

創業之路

主編 劉新生



图书在版编目(CIP)数据

创业之路 / 刘新生主编. — 合肥: 安徽科学技术出版社, 2007.9

ISBN 978-7-2337-3209-2

创业之路

江苏工业学院图书馆 藏书章

序 丁海中

主 任 孙铭和

副 主 任 刘新生

编 委 刘沧海

梁发年

主 编 刘新生

书名题写 陈艾中

汪永年

吴秀华

刘 骅

程 文

顾小钢

万炳屏

张承学

郭昌星

定价: 12.00元
印 3,000
次: 2007年9月第1版
印 2007年9月第1版

(本社承印图书, 请向本社或各分社接洽, 电话: 0551-5101111)

 安徽科学技术出版社

图书在版编目(CIP)数据

创业之路/刘新生主编. —合肥:安徽科学技术出版社,
2007.9

ISBN 978-7-5337-3906-5

I. 创… II. 刘… III. 职业选择-基本知识 IV. C913.2

中国版本图书馆 CIP 数据核字(2007)第 146102 号

会 委 员

创业之路

刘新生 主编

出 版 人: 朱智润

责任编辑: 徐浩瀚 陈 军 邵 梅

装帧设计: 秦 超

出版发行: 安徽科学技术出版社(合肥市政务文化新区圣泉路 1118 号
出版传媒广场, 邮编: 230071)

电 话: (0551)3533330

网 址: www.ahstp.com.cn

E - mail: yougoubu@sina.com

经 销: 新华书店

印 刷: 安徽省地质印刷厂

开 本: 850×1168 1/32

印 张: 5.25

字 数: 132 千

版 次: 2007 年 9 月第 1 版 2007 年 9 月第 1 次印刷

印 数: 3 000

定 价: 12.00 元

(本书如有印装质量问题,影响阅读,请向本社市场营销部调换)

安徽科学技术出版社

序

序

“创业”一词，在我国最早出现在《孟子·梁惠王章句下》第十四章中的“君子创业垂统，为可继也”，意思是说一个人创建功业，可以流传给后代子孙。于人如此，于国更是如此。

创业是发展的基石，发展是构建和谐社会的决定因素。半个世纪以来，经过几代马鞍山人的艰苦创业，全市经济持续增长，社会全面进步，特别是经历“十五”期间跨越式发展，马鞍山人均生产总值已突破 4000 美元大关，步入了工业化转型、城市化加速的新阶段。站在新的发展起点上，在率先建成全面小康社会、努力构建和谐马鞍山的征途中，市委、市政府倡导和推动全民创业，是坚持以人为本，实现和维护人民群众自主创新和劳动致富权利的重要体现。其目的是以创业促就业、以创业促致富、以创业促和谐，让一切劳动、知识、技能、管理和资本的活力竞相迸发，让一切创造社会财富的源泉充分涌流，为马鞍山市率先发展、科学发展、和谐发展提供坚实的支撑力和持续的推动力。

全民创业的核心在一个“创”字，关键在一个“全”字。“创”就是创业。全民创业需要千千万万的群众具有自发创业的冲动和热情；具有敢为人先，敢于搏击市场大潮的魄力；具有为了实现自己的创业目标，吃尽天下辛苦的精神；具有善于捕捉商机的、敏锐的市场意识和机遇意识；具有团结协作、志向远大的创业理念；具有品牌兴业、诚信经商的远见卓识。“全”就是全社会解放思想、放宽政策、放开领域、放开手脚，所有的层面、所有的领域都要行动起来，所有的环节都要充分

激活，让一切遵守法律、符合产业政策的投资创业活动都受到鼓励，让一切有益于富民强市的劳动都得到承认和尊重，让一切所有制形式的经济都得到公平竞争的待遇，让一切合法的劳动收入和非劳动收入都得到保护，全力打造宽松、平等的创业环境。

百姓创家业是创业的基础和源头，许多大型企业都是从家庭经营衍生壮大的，许多知名企业家都是从创造家业的过程中历练成长起来的。能人创企业是创业的趋势和方向，是能人成就人生、奉献社会的正确选择。干部创事业是创业的保障和动力。广大干部是公共产品和公共服务的供给者，是社会公正和市场诚信的维护者。干部一心一意创事业，就能为百姓创家业、能人创企业提供更好的服务，营造更好的环境和氛围。这本书里收录了近80名马鞍山市干部群众创业的小故事，编者以独特的视角、敏锐的笔触，刻画出个性鲜明、坚毅睿智的创业者形象，呈现给读者生动鲜活、催人奋进的创业案例，读来使人深受启发。这些故事告诉我们，创业没有身份界限，没有年龄限制，更不受创业形式的制约。只要立下创业志向，坚韧不拔，奋力拼搏，最终总会取得成功。创业的条件无处不在，创业的机会就在身边。只要我们想创、敢创、善创，寻找和利用一切资源和优势，立足自身，因地制宜，不拘一格，大胆创新，就一定能够创造出属于自己的一份事业。

中共马鞍山市委书记 丁海中
马鞍山市人大常委会主任

目
录

目 录

挑战命运 重塑人生——美容师袁淑梅创业记	1
果园经济的拓荒牛——记下岗再就业标兵张冀洲	3
用勤劳的双手打开致富门——下岗女工张仁慧的创业故事	6
创业的路越走越宽——下岗职工濮方经的创业故事	9
不图安逸勇闯创业路——记“正和休闲山庄”业主张和	11
破釜沉舟去创业——服装设计师陈修玉创业记	13
找准方向勇突破——周龙华的创业路	15
一切从头再来——仇春根的创业路	17
路,就在自己脚下——汤文艳的创业路	19
小工 师傅 老板——马鞍山市三姚建筑公司曹宜山的创业路	21
仙人掌做出大文章——转业军人程岗的创业之路	23
社区创业的带头人——孟塘社区尹朝霞的创业路	25
有志者事竟成——汪强创业之路	27
心系乡亲 致富思源——张大友立足家乡创大业	29
一步一个脚印的创业路——记爱心眼科诊所周晓莉	31
马鞍山市创业项目推介大厅真情服务助创业	33
机会总是垂青有准备的人——李道华的创业之路	35
小卤菜做出大文章	37
引导农民致富的“金钥匙”——记花山区凤山苗木花卉协会合作经济组织	39
决心和勇气使他永不言败——魏伦海的创业之路	41

创新成长的“新大新”——叶福茶的“草根”创业之路	43
执著坚定 实现自我价值——“鸭司令”雷莉的成功之道 ...	45
用“爱”创下自己的事业——桂虹创业记	47
创造为企业服务成功模式——慈湖工业园管委会刘平的 服务创业之路	49
从小老板到环保设备制造高手——章礼春志在超越创 大业	51
小厨师的大餐饮之路——梦都董事长沈基前勇于拼搏 得成功	53
做农民兄弟的贴心人——市农委种子管理站曹玉洪为 农民服务记	55
绣出一片新天地——下岗职工刘静的创业之路	57
在创业中实现自己的人生价值——王立斌勇拓市场 天地宽	59
知识就是财富 创业成就事业——3 名应届毕业生创办 网络公司	61
从夫妻小店到连锁企业——程国兵和他的“口袋鸭”	63
在汗水和泪水中品尝甘甜——下岗女工郭伟和她的 柏豪橱柜	65
做自己喜欢做的事——夏暑和他创办的新世家	67
“卖烤鸭”卖出的大老板——盛德轩集团总裁鲁臣徐 创业传奇	69
农家妇女也能闯出新天地——记黄池康力食品公司总 经理许金娣	71
艰难的起飞——市华昌劳保用品加工厂高敏影创业记	73
为了心中的那份挚爱——费玉玲新追求	75
走过去,前面星光灿烂——王红创办“群星学校”的故事 ...	77
青春在山坳里闪光——下岗工人孙德民承包荒山创大业 ...	79

风雨过后见彩虹——市迦南汽车维修服务有限公司奚长庆	81
创业记	81
田野上开掘创业路——记当涂江心乡新锦村村民章学军	83
把满腔的爱献给孩子们——下岗职工陶有新夫妇创办	85
爱心艺术幼儿园记	85
废墟上走出来的老板——奈特仪表科技有限公司束高祥的	87
创业之路	87
小小抹布擦亮一方晴空——豪远汽车装饰中心张国豪	89
创业记	89
走出自我天地宽——下岗女工马莉加盟香港体会制衣	91
创业记	91
从农民到养鸡专业户——方永静的创业之路	93
从小作坊到科技型企业——博望青年吴海根离岗创新业	95
艰苦创业——自主创新——记市华吉实业有限公司经理	97
王吉根	97
小作坊“变身”记——记市银峰工贸有限公司经理薛福华	99
政府助我走上创业路——记中澜橡塑公司经理沈春兰	101
汗水洒在公路上——记市公路局直属分局养护工贾正富	103
人生能有几回搏——记全国五一劳动奖章获得者王爱民	105
二度创业回报社会——记中瑞机床公司总经理夏明宝	108
生态养殖致富的领头雁——记塘南镇兴永村养殖大户	110
于灯春	110
让绿色走进千万家——汪传龙自办苗圃创业记	112
敢闯敢干,成就一番事业	114
从小木坊到家具港——王良民夫妇创办新联家具港纪事	116
从寻呼台长到老板——朱莉惠在人生落差中学会坚强	118
小石子抢占大市场——记当涂县路达公司总经理窦财荣	120
一个乡村医生的情怀——记新市镇民生医院院长陈祥厚	122

三轮车蹬出新天地——精锐机械加工厂厂长夏传保	124
12 创业的故事	124
只要不放弃 章一定能成功——杨国钧身残志坚创大业	126
一曲十八年的恋歌——向山镇锁库村 68 岁叶开华的	128
28 创业之路	128
立体养殖闯新路——打工仔杨日源返乡当起新型农民	130
走出国门去创业——走出去,海阔天空	132
闯出一片新天地——一封出国务工人员的来信	134
富了“脑袋”的出国务工小伙——记出国务工人员徐黎涵	136
出国务工圆了儿子的“婚房梦”——赵小平出国记	138
出国务工伴他渡过难关	140
出国赚钱,为了家人生活的改善	142
出国务工成长起来的工长刘吉川	144
50 岁出国务工的王师傅	146
出国,使她从打工者成长为管理者	148
出国最大的收获是学了本事	150
实施创业扶持工程 促进全民创业——市劳动保障局	152
201 服务全民创业工作综述	152
201 另受王善粉楚章樊振贵——王团全——韩国八育维主人	
201 定照夏照登总同公宋用徽中——会并跳回业的贾二	
白大熊养林永兴蔚南徽——邹兴盼的富蝶蚕养态主	
011 春以干	
211 业业份周苗也自武计玉——案式干振齿昌翠出	
411 业毒番一锦如,干颊固难	
611 事5排具案期豫代份成大另身王——排具案隆世木小从	
811 庭型会学中美蓄主人宜惠薛宋——谢芬隆汁台和号从	
051 荣枫菱型登总同公友福县翁浩5——徽市大古斜干百小	
251 翠韩阔汁刻调因主另蔚市豫5——林静怡主刘材个一	

挑战命运 重塑人生

——美容师袁淑梅创业记

袁淑梅：下岗不失志，永远不懈努力，才能实现自我价值。

记者：自尊、自信、自爱、自强是创业的精神基石，机遇永远向有志者敞开大门。

2006年2月23日下午，记者走进袁淑梅创立的杨丽萍芦荟美容健康中心时，她刚刚送走慕名从巢湖赶来取经的3位下岗女工。整整一个中午，她都没有休息，看上去一脸倦容。她说，我十分理解下岗失业姐妹们面临择业时的心境，能为她们做点事，我很乐意。袁淑梅如今在马鞍山市有6个加盟店，在上海、厦门、淮南、涡阳等地又发展了4个加盟店，共为40多名下岗女工提供了再就业岗位。回顾8年来的艰苦创业历程，袁淑梅感慨万分。

挑战命运

重塑人生

1998年，对于38岁的袁淑梅来说，是她人生中最灰暗阴冷的日子，工作近20年的她下岗了，家庭生活陷入困境。但她没有从此一蹶不振，而是决心从头再来。然而，对于只有高中文化，又无一技之长的中年女性来讲，创业谈何容易。她是过敏肤质，每到春天就对花粉过敏，满脸起痤疮、色斑，她一边到处求医治疗，一边寻找工作机遇。也许是脸上的痤疮，也许是无一技之长，她一直都没有找到一份合适的工作。一天她偶然浏览一本健康美容杂志时，看到了“杨丽萍芦荟绿色美容”的报道，从中得到很大的启发。她想，如果在马鞍山市开一个“天然芦荟绿色美容”店，像自己这样过敏肤质的人不少，可能会有市场。

经过慎重考虑，她毅然只身北上大连，拜师学艺。半年的时间里，她夜以继日地拼命学习，刻苦练习，逐步掌握了独特的操

作技术和中医内调外治的理论知识。当年,她学成回马鞍山创办了杨丽萍芦荟绿色美容健康中心。然而,当时市场尚处开发初期,许多人根本不了解芦荟绿色美容知识,经营非常惨淡。但袁淑梅并不气馁,努力开拓市场,借国庆节期间公园灯展的机会,自费组织起12名下岗职工,持续一个月进行宣传。付出总是有收获,不懈的努力让市民了解芦荟美容的同时,也为她今后的经营奠定了良好的市场基础。如今,美容中心经营一天好似一天。2006年春节过后,无锡、蚌埠、巢湖的下岗女工相继结伴来马鞍山市向袁淑梅学习,有意加盟开店。袁淑梅天天快快乐乐地忙碌着,享受着走出自我、自主创业给她带来的幸福生活。

袁淑梅的心愿:帮助更多的下岗女工走上创业之路,希望成为安徽省的杨丽萍芦荟美容健康总代理。

(刘芳)

挑战命运

重塑人生



果园经济的拓荒牛

——记下岗再就业标兵张冀洲

果园经济的拓荒牛

2006年7月13日,出梅之际,盛夏来临,滚滚热浪袭人。可是拐进霍里镇桃冲这处山洼,满眼山坡皆绿,四处果木青翠,阵阵微风扑面,成排葡萄挂果,让人顿时凉爽起来,好一处生态园林。这就是下岗再就业标兵张冀洲经营了9年的拓荒之地。

1997年冬天,从纺织企业下岗的张冀洲决定走一条与别人不同的创业路。他计划承包一处荒山,开辟现代园林试验场。抱着这个想法,他给当时的马鞍山市委、市政府领导写了信,并很快得到了市领导的支持。当年12月,他带着简单的工具、行囊,在荒坡上搭起窝棚,开始了创业的历程。当时有人断言,这个城里人要不了多久就会卷铺盖走人。农村从来不缺劳动力,这9亩地他能折腾出个“金元宝”?面对闲言碎语,张冀洲下定决心,凭借自己的文化知识,走一条科学种植的发展之路。那些日子里,他白天开山挖地翻土,晚上查看果木栽培资料。有一天晚上,实在太困了,荒山坡上的田鼠啃破了他的棉被都没有发现。冬去春来,1998年春天,他从山东农科所引种的第一批水蜜桃扎根,300多株桃树绽出星星点点的绿芽。接着,他大胆引种美国凯特杏、黑宝石李、福建冬枣、湖南蜜柚,整个果园就像一个引种试验场。俗话说“桃三李四”,水果种植的回报周期长,于是他就向合肥、南京的农业专家咨询如何缩短回报周期。根据专家建议,他种上了当年见效的西瓜、南瓜和草莓。这批瓜果熟后,卖出了600元,成了他的第一笔收益。

张冀洲毕竟不同于普通农民,他的志向在于作现代农业示范典型,渐渐地感到9亩坡地难以施展。在市劳动和社会保障

局、市农委等部门关心支持下,经过协调,张冀洲与村里签订了50亩荒山承包50年的合同。他开始了第二次创业。

2000年4月,张冀洲种了3年多的美国黑宝石李开始挂果,这时候却又发现树上芽叶长出了蚜虫。张冀洲四处打听治虫办法。霍里镇种梨树的老果农向他介绍用乐果治蚜虫的经验。他就喷了农药。谁知道,用过农药,已经长到蚕豆大小的果子一个劲地掉果。到了夏天,只有一棵漏喷农药的李树挂满紫红色的李子。果贩见到一口价每斤10元。可是这时候其余200多棵李树几乎绝收。事后他向安徽农业大学教授请教,才知道美国黑宝石李挂果期间严禁喷洒农药。

这一年似乎要让张冀洲承受更多的磨难。喷农药丢了李子,气候变化又毁了他的西瓜。1998年他种西瓜尝过甜头。这年他下了一批晚熟品种,准备8月下旬西瓜下市,正好卖个好价。谁知天公不作美,8月上旬几场暴雨把晚熟西瓜冲毁了。面对李子和西瓜损失几千元,张冀洲变得聪明了。他明白科技和市场都有客观规律,掌握了规律才是创业成功的诀窍。

张冀洲永无止境追求新品种,要走农业结构调整的路子。但是新品种进入市场,又有一个消费者认同的市场周期。市场不接受,再好的品种也成不了商品。他开始运用市场规律,把开发市场与开发产品结合起来。2003年开始,他经过市场调查,发现马鞍山市民对葡萄的口味追求是新鲜。于是他果断决定砍掉已经种了5年的桃树,成片建葡萄园。他专挑别人没有的品种,栽下了美人痣、乒乓球、美国提子、日本金藤等品种。每年8月葡萄熟了,果贩闻讯而来,张冀洲搭准了市场脉搏。

2006年7月,张冀洲的果园里葡萄挂果,美国凯特杏刚刚卖了好价钱,新栽的300棵大红袍板栗树挺直树干。他那黧黑的脸庞透出丰收的喜悦。他告诉我们,市农委农科人员向附近农户推广他引种的美国凯特杏,上千棵良种已经在郊区落户。果农

社会的关怀使张冀洲闯出了成功之路,这些年来,张冀洲获得安徽省再就业标兵、安徽省“五一劳动奖章”。在荣誉面前,他表示,要以自己的成功带动农户,回报社会。

[illegible]

5000 年 43 岁

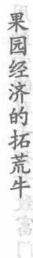
一河澎湃，翻拍巨片《赤壁》。《赤壁》是张艺谋继《英雄》之后，再度进军商业大片领域之作。张艺谋在《英雄》中，以宏大的场面、细腻的情感、精湛的演技，征服了观众。而《赤壁》则是一部真正意义上的商业大片，它不仅有着宏大的场面、细腻的情感、精湛的演技，更有着深刻的文化内涵和强烈的时代感。《赤壁》的成功，标志着张艺谋在商业大片领域的又一次突破。

[illegible]

二、

自修我，我工份一 (好。命人不岗不

丁繼分一省游踪，凡个個都景。溯升入籍，业寺长会館



用勤劳的双手打开致富门

——下岗女工张仁慧的创业故事

(张景)

张仁慧：只要永不放弃，靠自己的双手和辛勤的汗水，我会收获越来越多的希望。

记者：创业是财富之源，只有全民创业，才能全民致富。然而，机遇永远和挑战并存。在政府鼓励创业、社会支持创业、群众自主创业的良好发展环境里，只有那些奋力争先、勤劳致富的人们才能成功。

一名下岗女工，在马鞍山市佳山路上开起了小店，捣鼓起了笔墨纸砚和书画装裱。如今，她的小店文人墨客往来成群，甚至一些外国友人也“到此一游”。小店已经成了马鞍山市的一个文化窗口。

敏锐的眼光、吃苦的精神和面对困难不认输的人生态度，使张仁慧成功地迈开了创业的第一步。

2006年43岁的张仁慧，8年前下岗。谈起当初的下岗，她的声音里仍然透出一丝伤感。原先在安徽和县工作的她，结婚后一直和在马鞍山市工作的老公分居两地，也不知受了多少罪，好不容易调到马鞍山，有了一个正式工作，没想到1998年，她还没将厂里的板凳坐热，就下岗了。

下岗不认命。没几天，她就外面找了一份工作，凭着自己的会计专业，帮人代账。可是辛苦忙了两个月，老板连一分钱工资也不肯付。一气之下，她回到了家，当起了家庭妇女，整天在家为老公和女儿烧饭。没过几天，这种无所事事的日子让她感到特别的郁闷，那种百无聊赖的心情真是难以言说。

这时，曾在马鞍山市书画院正式学过书画装裱的小妹自告

奋勇地对姐姐说,可以教她学裱画。这句话,就像冬天里的暖阳,立刻将她沉闷的心激活了。她想,现在市民的生活水平提高了,人们对文化产品产生了浓厚的兴趣,开这样一个店,应该会有市场的。

2000年的春天,张仁惠租了临街一间9平方米的房子,干起了书画装裱,顺带经营“文房四宝”。带着自己的美好愿望,她给自己的小店取了一个美丽的名字“雪雅斋”。

当时的佳山路远远没有如今的人气旺。起初,她的生意始终不太好,甚至有一次,小偷将她的钱盒子端了去。为此,她没少哭过,但她还是咬牙坚持住了。瘦弱的她,除了吃饭的十几分钟,其他时间都弯着腰,从早到晚都趴在案上裱画,这已成了店里一道永恒的风景。冬天,寒冷的天气让她的哮喘发作,她去医院吊了水之后,针一拔,又立即投入到裱画中。有时为了进货,她天不亮就出门,有时好晚才回来,途中她甚至舍不得吃上一顿饭,常用一块烧饼充饥。特别是到外地进印章石材时,一袋石头直压得这个弱女子头晕眼花,但她从来没有动摇过。

为了帮助她渡过难关,全家老小齐上阵,老公、妹妹、弟弟、弟媳一大家人全部联合起来帮助她。在工作之余,他们各负其责,不会裱画就做框,不会做框就负责烧饭。此外,花山区政府、社区等部门也给她解决了不少困难。马鞍山市就业管理服务中心还为她提供了2万元的小额担保贷款,税务部门还给她免了税。

功夫不负苦心人。通过努力,她渐渐走出了困境。由于她的手艺好,价格公道,小店里光顾的客人与日俱增,马鞍山市多位书画家也纷纷把活交给她做。客源多了,活也多了。有时候,她和家人要忙到晚上十一二点。眼看靠手工装裱已经不能适应需要了,2003年以来,她扩大了店面,陆续购置了裱画机、做框机、卡纸机,并不断琢磨新工艺。如今,她的小店能满足客户的不同需

用勤劳的双手打开致富门

求,直角框、圆拐框等各种规格的书画装裱,卡纸画、十字绣作品也做得十分漂亮,各式笔墨纸砚应有尽有。张仁惠的心愿:克服资金不足的困难,进一步扩大经营,走向市场,开一家品位上乘的画廊,满足市民日益增长的文化需求,真正将小店办成马鞍山市的一个文化窗口。

“张仁惠”这个名字美不下一丁点,小店虽小,但自开张以来,生意兴隆,财源滚滚。张仁惠人前是个富婆,但背后却是个苦命人。她从小就是个孤儿,父母在她很小的时候就去世了。她靠自己的努力,在一家工厂当工人,攒下了一点钱,就开了这家小店。她每天起早贪黑,忙得不可开交。她不仅要负责店里的日常经营,还要负责进货、出货、记账、收款等一切事务。她虽然很累,但看到店里一天天好起来,心里还是很开心的。



张仁惠的店开在马鞍山市的一个繁华地段,生意非常好。她每天从早到晚都在店里忙碌,从不休息。她不仅自己画画,还经常请一些有名的画家来店里画画。她店里画的画,都是她自己画的,画得很好看。她店里还卖一些名贵的字画,都是她自己买的。她店里还卖一些名贵的字画,都是她自己买的。她店里还卖一些名贵的字画,都是她自己买的。