



农民创业致富

Nongmin Chuangye Zhifu

赵松娥 编著

*Hao
Xiang
Mu*

好项目

 中国农业出版社

农民创业致富好项目

赵松娥 编著

中国农业出版社

图书在版编目 (CIP) 数据

农民创业致富好项目 / 赵松娥编著. —北京: 中国农业出版社, 2007. 8

ISBN 978-7-109-11808-9

I. 农… II. 赵… III. 农业技术-基本知识 IV. S

中国版本图书馆 CIP 数据核字 (2007) 第 120427 号

中国农业出版社出版

(北京市朝阳区农展馆北路 2 号)

(邮政编码 100026)

责任编辑 王华勇 赵源林

中国农业出版社印刷厂印刷 新华书店北京发行所发行

2007 年 8 月第 1 版 2007 年 8 月北京第 1 次印刷

开本: 850mm×1168mm 1/32 印张: 10.625

字数: 251 千字 印数: 1~5 000 册

定价: 16.00 元

(凡本版图书出现印刷、装订错误, 请向出版社发行部调换)

序 言

经一位农业老专家的推荐，我看到了这本书，颇有感慨。

这是一本很及时的书。在建设社会主义新农村，农民创业致富奔小康，各地积极培训农民创业，农民主动寻找创业项目的时候，这本饱含着江苏农民创业智慧和务实精神的书籍出版了。本书囊括了农业的种植、养殖、加工以及进城创业等方面100多个创业项目，从项目的市场前景预测到投入产出收益测算、行家的建议以及经营风险，进行了翔实的分析，为农民创业致富提供了非常有益的谋划。虽然本书所述项目大都在江苏范围之内，但是对其他省市的农民创业同样可以起到示范和指导作用。

这是一本真实的书。作者是农业期刊的资深编辑，以其近10年的从业经验，从众多的项目中筛选，在众多的典型中搜寻，大部分实地采访，没有实地采访的，也通过各种渠道加以验证，确保项目的真实性。部分创业项目，还有项目持有人电话，便于读者联系。

这是一本真诚的书。作者是学新闻的，本着真实性的原则，负责地写这些文章。对于农民，作者充满了深情，本书的“致富箴言”，作者为读者设身处地，与读者倾心而谈，启迪读者，唤起致富的欲望，激发创业致富的热情，起到既“授之以鱼”，又“授之以渔”的效果。

读者如果从本书中不仅感受到创业致富的冲动，而且进一步付诸实实在在创业致富的行动，那么，本书的出版目的也就达到了。

相信本书能起到这样的效果。

是为序。

全国农业技术推广服务中心主任



2006年12月11日于北京

农民创业是新农村建设的内在动力

（代前言）

在我刚到农林厅工作时，当时的俞敬忠厅长说过一段话，至今记忆犹新，他说，什么是计划经济，计划经济是少数人动脑筋的经济，再怎么折腾，解决不了温饱；什么是市场经济，市场经济是千百万人动脑筋的经济，这个经济一定能够生气勃勃，富民强国。

如何推动三农发展，如何建设新农村，如何带领农民奔小康，农民创业是个根本问题。农民创业是江苏农民转移的又一个战略平台（20世纪80年代就地转移，90年代外出务工，新世纪推动农民创业），农民创业是农村经济发展的内在动力，农民创业是建立农民增收的长效机制。在新农村建设中，在发展现代农业中，我们的一个重要任务就是动员千千万万的农民，动脑、动手，自主创业、艰苦创业，让农民走上发展经济的主战场，这是解决三农问题，建设新农村、建设现代农业的根本之策。

本书的作者，是我厅一名年轻的工作人员，能做个有心人，在深入基层和一些创业有成者广泛接触的过程中，以朴素的语言，从不同的角度，总结和挖掘他们的创业经历和成功经验，结集出版，为我们基层渴望创业的普通农民朋友介绍一些行之有效的致富理念，提供一批可供参考借鉴的致富项目，难

能可贵，应当鼓励和支持。

本书的出版，相信会为农民朋友的创业提供有益的启迪。

江苏省农林厅厅长 刘立仁

目 录

序言

农民创业是新农村建设的内在动力（代前言）

版块一：致富箴言

因时因地因人 选择致富项目	2
致富要有“谱”	3
发现身边的宝藏	5
爱拼才会赢	6
靠品质赚钱	7
做踏实事 赚稳当钱	9
让特色常特常新	11
科技下乡需“土专家”搭桥	13
撑起半边天	15
40岁创业 为时未晚	17
争做“能人”	19
增收致富靠素质	20
农闲莫闲好赚钱	21
放出眼光拓市场	22
忙出增收致富路	24
苏南“新农”观	25
做个新型的现代农民	26
本地和尚好念经	27

财富垂青活脑人	28
致富要敢冒风险	30
农村的未来看青年	32
让自己拥有一技之长	33
协会搭桥 科技富农	35
写给金榜题名的农家子弟	37
走近标准化	38
树立创新意识 做新时代农民	39
当代农民新概念	40
培训要对农民口味	41
致富路千条 有心就有路	43
为低收入农户支招	45

版块二：致富关注

从甘薯行情变化看农民增收潜力	48
“草根”龙虾 成就黄金产业	52
发展一村一品 打开致富之门	55
舞起“龙头” 带出富裕	58
特种养殖 期待变局	61
一个养猪大户的市场路	65
芦荟产业：烫手的山芋	68
种出“效益粮”	71
一亩地的效益	74
订单架设致富桥	77
开源节流促增收	80
农民增收有三招	83
让特色农产品长成致富大产业	87
走好特养成功路	90

信息——农民致富的“聚宝盆”	93
农家乐 乐农家	96
创业——农民致富的活水源头	100
揪心的种苗	104
销路决定出路	107
新五件实事造福千万农民	110
猪市变幻 养猪有招	114

版块三：致富项目

种植

小枣大效益	118
小草莓 大市场	122
小蘑菇 摇钱树	126
小葡萄 赚大钱	129
栽幸水梨 获长久利	133
致富好项目——栽培芽苗菜	136
致富金果——黑莓	139
小吊瓜 好收益	143
葛根栽培——致富新路	146
富贵“仙草”——灵芝	149
保健特菜——养心菜	152
规模种粮出效益	155
高效蔬菜——水芹	159
金芦笋 高效益	163
发展菜用甘薯效益高	167
栽培食用菌	171

养殖

养羊是个好项目	174
---------------	-----

火鸡——养殖新宠	177
七彩山鸡 七彩富路	180
养樱桃谷种鸭 走快速致富路	183
发展白狐养殖有前景	186
“游动”的财富	189
特水好项目——黄鳝养殖	192
养牛蛙可致富	195
黄粉虫 有效益	198
养土元可增收	202
养殖青虾有前景	205
养殖蟾蜍可增收	208
养龟是条致富路	211
饲养肉牛好致富	215
养殖赤眼鳟 增收新门路	218
养肉兔 好项目	221
金陵黑鸡——致富之宝	223
养天鹅下金蛋	227
养致富金鹅 走小康之路	230
土池养泥鳅	234
高密度养泥鳅	238
规模养猪效益好	242
肉鸭养殖效益好	246
养太湖草鸡效益好	250
养殖白羽王鸽	253
把握时机养獭兔	257
加工	
加工粉丝效益好	261
腌咸菜 巧致富	264
小衣架 大财路	268

稻草“编”出小康路	271
生产太阳灶	273
做魔芋素食 走致富之路	275
其他	
做个经纪人 富己富乡邻	278
有技在手 打工不愁	281
致富新途径——购机作业	284
进城摆个修车摊	286
花开富贵	289
开家特色瓦罐煨汤馆	292
进城摆个早点摊	296
支个小摊烤肉串	300
开家水饺店	303
小院坐地能生“金”	306
休闲农业前景广	309
开家农资农家店	313
创办农民专业合作社	317
创办企业——农民致富新途径	321
后记	325

因时因地因人 选择致富项目

选择好项目是致富的关键，在选择致富项目时，要因时因地因人而宜。

致富项目是个相对的概念，它因时因人而宜。一个项目，今年是赚钱的，明年就可能是亏损的；同一个时间段，这个人做是赚钱的，换一个人做可能就不赚钱。因此，看一个项目是否能赚钱要分两个层次。

一是市场行情总体趋势。我们一般所说的致富项目，是说目前状况下，行情总体看好，大部分从业人员能赚钱。比如栽培食用菌、种葡萄、养鹅等，只要技术过关，一般来说是有利可图的。

二是针对所处环境及个人的具体情况，有目的地选择致富项目。比如，当地河渠比较多，水资源丰富，可以考虑养殖鹅鸭或者水产；喜欢栽花养草，可以考虑发展庭院立体种植等。

因人而宜主要要考虑这么几个方面：一是所处的地理环境、气候、水利等条件，是否适合所选择的致富项目；二是自己的资金条件，是否与所选择的项目对资金的要求相适宜；三是自己是否对所选择的项目感兴趣，是否能通过学习掌握所需技术。

相对而言，因人而宜寻找项目更重要。因为市场行情总体趋势看好，只是个前提条件，再好的行情，如果条件不合适或者技术不行，或者自己不擅长，都有可能亏损。反之，大家都认为是冷门的行业，如果条件优越，技术掌握好，机动灵活，可能会大赚一笔。因此，个人寻找致富项目，不仅仅要盯着市场上畅销的产品，更多的还应该根据个人的具体情况因人而宜。

最后，选定项目后，还要注意能坚持，不能这山看着那山高，像黑瞎子掰玉米，最后一无所获。

致富要有“谱”

经常接到农民朋友的电话和来信，咨询“发展什么项目才能赚钱？某报刊刊登的项目可以发展吗？”等问题。从中可以看出不少农民朋友对于如何致富心中没谱。长时间与农村致富能人打交道，总结他们的成功经验，致富必须要“有谱、靠谱、持谱”。

首先要“有谱”，就是对自己所拥有的资源、资金、技术、能力、优势等条件心中有数，并且熟悉当地的人文、经济、市场等情况，能够结合实际，扬长避短，发挥自身优势；其次是“靠谱”，就是不去盲目追求那些离谱的所谓“致富项目”，不轻信广告中对一些项目的致富效果不切实际的夸大宣传，选择踏实可靠的项目，并且所选择项目要适合自己发展；最后，要“持谱”，就是在选好适合的项目后，能持之以恒做下去。具备了以上三个条件，致富就不是很难的事。

举个大多数人都熟悉的例子：“老干妈”香辣酱的创始人——陶华碧，这个大字只识三个的农妇，靠卖麻辣酱，如今身价超过13个亿。她之所以从一个普通的农妇发展成为中国巨富，源于她心中的“三谱”，她有谱：她会做麻辣酱，做的味道不错，大家喜欢吃，她把自己的专长和市场需求相结合；她靠谱：麻辣酱是日用调味品，传统行业，消费量大，市场大；她持谱：她盯着麻辣酱这一行业，一门心思做下去，不断总结提高，不断推陈出新，将麻辣酱做到极致，于是便财源滚滚了。

需要指出的是，致富有谱，并非是要一开始就盯着一个项目，一直做下去，而是要根据条件变化和市场需求，灵活转换，在不断的转换过程中，找到最合适的。就是陶华碧，也不是一开始就做麻辣酱，她是在做凉粉和冷面生意的时候，发现大家喜欢

吃她做的麻辣酱胜过凉粉和冷面，从而找寻到麻辣酱这一致富项目的。如果她一直坚持做凉粉和冷面，中国将少了一位传奇农妇。

能做到致富有谱，一定得善于观察，勤于思考，精于积累。毫无头绪、乱抓乱撞，不仅不能致富，反而很容易成为骗子行骗的对象，使贫困雪上加霜。

检验一下自己，选择致富项目是否有谱、靠谱，然后问问自己能否持谱，就不用担心能否赚钱的问题了。

发现身边的宝藏

南京一位市民，退休后去句容市农村承包荒地搞茶园和休闲农庄，经过8年的努力，目前已经产生效益，从去年开始，30亩农庄仅茶叶一项，年收入就超过10万元。由此，笔者想到一个问题，目前，不少农民朋友认为在城镇才能创业致富，事实上，只要有市场头脑，农村广阔天地一样可以大有作为。

看过一个故事，国外有个庄园主，看见周围很多人外出挖钻矿发了财，于是，他低价卖掉了自己的庄园，四处去寻找钻矿。可是直到客死他乡，也没有找到。就在他死后不久，买下他庄园的新园主，发现庄园里蕴藏着丰富的钻矿资源。

这样的事也时常在我们周围发生。一些农民朋友就像这位庄园主，对身边的“宝藏”视而不见，而越来越多的城里人，借着对市场需求的准确把握，到农村创业，反倒取得了很好的效果。像南京市江浦区居民胥保友，发现老家大量生长着野生葛，于是带领当地农户挖掘野生葛根，并发展人工栽培，办起葛粉加工厂，把销售额做到几百万；江苏省句容市市民易宏彬，辞去银行的职业，到山村创办休闲农庄，做的有声有色，游客络绎不绝，被称为句容的“刘老根”。

值得欣慰的是有些农民朋友已经开始用市场的眼光，在身边寻觅商机，点石成金，变废为宝，结出了致富的喜果。像广东一位打工妹，把家乡遍地的树叶做成书签，拿到城里出售，还开起了专卖店，赚了不少钱；江苏省泗洪县一位农民，发现城市人喜欢养花，但没有花土，于是把农村到处都是的土，掺上草木灰等，成袋包装后运到城里卖，十分畅销……

可见，农村不是没有致富的商机，而是缺乏发现的眼光。换个角度，换种思维，致富的路，在农村，一样可以走的很长。