

搜 狐
SOHU.com

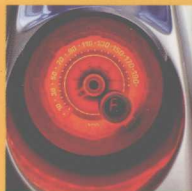
goche.sohu.com >>>>>> 搜狐购车频道

CHOOSE YOUR CAR

搜狐 购车指南

新车到店
帮你选车
降价风暴
车市速递
消费指导报告

搜狐购车频道



书中附数家
4S店
维护修理
优惠券



北京理工大学出版社

BEIJING INSTITUTE OF TECHNOLOGY PRESS

搜狐购车指南

搜狐购车频道 编


北京理工大学出版社
 BEIJING INSTITUTE OF TECHNOLOGY PRESS

内 容 简 介

本书主要内容包括购前准备、购车必备的基本知识、常识导购、对比导购、价格导购、个性导购、二手车助手和汽车用品导购等共8章。由搜狐购车频道的特约购车评论员和频道编辑成员精心甄选和编辑整理而成,较为全面而系统地介绍了汽车及汽车用品选购的必备知识、方法和技巧。

本书可以为购买新车、二手车及汽车用品的车友提供参考,同时也适用于广大汽车爱好者。

版权专有 侵权必究

图书在版编目(CIP)数据

搜狐购车指南/搜狐购车频道编. —北京:北京理工大学出版社,
2008.4

ISBN 978 - 7 - 5640 - 1476 - 6

I. 搜… II. 搜… III. 汽车 - 选购 - 指南 IV. F766 - 62

中国版本图书馆 CIP 数据核字 (2008) 第 046510 号

出版发行 / 北京理工大学出版社

社 址 / 北京市海淀区中关村南大街 5 号

邮 编 / 100081

电 话 / (010)68914775(办公室) 68944990(批销中心) 68911084(读者服务部)

网 址 / [http:// www. bitpress. com. cn](http://www.bitpress.com.cn)

经 销 / 全国各地新华书店

印 刷 / 北京圣瑞伦印刷厂

开 本 / 880 毫米 × 1230 毫米 1/32

印 张 / 10

字 数 / 260 千字

版 次 / 2008 年 4 月第 1 版 2008 年 4 月第 1 次印刷

印 数 / 1 ~ 5000 册

定 价 / 22.00 元

责任校对 / 陈玉梅

责任印制 / 吴皓云

图书出现印装质量问题,本社负责调换

Preface

前言



搜狐购车频道 (goche. sohu. com) 是搜狐汽车频道的姐妹频道, 是搜狐汽车向专业内容领域拓展的开始。

搜狐购车频道的定位是为购车人群提供最周到的服务。购车人群可分为5类: 有购车意向的人群 (距离买车时间通常在6个月以上)、准备购车并开始有针对性挑选的人群 (距离买车时间通常在2~6个月左右)、选择好车型并准备购买的人群 (距离买车时间通常在1~2个月左右)、购车后首次对车进行装饰美容以及保养的人群 (购车后2个月)、购买二手车的人群。依据上述分类, 搜狐购车频道分为5大板块, 分别是“逛”、“选”、“买”、“用”和“二手车”。每个板块依据服务对象不同, 配置了不同的资讯。(如: “逛”——是以车型的查询和新车型上市的资讯为主, “选”——是以车型测试和对比咨询的资讯为主)

搜狐购车频道的另一个突出特点是为广大用户提供了许多贴心的服务, 如问答系统 (开设有车型维修、交通法规、车型导购、汽车用品、二手车等近20个问答专区)、购车费用及贷款计算工具 (目前网络上最准确的购车计算工具)、购车案例库、个性信息定制 (用户可以依照自己的意愿定制所关注车型的信息) 等。

此外, 搜狐购车频道在关注汽车资讯和为广大用户提供优质网络服务的同时, 兼顾了许多线下服务。例如, 团购活动, 真正



地让广大用户通过搜狐购车频道这个平台得到更大的优惠，更多的收获。

搜狐购车频道的特约购车评论员和频道编辑成员经过精心甄选和编辑整理形成了《搜狐购车指南》一书，本书由汽车选购的购前准备和必备的基本知识讲起，从常识导购、对比导购、价格导购、个性选购、二手车助手和汽车用品导购等角度为购车人群提供了许多丰富的建议，并配有详实的举例和丰富的图表，希望在纷繁的车市中为广大读者的购车计划出谋划策、答疑解惑。

书中在部分页脚处附有一些与车有关的小幽默，希望广大读者可以在轻松愉快的氛围中阅读此书。这些幽默是通过论坛整理形成的，在此感谢这些网友的支持与帮助。

书后附有数家4S店（北京市花园桥一汽丰田4S店、北京市丰台区广州本田花乡4S店、北京市丰台区汇京鸿运东风日产4S店、北京市各页川上海大众4S店、北京市各页川斯柯达4S店、北京市丰台区汇京鸿运起亚4S店、北京市海淀区元丰正通雪佛兰4S店）的维护保养优惠券。在此，对这些参与我们活动的4S店表示衷心感谢。

本书编审过程中得到了北京理工大学出版社领导和编辑们的大力协助，在此表示衷心感谢。

搜狐汽车频道编辑部

Contents

目 录



第1章 购车准备	(1)
1.1 新手购车十二步	(1)
1.2 选购汽车的基本原则	(5)
1.3 车辆投保注意事项	(9)
1.4 如何买到适合自己的车型	(12)
1.5 如何买到最实惠的车	(15)
1.6 车的颜色仅仅是好看就行吗	(18)
1.7 细算购车花销	(20)
1.8 如何挑选新车	(24)
第2章 基本知识	(27)
2.1 常见的汽车名词术语详解	(27)
2.2 汽车内部常见指示图案	(51)
第3章 常识导购	(53)
3.1 从新车看未来家用轿车 8 个趋势	(53)
3.2 新手上路手册——“养”车费用之北京版	(56)
3.3 理性看待百公里加速	(63)
3.4 详解：“大贸车”与“小贸车”	(67)
3.5 SUV 类车型安全还是不安全	(68)
3.6 两厢车和三厢车谁更安全	(71)



3.7	面对车市优惠促销的新七招购车者如何选择	(74)
3.8	列数九大车辆无用配置	(77)
3.9	提车时如何挑车? 专家教你 20 个小技巧	(84)
3.10	你知道汽车装饰所隐藏的危险吗	(86)
3.11	喜新? 恋旧? 车型换代之际你该如何选购	(89)
第4章 价格导购		(94)
4.1	四级别收入 12 款高性价比车推荐	(94)
4.2	包牌 5 万元够用就好——五款小车的详细选购	(105)
4.3	养车明算账——5 款适合不同月收入家庭的车	(107)
4.4	省油好用——5 款 4 万 ~ 10 万元高性价比家用车推荐	(114)
4.5	7 万元买款自主品牌三厢轿车的七种选择	(120)
4.6	高配低价六种选择——包牌 8 万元手动经济小车	(124)
4.7	圆你有车梦——7 款 8 万元的自主家用轿车推荐	(126)
4.8	10 万元经济家轿——六款车型购车费用详单	(130)
4.9	精明细打算——10 万元以内小车 10 项实用配置	(133)
4.10	降价高配置小车 10 万元为界——精明人细心选车	(141)
4.11	简单有乐趣——15 万元包牌手自一体家庭轿车热选	(143)
第5章 对比导购		(148)
5.1	该买谁? 新威驰 POLO 劲取思迪三车大比拼	(148)
5.2	三厢变两厢: 7 款新年两厢车型对比解析	(152)



5.3	适者易生存六对车型 PK 抢先预览	(155)
5.4	压力的正反面——对比主流涡轮增压发动机	(159)
5.5	年底用车多拉快跑五款家用 MPV 选购指南	(164)
5.6	技术点评五款主流热销 1.6 升车型动力优劣	(168)
5.7	POLO、雨燕、飞度、嘉年华和标致 206——5 款 小车谁最安全	(173)
5.8	铂锐 PK 致胜、雅阁中级车战局拉幕	(176)
5.9	主流两厢尖峰对决福克斯 VS. 骐达 VS. 307	(180)
5.10	德系三宝之战——奥迪 A6L、宝马 525Li、奔驰 E230 中国表现	(184)
5.11	迈腾 VS 君越你选谁相同定位不同科技	(188)
5.12	海南马自达 3、凯越、伊兰特、新宝来，该选谁？	(194)
5.13	购车新选择——五款 CROSS 车型详细对比导购	(198)
第 6 章	个性选购	(204)
6.1	谁是你的 Mr. Right? 14 款女性选车推荐	(204)
6.2	20、30、40 女性购车重年龄的 11 款车推荐	(212)
6.3	女性购车靓丽两厢车是首选	(219)
6.4	生肖、颜色、汽车——激情碰撞出的火花	(222)
6.5	从经济到豪华哪款车更适合女性	(230)
6.6	买车先买安全车五款五星安全车型点评	(232)
6.7	单身人士对号入座 4 大原则 9 款实用车型	(235)
6.8	保值率高的 10 款 1.3 排量代步车型大导购	(238)
6.9	少跑维修站！四系列长保养周期车推荐	(246)



- 6.10 敢为技术先——五级别9款 CVT 变速器车选购 (250)
- 6.11 我们结婚吧！三对六款嫁妆小车推荐 (254)
- 6.12 职场白骨精时尚之选4款灵动小车全推荐 (258)
- 6.13 1.6 L 经济车消费现象——新老车型混战市场 (262)
- 6.14 夜间行车装备9款随动转向大灯车型推荐 (265)
- 6.15 雪过天晴话安全——全系标配 ESP 三款车推荐 (268)
- 6.16 头文字“L”——8款热销加长车型推荐导购 (271)
- 6.17 新运动元素——七款国产6速手动变速车推荐 (277)
- 第7章 二手车助手** (280)
- 7.1 购买二手车的四部曲——十四条陷阱警示录 (280)
- 7.2 二手车小常识一：检查车架 (283)
- 7.3 二手车小常识二：检查轮胎 (285)
- 7.4 二手车小常识三：检查转向系统 (286)
- 7.5 二手车小常识四：检查离合器 (287)
- 7.6 二手车小常识五：检查制动系统 (288)
- 7.7 二手车小常识六：检查悬架 (290)
- 7.8 二手车小常识七：检查漆面 (292)
- 7.9 二手车小常识八：检查机油 (293)
- 7.10 二手车小常识九：检查手动变速器 (294)
- 7.11 二手车小常识十：检查自动变速器 (296)



7.12	二手车小常识十一：检查车辆底部	(297)
7.13	二手车小常识十二：常见故障	(299)
第8章	汽车用品导购	(301)
8.1	冬季养护保养——给爱车的座椅换上冬装坐垫	(301)
8.2	添加剂的选用——冬季汽车燃油系统的养护	(304)
8.3	车辆换季学问多——选购光触媒产品的注意事项	(307)

第 1 章

购前准备



1.1 新手购车十二步

1

第一步 选车：根据自己的需求挑选一辆适合的汽车，选好销售公司。



2

第二步 交付车款：

A. 全款购车：交车款

需提供证件：身份证

车商提供：汽车销售发票、车辆保修手册、车辆使用说明书。

车商可以代办：缴纳购置费、保险、车船使用税、上牌等手续。

B. 定金购车：交定金——签订《定购合同》——交全款

注意：交付定金后如果退车，车商将不予退还定金；车商不愿交车或者不能按《定购合同》约定的时间交车，



幽默

老农买车记

——农民到某汽车销售中心，只见他掏出2 000元人民币往桌子上一拍：“给我来辆桑塔纳”，营业员大惊：“你的钱不够啊”，农民不解：“外面不是写着‘桑塔纳2000’吗？”营业员：“哦……那您出门往右拐，那家公司的奔驰才600……”

1



续表

2

您可以要求车商双倍返还定金。办好定金手续后，等车商的现车来后，您需要交清全部车款，再提车。

C. 按揭购车：交首付款——签合同——银行审批——银行放贷——办理牌照——办理还贷手续。

需提供证件：身份证、户口本、住房证明、收入证明、二张一寸照片。（已婚：配偶身份证、结婚证）

3

第三步 发票的工商验证：持购车发票在各区工商局机动车市场管理所或汽车交易市场的代办点加盖工商验证章。需提供：购车发票、汽车出厂合格证明（合格证）、单位代码证（购买公车）或个人身份证（进口车辆须提供海关证明，商检证明）。

4

第四步 办理保险：保险一定要在领取牌照之前办理，汽车交易市场都有保险公司代办机构，在购车时一起完成保险手续，可以省去以后的麻烦。

新车必须办理第三者责任险。（赔偿被撞对方的修理费、医药费和财产损失费）



5

第五步 缴纳车辆购置附加费：在市交通局车辆购置附加费征集管理处办理，一般汽车交易市场都有其办事机构。国产车约为车款的10%，进口车约为完税价格的10%。个人车辆用现金缴费，单位车辆可以用银行支票缴费。购置附加费计算公式： $\text{收费额} = \text{购车价款} / 1.17 \times 10\%$ 。



6

第六步 车船使用税：在附加费征稽处建档后，去所在地税务局缴纳车船使用税，领取“税”字牌。此项内容可以在购车环节中随时办理，但一般在汽车交易市场中有税务部门的办事机构，一次办完比较方便。



7

第七步 办理移动证：在领取正式牌照之前，只有办理了移动证车辆才能上路行驶。以北京为例，出京车辆须到检测场验车并办理临时牌照方准许上路。移动证贴于所购新车的前挡风玻璃明显处。

办理地点：在各区县交通大队或其设在汽车交易市场的机构办理。

需提供：车主证明或个人身份证明、车辆来历证明。

流程：申请→业务领导岗审批→机动车查验岗验车→收费→牌证管理岗开具临时牌、移动证。



幽默

往回开吧

“先生，到了，请付车钱，12元钱。”出租车司机对乘客说。

“很抱歉，我身上只有10元钱，请你往回开一段路吧。”乘客一副大度的样子。



8

第八步 验车：新车须到车辆检测场检验合格后才能领牌。验车场由车管所指定。检验合格填发由驻场民警签字的机动车登记表。检验项目有外观检验、车辆尾气检验等，在各区县交警大队指定的机动车检测厂进行。

需携带：车主本人身份证、加盖工商验证章的购车发票、车辆合格证等。（进口车还需出示商检书、进口单和车管所核发的准验单）

注意：去指定的汽车检测场验车时，要给新车加油添水，做好行车前检查，确保新车正常行驶，同时要注意初驶磨合状态，不可高速行驶。

9

第九步 领取牌照：验车后5个工作日到各区县车管所领取牌照。同时领取行驶证代办凭证。拍照准备办理行驶执照。领取车牌照、临时行车执照和“检”字牌。私车牌证须车主本人亲自前往，他人不能代领。

提供：购车发票原件及复印件、公车提供单位代码证书原件及复印件、私车提供车主身份证、机动车验车表、购置附加费凭证、产品合格证、已投保的机动车第三者责任保险单据（包括保险单正本、收据及保险卡）、单位购车的需交控办批件、合资企业须提交营业执照副本原件、私营企业须提供工商局的控办证明。

收费：牌照费约150元；上牌费约500元/车；照相费约40~70元/车；其他手续费（以当地收费为准）。



10

第十步 缴纳养路费：办完以上手续后，到车主所在地养路费征稽所缴纳养路费。



11

第十一步 备案：在各区县的交警大队或当地安委会办理新车备案手续。

注意：单位车辆到所在区县交通支（大）队集体办理；个人车辆，车主有驾驶证的随驾驶证的登记备案一同办理，车主无驾驶证的到机动车行驶证登记地址所在区县交通支（大）队办理。黑色牌照车辆到当地公安交通管理局车辆管理所外事科办理。



12

第十二步 办理车辆行驶证：在领取牌照的同一车管所办理，需携带的文件包括行驶证待办凭证、养路费缴纳凭证、安委会登记备案资料。

1.2 选购汽车的基本原则

我们在选车的时候，考虑的因素非常多，有外形、配置、价格、品牌等等，但无论购买哪种车型，对于绝大多数家用车用户而言，有几项原则是必须注意的，否则在日后的用车过程中，会碰到这样或者那样的不如意。

一、保有量

对于一款成熟车型而言，市场保有量的大小，很大程度上可



幽默

我要下车

公交车在等红灯时，一男子叫道：“司机，开一下门，我要下车。”

“这里是站台吗？”司机怒道。

“就因为这里不是站台我才跟你说一声。”



以反映其潜在问题的多少。如果某款车在各方面看来都尚可，但市场保有量很小，在选购的时候就得特别当心，它很可能存在你并没有发觉的隐患。相反，对于那些保有量巨大的车型，选择起来可以更放心，因为那么多用户都选择了它，而且有持续性，说明这款车至少在日常使用过程中不会有大的问题。

保有量对于日后用车的方便与否关系巨大。车辆不是一次性消费品，在使用过程中还有许多后续的配套服务，像零配件、装饰件等等。保有量大的车，由于后续配套服务的市场需求大，因此介入的配套厂家相对也较多，不仅这些后续服务的供应量大价格便宜，而且可以选择的余地也大。特别是对于一些较为偏远地区的车主，或者经常跑长途的车主而言，选择保有量大的车型，在维修方面会很便捷。相反，如果选择冷门车，在这方面的制约就很多，即使当地有可靠的售后服务网点，但配件价格可能较贵，而且常常会有配件供应不及时的问题。很多选择刚上市新车的车主或者选择冷门车的车主，都经历过发生故障以后等配件的尴尬。

要了解保有量并不难，最直观的办法就是看目标车型在路上的曝光率。查阅相关的销量排行榜，也可以获得更精确的数字。捷达和桑塔纳这种传统的车型，现在仍然有着惊人的销量，保有量的优势在其中起了很关键的作用。

二、生产商家前景

这个问题往往被许多人忽略，但对于选车来说却是至关重要的。如果生产商家经营前景不乐观，不仅车辆的保值率大幅度降低，而且在售后上也会遇到这样或那样的问题。作为消费者，不可能将厂家研究得很透彻，所以尽可能选择大厂和老厂的产品，相对要放心一些。



三、实际油耗

出让人量,正

用算过细账的车主都能发现,现在用车成本中,比例最大的就是购油的开销。关心过国际油价的车友心里也清楚,目前93号汽油5.34元/L的价格绝对不是最高点,再加上燃油税实行的预期,对于日后10元/L的油价许多人已经有了心理准备,那么燃油经济性就成为选车不得不考虑的一项原则。以10万元左右的家用车为例,不同车型之间的油耗最大可以差距3L/百公里,以现有的油价每年行驶2万km计算,一年的油费差别达到3204元。这是比较极端的例子了,但百公里油耗每低一升,一年就可以节省千元的开销,还是非常值得重视的,特别是对于那些每年行驶里程较多的车主而言。需要注意的是,厂家公布的百公里油耗数据基本上是指特定情况下的油耗数据,要想知道实际油耗,可以多到论坛里转转,看看其他车主的反馈。对于那些市场公认的“油老虎”,选择时就需极为谨慎了。

四、可靠性

虽然现在生产的新车,都是在现代化流水线上诞生的,在可靠性方面一般没有太大的问题。但是对于许多合资车型而言,特别是一些欧洲厂商的车型,由于采用的电子技术较多,往往会存在“水土不服”的问题,因此可靠性仍然不容忽视。至少到目前为止,许多厂商刚刚投产的新车,都会或多或少地出现一些批量化的问题。如果选购到了这类车型,频繁地维修对时间精力的消耗不说,对心理上的伤害也同样不容忽视。因此我们在选车的时候,一般避开新车期,然后多了解一下这款车的可靠性,看看其他车主的反馈。



幽默

一公里十块钱

有一天,一个醉鬼站在街上大喊,想要打车回家,这时恰好过来一辆110巡逻车,于是警察便把他带到了车上。这名醉鬼上了车还大喊:“我知道一公里十元钱,干吗要写这么大?”