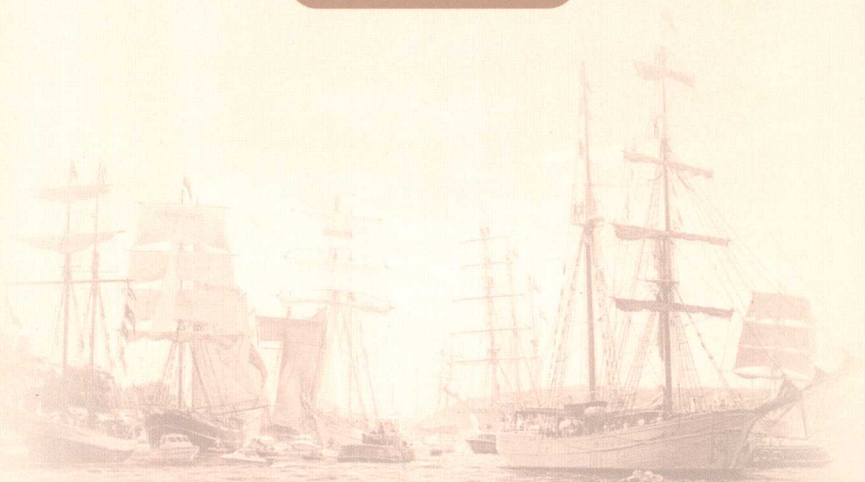




对外经济贸易大学国际贸易教材编写组
经济管理类课程教材·国际贸易系列

国际贸易争议与仲裁

王晓川 主编

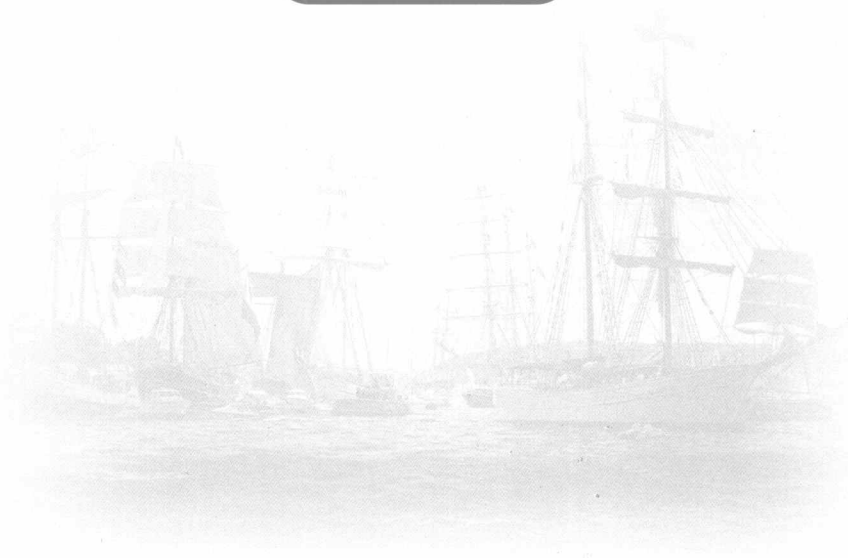




对外经济贸易大学国际贸易教材编写组
经济管理类课程教材·国际贸易系列

国际贸易争议与仲裁

王晓川 主编



 中国人民大学出版社

图书在版编目(CIP)数据

国际贸易争议与仲裁/王晓川主编.
北京:中国人民大学出版社,2008
经济管理类课程教材·国际贸易系列
ISBN 978-7-300-09110-5

I. 国…
II. 王…
III. 国际商事仲裁-高等学校-教材
IV. D997.4

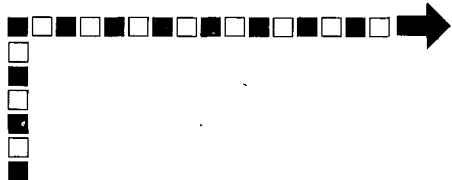
中国版本图书馆 CIP 数据核字(2008)第 033269 号

对外经济贸易大学国际贸易教材编写组
经济管理类课程教材·国际贸易系列
国际贸易争议与仲裁
王晓川 主编

出版发行	中国人民大学出版社		
社 址	北京中关村大街 31 号	邮政编码	100080
电 话	010-62511242(总编室)		010-62511398(质管部)
	010-82501766(邮购部)		010-62514148(门市部)
	010-62515195(发行公司)		010-62515275(盗版举报)
网 址	http://www.crup.com.cn		
	http://www.ttrnet.com (人大教研网)		
经 销	新华书店		
印 刷	北京雅艺彩印有限公司		
规 格	170 mm×228 mm 16 开本	版 次	2008 年 5 月第 1 版
印 张	19 插页 1	印 次	2008 年 5 月第 1 次印刷
字 数	347 000	定 价	26.00 元

版权所有 侵权必究

印装差错 负责调换



总 序

在经济全球一体化的大背景之下，尽快培养出我国国际贸易的专业化、国际化人才，已经成为当前市场经济发展迫在眉睫的任务。

本着加强国际贸易学科建设、努力培养适应社会需要的贸易人才的理念，由对外经济贸易大学牵头，中国人民大学等校鼎力合作，联合攻关，编写了这套力图适应新时期教学需要的国际贸易教材。

纵观本套教材，其特点主要有三：

第一，内容前瞻新颖。本套教材立足于市场经济发展的前沿，借鉴了国际领先水平的贸易工作经验，具有新结构、新内容、新观点、新方法，紧跟时代发展的步伐。

第二，知识丰富实用。本套教材对国际贸易工作从理论到操作的方方面面作了介绍，它以实务为中心，将应掌握的知识和技能贯穿于每一个案例中，使学生明确在工作中应做什么，怎样才能做好，怎样才能不断提高工作效率。

第三，架构系统全面。该系列是由每本教材组成的相互关联、衔接有序的动态系统，囊括了国际贸易的全部内容。

总之，我们在教材的先进性、实用性、规范性等方面做了集思广益的工作，真诚地期待广大师生和其他读者提出宝贵的意见和建议。

对外经济贸易大学国际贸易教材编写组



前 言



王晓川，对外经济贸易大学法学院教授，法学院党支部书记。主要从事公司法、证券法、商事仲裁等领域的研究工作，主讲民法、商法总论、商事仲裁、国际商法等课程。曾担任对外经济贸易大学法学院法律系主任、民商法系主任。

从1995年起至今，被中国国际经济贸易仲裁委员会聘为仲裁员和证券专业仲裁员，审理过国际经济贸易仲裁案件和国内商事仲裁案件百余件。

在国际贸易交往中，由于各方参与者的交易地位和交易目的不同，因此争议在所难免。在国际贸易的发展历史中，仲裁始终与国际贸易争议相伴而生，相随而长。在国际贸易争议的解决方式中，仲裁因其快捷高效的特点一直是非常流行的争议解决方式。在国际商事仲裁的案件种类中，国际贸易案件始终占有较大的比例。

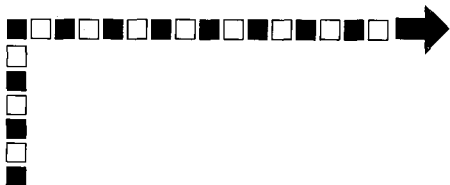
本书的特点是对国际贸易中几个主要领域（如国际货物买卖、国际直接投资、国际支付等）的基本运行模式和基本法律关系进行了较为详尽的梳理和介绍，同时着重分析了相关国际贸易领域中争议的特点及其在仲裁案件中的具体反映。本书在论述相关基本知识时，适当选用了案例加以辅助分析。这些特点有助于读者在了解国际贸易基本常识的同时，在一定程度上明确解决国际贸易争议的方法。本书可作为高等学校经济管理类、法学类学生的教材用书或辅导用书，也可供从事外贸工作的专业人士进行学习和参考。

本书由王晓川教授任主编。王晓川教授确定了本书的书名和整体框架思路，设计了本书的具体篇章要目，并对初稿进行了修改。本书编写的具体分工是：王晓川（第一章）、雍杰栋（第二章）、石伟（第三章）、彭君（第四章）、黄丽芬（第五章）、杨锋（第六章）、霍丽娜（第七章）。刘祎、杨志和于海荣参与了本书的校稿工作。

本书的出版发行得益于中国人民大学出版社的大力支持和帮助，在此深表谢意！

由于本书作者水平有限，敬请读者对书中不妥甚至谬误之处提出宝贵意见。

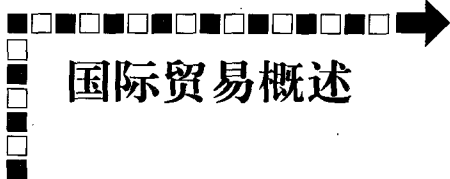
王晓川



目 录

第 一 章	国际贸易概述	(1)
第一节	国际贸易的产生和发 展	(1)
第二节	有关国际贸易的国际条约 和国际贸易惯例	(9)
第三节	我国国际贸易法律制 度	(23)
第四节	国际贸易纠纷及其解决 方式	(28)
第 二 章	国际商事仲裁概述	(35)
第一节	国际商事仲裁的基本 知识	(35)
第二节	国际商事仲裁的性质、 价值和分类	(40)
第三节	国际商事仲裁协 议	(42)
第四节	国际商事仲裁的管 辖	(48)
第五节	国际商事仲裁中的法律 适用	(53)

	第六节 国际商事仲裁的程序	(56)
	第七节 国际商事仲裁裁决的承认与执行	(64)
	第八节 重新仲裁	(71)
第 三 章	货物买卖纠纷与仲裁	(75)
	第一节 货物买卖合同的订立	(75)
	第二节 货物买卖合同的标的	(87)
	第三节 国际贸易术语	(94)
	第四节 货物运输	(96)
	第五节 货物运输保险	(113)
	第六节 货款的结算	(124)
	第七节 货物买卖合同的履行	(146)
第 四 章	国际直接投资争议及仲裁	(165)
	第一节 国际直接投资概述	(165)
	第二节 我国外商投资企业法	(166)
	第三节 外商投资争议及仲裁	(174)
第 五 章	国际技术贸易纠纷与仲裁	(188)
	第一节 国际技术贸易概述	(188)
	第二节 与贸易有关的知识产权公约、条约、惯例	(193)
	第三节 国际技术贸易合同争端的解决	(207)
	第四节 主要的国际技术贸易合同纠纷	(214)
第 六 章	国际支付争议与仲裁	(234)
	第一节 国际支付概述	(234)
	第二节 有关信用证的基本法律	(247)
	第三节 解决信用证纠纷的主要途径之一——仲裁	(249)
	第四节 信用证纠纷案件的法律适用	(250)
	第五节 信用证纠纷常见类型与案例分析	(251)
第 七 章	国际海事争议与仲裁	(272)
	第一节 国际海事概述	(272)
	第二节 国际海事法律规范	(273)
	第三节 国际海事仲裁	(275)
	第四节 国际海事争议	(277)
参考书目		(294)



第一章

国际贸易概述

学习目标

- 了解国际贸易的产生和发展
- 掌握有关国际贸易的国际条约和国际贸易惯例
- 了解我国国际贸易法律制度及其变迁
- 掌握国际贸易纠纷的主要解决方式

第一节 国际贸易的产生和发展

一、国际贸易的产生

国际贸易是指世界各国之间货物和服务交换的活动，是各国之间分工的表现形式，反映了世界各国在经济上的相互依靠。

国际贸易是在一定历史条件下产生和发展起来的，是一个历史的范畴。国际贸易的产生必须具备两个条件：有可供交换的剩余产品；各自为政的社会实体之间进行产品（商品）的交换。因此，从根本上说，社会生产力的发展和社会分工

的扩大，是国际贸易产生和发展的基础。

在原始社会初期，人类处于自然分工状态，生产力水平低下，人们只能依靠集体劳动来获取有限的生活资料，然后按照平均的原则进行分配。所以，那时没有剩余产品，没有私有制，没有阶级和国家，不存在对外贸易，也就没有国际贸易。

在人类历史上第一次社会大分工后，社会生产力得到发展，产品出现少量剩余，在氏族公社、部落之间出现了剩余产品的交换。随着生产力水平的继续发展，手工业从农业中分离出来，形成了人类社会的第二次大分工。手工业的出现不仅为人类提供了日益丰富的剩余产品，而且开始出现以交换为目的的商品生产。随着商品生产和商品交换的扩大，逐渐产生了货币，商品交换由物物交换变成了以货币为媒介的商品流通，从而加速了私有制和阶级的形成。随着商品流通范围的扩大，又有一部分人从手工业、农牧业中逐步分离出来，专门从事商品交换活动，由此形成了人类社会的第三次社会大分工。商业和商人的出现，使商品生产和商品交换更加广泛、更加频繁，商品流通超出了国界，国际贸易由此产生。

二、国际贸易的发展历程

（一）奴隶社会的国际贸易

奴隶社会是以奴隶主占有生产资料和奴隶为基础的社会。在奴隶社会中，自然经济占统治地位，商品生产在整个生产中微不足道，进入商品流通的商品数量很少，商品流通的范围也受到很大的限制。那时，进入贸易领域的商品主要是供奴隶主和王室享乐的宝石、装饰品、各种织物、香料和奴隶。在欧洲，主要的贸易国家有腓尼基、希腊和罗马。据史料记载，腓尼基人借地中海之便发展航海技术，以金属和玻璃制品向其他国家换取象牙、谷物、奴隶，其贸易范围最远达到好望角。继腓尼基人之后，希腊人在约 800 年的时间里成为海上贸易的霸主，制定了最早的海上法并建立了海外殖民地。在希腊海洋时代之后，罗马人建立了横跨欧亚非的大帝国，形成了横跨三大洲的贸易圈。在奴隶制时代，地处亚洲的文明古国——中国和印度虽然商业发达，但是地理环境限制了其贸易向外拓展。中国在夏商时期就进入了奴隶制社会，但其贸易主要集中在黄河流域。

（二）封建社会的国际贸易

在这一时期，封建地租采取劳役和实物形式，进入流通领域的产品不多。到封建社会中期，随着商品生产的发展，封建地租越来越多地由劳役和实物形式转变为货币地租，商品经济得到进一步发展。

在封建社会晚期，随着城市手工业的发展，各国商品经济和对外贸易都有了较大发展。在封建社会，奢侈品仍是国际贸易中的主要商品，西方国家以呢绒、酒等换取东方国家的丝绸、香料和珠宝等。在封建社会，国际贸易的范围不断扩大。在欧洲封建社会的早期阶段，国际贸易的中心位于地中海东部。阿拉伯人是公元7世纪到8世纪的贸易民族，他们贩运非洲的象牙、中国的丝绸、远东地区的香料和宝石等。公元11世纪以后，随着意大利北部及波罗的海和黑海沿岸城市的兴起，国际贸易的范围扩大到地中海、北海、波罗的海和黑海的沿岸。城市手工业的发展推动了国际贸易的发展，而国际贸易的发展又促进了手工业的进一步发展，促进了资本主义在欧洲各国的迅速发展。

（三）资本主义生产方式产生以后的国际贸易

国际贸易的发展是与西欧各国资本主义生产方式的建立和发展紧密联系在一起的。地理大发现和新航路的开辟，使欧洲商人的贸易范围空前扩大，国际贸易中心转向大西洋沿岸的葡萄牙、西班牙及日后的英法等国。大批欧洲商人前往非洲和美洲进行掠夺性贸易，他们运回大量金银财宝，进行黑奴买卖，同时还将这些地区变成本国的殖民地。西班牙、荷兰、英国之间为争夺殖民地和国际贸易控制权连年发生战争。为筹措战争费用，各国政府除加强税收外，还纷纷在海外设立贸易公司（如英国的东印度公司），加强对殖民地的掠夺。

17世纪中期，英国的资产阶级革命取得胜利，资本主义生产方式正式确立。随后，英国夺得海上霸权，在世界贸易中占据了主导地位。18世纪中期开始的产业革命又为国际贸易的大发展提供了坚实的基础：一方面，蒸汽机的发明和使用开创了大机器工业时代，致使生产力迅速提高、商品大为丰富，从而使真正的国际分工开始形成；另一方面，交通运输工具和通信联络技术突飞猛进的发展，使各国之间的贸易更加便捷，世界市场真正建立。由此，国际贸易取得了惊人的发展，从原来局部的、地区性的贸易活动转变为全球性的国际贸易，贸易商品的数量有了长足的增长，贸易方式和机构职能也有了创新和发展。

资本主义进入垄断阶段后，国际贸易也不可避免地带有垄断特征，主要资本主义国家的对外贸易都由为数不多的垄断组织所控制，它们决定着一国对外贸易的地理方向和商品构成。第一次世界大战使英国丧失了在国际贸易中的霸主地位，由美国取而代之。1929—1933年的“大萧条”使国际贸易陷入低谷，而经济危机又波及政治，引发了第二次世界大战。第二次世界大战结束后，国际贸易中心开始从欧洲转向大西洋两岸。在这一时期，以美国和前苏联为首的两大集团分别扶植各自的势力，直接或间接地复兴了许多国家的经济。在《关税与贸易总协定》（GATT）的推动下，国际经济合作加强，世界经济空前繁荣，国际贸易

在自由贸易的旗帜下取得了惊人的增长。

(四) 第二次世界大战以来国际贸易的发展

自第二次世界大战以来,国际分工进一步发展,世界范围内各国之间的经济交往和联系已变得非常频繁和复杂,各国经济被编织在一个纵横交错的网络中运行。一国的经济生活和经济发展已不再是一国孤立的现象了,现代国际贸易发展的一个主要结果就是国际经济往来的显著扩大和各国、各民族之间在经济上相互依赖程度的加深。

在当代,不同社会制度的国家和区域性经济集体,在生产力的发展、国际分工与世界市场发展的基础上,通过商品、货币和资本的流通,劳动力的转移和技术的转让,形成了错综复杂的各类国际经济关系。特别是跨国公司的迅速发展,推动了生产与资本的进一步国际化,交通、通信手段的发展,不仅使国家间距离大大缩短,还使世界市场的空间范围变大,世界各国在经济上的相互依赖日益加深,各国经济生活的各个环节逐渐具有国际性质。

当代世界经济的国际化已经成为影响全人类经济活动的现象,其主要标志就是在经济的各个领域里,国际贸易和国际生产的重要性日益增强。概括地讲,第二次世界大战后国际贸易呈现出下述特征。

1. 国际贸易发展迅速、国际贸易额总体上保持直线上升

国际贸易的增长速度超过了世界生产的增长速度。

在第二次世界大战以前,经济增长仅限于西欧、北美、日本、前苏联、东欧国家。而战后,不仅这些国家的经济继续增长,发展中国家的国民经济也有了较快的发展。这种全球范围的大面积经济增长是前所未有的。

自20世纪70年代以来,世界经济进入衰退时期,继而是全面、深刻而漫长的调整阶段,增长率明显下降。但是,国际贸易的增长始终超过世界经济的增长。

国际贸易中这些蕴涵巨大变化的推动力,是世界生产力的发展、科技的进步和各国各地区之间经济发展不平衡规律的作用。

从1760年至今的二百多年间,人类社会曾经历了三次科学技术革命,其中以第二次世界大战以后的第三次科技革命的影响最为深刻。20世纪40年代中期以来的自然科学的新发现和技术的新发明超过以往几千年的总和。

2. 国际贸易的商品结构发生了重要变化

在第二次世界大战以后,国际贸易的商品结构向集约化发展。第二次世界大战以前,制成品与初级产品在世界贸易中的比例为2:3,即制成品贸易为辅、初级产品贸易为主。战后,制成品贸易迅速增长,特别是机器、运输设备及其所

需零配件的制成品贸易增长迅速，而原料、食品等初级产品贸易则相对发展缓慢，导致制成品与初级产品在世界贸易中的比重调换了位置，这一比例变为 3:2。

在初级产品的贸易中，石油贸易的增长较为迅速。在制成品贸易中，纺织品和一些轻工业产品的比重呈下降趋势，而机械电子产品及其他资本密集型产品的比重则直线上升。这一变化表明，在第二次世界大战后，各类经济部门内部的分工已逐渐取代了各经济部门之间的分工，成为国际交换的基础。

在国际贸易商品结构的变化之中，特别值得一提的是服务贸易。自 20 世纪 80 年代以来，世界服务贸易就以高于货物贸易的速度增长，并迅速成为国际贸易的重要组成部分。世界贸易从 20 世纪 50 年代至 70 年代完成了从以初级产品为主向以制成品为主的转变，从那时起，国际贸易就开始从以低附加值的粗加工制成品为主向以高附加值的精加工制成品为主的出口类型转变。尽管生产力发展水平不同的国家实现这一转变的情况有所不同，但进入 20 世纪 90 年代以后，不仅是发达的资本主义国家进一步实行这种转变，新兴的工业化国家以及众多的发展中国家也开始了这一转变过程，从而使国际贸易进一步向集约化方向发展，即从传统的总量增长向质量、效益增长转变。

3. 跨国公司在国际贸易中的作用进一步加强

第二次世界大战以后，资本在世界范围内的扩张、直接投资成为替代国际贸易的手段并得到飞速增长，使世界经济进入生产资本国际化时期，这一重大变化的标志是跨国公司在国际贸易中地位和作用的增强。

由于发达国家以出口制成品为主，跨国公司控制发达国家出口贸易的程度，大致代表了它们控制发达国家制成品出口的程度。除了货物贸易以外，跨国公司还控制了世界技术贸易，同时发展中国家的技术贸易也被跨国公司所控制。进入 20 世纪 90 年代，由于资本集中和跨国兼并的进一步发展，技术贸易特别是高新技术贸易的增长，发达国家占世界贸易比重的上升趋势以及跨国公司经营中非股权控制形式的加强等诸多原因的共同作用，跨国公司在国际贸易中的作用进一步加强。

4. 发达国家在国际贸易中占支配地位，发展中国家的作用在逐渐增强

发展中国家作为一个整体，在第二次世界大战后的贸易额呈直线上升之势。进入 20 世纪 90 年代，发展中国家的贸易（包括发展中国家之间的贸易以及发展中国家同发达国家之间的贸易）增长迅猛。随着发展中国家调整产业结构，其出口商品结构升级，发展中国家已不仅仅是农矿原料的生产者和出口者，而且已经成为世界制成品生产和出口的基地。

5. 市场竞争趋向尖锐复杂，贸易保护主义升级

19 世纪 40 年代以前，世界贸易的增长一直落后于世界工业生产的增长。在此后世界市场迅速扩大时期，世界贸易的年均增长率大幅度超过了世界工业生产。不仅如此，世界市场容量的增长也超过了各国国内市场的扩大速度，国外市场对经济增长的推动作用比国内市场的力量更大。但是，从 1870 年到 1948 年近 80 年的时间里，国际贸易相对于世界工业生产却一直处于落后状态。这种情况表明世界范围内的商品生产和商品销售之间的矛盾趋于尖锐化，国际贸易对于世界经济推动作用的减弱了。然而 20 世纪 50 年代以后，国际贸易的增长率又一次超过了世界工业生产的增长率。

在第二次世界大战后世界经济的发展过程中，世界市场的扩大是一个重要的促进因素，有很多国家和地区的经济成长是在出口贸易的带动下发展起来的。战后的情况表明，世界出口的增长率远远超过了世界生产的增长率。如果说第二次世界大战以前生产能力的增长与市场相对固定之间的矛盾使市场问题尖锐化、复杂化，那么在战后几十年的时间里，世界市场容量的扩大超过生产增长的事实，表明战后市场问题较 20 世纪 20 年代和 30 年代有所缓和。20 世纪 70 年代中期以后，西方发达国家的对外贸易政策逐渐由贸易自由化向贸易非自由化发展，这种转化是战后西方世界经济发展由迅速增长走向“滞胀”和发达国家之间争夺市场加剧的必然结果。

进入 20 世纪 90 年代，随着冷战状态结束，西方发达国家之间的经济矛盾日趋紧张，特别是当前西方各国面临经济衰退和失业问题的困扰，美欧、美日、日欧之间的经济摩擦愈演愈烈。贸易保护主义升级，大国之间和经济集团之间的市场争夺加剧，“冷战”已变为“商战”。

6. 国家垄断和国家资本的作用在国际贸易中显著加强

从 20 世纪 50 年代到 60 年代，外贸政策的特点是贸易自由化。自 20 世纪 70 年代以来，贸易政策转向贸易保护主义，而 20 世纪 80 年代的国际贸易体制已从自由贸易走向了“管理贸易”。

第二次世界大战后，西方发达国家特别是西欧、日本等国继续实行超保护主义政策，严格限制商品进口。但随着世界经济的恢复和发展，从 20 世纪 50 年代到 70 年代初，发达国家都在不同程度上放宽了进口限制，在它们的对外贸易政策中出现了贸易自由化倾向，掀起了一个大幅度削减关税和降低或撤销非关税壁垒的浪潮，这种浪潮到 20 世纪 70 年代达到高峰。20 世纪 70 年代初期开始的世界性通货膨胀一度促进了西方发达国家贸易自由化的发展，从而使保护关税达到战后以来的新低点。

1974—1975年,世界性经济危机使西方发达国家的贸易自由化趋势停顿下来。从1977年起,保护主义浪潮再度兴起。1977年《多种纤维协定》重新续订时,当时的欧共体率先大大加强了对纺织品和服装的进口限制。1980—1982年发生了战后最严重的世界经济危机。经济衰退加上西方发达国家货币比价的严重不平衡,是出现新贸易保护主义的重要原因。一般情况下,在世界经济迅速发展时期,自由贸易占上风。可以说,实行进口自由或保护主义的政策是垄断资本权衡利害的结果。

自20世纪90年代以来,以美国为代表的富有进攻性的“管理贸易”原则取代了“自由贸易”原则,管理贸易的实质是以报复和威胁手段迫使其他国家开放市场。国际贸易体制从自由贸易走向管理贸易,说明国家垄断和国家资本在国际贸易中的作用正在显著加强。

(五) 21世纪以来国际贸易的发展与创新

1. 国际贸易步入新一轮增长期,贸易对经济增长的拉动作用愈加凸显

伴随世界经济较快增长和经济全球化的深入发展,当前国际贸易增长明显加速,已经进入新一轮增长期。在世界经济强劲增长和国际市场对能源、原材料商品需求旺盛的带动及美元贬值等因素的影响下,全球货物和服务贸易总量保持了高速增长态势。全球贸易的高速增长是科技进步、生产力提高、国际分工深化的共同结果,同时它又促进了世界生产。国际贸易的增长率连续超过世界生产的增长率,从而使世界各国的外贸依存度均有不同程度的上升。

2. 以发达国家为中心的贸易格局保持不变,中国成为国际贸易增长的新生崛起力量

美、日、欧三大经济体既是世界经济的主要力量,在国际贸易中也居于主导地位。发达国家通过开展区域贸易合作和控制多边贸易体制来主宰国际贸易秩序,并在国际交换中获得了大部分贸易利益。

中国是近年国际贸易增长中最显眼的“亮点”,表现为中国不仅在全球贸易总量中的份额和排名不断攀升,而且对全球贸易增量的贡献也极为突出。自2001年加入世贸组织以来,中国在全球贸易中的排名也在不断上升。

3. 多边贸易体制面临新的挑战,全球范围的区域经济合作势头高涨

WTO新一轮谈判自启动以来进展缓慢,2003年坎昆会议失败后,谈判一度陷入停滞状态。2004年8月1日,世贸组织147个成员就新一轮多边贸易谈判框架达成了协议,但协议的内容较为原则和笼统,各成员在农业、非农市场准入等问题上仍存在很大分歧。值得注意的是,由于各种区域贸易协定纷繁多样、成员交叉重叠,一些贸易协定已超出传统的降低贸易和投资壁垒的范围,对多边贸易

体系带来了较大的冲击。

与此同时，以区域贸易安排（RTA）为主要形式的区域经济合作加速发展，并呈现出不少新趋势：一是区域贸易安排迅猛发展。二是主要贸易大国都在追求区域贸易安排的主导权。三是区域贸易安排成员间的贸易比重进一步上升。四是国家之间的竞争正在向区域经济集团之间的竞争转变。区域贸易安排已经成为各国争取市场资源、扩大发展空间、提升国际地位的战略手段，对世界经济、政治格局产生了重大影响。

4. 国际贸易结构走向高级化，服务贸易和技术贸易发展方兴未艾

国际贸易结构的高级化与产业结构的升级互为依托，从其变化趋势看，有以下两个突出特点：一是伴随着各国产业结构的优化升级，全球服务贸易发展迅猛。在行业结构上，服务贸易日益向金融、保险、电信、信息、咨询等新兴服务业倾斜，传统的运输业、旅游业所占份额持续下降；在地区分布上，发展中国家服务贸易所占份额继续扩大，东亚地区的增长尤其显著。二是高技术产品在制成品贸易中的地位大大提高，尤以信息通信技术产品出口增长最快。与此同时，由于跨国公司纷纷把以信息技术为代表的高新技术产业向发展中国家转移，导致发展中国家技术密集型产品出口占全球的比重快速上升。

5. 贸易投资一体化趋势明显，跨国公司对全球贸易的主导作用日益增强

在经济全球化的推动下，生产要素特别是资本在全球范围内更加自由地流动，跨国公司通过在全球范围内建立生产和营销网络，推动了贸易投资日益一体化，并对国际经济贸易格局产生了深刻影响：一是跨国公司已成为全球范围内资源配置的核心力量。二是国际贸易基础已由比较优势转变为以跨国公司数量和在国际范围内整合资源的能力为主的竞争优势。这就意味着，一个国家具备国际竞争优势的企业越多，就越可以在国际分工中更多地整合别国的资源。三是国际贸易格局由产业间贸易转向以产业内贸易、公司内贸易为主，主要表现为中间产品、零部件贸易在国际贸易中的比重增加。四是跨国公司产业转移不断加快，加工贸易在整个国际贸易中的比重持续提高，已成为发展中国家对外贸易的增长点。

6. 贸易自由化和保护主义的斗争愈演愈烈，各种贸易壁垒花样迭出

在经济全球化的推动下，世界各国经济交往愈加频繁，贸易自由化已是不可逆转的潮流。但是，随着国际贸易规模不断扩大，贸易摩擦产生的可能性也就越大。当前，各国经济发展的不平衡性、产业和贸易结构的竞争性、区域贸易集团的排他性、贸易分配利益的两极化以及经贸问题的政治化都是造成贸易保护主义层出不穷的重要原因。

当前,世界已进入贸易争端的高发期,并呈现出以下特点:一是基于战略利益考虑而引发的贸易摩擦增多。二是贸易保护的手段不断翻新。各种技术壁垒成为贸易保护的新式武器,知识产权方面的纠纷成为国际贸易的重要争端。三是摩擦从单纯的贸易问题转向更为综合的领域。社会保障问题、汇率制度问题等已成为摩擦的新领域,资源摩擦与贸易摩擦交互作用的趋势越来越明显。四是中国在国际贸易中的摩擦也逐渐增多。随着中国出口的逐渐增多,中国遭他国的反倾销起诉也越来越多。

第二节 有关国际贸易的国际条约和国际贸易惯例

一、国际货物买卖的国际条约

(一) 制定国际货物买卖条约的背景和原因

有关国际货物买卖的国际条约或公约是统一的国际货物买卖法的重要渊源。国际货物买卖是一种跨越国界的交易,适用各国的国内买卖法来处理这类交易,难免会使不同国家的当事人感到不便,并造成法律障碍,不利于国际货物买卖交易的顺利发展。因此,自20世纪初,特别是自第二次世界大战之后,随着国际贸易的飞速发展,许多国际组织(如罗马国际私法统一协会、国际商会、国际法协会、联合国国际贸易法委员会等)都积极主张制定一套国际统一的关于货物买卖的行为规范,使各国贸易界人士有所遵循,以便减少或消除国际货物买卖方面的法律障碍,为国际货物买卖创造一个良好的法律环境。

这种主张反映了国际货物买卖交易的客观要求,同时也是完全可行的。这是因为:第一,世界各国的商人(公司)在从事国际货物买卖交易时,他们所使用的法律术语及贸易做法都是十分相似甚至是完全相同的。例如,不论是西方发达国家的商人,还是社会主义国家或发展中国家的公司,他们在货物进出口合同中,都使用“FOB”、“CIF”或其他能共同理解的贸易术语;在支付货款时,都使用跟单信用证或托收等支付方式;在货物运输时,都使用提单、租船合同、空运单、铁路运单等;在货物运输过程中,一般都要投保货物运输险,并使用保险单或保险凭证等。因此,在这一法律规则领域中,制定一套能被世界各国广泛接受的统一法或统一规则是完全可能的。第二,世界各国关于买卖合同的法律,特别是适用于国际货物买卖合同的法律,基本上是属于任意性的规定而不是强制性的规定,除必须服从公共秩序或社会公共利益的制约外,各国一般均允许当事人按照“契约自由”和“意思自治”的原则,自行确定其合同的内容和条款,国家