



智慧生存丛书



拿破仑·希尔

财富

成功学

不管一个人的财富是从哪儿来的，有一点是可以肯定的，那就是这个人一定是有毅力的。

李元秀◎主编

NPLXE

内蒙古人民出版社

THE HISTORY OF THE CHINESE

中國史綱

中國史綱

NAPKE

中國史綱



智慧生存丛书



拿破仑·希尔

财富

成功学

不管一个人的财富是从哪儿来的，有一点是可以肯定的，那就是这个人一定是有毅力的。

李元秀◎主编

NPLXE

内蒙古人民出版社

图书在版编目(CIP)数据

财富成功学/李元秀主编. —呼和浩特:内蒙古人民出版社, 2007. 11

(智慧生存丛书)

ISBN 978 - 7 - 204 - 09316 - 8

I. 财… II. 李… III. 商业经营 - 青少年读物
IV. F715 - 49

中国版本图书馆 CIP 数据核字(2007)第 167722 号

智慧生存丛书

主 编 李元秀

责任编辑 晓峰

封面设计  婴儿制造设计工作室
YING ER ZHI ZAO SHE JI GONG ZUO SHI

出版发行 内蒙古人民出版社

地 址 呼和浩特市新城区新华大街祥泰大厦

印 刷 北京奥达福利装印厂

开 本 850 × 1168 1/16

印 张 500

字 数 3000 千

版 次 2007 年 11 月第 1 版

印 次 2007 年 11 月第 1 次印刷

印 数 1 - 5000 套

书 号 ISBN 978 - 7 - 204 - 09316 - 8/G · 2681

定 价 780.00 元(全二十册)

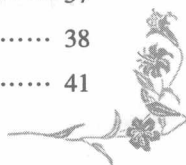
如发现印装质量问题,请与我社联系 联系电话:(0471)4971562 4971659



目 录

用奋斗去创造财富

紫檀的奇迹	4
与大公司合作	6
第一个“吃螃蟹”的人	7
创中华长诗之最	9
首创灰学巨著的人	11
永远不轻言放弃	13
永不服输的歌手	14
中国狗王白手起家	17
中国模特之父的梦想	18
中国最先发明人造骨	20
无数次失败相加等于成功	22
逆境必藏成功因素	23
面对逆境的选择	25
失败的痛苦催人成熟	27
两堂生动的经商课	28
离成功仅剩一步	30
苦难会变大财富	31
苦难孕育刚健舞姿	34
流浪中寻找精神支撑	37
苦难是一所学校	38
苦难中飞出白天鹅	41





财富成功学

失败之心能复苏	43
痛失 105 万巨款之后	46
生命因挫折而美丽	47
赔光 1700 万仍能站直	50
事业崩溃又重新奋起	52
起点低也能成功	53
初中毕业的电脑“闪客”	55
从 5 年漂泊中奋起	58
文盲老嫗 3 元钱起家	59
为了父亲的嘱托	60
磨砺铸就大成功	62
水饺皇后	65
经受磨砺的典范	66
史玉柱重新挺起	68
冒险孕育出来的伟大	70

潜意识的力量

肥沃的田园	75
刺激潜意识的三部曲	76
利用想象力播种潜意识的种子	78
想象力的培养训练	80
积极的态度积极的情感	85

获得财富的工具

“无知”的致富者	91
如何成为需求的人才	92
专业知识的创富路	94
同事是你的宝贵资源	97





智囊团是鞭策驱动的力量

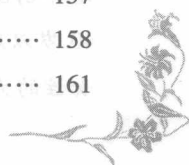
制定完善的成功步骤	101
借“智囊团”获取力量	109
领导好你的智囊团	110
招致失败的因素	114
你知道自己的价值吗	118

放飞财富的梦想

流浪汉发明家的财富梦	125
抓住机会,财富才会来临	126
半途而废,只会功亏一篑	127
一个孩子的力量	128
明白自己需要什么	131
改变命运之路	132
燃烧的欲望	134
欲望变金钱的六步曲	135
欲望可以创造奇迹	137
让梦想起飞	139
潜意识是肥沃的田园	140
刺激潜意识的三步曲	142
播下潜意识的种子	144
想象力的培养训练	146
积极的态度积极的情感	151

用专业与信心创造财富

“无知”的致富者	157
如何成为需求的人才	158
专业知识的创富路	161





财富成功学

你的同事都是宝贵的资源	163
信心的威力	165
抛弃自卑	169
神奇的自我暗示	184
如何培养你的信心	187
10 万美元的精彩演说	189

决心和精心是致富的保障

精心策划成功的步骤	197
领导者的基本素质	204
怎么样找到你理想的职位	208
招致失败的因素	213
你知道自己的价值吗?	218
勇敢果断地做出自己的决定	222
决心做有钱的人	223
要自由还是死亡	226
顽强的毅力	232
我不怕困难	235

财富成功的头脑革命

创意本身就是一种财富	241
创新必胜,保守必败	245
神奇的大脑	246
在与他人的合作中创造财富	248
选择适合自己的发展方向	251
成就与性的关系	252
培养创造力	255
40 岁以后的成功	257
女性的力量	259



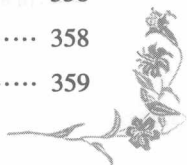


用理念与实力创造财富神话

好男儿当立志为商	263
艰苦创业忍耐克己	269
信义并举以义制利	278
影响人生的二十定律	285

财富无处不存在

点“虾”成金	325
特色摄影三年净赚 50 万	325
美国版孔融让梨	327
垃圾场花园	328
市民小哈	329
用心经营,人缘变财源	330
不值钱东西的商机	333
从摆地摊到跨国公司大老板	335
一元店	336
用最小的力撬开财富之门	337
枕头的故事	339
象牙肥皂	341
小商标玩出大财富	342
做得越小越赚钱	345
十个月,从小白领到小老板	347
QQ 送餐 Q 出滚滚财富	349
钮扣“扣”出新财富	351
“成人玩具吧”	353
三张定餐单拼出一份财富	356
无店铺营销	358
猜猜谁来吃晚餐	358
一物多用	359





财富成功学



易地而富	360
绣花鞋在巴黎	361
定 位	363
“每天都是低价”	364
肉粽食海扬帆	365
十大危险	366
“尿”出啤酒来	367
牛肉在哪里?	368
价格促销	368
“第三者”	369
借伞给顾客	370
两头赢利	371
一根棒棒糖引发的奇迹	372
小镇建银行,邮寄运砖头	373
9岁女孩挑动千万美元跳槽案	374
宠物服装	375
妙做广告	377
老干妈是怎么成为老干妈的	379
幽默报菜名带来火爆生意	380
“名片墙”开启新财路	381
瞄准银发一族	382
令人开心的地方	383
换票	383
口渴促销	384
新书广告	385
以丑取胜	386
胖模特	387
出租人才	388
一块橡皮擦	389
归还借款	390



用奋斗

去创造财富





在一个大型农场里,有很多交纳谷租的佃农是黑人。一天,农场主正在磨坊里磨麦子。一个黑人佃农的小女儿不声不响地推开门走了进来,并站在门边。

农场主抬头看见了小女孩,就对着她粗声粗气地喊:“你想干什么?”

小女孩细声细气地回答:“妈咪说,请你给她五毛钱。”

“我不会给的,”农场主驳斥道,“你现在就给我回去。”

“好的,先生。”小女孩答道。但是她却纹丝不动地站在那里。

农场主继续忙着工作。他非常投入,所以未曾留心到,那小女孩根本就没有离去。突然一抬起头来,看到她还站在那里,就对着她咆哮:“我叫你回去!现在就走!再不走我就拿根棍子来揍你。”

小女孩说:“好的,先生。”但是她一动也没动。

农场主放下正待倒入磨料斗的谷袋,拿起做木桶用的板条,一脸怒气地向小女孩走去。

旁边的人都屏息静气,替小女孩捏把汗。小女孩肯定会挨揍。他们都知道农场主生性暴烈。农场主走近门边的时候,小女孩飞快地往前一跨,抬头直视农场主的眼睛,用最高亢的声音尖叫:“妈咪一定要拿到那五毛钱。”

农场主停下脚步,端详了小女孩一下,然后慢慢放下了木桶板条,伸手到口袋里掏出五毛钱,递给了小女孩。

小女孩拿了钱,慢步退向门外,两眼直盯着方才被她所征服的主人。

她走了以后,大伙愣了片刻,才回过神来。

这是怎么了?一向性情暴烈的主人今天怎么没脾气了呢?一个黑人小女孩用什么技巧控制了成年白人呢?这个小女孩用什么奇特的力量,使她在这场战局中成为赢家的呢?

答案是什么呢?当时在场的一个人,后来做了保险业务。多年以后,他对我说:“每当我的保险卖不掉时,我就看见那个小女孩站在老磨坊里,两眼桀骜不驯地直视对方,然后我就告诉自己:‘我非得让这笔保险成交不可。’在我的业务中,有一半以上





财富成功学

的买主是在说了‘不要’之后,才成交的。”

我终于明白了命运的奥妙玄机何在。财富的开端,是一种目标坚定的心智状态,辛勤刻苦反倒是其次的因素。想要致富,必须先得有致力于达成这种目标的心智状态。我花了25年时间研究富人如何致富,才明白了“志在必得”的神奇魔力。

“只要工夫深,铁杵磨成绣花针。”这是妇孺皆知的谚语。它除了包含长期努力就能成功以外,也包含了“志在必得”的心智状态。

最典型的是“愚公移山”的故事,坚定的不可动摇的信念感动了神仙,把大山移走了。

“志在必得”是一种心理状态。当一个人进入“志在必得”的心理状态时,几乎没有什么是做不到的。

要想成功,首先要进入这种心理状态。当人进入这种心理状态以后,他的心智可以和心理学家荣格所说的“集体潜意识”相连通,他的心理能量将成百上千倍地增加。还有什么不能完成的事情呢!

纵观没有成功的人们,都是没有进入这种心智状态。那么难,能行吗?害怕呀、犹豫呀、怀疑呀、试试看吧,等等,这些心理状态,都无法把人引向成功。

志在必得,一定要得到,这才是成功的起点。



紫檀的奇迹

中国紫檀博物馆,这座斥资两亿元在北京建起来的私人博物馆,是中国女首富陈丽华矢志不移奋斗的成果。

陈丽华在40多岁时,就立下一志,不把天下紫檀囊括手中,誓不甘休。她说:“这是当时充斥脑子里的全部意识。”





立志弥坚,才能不畏劳苦。陈丽华说:“要想得到紫檀,真得过道道鬼门关。唐僧取经有九九八十一难,我虽比不上唐僧,但也确实九死一生。”

我国紫檀数量甚少,主要产于南洋和东南亚各国。要想得到紫檀,周游各国、长途跋涉是最起码的。而那翻山越岭之苦男人尚且难耐,更不要说女人了。就说给她开车的司机吧,就不知换了多少茬。

陈丽华说:“深山老林,雾海茫茫,伸手不见五指,好些时候我们的车只差半尺就滚进悬崖了,司机几次吓得差点休克,每回都叫我们一个个人慢慢下车,他则蹲在地上,要抽一个多钟头的烟,才能壮着胆子继续开。”

总是这么与死神打擦边球,一些追随陈丽华的人放弃了。只有陈丽华还固执地坚持着她的紫檀梦。

陈丽华说:“有一次,车队走了几个小时,停下来让车上的人下去方便。不一会儿,只见一团黑压压的东西追赶着一个人。我一看,立刻想到可能是马蜂,赶紧让大伙上车,关车门。等大家上完车,就晚了一步,进来了几只马蜂。我一看,是那种七里蜂,有巨毒。车里一片吱哇乱叫,除了我,都被蜇了。我先生也被蜇了。我想起老人告诉的‘用尿拍’,就让他们尿尿。那么多人,我还是个女的,哪好意思呀。我就急了,高喊:‘不尿就没命了,都什么时候了,还顾面子,赶紧尿!’我这一吆喝,有人就站起来尿了,大家就赶紧用尿拍(蜇的地方)。不够了,再找人尿。我亲侄子缩在后面,拍得少,肿起一寸多高的包。”

像这样惊险的事太多了。陈丽华说:“一想起来就后怕!”可是没有一回能阻挡她的脚步。

1978年到1983年5年间,陈丽华八次前往印度、东南亚。风餐露宿不说,稍微有点意外,就断炊断水。如果有野果子吃,那就是美餐。渴急了,遇到了积存至少100年的水,也得大着胆子喝。如果水里有小虫子,就把小虫子挑出去。不一定什么时候,就得闹一回肚子。

陈丽华说:“我和紫檀之间,好比年轻人恋爱一样,在相互追求的过程中会经历种种磨难,承受种种痛苦,追求到手了,得到爱情了,对‘拥有’一词也是没有经历过的人难以理解的。”





她终于拥有了。她沉浸在别人难以理解的“甜蜜”之中。

1990年,她准备将一个紫檀屏风和一个红木屏风捐赠给亚运会。北京市领导请来了五位中国最具权威的故宫博物院鉴定专家。每见到一个人,陈丽华就伸出手去,想和他握手。她的手伸出去五次,又缩回了五次,五个人中,没有一个人肯和她握手。她当时那个尴尬劲,脸上发烧,心里难受,下决心一辈子不理这几个人。

过了好一阵子,这几个人开始嘁嘁嚓嚓,交头接耳。他们满腹狐疑,不时用怀疑的眼光打量陈丽华。等到他们搞清这屏风确实是陈丽华做的,搞清这屏风只是陈丽华紫檀中微不足道的九牛一毛时,他们的态度发生了180度的大转弯,不仅握手,竟然不顾男女之别,上去拥抱陈丽华。有一个人,不顾因寒冷自己流着鼻涕,抓住陈丽华的手,热情地亲吻,弄得陈丽华手背湿乎乎的。一时搞得陈丽华不知所措。

这几个人一个劲说:“国宝,国宝,真是国宝啊!这么多紫檀集中在我们中国人的手上,中国的骄傲啊!一辈子见所未见,闻所未闻啊!奇迹,奇迹!”

他们的激动可以理解,紫檀素有“寸檀寸金”和“紫檀无价”之说。全天下的紫檀90%都在陈丽华手里,怎能不让专家们瞠目结舌、激动不已呢。一张18世纪的黄花梨木方桌在美国纽约拍卖行竞卖到了3545万美元,她的紫檀博物馆中全部藏品该是怎样的天价。一位美国富商不惜出令人瞠目的巨额美金收购全部藏品,而且可以先付款,展出五年后再取走。陈丽华说,“紫檀无价”,不为所动。



与大公司合作

1992年的时候,张明正还是个拿着5000美元在洛杉矶创业刚刚两年多的小人物,在全球的高科技行业中,很少有人知道他的公司——“趋势科技”,他还名不见经传。





跨进 21 世纪,可不得了啦,他的公司市值达到 100 亿美元。他连续两年被美国《商业周刊》选为“亚洲之星”。在全球的高科技行业中,很少有人不知道他了。

就在他名不见经传的 1992 年,有一天,他突发奇想,想要与世界上最大的英特尔公司合作。

机会终于来了。英特尔网络部门的主管将在纽约参加一个研讨会,张明正前去求见。

第一次去,秘书上下打量着他,看看这个陌生的没有名气的普通的年轻人,然后冷冷地说了一句:“主管没有时间。”

第二次去,秘书见是他,不假思索地说:“没时间。”

第三次去,秘书见又是他,马上说:“主管太忙了,他没有时间。”

第四次,第五次……张明正下决心非要见到主管不可。

他锲而不舍地求见,终于使秘书软了下来,告诉他:“主管在开会,何时结束说不清楚,您如果愿意,可以等他。”张明正当然愿意等。他先是一分钟一分钟地等,然后是一刻钟一刻钟地等,到后来是一小时一小时地等。

在等过了 5 个小时之后,他日夜盼望的主管终于见到了。他告诉主管,他找了他多少次,等了他多少个小时,主管大为惊讶。

主管想,他费这么大劲儿找我,想必有重要事情,于是他耐心地倾听了这个年轻人讲述自己的公司和公司的产品防毒软件。听着听着,这位主管竟然产生了兴趣,竟然答应使用他们的防毒软件,竟然下了大量定单,竟然同意张明正以英特尔的品牌行销。

张明正没想到后面的事情竟然来得这样顺利。他知道,像英特尔这样的大牌公司从来不与名不见经传的小公司合作,能够与他合作,真是绝无仅有,他感到万分幸运。

他感慨万千。他说,很多事情不是不可能,而是看你有多大的决心去尝试。浅尝辄止,见硬就回,尝试了也等于没尝试。非得本着破釜沉舟的态度,志在必得,才有成功的希望。他说,怕什么呢?他不理你,反复让你吃闭门羹,你又损失什么呢?什么也不损失,反而得到了磨炼的机会。

