



财商心理学超级畅销书
全新财富理念风行欧美



17条财商思维区分富人和穷人

有钱人想的 和你不一样

[美] 哈维·艾克 (T. Harv Eker) 著
漆仰平 赖伟雄 译

口袋贫穷，是因为脑袋贫穷
17条思维习惯，让你换上一颗有钱人的脑袋

Secrets of the
Millionaire Mind

中国社会科学出版社

有钱人想的 和你不一样

[美] 哈维·艾克 (T. Harv Eker) 著
漆仰平 赖伟雄 译

Secrets of the
Millionaire Mind

中国社会科学出版社

图书在版编目(CIP)数据

有钱人想的和你不一样/(美)哈维·艾克著;漆仰平、赖伟雄译.
—北京:中国社会科学出版社,2008.1

书名原文:Secrets of the Millionaire Mind

ISBN 978-7-5004-6590-4

I. 有... II. ①哈... ②漆... ③赖... III. 成功心理学:财商
IV. TS976.15

中国版本图书馆 CIP 数据核字(2007)第 185707 号

Copyright © 2004 by T. Harv Eker.

This translation is published by arrangement with HarperBusiness,
through Bardon Chinese Media Agency.

Simplified Chinese translation Copyright © 2008 by China Social Sciences Press.

All rights reserved.

版权贸易合同登记号 图字:01-2005-6242

策 划 路卫军 张 剑
责任编辑 张 剑
责任校对 贾 益
责任印制 戴 宽
封面设计 久品轩

出版发行 中国社会科学出版社

社 址 北京鼓楼西大街甲 158 号

邮 编 100720

电 话 010-84029450(邮购)

010-64031534(总编室)

网 址 <http://www.csspw.cn>

经 销 新华书店

印刷装订 三河市君旺印装厂

版 次 2008 年 1 月第 1 版

印 次 2008 年 1 月第 1 次印刷

开 本 640×960 毫米 1/16

印 张 12

字 数 120 千字

定 价 20.00 元

凡购买中国社会科学出版社图书,如有质量问题请与本社发行部联系调换。
版权所有 侵权必究

有钱人想[®]
和你不一样
Secrets of the
Millionaire Mind

口袋贫穷，是因为脑袋贫穷 17条思维习惯， 让你换上一颗有钱人的脑袋

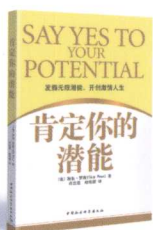
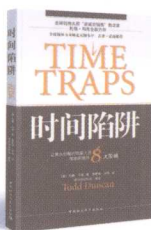
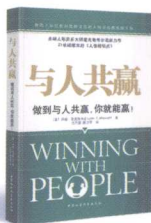
T. Harv Eker

经过25年的研究和培训，哈维·艾克发现有钱人和穷人的根源，是因为他们在17个方面，拥有不同的思维习惯。并且，在过去的10年中，哈维·艾克已经帮助25万名听众改变了思维习惯，获得个人成长和商业上的成功。而哈维·艾克也成为风靡全球的财富教练和商业导师。



有钱人想的和你不一样
Secrets of the Millionaire Mind

成功学经典读物



对本书的赞誉

哈维·艾克向我们提供了一幅蓝图和一套工具箱，凭借这些，我们就可以从里到外建造自己的财富大厦，因此，这本书将经受时间和环境的检验。

——丹尼斯·韦特利，著有《做一个五星级人物》

哈维·艾克是一位大师，他能把通往财富的道路构筑得简单易行。终于，他的有效原则在这部杰作中得以应用。

——马西·辛莫夫，《献给女人的心灵鸡汤》的合著者

研读这本书，把它当成你生活的依靠……愿望终将实现！

——安东尼·罗宾斯，潜能激励大师

这本书是实战创富的圣经。哈维·艾克揭开了富人的神秘面纱，让每个人都可以使用富翁的秘密。快消化这本书吧！

——吉尔·卢宾，畅销书《网络奇迹》及《游击宣传》

哈维·艾克是当今世界上最杰出的教练之一！他的经验技术具有转变性，他的每次演讲都能创造出神奇的效果！

——马克·维克托·汉森，
畅销书《心灵鸡汤》、《一分钟百万富翁》作者

“哈维·艾克究竟是谁， 我为什么该读这本书？”

我的研讨会刚开始，人们就呆住了。我向听众宣讲的第一句话是：“别相信我说的每一个字。”我为什么要这样建议？因为我只能从自己的经验谈起。我所分享的理念和见闻没有本质上的真实或虚假、正确或错误。它们只是反映了我自己的成绩，还有我亲眼所见的千万个学员那些激动人心的成就。尽管如此，我还是相信，如果你使用了从这本书里学来的原则，你将彻底改变自己的生活。不要只停留在翻阅。要研究这本书，把它当成你生活的支柱，然后为自己试验这些原则。凡是有效的，请坚持做下去。凡是无效的，扔掉，别客气。

我知道自己可能有些偏激，但当谈到金钱时，这可能是你读过的最重要的一本书。我知道这是一个大胆的表述，但事实是，你现在可能已经认识到，你对成功的渴望与获得成功的结果是两个不同的世界，本书正提供了它们之间缺少的那一环。

毫无疑问，你已经读过其他书籍，听过磁带或 CD，上过课，学到了无数种在房地产、股票或生意中致富的方法。但发生什么了？对多数人而言，没什么！他们得到一股短暂的能量激流，然后就又回到从前了。

最终，有一个答案。它很简单，是一条法则，是你躲避不开的。全文如下：**倘若你的潜意识没有为成功制定出“财务蓝图”，那么你的所学、所知、所为就不会带来太大改观。**

为什么有人注定富有，而有人却终其一生只能为生计打拼，在这本书里，我们要向你解开其中的奥秘。你将理解成功、平庸，或财务成败的根源所在，然后为了更美好的财务未来去扬帆你的旅程。你将了解儿童时代是怎样影响和塑造我们的财务蓝图的，这些影响又如何带出不利于自己意愿的思想和习惯。你将学习重要的方法去改变自己全部的致富道路。你将体验有力的话语，帮助自己重置消极的思考方式，拥有改变生活的“财富工具箱”，从此你的思维——还有成功——就会像富人那样。为了增加收入，建立财富，你还将学会切实可行的、循序渐进的战术。

在本书的第一部分，我们将解释每个人的金钱观念是如何被传授的，我们的思考和行动是如何被支配的，同时，为了调整 and 改变我们心中的金钱蓝图，书里还概括出四个关键战术。在第二部分，我们将更深层次地审视富人、中产阶级、穷人是如何思考的，提出 17 种态度，还有你应该采取的行动，从而持续永久地改变你的生活和财富。在整本书里，我们还将分享上千封来信以及电子邮件中的几个例子，它们来自参加过百万富翁思维强化班的学生，大家在信里讲述了自己是如何通过这

些思维取得生活中的辉煌成果。

那么，我的经验是什么？我从哪里来？我总是立于不败之地吗？我希望如此啊！

像你们大多数人一样，我是那种假设自己有许多潜能、而只展示了一小小部分的人。我读了所有的书，听了所有的磁带，去了所有的研讨会。我真的、真的、真的向往成功。我不知道这是为了金钱、为了自由、为了某种意义上的成就，或只是为了证明父母眼中的我足够优秀，但我几乎痴迷于成为一个“成功者”。在二十多岁的时候，我做了几笔不同类型的买卖，每一次都承载着挣钱梦想，但结局不是惨淡就是失败。

我努力工作，可总是毫无结果。我有“尼斯湖水怪病”：我听说过有个东西叫“利润”，但从来没真正见过。我一直在想：“如果投入到正确的生意，骑上快马，我就能赚到利润了。”可惜我错了。一事无成……至少对我是这样。正是上面那句话的后半部分让我最终倒下。为什么其他人能在同样的生意上成功，而我还是一贫如洗？“潜力先生”怎么了？

于是，我开始相当认真地进行灵魂探索。我审视自己真实的信仰，我的思考方式，尽管我说过自己真的向往富有，但还是看出自己对财富有些根深蒂固的忧虑。主要是我担心，担心最多的，是自己可能失败，或是更糟：成功了，然后以某种形式赔个底儿掉。那我就真的成了一个笨蛋。更惨的是，我将毁灭一件努力为自己争取的东西：我那具备所有潜能的“故事”。万一我发现自己没有那个潜能，注定要为生计去挣扎一生呢？

恰在那时，我从父亲的一位超级富有的朋友那里得到了一些建议。他到我父母的房间里与男士们打牌，顺道探望我一

下。这是我第三次搬回家了，住在“低档套房里”，其实就是地下室。我猜老爸已经跟他抱怨过我那可恨的生活了，因为当他看我的时候，眼神里充满了通常只有在葬礼中才会流露出的同情。

他说：“哈维，我开始时与你处境一样，完全是场灾难。”太好了，我想，这句话使我感觉好受多了。我应该让他知道我在忙着……观看油漆工刮墙皮。

他接着说：“但当时，我得到了一些建议，改变了我的生活，我愿意把它们传给你。”哦不，来到父子课堂了，可他不是俺爹！他说：“哈维，如果你现在没有向往中的那样成功，所有的一切就表明有些事情你还不懂。”身为莽撞青年的我，那时觉得自己什么都懂，哎，可我的银行会计师不这么认为。我终于开始听进他的话。他继续说：“你知道吗，多数最富有的人，都以非常近似的方式思考问题？”

我回答：“不，我从没真正想过这个。”他继续向我解释：“这不完全是一个科学结论，但在大部分情况下，富人用一种思维方式，穷人用另一种截然不同的方式，这些思维方式决定了他们的行动，从而决定了他们的结果。”他继续说，“如果你用富人的思维去思考，以富人的行动去做事，你相信自己也会变得富有吗？”记得我当时不置可否，于是回答：“也许吧。”“那么，”他说，“你所要做的一切就是复制富人的思维。”

那时我很怀疑，就问：“那您现在在想些什么呢？”他回答：“我在想，富人遵守他们的承诺，我现在的承诺是去你父亲那里。朋友们都在等我，再会啦。”他走出去了，而他的一

席话，让我受益终生。

再没有其他话语对我的生活产生更大的影响了，于是我开始琢磨这种思维究竟是什么，并全身心地研究有钱人，研究他们是怎样思考的。我竭尽全力，学习有关思维运作的一切知识，同时主要集中在金钱和成功心理学上。我发现的确如此，富人真与穷人的思考方式大相径庭，甚至与中产阶级的人们也有很大差别。终于，我明白了自己的思想是如何将我困于财富门外。更重要的是，我学到了几项强大的战略战术去重新调整自己的思维，从此我就能与富人用同一种方式思考了。

最后我说：“闲话扯得够多了，实践出真知，让我们来测试一下吧。”我决定尝试另一笔生意。因为我是真的热爱健康和运动，于是就开了北美第一家运动器材零售商店。我身无分文，只好用信用卡借了2000美元启动生意。我开始运用从富人模式那里学来的知识，包括他们的商业策略和思维策略。我做的第一件事就是要确保成功，然后赢取胜利。我发誓，本人会致力于此，不成为百万甚至身价更高的富翁，绝不考虑离开这门生意。这与我过去的努力有着根本的不同，我曾经总是目光短浅，结果不是与好机会擦肩而过，就是等着事情陷入泥潭。

我还开始挑战自己的思维方式，我总是以消极的财务方式和无效率的方式思考。过去，我相信自己的所思所想都是真理。但后来我懂得了，在很多方面，我的思维其实是阻挡我成功的最大障碍。我选择不再抱着无法激励自己朝财富迈进的所有思想。我把你将在这本书里学到的每一条原则付诸实践。管用吗？的确啊！

在仅仅两年半时间里，我的生意非常成功，它让我开了10家店。然后我把公司一半的股份以160万美金卖给了500强中的一家公司。

那以后，我搬到阳光明媚的加利福尼亚，就在圣地亚哥的北边。我休整了几年，完善了战术，然后开始做一对一的商业咨询。我猜这项事业对人们相当有用，因为大家一直带着朋友、合伙人，还有助理来听我们的课。很快，我一次培训10个人，有时是20个。

有位顾客建议我还不如办所学校。我觉得这是个绝妙的主意，于是采纳了。我创办了平民精明商学院校（Street Smart Business School），向横跨北美的上千人讲授“平民精明”商业策略，让他们“高速”成功。

当我跨越几大洲做研讨会时，我注意到非常奇怪的事情：你可能会看见两个人肩并肩，坐在同一个屋子里，学着一模一样的原则和战术。一个人会拿起这些工具冲向成功，但你以为与他或她并肩而坐的那个人会怎样？答案是，不怎么样！

显而易见，你可以拥有世界上最完备的工具，但假如你的工具箱（我现在指着我的脑袋）有一个小漏洞，麻烦就来了。所以，我设计了一个节目，称为“百万富翁思维强化剂”，这是源于金钱和成功的内心游戏。当我把内心游戏（工具箱）与外部游戏（各种工具）结合在一起时，事实上，每个人的成功都通向顶峰！这就是你要在这本书里学习的——为了赢得游戏里的金钱，怎样去掌控金钱的内心游戏：如何思考富有、变得富有！

人们时常问我，我的成功是“一锤子买卖”，还是细水长

流。用我教的原则，这么说吧，我现在挣了好几百万的美金，几个回合之后，我就是个巨富。我的投资以及商业风险看上去全都直飞云霄！有人说，我有点石成金的法术，我几乎能把所有经手的事情都变成钱。他们没错，但他们可能没有意识到，点石成金只是为成功设置“财务蓝图”的另一种说法，这正是你一旦学会就能拥有，然后需要实践的原则。

在百万富翁思维强化班的开始，我一般会问听众：“你们有多少人来这里是为了学习的？”这是有些诡计的问题，因为作家乔希·比林斯曾经说过：“并非是我们不了解的知识阻碍了我们的前进，而是我们了解的知识成为我们最大障碍。”这本书关于“忘却”的内容，可比关于“学习”的要多多了，关键是认识到你旧有的思考和行为方式怎样将你置于现在的境遇。

如果你真的富有、真的快乐，那很好。但倘若你不是，我就邀请你来考虑一些可能性，它们或许不适合你当前认为是正确的“工具箱”，但正是因为这样，才会对你更加合适。

即使我建议你“不要相信我所说的每一个字”，并且希望你自己的生活中测试这些概念，可我还是请你相信正在阅读的观念。不是因为你私下认识我，而是因为千千万万个人已经根据这本书里的原则改变了他们的生活。

说到信任，让我想起一个喜欢的故事。一位男子正在沿着悬崖行走，突然，他失去了平衡，滑倒了，摔了下去。幸运的是，他沉着冷静，抓住了岩架，拼命地吊在那里。他吊啊吊啊，总算喊出来：“有人能帮忙把我拉上去吗？”没有回应。他一直喊呀喊呀，终于，一个巨大的吼声回应道：“我是上

帝。我能帮助你。放手，相信我。”请听接下来的事情：“还有其他人能帮我上去吗？”

教训很简单。如果你想过上更高水准的生活，就要愿意放弃旧有的思考方式，形成、采用新的思考方式。结果会不言自明。

CONTENTS

目录

“哈维·艾克究竟是谁，
我为什么该读这本书？”

001

第一部分

你的金钱蓝图

001

003 为什么金钱蓝图很重要？

010 我们的金钱蓝图是什么，它是怎样形成的？

031 你设计的金钱蓝图是什么样子？

第二部分

财富工具箱

在思考和行为方式上，
富人与穷人及中产人士不同的 17 个方面

041

046 财富工具箱 1

富人相信“我创造生活”。 穷人相信“生活掉落在我身上”。

054 财富工具箱 2

富人做胜利的游戏。 穷人做不输的游戏。

058 财富工具箱 3

富人致力创富。 穷人想要致富。

065 财富工具箱 4

富人思考大目标。 穷人思考小目标。

070 财富工具箱 5

富人看重机会。 穷人关注阻碍。

077 财富工具箱 6

富人赞美其他富人和成功的人。 穷人怨恨富人和成功的人。

086 财富工具箱 7

富人与积极、成功的人交往。 穷人与消极、失败的人交往。

092 财富工具箱 8

富人善于销售。 穷人讨厌销售。

096 财富工具箱 9

富人比他们的问题要强大。 穷人比他们的问题要渺小。

101 财富工具箱 10

富人是出色的接受者。 穷人是差劲的接受者。

112 财富工具箱 11

富人凭结果赚钱。 穷人靠时间挣钱。

120 财富工具箱 12

富人思考“两者都”。 穷人思考“要么/要么”。

126 财富工具箱 13

富人关注财富净值。 穷人关注工作收入。

133 财富工具箱 14

富人善于管理金钱。 穷人不善于管理控制。

142 财富工具箱 15

富人让钱努力为自己工作。 穷人努力为钱工作。

152 财富工具箱 16

富人生活在行动中。 穷人生活在担忧中。

163 财富工具箱 17

富人总是活到老学到老。 穷人认为自己早已知道。

“那我现在要做些什么？”

