



海天版财智经典系列

世界第一商人的金钥匙

犹太富翁
的
财智圣经

全球顶尖富翁的潜规则

洁岛 编著

中国海闻出版社

海关版财智经典系列

犹太富翁的

OUTAIFUWENG DE

洁 岛 编著

财智圣经

CAIZHI SHENGJING



中国海关出版社



图书在版编目(CIP)数据

犹太富翁的财智圣经/洁岛编著. —北京:中国海关出版社,2004.10

(海关版财智经典系列)

ISBN 7-80165-214-2

I. 犹... II. 洁... III. 犹太人-商业经营-经验 IV. F715

中国版本图书馆 CIP 数据核字(2004)第 087589 号

(版权所有 翻印必究)

策划编辑:高 烽 张宏巍

责任编辑:高 烽 张宏巍

责任校对:永通校对

版式设计:海洋

封面设计:龙龙书装

海关版财智经典系列

犹太富翁的财智圣经

洁岛 编著

中国海关出版社 出版发行

(北京市朝阳区东土城路 14 号 100013)

新华书店经销 中国青年出版社印刷厂印刷

2004 年 10 月第 1 版 2004 年 10 月第 1 次印刷

开本:787×1092 1/16 印张:18.125

字数:296 千字 印数:01—4000 册

ISBN 7-80165-214-2 定价:35.00 元

海关版图书,印装有错误可随时退换

图编室电话:(010)85271833-655

发行部电话:(010)85271610 65195616

自序 *Preface*

财智在此隐藏

关于犹太人的财富问题，当今世界流传着这样一个非常经典的说法——世界上的钱，装在美国人的口袋里；而美国人的钱，却装在犹太人的口袋里。

这种说法不无根据。在经济高度发达的美国，犹太人所占人口的比例仅为3%，但是根据《财富》杂志所评选出来的超级富翁中，犹太裔企业家却占20%~25%；而在全世界最有钱的企业家中，犹太人竟然占到了一半。

犹太民族是令人惊叹的民族，他们仅占世界总人口的0.3%，却掌握着世界经济的命脉；他们曾经四处流浪，遭受过千年凌辱，饱尝非人待遇，却总能在逆境中从容自如；他们天马行空，神秘莫测，却总能及时出现在世界范围内所有财富的圣地；他们有时身无分文，并无资本，却能在最短的时间创造惊人的财富。

这样一个伟大的民族，自然让世界为之震惊，并引起了世人广泛的关注与研究。其中，犹太人的财智问题一直是人们关注的焦点，几乎所有的人都对犹太人拥有的巨大财富产生了浓厚的兴趣。世人对他们发财的神奇秘诀感到不可思议的震惊和羡慕。

犹太人为自己所掌握的巨大财富深感自豪，但同时又讳莫如深。他们的发财秘密从来不传于外人。

犹太人何以能够掌握如此巨大的财富？是上帝特别照顾他们吗？非也！在世界民族之林中，很难再找



到一个民族像犹太民族那样，在五千多年的历史中，竟有两千多年流离失所，行走天涯，且屡遭屠戮。虽然犹太人自许为上帝的“特选之民”，但上帝赐给他们的“应许之地”却无比贫瘠——地上少内河，地下无矿藏，一半国土是荒漠……然而，流散世界两千多年后，他们竟在这样的环境中复兴故国，让荒漠变成绿洲，商业、教育、科技、农业和军事都很发达。甚至有人惊呼：“三个犹太人坐在一起，就可以决定世界！”

那么，到底是什么东西让犹太人如此出色呢？是智慧，是天才般的财富智慧让他们在商海中纵横驰骋，并在漫长的历史长河中，一直雄踞着“世界第一商人”的宝座。伟大的文学泰斗托尔斯泰曾说过：“犹太民族的智慧包含了永不消逝的温情与魅力，就像玫瑰色的晨星，闪耀在寂寞的清晨，那是对于人类灵魂永恒秘密的充满激情的探索。”

犹太人财智何在？这正是本书要告诉你的。

这里浓缩着世界上最富有的民族千年积累的金钱智慧，这里堆放着“世界第一商人”的全部食粮，这里供给着世界顶级富豪们的持续营养，这里隐藏着犹太富翁们秘而不宣的财智圣经。

财智在此隐藏，你还等什么？快快打开本书，奔向辉煌的“钱”途，实现你财智人生的梦想吧！

洁岛

2004年8月于北京

目录

Contents

第1章 另类思维



智慧与金钱	3
一加一大于二	4
选择	5
第二落点	6
妙在三分之一处	8
不要想当然	10
我没借你那么多	11
卡恩的疑惑	12
哥伦布立蛋	13
主动帮忙	14
瞬时灵感造就终生财富	16
换个思路	18
倒过来试试	19
玩具与皮鞋	20
只贷1美元	21
赔本不赔命	23
第三者“贩克特”	25
卖早点的学问	27

第2章 险中求胜



哈默的“蠢事”	31
希尔顿饭店是这样建成的	33



三位仆人	35
奇怪的遗嘱	36
果断	37
甘愿做“小”	38
本店价格最贵	39
做别人不敢做的生意	40
信息无价	42
出奇制胜	43
玩魔方的人	44
釜底抽薪	45
攻其不备	46
异想天开时	47

第9章 敛财之道



聪明的报童	53
捕雀的启示	54
小鱼吃大鱼	55
钞票换小票	57
牵着顾客的鼻子走	58
劝说	59
最高明的理财	60
不做存款的资金管理法	62
金钱无姓氏	64
金钱的价值	65
金钱就是游戏	66
信徒的观点	68
最好的保证	69

嫁女	70
打破成见	71
生活的智慧	72
借势操作与杠杆原理	74
本街最好的裁缝	76
犹太学生的财富课	77

第4章 笑遍世界



金额与现金相同	89
学习	90
谎言的力量	91
上帝的代理人	92
想做大生意的农夫和他的犹太妻子	93
透视金钱的本质	95
利息	96
享受果实	97
乞丐与施主	98
待遇	99
区别	100
谣传	101
现实主义者	102

第5章 一诺千金



视毁约如渎神	105
倒用法律	106
以人为本	108
取信于人	109

一定要遵守游戏规则	110
堵住漏洞	112

第6章 厚积薄发



一滴焊接剂	115
大政奉是哪一年	116
记下每笔钱的用途	117
永不放弃	120
当服务员的缘故	121
第三只木板凳	122
有钱先尽孝	123
失明的“读书”冠军	125
接纳	126
我要做您的经纪人	127

第7章 成功法则



神奇的78:22法则	133
78:22法则的魔力	135
抓住女顾客	137
瞄准嘴巴	139
犹太公理	141
追求双赢	142
骗你的人是你自己	143
选定目标成大业	144
学会选择,懂得放弃	145
生意中不掺杂个人成见	147

商品的概念	148
找到难题的最佳解决办法	150
厚利适销	152
如何改变贫穷的命运	154
不让金钱腐蚀灵魂	155
不轻信别人	157
买地	158
傻农夫	159

第8章 仁者无敌



挣一美元小费的亿万富翁	163
宽容	164
向穷人道歉	165
瞎子点灯	166
哭的理由	167
天空是从哪里开始的	168
扬科的答案	169
马路新闻与风中羽毛	170
不要看不起穷人	172
求助	173
善意营销	174
谁是小偷	176

第9章 水到渠成



没出息的犹太人	179
差别	180
花花公子	181

机会属于有准备的人	183
休息的必要	185
飞马腾空	186
在金钱和朋友之间划清界限	187
时间是什么	189
当天的事情当天做	190
对生意全局要了然于心	192
培养孩子的财智	199
第二次陷阱	200

第10章 大家风范



让奥运会变成摇钱树的人	
——私人承包奥运会的尤伯罗斯	203
股市中那双翻云覆雨的手	
——金融大鳄索罗斯的传奇人生	209
关键时刻力挽狂澜	
——美联储主席格林斯潘	217
政治外交型的红色商人	
——赚钱机器哈默	220
从学徒到巨富	
——钻石大王亨利·彼得森	225
美国现代音乐的奠基人	
——音乐家乔治·格什温	234
危难之时显身手	
——报业奇才奥克斯	236
从45个法郎到地产巨子	
——加拿大首富里治曼	239

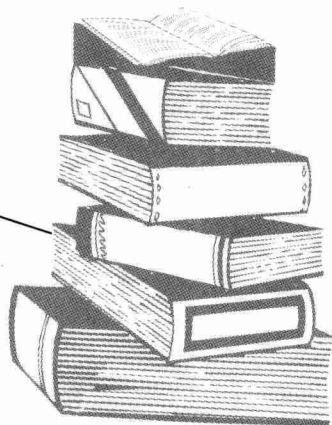
是谁控制着欧洲金融的命脉	
——久盛不衰的罗斯柴尔德家族	243
不可一世的世界债主	
——华尔街超级富豪摩根	256
超级职业化的赚钱英雄	
——石油大王洛克菲勒	261
一个“无所不知的人”	
——路透社的创始人朱利叶斯·路透	264
股市没有风险	
——不做非理性投机的股神巴菲特	268
微软帝国的共同创始人	
——第二大股东保罗·艾伦	271
全球票房最高的导演	
——电影艺术家斯皮尔伯格	274
开创好莱坞电影新时代	
——影业巨头华纳兄弟	276

犹太富翁的财智圣经

另类思维

第 章

YOUTAI FUWENG DE CAIZHI SHENGJING



智慧与金钱

在犹太民族中，一个关于智慧与金钱的对话广为流传：

拉比甲问拉比乙：

“智慧与金钱，哪个更重要？”

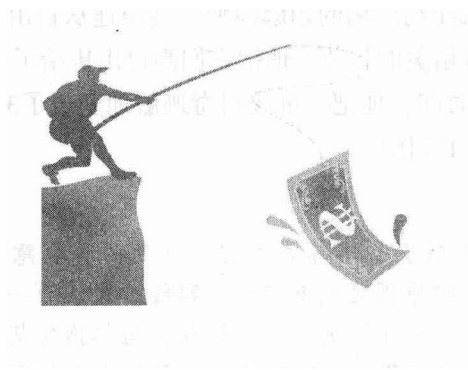
“智慧当然比金钱重要。”

“既然如此，为何有学问的人要为有钱人做事，而有钱人却不为有学问的人做事呢？”

“这很简单，有学问的人知道金钱的价值，而有钱人却不懂得智慧的重要。”

☆ 财智点拨

从某一方面来讲，拉比乙的说法很有道理：知道金钱的价值才会去为富人做事；而不知道“智慧”的重要性才会对其傲慢十足。但我们若追究更深层的调侃，其意味则更加深远：既然有学问的人知道金钱的价值，为何不能运用知识去获取金钱，却要受富人的奴役而挣取那份不成正比的“嗟来之食”呢？现代社会中，人的成功标志，人的价值实现，更多的是依靠财富的成功来衡量的。犹太人更是此中的佼佼者，他们靠自身的金钱智慧终生不懈地追求财富，为自己赢得生存和发展的机遇。在犹太人的商业哲学中，能赚钱的智慧才是真智慧，否则，只能是个背着很多书本的驴子的智慧。



一加一大于二

“我们犹太人惟一的财富就是智慧，当别人认为一加一等于二的时候，你应该想到一加一大于二。”一个犹太商人这样教育他的儿子。

1946年，这对父子来到美国做铜器生意。一天，父亲问儿子一磅铜的价格现在是多少。儿子回答说是35美分。父亲说：“你说得没错，人人都知道每磅铜的价格是35美分，但作为犹太人的儿子，你应该说成35美元——你试着把一磅铜做成门把或门锁看看。”

父亲死后，儿子继续做着铜器生意。几十年来，他把铜做成过铜鼓、钟表簧片，甚至还做成过奥运会的奖牌。最贵的时候，他曾把一磅铜卖到3 500美元，这时的他，已是小有名气的麦考尔公司的董事长了。

但他并没有满足，他瞄准了纽约州的一堆垃圾——也正是这堆垃圾，使他名扬天下。

那是1974年，美国政府为了处理给自由女神像翻新时扔下的废料，向社会公开招标。好几个月过去了，还是无人问津。正在国外旅行的他听到这个消息时，立马十万火急地飞往纽约。匆匆看了看自由女神像下堆积如山的废铜残木后，未提任何条件，就很果断地签了收购合同。

很多人对他的这一举动嗤之以鼻，暗笑精明一世的他愚蠢无知。因为在纽约州，垃圾处理有严格的规定，弄不好会受到环保组织的起诉。就在一些人要看这个犹太人的笑话时，他开始组织工人对废料进行分类。他让人把废铜熔化，铸成一个个小型的自由女神像；废木呢，则请木匠加工成自由女神像的底座；废铅、废铝做成纽约广场的钥匙模型。甚至连从自由女神身上扫下的灰尘他也不放过，经过精美的包装，他把它们高价出售给了花店。

就这样，不到3个月的时间，他把这堆废料奇迹般地变成了350万美元现金，每磅铜的价格整整翻了1万倍！

☆财智点拨

商业化的当代社会没有什么标准等式可言。任何一种生意都是有人赚钱、有人赔钱。这其中的关键原因可能就在于，赔钱的人认为一加一应该等于二时，赚钱的人则认为一加一永远大于二。记住：当你抱怨某种生意难做时，也许正有人因做同种生意而累得气喘吁吁——因为他正在忙着点钞票。

选 择

犹太富翁波普尔，在病入膏肓之际口述遗书，让人执笔代录：

“我儿尤第雅，我谨将全部财产留给送遗书给你的忠实奴仆；你只可以从我之所有物中选择一项。”

波普尔不久便与世长辞了，按照他的遗嘱，奴仆无可争议地获得了财产继承权。

奴仆兴冲冲地将遗书送至拉比手里，然后同拉比一起去找波普尔的儿子。拉比对波普尔的儿子尤第雅说：“令尊已将所有财产送给奴隶，你只能选其中一件东西作为遗物，你自己随便选择吧。”

尤第雅不假思索地说：“我选择这个奴隶。”

就这样，富翁的儿子既拥有了奴隶，又拥有了全部财产的继承权。

☆财智点拨

波普尔聪明过人，他临死时儿子不在身边，就出此妙计，否则奴隶便会非法占有财产而不通知他的儿子。真是有其父必有其子，他的儿子也是绝顶聪明。同样，拉比是机智的，他并没有直接说出遗嘱中暗含的玄机，从而为富翁保守了秘密。在商业经营中，机智自古以来都是渡过难关、反败为胜、绝处逢生的利器。也正是凭借这种智慧，犹太人在近代商业史上一直雄踞着“世界第一商人”的宝座。

