

· 职业化员工优秀培训读本 ·

让需要工作的人变成工作需要的人

不做 需要工作的人 请做 工作需要的人

张竞◎编著



人生在世，衣食住行，绝大部分人需要工作养活自己和家人。但要想成为职场明星，就要从需要工作的人变成工作需要的人。



机械工业出版社
CHINA MACHINE PRESS



· 职业化员工优秀培训读本 ·

让需要工作的人变成工作需要的人

不做 需要工作的人 请做 工作需要的人

张竞◎编著



人生在世，衣食住行，绝大部分人需要工作养活自己和家人。但要想成为职场明星，就要从需要工作的人变成工作需要的人。



机械工业出版社

CHINA MACHINE PRESS

在这个世界上其实只有两种持不同工作态度的人，一种是需要工作的人，另一种则是工作需要的人。需要工作的人是被迫工作的人，工作态度消极而懈怠；工作需要的人则把工作视为自己的使命，他们工作远不只是为了生活，他们知道自己的奋斗目标是什么，工作态度积极向上。对需要工作的人来说，工作枯燥乏味，是一种沉重的负担；对工作需要的人来说，工作则是上天赐予自己的最大礼物，也是通向成功的起点……

如何从需要工作的人变成工作需要的人？如何最大化你的工作和生命价值？如何以普通的工作为起点，拼搏进取直到事业成功？本书将为您提供答案。

图书在版编目（CIP）数据

不做需要工作的人，请做工作需要的人/张竞编著. - 北京：机械工业出版社，2008.1

ISBN 978-7-111-23104-2

I. 不… II. 张… III. 工作方法-通俗读物 IV. B026-49

中国版本图书馆CIP数据核字（2007）第195458号

机械工业出版社（北京市百万庄大街22号 邮政编码100037）

责任编辑：魏小奋 责任印制：李妍

保定市中国画美凯印刷有限公司印刷

2008年1月第1版·第1次印刷

145mm×210mm·6.25印张·1插页·97千字

0 001-8 000册

定价：20.00元

凡购本书，如有缺页、倒页、脱页，由本社发行部调换

销售服务热线电话：（010）68326294

购书热线电话：（010）88379639 88379641 88379643

编辑热线电话：（010）88379001

封面无防伪标均为盗版

前 言

在这个世界上其实只有两种持不同工作态度的人，一种是需要工作的人，另一种则是工作需要的人。别看只有一字之差，但在工作态度上这两种人却有着天壤之别。需要工作的人，生存是他们的首要目标，他们工作是为了生活，因此是被迫工作的人。他们在工作中缺乏主动意识，懒懒散散，得过且过，当一天和尚撞一天钟，工作态度消极而懈怠；而工作需要的人则把工作视为自己的生命，他们工作远不只是为了生活，他们知道自己的奋斗目标是什么，因此他们拼搏进取，从不气馁，从不放弃，工作态度积极向上。

对需要工作的人来说，工作枯燥乏味，是一种沉重的负担；对工作需要的人来说，工作则是上天赐予自己的最大礼物，是通向成功的途径。

有这样一个故事：

20 世纪 80 年代，在美国的某个地区有两个报童卖同一种报纸，这两个人自然成了竞争对手。其中一个报童叫卡特，这孩子工作热情不高，每天无精打采地沿街叫卖，因而招徕不了多少生意；另一个报童叫约翰，他喜欢用脑子，除了沿街叫卖外，还坚持每天去一些固定的场所，先给大家分发报纸，过一会儿再来收钱。这样下来，地方越跑越熟，卖出去的报纸也越

不做 ☒ 请做 ☒

需要工作的人，

工作需要的人

来越多。渐渐的，约翰的报纸越卖越多，而卡特则每况愈下，不得不另谋生路了。

也许大家会问，卖同样的报纸，为什么销售的结果却不同呢？其实不难发现：两个报童在一个固定的地区，卖同一份报纸，读者，也就是客户当然是有限的。买了约翰的报纸，就不会再买卡特的了。所以，对这两个卖报纸的小孩来说，谁先把报纸发出去，谁就抢占了先机，谁就抢先占领了市场。

这个故事也充分体现了需要工作的人和工作需要的人的差别：需要工作的人，面对工作常常是消极的，对工作和生活随波逐流。在遇到困难时，他们往往心灰意冷，止步不前，还常常怪命运不公。而工作需要的人则充满激情，勇于挑战工作中的难题，用积极的心态面对工作，并为自己创造条件，寻找机遇，最终成为成功者。

谁都不是天生的强者，我们可能走向成功，也可能走向失败，未来究竟怎样？答案只有靠我们自己去寻找。如果做一个需要工作的人，那么我们将得过且过地度过一辈子，虽然不会窘迫到去要饭，但一生将会碌碌无为地度过，不会有什么成就。如果我们想要做一个工作需要的人，那么我们就学会增强自信心，想办法锻炼我们的意志，培养积极进取的心态，让我们像自己所希望的人那样，充满激情地去工作、去生活。

如何从需要工作的人变成工作需要的人？如何最大化你的工作和生命价值？如何以普通的工作为起点，一直拼搏直到事业成功？

相信你一定能在这本书里找到满意的答案！

目 录

前 言

第1章 需要工作的人等待机会，工作需要的人自动自发

不要习惯于等待和沉沦	2
主动出击，抓住工作中的机遇	5
走上事业成功的快车道	8

第2章 需要工作的人憎恨工作，工作需要的人尊重工作

不满是逃避责任的借口	14
尊重工作就要努力工作	17
努力工作，释放你的激情	19

第3章 需要工作的人关注薪水，工作需要的人关注发展

是关注“钱途”，还是关注前途	24
发展比薪水更重要	27
机会可以带来更多的金钱	30

第4章 需要工作的人恃才傲物，工作需要的人认真低调

恃才傲物阻碍自己的发展	36
认真低调更容易进步	39
多一份认真，多一份收益	42

第5章 需要工作的人只做任务，工作需要的人注重结果

完成目标不能停留在口头上	46
有任务就要去落实	49
落实的关键是结果	52

第6章 需要工作的人喜好评论，工作需要的人热衷执行

不要坐而论道，而要言出必行	58
执行需要激情	61
让我们立刻行动起来	64

第7章 需要工作的人原地踏步，工作需要的人不断学习

原地踏步，不进则退	68
学习是突破逆境的通路	71
反思是前进的伴侣	73

第8章 需要工作的人做事拖沓，工作需要的人注重效能

不要养成拖沓的坏习惯	78
养成注重效能的好习惯	81
先做最重要的事	84

第9章 需要工作的人做事马虎，工作需要的人注重细节

忽视细节，铸成大错	90
尊重细节，才能成就伟业	93
要在小事上下功夫	95

第10章 需要工作的人故步自封，工作需要的人合作双赢

故步自封的人没有出路	100
合作双赢的桥梁——沟通	103
在沟通中迸发出合作的火花	106

第11章 需要工作的人害怕困难，工作需要的人挑战难题

困难是上帝对人的恩赐	110
想方设法克服困难	113
培养挑战困难的勇气	116

第12章 需要工作的人不爱动脑，工作需要的人善于思考

积极思考征服消极心态	120
培养正确的思考方法	123
凭借思考获得工作中的成功	126

第13章 需要工作的人忽视成本，工作需要的人善于节约

降低成本，节约每一分钱	132
节约才能有高效益	135
省下的都是利润	137

第14章 需要工作的人得过且过，工作需要的人渴望成就

不要让惰性操纵你的人生·····	140
得过且过的人消极等待·····	143
积极进取才能有成就·····	146

第15章 需要工作的人寻找借口，工作需要的人承担责任

借口是责任的天敌·····	150
责任意味着执行·····	153
承担责任，走近成功·····	155

第16章 需要工作的人只想自己，工作需要的人团队第一

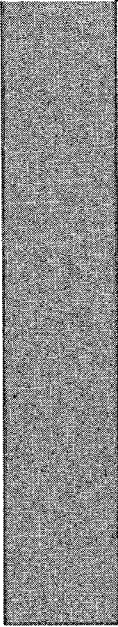
成功的基石是合作·····	160
合作共赢·····	162
不要做团队的短板·····	164

第17章 需要工作的人不服管理，工作需要的人自我约束

成长的基因——学会管理自己·····	168
自律，在行为上自我约束·····	170
自我管理才能抓住机会·····	173

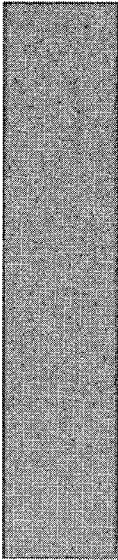
第18章 需要工作的人提心吊胆，工作需要的人充满自信

你在为你的饭碗担忧吗·····	178
把担忧变成进步的动力·····	181
从优秀走向卓越·····	184



第 1 章

需要工作的人等待机会，
工作需要的人自动自发



想

想你周围的人，有谁像个懒汉一样总在等待天上掉馅饼，等着机会的降临，希望上天的格外眷顾？又有谁积极主动为自己创造机会，不等、不靠、不要，自己创造条件和机会？

等待的人只会躲避，只会偷安，他们停滞不前，最终无疑将被困难吞噬，被生活远远抛在后面；而积极进取的人努力拼搏，激流勇进，自己为自己负责，自己为自己开创新的天地。正是对待生活态度的不同，导致他们的人生也迥然各异。

人生在于规划。遇到困境并不可怕，可怕的是在困难没有将你打倒前，你自己先打倒了自己！我们不能坐等机会的出现，唯有自动自发，用进取的意识和创造力去寻找机会、去创造机遇，才能在人生航程上大显身手。

不要习惯于等待和沉沦

人与人之间最大的差异在于心态的积极或是消极，正

是这种差异造成了人和人之间的天壤之别。

绝大多数人习惯于消极等待，他们不愿意花费力气主动去寻找前进的道路，只把希望寄托在可遇而不可求的机遇上，或者寄希望于别人的援助，这种消极等待的心态造成了很多悲剧。

对于需要工作，不得不工作、总是消极等待的人来说，他们既没有积极主动的精神去认识环境，更没有足够强的能力去驾驭环境的变化。他们不善于培养自己发现“身边的机遇”的习惯，总以为机遇在遥不可及的远方，那么谈何抓住机遇、掌握命运呢？更有甚者，即使天上掉的馅饼砸到了头上，他都还没醒悟，恐慌地错过了机遇，留给他们的，只是无法挽回的损失和无穷的悔意。

中美洲号失事之后，有一位船长讲述了自己曾经提出过援助但却未得到对方积极回应的经历。

“那天晚上，我们碰到了不幸的‘中美洲’号。天正在渐渐的黑下来，海上风很大，海浪滔天，一浪比一浪高。我给那艘破旧的汽船发了个信号打招呼，问他们需不需要帮忙。”

“情况正变得越来越糟糕。”亨顿船长朝我们喊道。

“那你要不要把所有的乘客先转到我的船上来呢？”我大声地问他。

“现在不要紧，你明天早上再来帮我好不好？”他回答道。

“好吧，我尽力而为，试一试吧。可是你现在先把乘客转到我的船上不是更好吗？”我回答他。

“你还是明天早上再来帮我吧，现在还不用！”他依旧坚持道。

后来当亨顿船长意识到了问题的严重性，想要向救生的船靠近转移乘客的时候，却由于晚上夜黑浪大，怎么也无法固定位置了。就在亨顿船长与他对话后的一个半小时，中美洲号连同船上的那些乘客就永远地沉入了大海。船长和他的船员以及大部分的乘客葬身海底。

可贵的机遇往往就那么一闪而过，如果不及时抓住，哪怕只是片刻的犹豫都会酿成无法挽回的悲剧。亨顿船长遇到了那么可贵的生存机会却没有及时抓住，等到机会不再，才意识到这个机会的价值。然而一切都为时已晚，自责没有用，悔恨也不能解决问题，盲目乐观与优柔寡断使得多少乘客成为了牺牲品！

虽然我们生活中可能没有这么惊险的事情发生，但是仔细想想，确实有不少像亨顿船长这样的人，他们与其说缺乏做好事情的能力，不如说缺乏敏锐的眼光和决断。多少可贵的机遇就在他们的优柔寡断中溜走了，只有在经历

过痛苦之后，他们才幡然悔悟：机不可失，时不再来！然而一切都为时已晚。

这样的人总是比别人晚，有“慢半拍”的习惯。到了需要他们承担责任的时候，他们才开始后悔，他们悔恨曾经白白浪费了多少可以赚钱的机会，或是白白放过了多少可以弥补这些损失的良机。然而，当他们沉浸在过去的悲伤中时，他们更看不到此时此刻有什么机遇，因为他们被过去的伤痛遮住了眼睛。优柔寡断使他们永远不能快速行动去抓住眼前的机会，而无尽悔恨又使得他们错失了未来的机遇。

等待只会让人慢慢消耗完青春，沉沦只能让人慢慢磨灭了意志。别做郁郁寡欢的等待者，做一个积极进取的有心人，机遇只属于积极主动的人。

主动出击，抓住工作中的机遇

人生在于规划。虽然机遇是实现人生飞跃必不可少的条件，然而机遇与消极等待的人没有缘分，它只垂青于那些富有进取意识和创造力的人！

你也许会奇怪，在相同情况下，有的人创造了机遇走

不做 ☒ 请做 ☒

需要工作的人，

工作需要的人

出了困境，而有的人却与机遇擦肩而过，深陷困境不能自拔。其实，机遇往往是随着人们积极行动的过程而出现的，积极的准备本身就是一个创造机遇的过程。

谁都渴望成功，谁都有财富梦想，可是真正成功的又有几人？很多人不是运气不够好，也不是上天不垂青，只不过是因为他们停留在空想的阶段，从没有付出努力去争取。这些人习惯了过一种安稳悠闲的生活，在行动和意志上变得怠惰。渐渐地，他们对自己说：“哦，你瞧，我这样的生活也不错，至少我还活着，有一份可以糊口的工作！”然后有一天，当他们因为缺乏工作热情被老板辞退的时候，他们又对自己说：“哦，你瞧，其实没有工作也没什么，至少还可以领到失业救济金！”就这样，这些人的生活质量一天糟过一天，日子在他们的等待中变得越来越坏。

亨利·福特是美国密歇根州的农场主之子，他父亲是爱尔兰移民，来美国时不名一文，但福特却成为了福特汽车工业的创始人，他的经历不能不说是一个传奇。

年轻时候的福特在爱迪生公司的底特律的分厂担任机械工程师，作为一名新来的技师，亨利的工作是很辛苦的。起初，亨利的工作主要是在一个变电所负责各种机器的安装和检修，而且是夜班，也就是从下午6点到次日清

晨6点工作，月薪只有45美元。

虽然工作辛苦，但是亨利一到了这种四周摆满了机器，空气中弥漫着汽油味，发动机的声音震耳欲聋的环境里却仿佛如鱼得水。由于他那种从小就培养起来的对机器的近乎狂热的爱好，他的工作态度十分认真，对新技术的理解掌握和运用也逐渐地得心应手起来。一年后，亨利就从变电所调到了爱迪生照明公司总厂。又过了几个月，他被提升为公司的副总机械师，月收入也升到了75美元。再过了几个月，亨利·福特成了底特律爱迪生照明公司的总机械师，月薪100美元，这在当时是相当高的收入。

虽然已经是总机械师，但是亨利仍然像以往一样勤奋地工作。这时的亨利，经济已经有了一定的基础，舒适的工作条件也都已经具备了，可是他并没有因此而满足、松懈下来。他经常翻阅《美国机械师》杂志，他心中常常想如何才能实现那个从儿时起就萦绕在自己脑海中的梦想。于是他在家里搞了一个工作室，在工作之余便与一些志同道合的伙伴研究汽车。直到1896年，他终于造出了一辆能够运行的汽车。

成功很多时候都与智商的高低无关，生活和事业中其实没有多少权谋机诈，不需要多高的智商。不要等待专属于你的机会出现，而要创造机会——就像那个牧羊人的孩

不做 ☒ 请做 ☒

需要工作的人， 工作需要的人

子弗格森用一串串的珠子来计算天上的星星一样，就像乔治·史蒂芬森在肮脏的煤矿马车旁边用粉笔得出一个数学定律一样，就像拿破仑在近百种“不可能”的情况下为自己创造出了伟大事业一样。

记住，想要成功，最关键的就是，你够不够主动，你够不够积极。

走上事业成功的快车道

台湾万客隆的董事长张国安先生（万客隆是一家母公司为荷兰 SHV 的量贩连锁店）常说：“成功就是比别人多走一步路。”他说自己很多的机会都不是主动去找的，都是别人主动找他。因为你在做事情，别人都在看。你只要做得比别人好，别人就会发现你。他说，任何事情，他都比别人多走一步路，多做一点点——这就是他成功的秘诀。

以他多年奋斗经验来看，成功，其实很简单：请你比别人多努力一点。虽然人家一直说“努力不一定会成功”，“努力再多也不一定更成功”，可是诸多像张国安先生一样的成功人士却认为“一定要努力”，因为只有努力