 亿美元——超过福特现有财产的 100 倍。福特问他：“你要那么多钱做什么？”年轻人迟疑了一会儿，说：“老实讲，我也不知道，但我觉得只有那样才算是成功。”福特说：“一个人果真拥有那么多钱，将会威胁整个世界，我看你还是先别考虑这件事吧。”在此后长达五年的时间里，福特拒绝见这个年轻人，直到有一天年轻人告诉福特，他想创办一所大学，他已经有了 10 万美元，还缺少 10 万。福特这时开始帮助他，他们再没有提过那 1000 亿美元的事。经过八年的努力，年轻人成功了，他就是著名的伊利诺斯大学的创始人本·伊利诺斯。

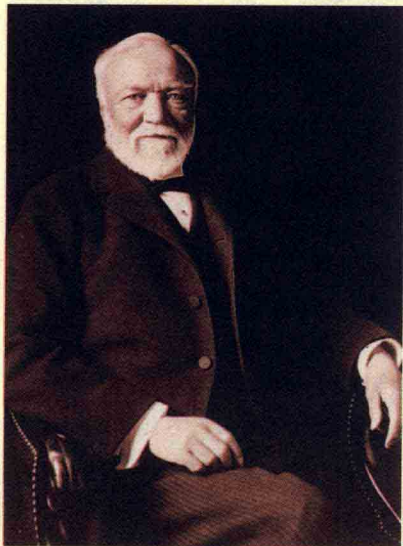
钢铁大王

——卡内基的成功故事

成功人物

安德鲁·卡内基 (Andrew Carnegie, 1835-1919), 钢铁企业家。生于英国。1848 年全家迁居美国匹茨堡。他干过多种工作, 也投资过多种事业。后来, 他建立了全美国最大的钢铁机构。他为英美的许多公共机关捐献了数以百万计的巨款。

成功故事



卡内基像

他从不名一文的穷光蛋变成了亿万富翁, 并且塑造了更多的百万富翁。安德鲁·卡内基生于苏格兰, 出生的时候既无医生, 也没有接生婆的帮助, 因为他们家穷得请不起接生婆或医生, 他是一位穷纺织工人的儿子。他随家人移居美国, 在匹兹堡附近定居。他曾在棉织厂当绕线筒童工。14 岁时成为一名电报投递员。在做过一些其他工作之后, 开始从事钢铁生意。最初, 他替别人做事的时候每小时挣两分钱, 而后来他却赚了 4 亿美元。

卡内基全家移居到美国时, 他



的父亲靠挨家挨户去推销自己织的桌布来养家糊口,他的母亲则为一家鞋店刷洗缝补鞋子。安德鲁只有一件衬衫,因此,他的母亲必须每晚等他睡下之后,赶忙把它洗净、晾干、熨平,以便第二天他能再接着穿。她一天要工作 16-18 小时。安德鲁对自己的母亲非常孝敬。在他 22 岁时,他发誓在他母亲有生之年自己决不娶妻。他确实做到了这一点。他母亲逝世 30 年后,他还是孤身一人。

卡内基很小就表现出了商业天赋。有一次,他捉到了一只母兔,这只母兔不久便生了一窝小兔,但是他却没有东西来喂它们。在这种情况下,安德鲁·卡内基忽然心生一计。他对邻居家的小孩们说,如果谁能弄来喂养小兔子的食物,将来他就用谁的名字来称呼小兔子。这一计策果然产生了效果。卡内基长大后自己经营商业时,还运用过同样的心理策略。

卡内基早年在匹兹堡曾做过一个负责递送电报的工作。每天的工资只有五角钱,那时他渴望自己能成为一位接线员,因此,他晚上自学电报,每天早晨提前跑到公司,在机器上练习。一天早晨,公司忽然收到了一份从费城发来的电报。电报异常紧急,但是当时接线员都还没有上班,于是卡内基立刻跑去代收了下来,并赶紧将其送到了收报人的手中。之后,他就被提升为接线员,薪水也增加了一倍。

一个偶然的機會使他走上了致富之路。有一次,在他坐火车去某



英国是卡内基的出生地



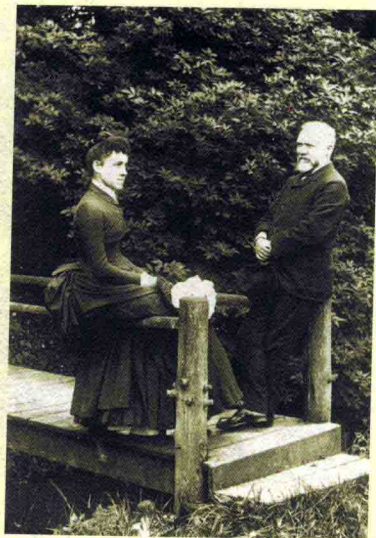
地的途中，一位发明家坐在他的身边，拿出了自己发明的新卧车模型给他看。卡内基身上特有的苏格兰人的机警和远见，使他看到了这项发明的远大前途。于是，他借钱购买了那个公司的股票。当卡内基 25 岁时，他每年从这笔投资中所拿到的分红就达 5000 美元。

有一次，由于铁路线上的一座木制桥梁被烧毁了，使得火车好几天不能通行。卡内基当时身为该段铁路的监理，他觉得木制桥梁已经不适应时代的发展了，将来一定会被铁桥所代替。于是，他借钱开办了一家制造铁桥梁架的公司，果不其然，他们生产的铁桥梁架大受欢迎，财富如泉水源源不断地涌来。然而，他从来不会埋头苦干。他把大约一半的时间都用在了消遣上。他说，他的周围有许多助手，他们懂得的东西要比他多得多，而他只须督促他们为他聚财。他让他的同伴分享自己的利益，由他造就的百万富翁的数目比任何人造就的都多。

为了竞标太平洋铁路公司的卧车合约，他与商场老手布尔门的铁路公司闹翻了，双方为了投标成功，不断削价比拼，结果已跌到无利可图的地步，彼此还咽不下这口气。“冤家路窄”，卡内基在旅馆门口邂逅布尔门，他微笑着伸出手，主动向布尔门打招呼说：“我们两家



如此恶性竞争，真是两败俱伤啊！”卡内基接着坦诚地表示：尽释前嫌，合作奋进。布尔门被卡内基的诚挚感动了，气消了一半，不过对合作奋进缺乏兴趣。卡内基对布尔门不肯合作的态度感到纳闷，一再追问原因，布尔门沉默片刻，狡黠地问：“合作的新公司叫什么名字？”哦，布尔门为“谁是老大”处心积虑！卡内基想起儿时养兔子之事，脱口而出：“当然叫‘布尔门卧车公司’啦！”布尔门简直不敢相信自己的耳朵，而卡内基又明确无误地确认一遍。于是，冰化雪融，强强联手，签约成功，双方从中大赚一笔。历史常常开这样的玩笑，淡泊名利的人出了名。全世界都知道，“钢铁大王”卡内基，又有几个人知道布尔门？



卡内基和他的妻子

他终于攀上了自己事业的顶峰，成了闻名世界的钢铁大亨。他与洛克菲勒、摩根并立，是当时美国经济界的三大巨头之一。



卡内基的故居



临终时，他的财产估计超过5亿美元。他生前曾为各种慈善事业捐赠3.5亿美元，其中包括一个大型图书馆。他曾说过：“带着这么多的钱进棺材是不光彩的。”

1919年8月11日，安德鲁·卡内基，一位身价数百万美元的钢铁大王，于当天早晨因支气管炎病发作与世长辞。这位83岁高龄且腰缠万贯的慈善家是在马萨诸塞州他自己的影溪庄园中逝世的。



如果把我的厂房、设备、材料全部烧毁，但只要保住我的全班人马，几年以后，我仍将是一个钢铁大王。

带走我的员工，把我的工厂留下，不久后工厂就会长满杂草；拿走我的工厂，把我的员工留下，不久后我们还会有个更好的工厂。

如果一个人死的时候，还有数百万可以自由支配的财富，那么，他将耻辱地死去。

如果你想永远做个雇员，那么下班的汽笛吹响时，你就可以暂时忘掉手中的工作；如果你想继续前进，去开创一番事业，那么，汽笛仅仅是你开始思考的信号。

(卡内基)

成功风向标: _____

我们来到这个世界一无所有，但我们可以用我们的头脑和双手创造出财富，这样，虽然我们走的时候什么也没有带走，却留下了一些。



石油大王

——洛克菲勒的成功故事

成功人物

约翰·洛克菲勒 (John Rockefeller, 1839-1937), 美籍犹太人。美国实业家、美孚石油公司创办人。第一个有 10 亿美元的人。退出经商后做了很多善事, 主要是捐款。

成功故事

洛克菲勒财团是以洛克菲勒家族的石油垄断为基础, 通过不断控制金融机构, 把势力范围伸向国民经济各部门的美国最大的垄断集团。它已超过了摩根财团, 跃居美国十大财团的首位。美国最大的石油公司有 16 家, 其中有 8 家属于洛克菲勒财团。

约翰·洛克菲勒被称为美国的石油大王, 洛克菲勒财团的创始人。他是美国历史最悠久的富豪之一, 洛克菲勒家族在美国的政治、经济中, 都有着举足轻重的作用。在美国、在世界, “洛克菲勒”这四个字就象征着权力和金钱。洛克菲勒家族成员中出现过副总统、参议员、董事长, 但他们的锋芒都没能超越一个人, 就是他们的祖辈、洛克菲勒财团的创始人——约翰·戴·洛克菲勒。从一个小小的经纪人到全球石油业的霸



洛克菲勒油画像



主，他成就了一个传奇，而他的道路是美国梦的典型代表。

美国早期的富豪，多半靠机遇成功，唯有约翰·洛克菲勒例外。他并非多才多艺，但异常冷静、精明，富有远见，凭借自己独有的魄力和手段，白手起家，一步一步地建立起他那庞大的石油帝国。作为美国历史上第一个十亿富翁，作为石油业巨子，他在相当一段时期控制着全美国的石油资源并创设了托拉斯企业制度，在美国资本主义经济发展史上占有重要的地位。

1839年7月8日，约翰·洛克菲勒出生于纽约州哈得逊河畔的一个名叫杨佳的小镇。祖上是法国南部人，为了逃脱政治迫害，才来到新大陆创立自己的事业。到洛克菲勒这一辈，已经是好几代了。他父母的个性截然不同：父亲是一个很讲求实际的人，他自信、好冒险、善交际、任性而又以自我为中心。他从小就教育孩子们，只有劳动才能给予报酬。家里的任何劳动，都制订了一套标准。他的母亲勤劳、节俭、朴实，家教严格。洛克菲勒作为长子，他既从父亲那里学会了讲求实际的经商之道，又从母亲那里学到了精细、节俭、守信用、一丝不苟的长处，这对他日后的成功产生了莫大的影响。

从小，洛克菲勒就表现出了自己的商业才能，他有个记账本，上面详细地记录着自己在田里干了什么活，以此来向父亲要求报酬。同时，他把这些钱积攒下来，贷给当地的农民，制订一定的利息，从中赚取费用。



纪念洛克菲勒的牌匾

还有一次，他在树林中发现了火鸡的窝，就把小鸡抱回家中自己饲养，到感恩节的时候，再把鸡卖掉，大赚一笔。而这些都得到了父亲的赞扬，因为父亲认为：“人生只有靠自己，做生意要趁早，只有钱才是最牢靠的。”这种教育方式或许有点偏激，但对年幼的洛克菲勒而言，却是影响他一生



的，“不要随便相信别人，只有钱才是最牢靠的”，对于在逆境中生存的人、在商场上厮杀的人是没错的。

洛克菲勒的父亲很注意在游戏中创造机会启发他，以培养他们预防不测的意识。当约翰还是个孩子的时候，父亲常常让小约翰从高椅子上纵身跳入自己的怀抱。有一次父亲没有用双臂接他，他就重重地摔在了地上。父亲严肃地对他说：“要记住，决不要完全信任任何人。哪怕是你最亲密的人，也千万不要轻信！”这件事给约翰留下了深刻的印象，以至于在日后的生意场上，他始终保持冷静、警觉的头脑，从而避免了多次失误。

16岁那年，洛克菲勒中学毕业后，决定放弃升大学，到商界谋生。为了找工作，他在克利夫兰的街上跑了几个星期，拿定主意要找一个前程远大的职业。9月26日，他在一家经营谷物的商行当上了会计。从此，这个日子就成了他个人日历中的喜庆纪念日，他把它作为第二个生日来庆祝。在那儿，他开始了学做生意的生涯，每周工资是4美元。他后来回忆曾说到：“我上铁路公司、银行、批发商那儿去找工作，小铺、小店我是不去的。我可是要干大事的。”



林荫大道——洛克菲勒中心所在地



洛克菲勒中心

他工作勤勤恳恳，不久就养成了对数字的好眼光。他除了记好账外，还为商行的经营出主意。有一次，商行买入一批大理石，打开包装后，竟发现高价购进的大理石材上有瑕疵，商行老板沮丧而又无计可施。这时，头脑灵活的洛克菲勒建议把责任推到负责运货的3家运输公司头上，向这3家公司分别提出赔偿损失的要求。这个绝妙的主意使商行得到的赔款比原来高出两倍。洛克菲勒这种天生的经商才能颇得老板赏识，很快老板就给他加

了薪，工作的第一年，他挣得了300美元。在公司工作的第三年，洛克菲勒无意中听到了英国即将发生饥荒的消息，自作主张大量收购食品，为此老板极为不满，但没过多久，英国真的发生了饥荒，公司的货物销往外国，获得了巨额利润。一时间，洛克菲勒在当地成为了人们谈论的中心，一个19岁的小商业天才就这样诞生了！

1858年，不满足的洛克菲勒辞掉了工作，认识了和他有过相同工作经历的英国人克拉克。洛克菲勒向父亲借了1000美元，与克拉克合伙成立了“克拉克·洛克菲勒经纪公司”，把美国西部的谷物和肉类出售到欧洲，从此他开始了他的创业之路。

1935年，洛克菲勒控制了海内外大约200家公司，资产总额达到66亿美元，他的私人财产也超过了15亿美元，成了名噪世界的“石

洛克菲勒故事

约翰·洛克菲勒14岁那年，在克利夫兰中心中学上学。放学后，他常到码头上闲逛，看商人做买卖。有一天，他遇到一个同学，两人边走边聊起来。那个同学问：“约翰，你长大后想干什么？”年轻的洛克菲勒毫不迟疑地说：“我要成为一个有10万美元的人，我准会成功的。”谁曾料到，几十年后，这个蜚声国内外的石油大王，其拥有的财富达十几亿美元，是他童年梦想的十万倍！