

MBA
大讲堂

林伟贤 著

超值涵盖 6 VCD 内容，全面升级财经著作的趣味和智慧
18个互动拓展游戏，在学习中轻松，在轻松中“智”胜

“钱爸爸”林伟贤说

你就是钱

You Will Be Rich

3

随书附赠
2 VCD
VIDEO CD
高清晰多视角
数码专业摄制

借系统造钱
率团队赢钱

广东经济出版社

5-49
3/3

F715-49
Y378/3

“钱爸爸”林伟贤说

你就是钱

You Will Be Rich

林伟贤 著

3

借系统造钱
率团队赢钱

广东经济出版社

图书在版编目(CIP)数据

借系统造钱率团队赢钱/林伟贤著, —广州: 广东经济出版社, 2004. 7
(你就是钱)

ISBN 7-80677-782-2

I. 借… II. 林… III. 商业经营—通俗读物 IV. F715-49

中国版本图书馆CIP数据核字(2004)第060283号

etv 湖南经济电视台策划

总策划 / 吕焕斌 胡志丹 梅 宏

制作人 / 梅 宏

主 编 / 姚 远

监 制 / 凌引迪 王泽勇 胡志丹

执行主编 / 罗 岚 沈 煜

出品人 / 吕焕斌

创作群 / 易 琥 钟 龙 向俊波 赵 晶

出版
发行

广东经济出版社(广州市环市东路水荫路11号5楼)

经销

广东新华发行集团

印刷

肇庆市端州报社印刷厂(肇庆市建设一路2号)

开本

880毫米×1230毫米 1/32

印张

2.75 1插页

字数

60 000

版次

2004年7月第1版

印次

2004年7月第1次

印数

1~10 000册

书号

ISBN 7-80677-782-2/F · 1088

定价

全套定价: 89.40元 本册定价: 29.80元

如发现印装质量有问题, 影响阅读, 请与承印厂联系调换。

发行部地址: 广州市合群一马路111号省图批107号

电话: (020) 83780718 83790316 邮编: 510100

邮购: 广州市东湖西路永胜中沙省食品大楼6楼 邮编: 510100

(广东经世图书发行中心) 电话: (020) 83781210

图书网站: <http://www.gebook.com>

序

你就是钱■钱就是你

调查指出：全世界 95% 的财富集中在 5% 的人手里；而另外 5% 的财富却要分配给 95% 的人。造成这一现象的原因与出生背景、学历资产、性别年纪……等等都无关；财富的拥有者最大的特点，在于他们的思考模式与行动的投资与常人不同。简单的说：一个人怎么想与怎么做决定了他拥有多少的财富。而我们要在此特别恭喜你的是，当你有了想法并做了决定投资了这套由湖南经济电视台所监制的学习型产品《你就是钱》的同时，你已经跻身成为那 5% 的顶尖富有者的行列！

一个身无分文的人，只要他有梦想、肯奉献、找动力、集资讯、值得被信任，并且能够得到支持，他就能创造出傲人的财富；反之，一个有钱的人，若是失去了理想、纪律、原则、道德、不再被信任，那么即使他拥有再多的钱最后也将一无所有。因此，钱经常是一体两面，可以令你更富有，也可以令你更贫穷；造成这种天壤之别的关键在于：你是否用对方法做对事，想对观念走对路；请记住：你就是钱，钱就是你！



在这套《你就是钱》的创纪录作品中，我特别从“Money&You”着手，协助你改变思考模式去赚钱；再在“理财致富”中培养你财富的商数，帮你树立正确的观念去生钱；继而在“优势谈判”中传授一套完整的步骤，教你通过有效的谈判技巧去省钱、生钱；再到“资源整合”，让你可以找到自己独特的优势与利基，形成人人都自动找上门来合作挣钱的自动流程；然后再把前面的东西完整的落实为“系统致胜”，协助你建构一套完整的系统，“用更少，得更多”的创造更多钱；最后再协助你组建一个“高效团队”，把你的成功经验完全的复制给团队中的每一个成员，落实“成功就是把简单的事情重复做N次”的白金定律，循序渐进，把你提升成为一个“财富金字塔顶端的人”。让你同时拥有物质与心灵的最大财富，成为既赚钱又快乐的“富中之富”！

这部作品的诞生，首先要衷心感谢湖南经济电视台全体工作人员的支持。还要感谢以您为首的全体读者们的选择与督促，这样我们才有机会与您分享思想，共创财富；最后要感谢“实践家知识管理集团”全体家人，正是得益于他们的付出与奉献，我们才可以协助更多的人实践梦想。

你就是钱，钱就是你，我们衷心祝福你，也坚信你物质与心灵从此将变得“更有钱”！

林偉賢



目 录

0

No.5 借系统造钱

系统 $\times 95\%$ = 钱途成败	2
财富 $\in$ 系统	5
系统原理 = 杠杆原理	8
系统 = 标准化 + 科技化 + 人性化	13
人性化: 钱途	23
知识的系统化 = 影像化 + 音像化 + 图像化 + 文字化 ...	33

CONTENTS

目 录

No.6 率团队赢钱

今天 = 团队时代	40
我难忘的大学团队生活	43
水果杯理论	46
一个家庭要团结,一个国家更要团结	50
团队的类型	55
团队的基本要素	57
真正的团队 = 硬件 + 软件 + 规则	69
领导艺术——如何做好团队的领头人	76



借

系统造钱

YOU WILL BE RICH

NO.

5

系统×95%= 钱途成败

系统决定事业成败的 95%

麦当劳、肯德基大家都去过,我相信大家对它们那种遍布全球大街小巷的连锁经营方式早已习以为常。这种连锁经营是世界性的、系统化的,这种企业拥有统一的品牌形象,有完整扎实的全套训练和后勤系统,享有全球性的资源,加上卓越的经营理念,使得它们遍布全球的庞大系统运转自如。

其实还有很多企业是通过这种连锁经营建立起自己的全球王国的。系统让企业的结构更合理,资源更优化,也让企业的经营更趋于平稳。系统这个概念对于现代企业变得越来越重要,全球性的

“钱爸爸”林伟贤说：**你就是钱**

大企业越来越依赖系统,而企业想做到国际化、全球化也必然要通过组建一个完善的系统,再利用一个良好的杠杆操作方式,才能够充分发挥其效用,创造更多的财富。

你不要告诉我你不知道 WINDOWS。世界上最富有的人——比尔·盖茨所创立的微软公司做系统是非常棒的。这里不是说他们的电脑操作系统,是说他们公司经营的生产销售网络。不知道你感觉到没有:赚钱的最终目的还是为了能够快乐和成功。大家都在希望得到一个完整的方法来保证这种赚钱的快乐和成功,而系统就是最好的选择。不管是面对市场还是人生,一个好的系统似乎总能让你的事业步入平稳的成功之路,多少有点一劳永逸的感觉。

也许大家会有这样的错觉,系统是单纯一个企业或者一个集体的概念,对个人没有什么意义可言。实际上你应该把系统的作用看作是充分运用一个杠杆操作方式获取更多的财富的方法,系统也就成为了个人获得财富的一个必经之路。无论如何,可以这么说,系统决定事业成功的 95%。

如果你是一个书商,你从事出版或是书刊发行、生产、发行磁带和光盘,为了使你的产品能顺利地送到顾客的手中,你一定得拥有一个行销发行系统,也就是一个经销的网络,在全国乃至全世界

拥有众多的实实在在的网点式的书店或者卖场，那你的产品就可以源源不断地销售到整个系统覆盖的所有地方。这些书店和卖场组成的销售系统只需要你建立一次，它就会一直存在，一直为你所用。而事实也是如此，系统一旦建立，也只要建立一次，你就可以不断的使用，这就是一个天大的杠杆原理运用。你用一个只花一次功夫就建立的系统，可以利用杠杆操作原理源源不断地获得财富。

心得体验

财富 ∈ 系统

系统可以为你复制财富

系统一旦建立,也只要建立一次,你就可以不断重复地使用,这就是一个天大的杠杆原理运用。

《哈利·波特》系列的作者,英国女作家 J·K·罗琳就在无形中建立了一个庞大的系统,她通过这个系统把自己的作品不断地送到读者的手中,同时也将自己的文字变成财富;她成为了世界上最富有的女作家,她的个人收入超过了英国女王。在第一部《哈利·波特》面世之后,罗琳拥有了忠于她的读者,拥有了亲睐她的书商,拥有了热销她的著作的无数卖场,这就是她一次性建立的系

统。接着她的第二本书、第三本书……直接通过这个系统为她带来源源不断的财富。还是系统让罗琳的事业走向成功。

也许仅仅凭这些例子，你对系统的重要作用看得还不是很清楚。那我们换个思维来看，假如一个等待成功、等待财富的个体没有建立起自己的系统将会怎么办。

台湾有一家闻名遐迩的胡须张卤肉饭店，配料讲究，风味独特。可在很长的一段时间里，它还只是一个小摊点，拥有一个自己的店面，生意也还好，可再辛苦所挣到的也有限。这感觉就是一个人、一个店面在单打独斗，成功和财富也都有限。后来儿子接过老子手里的店面，开始打造自己的品牌，在整个台湾广纳加盟店，把打着胡须张卤肉招牌的饭店铺满整个台湾。他花费了一次的工夫建立了胡须张卤肉饭店的连锁经营系统，便使这家企业迅速走向成功，拥有财富。

真正能源源不断获得财富的一定在无形或者有形之中建立了自己的系统。我们身边到处都是系统，我们自己就处在众多范围大小不同的系统之中。在罗琳的系统中我们作为钟爱她的读者，买她的书，为她奉献财富。系统不是什么高深的概念，就这么简单，通过我们人与人之间各种社会关系错综复杂地建立起来，不断得到

“钱爸爸”林伟贤说：**你就是钱**



完善,从而让我们的事业得到成功的保障。

请注意一件事情,系统有个最基本的概念:让大家都会做你会做的事情。很多人善于用系统来取利,他们习惯拥有一个循环的系统,让一笔财富在这个循环的系统中创造出比原来多得多的财富。

假如,我们有 10 个人组成一个系统,我们已经是一个循环的系统。又假如在我们之中传递一支笔作为财富,当这支笔在我们 10 个人组成的系统中循环一周以后,我们 10 个人拥有过的都发生了变化,我们每个人都拥有了一支笔。如果,仅仅是我们当中某一个人拥有这支笔,那这支笔永远只是一支笔,不会给我们带来更多的财富。而现在我们这 10 个人围成的这个系统中,我们每个人手里都有一支笔,我们每个人都投入一支笔,于是通过这个系统的循环流动,每个人就能拥有 10 支笔了。很明显,就是这样一个小小的系统也让财富发生了如此巨大的变化,可想而知像麦当劳、肯德基这样庞大的国际性系统中,财富是如何成百成千倍地增长的。



系统原理 = 杠杆原理

以小博大，以少换多，杠杆操作的特点——

四两拨千斤

我们都知道，我们在拥有自己系统的时候，也难以避免地成了别人或者别的系统里的一部分。我们就像一辆汽车上的一个螺丝钉，整个汽车是一个系统，我们也许只是一个微不足道的部分，但又不可或缺。

又比如在电视台的现场录制节目，录制的过程就是一个完整的系统。我们身处在这个系统之中，可以看到这个系统中现场怎么布置，主持人怎么走台，节目的整个流程怎么走，然后再看到节目怎么样陆续地在电视中播放出来。在这个系统中，我们的参与也很

“钱爸爸”林伟贤说：**你就是钱**

重要,大家是这个节目系统中的现场观众,需要在现场维持节目气氛。又比如假若没有听众,演讲者单独地对着空荡荡的座位演讲又有什么意义和情绪呢?

先让我们来温习一下杠杆操作的定义。古希腊数学家阿基米德有句著名的格言——如果给我一个支点,我能撬起地球。这句话看似狂妄,但它却深符杠杆操作的定义,也形象地描述出了杠杆原理操作的特点。杠杆操作需要一个支点,支点支撑着受力体和施力体,整个杠杆实际上就是一个简单的系统。而杠杆操作的最大特点是:以小博大,以少换多。我们中国话里有一句俗语形象生动地道出了杠杆操作的特点——“四两拨千斤”。通过杠杆操作系统,我们可以用比较小的力气撬动起重达千斤的物体。

我们明白了系统就是一个杠杆,通过它我们可以用极少的付出和投入,搏取到比我们的付出多百倍、千倍、甚至万倍的收获,也就是说,我们可以通过系统收获巨大的财富。

系统还有个特点——分享,它决定了我们通过系统能得到更多。在系统中,分享也是杠杆操作中很重要的一部分。在开会的时候,大家会把自己的经验和经历拿出来跟其他人分享,让其他人获得成功的范例,避免重复相同的错误。可以这么说,一个人犯了错

误以后,通过系统让大家分享这次事件的经验教训,让系统里上百上千的人避免了犯相同的错误。除了分享经验,系统里的资源也是可分享的。系统让资源得到了更充分的利用,让这些被分享的资源创造更多的财富。

有很多公司会让人觉得做起事情来又累又没有效率,有些错误和失误一犯再犯,而且还有大把的资源没有好好得到利用,正确的程序因为员工的经验差异而无法实现。造成这种局面的原因说到底还是公司没有系统化经营,没有扎实有效的员工内部交流系统,没有对外开放的交流系统。

二战后的日本国力恢复迅速,其中有一个非常重要的因素,就是依靠戴明博士建立的一套又一套帮助工业经济运作的完整系统。



戴明博士——系统事关事业成败

戴明博士(W.Edwards.Deming)(1900-1993年),美国质量管理专家。于1950年7月应财团法人——日本科学技术联盟的邀请访问了日本。戴明博士为日本产业界的经营人员、管

“钱爸爸”林伟贤说：**你就是钱**