

商训——引领世界的商业信条

生意人不可不读 \ 不可不学 \ 不可不用 \ 不可不藏

犹太商训

照亮您财富之路的智慧之灯

开启犹太商人神奇的智慧宝库

Youtai Shangxun

kaiqi youtai shangren shenqi de zhihui baoku

欣畅◎编著

金融天才索罗斯、造就财富王朝神话的洛克菲勒、
控制世界黄金市场近 200 年的罗斯柴尔德家族、白手起家的钻石大王彼得森、
报界君王普利策、美联储前主席格林斯潘……犹太人不可思议的商业天赋
令世界折服 人们不禁发问：这个民族的财富智慧究竟来自何处？

湖南人民出版社

感悟经商真谛
追求卓越理念

犹太商训

Youtai Shangxun

欣畅◎编著

湖南人民出版社

图书在版编目(CIP)数据

犹太商训/欣畅编著. —长沙:湖南人民出版社,
2008.1

ISBN 978-7-5438-5106-1

I. 犹... II. 欣... III. 犹太人-商业经营-经验
IV. F715

中国版本图书馆 CIP 数据核字(2007)第 199081 号

责任编辑:伊文思

装帧设计:武晓强

犹太商训

欣畅 编著

*

湖南人民出版社出版、发行

网址:<http://www.hnppp.com>

(长沙市营盘东路3号 邮编:410005)

(营销部电话:0731-2226732)

湖南省新华书店经销 长沙化勘印刷有限公司印刷

2008年1月第1版第1次印刷

开本:710×1000 1/16 印张:22

字数:343000 印数:1-8000

ISBN 978-7-5438-5106-1

定价:32.80元

前 言

在人类追求财富的过程中，我们发现，有一些民族对于财富有着不懈的追求和独到的领悟。犹太人、华人、日本人和美国人就是世所公认的最具商业才能的民族。他们以独特的商业哲学、绝妙的赚钱手段、巨额的财产震撼着整个商业界，造就了一批批商界巨人，成就或正在成就世界上最繁荣的商业帝国。他们的商业哲学和长期积累的经验、教训，已经成为全世界商界的宝贵财富。许多道理和经验已经演变为商界的黄金法则。

假如这些经商秘诀能被充分地吸收借鉴，将会对您的商业生涯起到巨大的促进作用。因此，我们隆重推出世界著名商训系列图书，即《犹太商训》、《日本商训》、《中国商训》、《美国商训》。

书中把不同民族的经商经验分门别类，归纳总结，将各国商业格言谚语，各国商界巨人对经商之道的经典阐述，遵循商道而成功的典型例证，当代商人的借鉴之道荟萃于一册。这些商业智慧的明灯将会照亮您的财富之路。

本册为《犹太商训》。

犹太民族的历史纵贯人类文明五千年，他们曾经被逐出家园，在异国他乡饱受歧视和压迫。但最终，这个仅占世界人口0.3%的民族控制了世界的经济命脉，成为了名副其实的“世界金穴”，世界上最富有的企业家中，他们竟占到了一半。其中许多名字令人仰望：金融天才索罗斯、造就财富王朝神话的洛克菲勒、控制世界黄金市场近200年的罗斯柴尔德家族、白手起家的钻石大王彼得森、报界君王普利策、美联储主席格林斯潘……

犹太人不可思议的商业天赋令世界折服，人们不禁发问：这个民族的财富究竟来自何处？

如果你问一个犹太人什么最重要，那答案一定是智慧。的确，犹太人的商业禀赋并不是与生俱来的，独特的民族文化和教育才是造就其商业奇

迹的根源。古老的“第二圣经”《塔木德》是犹太人处事经商的圭臬；千年商业生涯中无数犹太商人的经商箴言则是犹太人的秘籍；古老神秘的犹太教信条更是犹太人源源不断的智慧之泉。

如今，犹太人密不外传的财富密码正在被逐渐破译。犹太人神秘的智慧宝库正在被逐渐开启。无数人开始研究、学习和运用犹太人的商业秘诀，不少人取得了成功。

本书便是一把打开犹太商人智慧之门的钥匙。翻开本书，犹太商人千年的经商箴言、财富秘诀都将展现在您的面前。相信您定能领悟其中真谛，将运用之妙存乎一心，在人生道路上收获更大的财富。

目录

上部·商德篇 第一章 重信守约·诚实无欺

□ 成功经典

- > 诚实是商业精神的灵魂 5
- > 合同是与神签订的契约 10
- > 人最大的痛苦是不被相信 13
- > 每次生意都是初交 16
- > 对于白纸黑字的东西不可漫不经心 19

□ 智慧共享

- > 信誉是第二生命 20
- > 培养被人信任的品质 22
- > 轻易出口的谎言没分量 24
- > 商场中要分清利益和朋友的关系 25
- > 学会对付不守规矩的对手 27

第二章 处世守富·利人利己

□ 成功经典

- > 人情投资,回报不可估量 31
- > 谦和的人生意兴旺 32

目录

> 与大众进行密切的接触	35
> 选择合适的合作伙伴	37
> 先要求自己,再要求别人	39

智慧共享

> 让别人赚一千,自己赚一百	42
> 你忘记顾客,顾客也会忘记你	44
> 和不喜欢的人相处,对生意有好处	46
> 合作是你腾飞的起点	48
> 有钱难买六月雪	50

第三章 享受生活·张弛有度

成功经典

> 赚钱就是为了享受	55
> 让一块钱发挥 100% 的功效	58
> 过有节制的生活	61
> 健康是生意人最大的本钱	63
> 餐桌上不谈工作	65
> 把读书当成享受	67

目录

智慧共享

- >把赚钱当成享受 68
- >健康比赚钱更重要 69
- >处理工作与休息的秘诀 71
- >金钱可以见证人情冷暖 73
- >让身心充满活力 75
- >企业家健康四要素 77

第四章 逆境拓展·危机自救

成功经典

- >机会总是寻找有潜力的人 81
- >经商几起几落是常有的事 83
- >挺过去,就是最后的赢家 88
- >越是面临危机越要冷静 91

智慧共享

- >企业的出路就在困境中 94
- >做生意有赔有赚 96
- >毅力是事业成败的试金石 97

目录

- > 发财不能光靠运气 100
- > 培养自己承受挫折的能力 102

第五章 富足自我·造福社会

□ 成功经典

- > 智慧融于金钱之中,才是永久的财富 109
- > 为公益事业慷慨解囊 110
- > 商人要“以善为本” 112

□ 智慧共享

- > 理顺金钱观念 114
- > 有钱是件好事 117
- > 金钱在不少时候代表着成功 118
- > 赚钱可以有益于社会 119
- > 金钱不能解决一切 121

第六章 以智经商·素质为王

□ 成功经典

- > 富有的经验在于学识 127
- > 知识和金钱是成正比的 128

□ 目录

- > 投资与掷骰子有本质不同 130
- > 磨练对数字的敏感 133
- > 外语是世界商人的通行证 137

□ 智慧共享

- > 每天淘汰你自己 139
- > 手脚勤不如头脑勤 140
- > 训练竞争能力 142
- > 生意人要有好记性 145
- > 学问大的人不一定会赚钱 147
- > 做生意不是靠学历 150

第七章 高效工作·惜时善用

□ 成功经典

- > 合理有效地安排时间 155
- > 每一分钟都是钱 158
- > 成功需要你惜时善用 160
- > 决不积压文件 163

目录

□ 智慧共享

- > 珍惜时间,不虚度光阴 164
- > 如何做一个时间高手 166
- > 商界老板的三种境界 168
- > 每天都要提高 1% 170
- > 劳逸结合地做事 172
- > 生意人要像钟表一样准时 173

下部·商略篇

第八章 冒险致富·刀头舐血

□ 成功经典

- > 成功的商人一半是冒险家 181
- > 生意是个解不开的谜 182
- > 不敢冒险者是平庸之辈 184
- > 激情与冒险才是人生的真谛 186
- > 靠信心和恒心赚钱 188

□ 智慧共享

- > 不入虎穴,焉得虎子 190

□ 目录

- > 不冒险隐藏着极大风险 192
- > 三分把握七分冒险 193
- > 过度投机要不得 195

第九章 审时度势·抢占先机

□ 成功经典

- > 顺应社会潮流把小生意做大 199
- > 做生意如何神机妙算 200
- > 做市场的先行者 202
- > 永远走在别人的前面 204
- > 把商机拖到金库中 207
- > 广告威力无比巨大 209

□ 智慧共享

- > 市场总是残酷的 212
- > 经商是一场智力的较量 214
- > 做生意要有三只眼 215
- > 商机的把握要靠悟性 217
- > 不要让生意白白溜走 219

第十章 头脑精明·借势经营

成功经典

- > 追求事业发展的“三级跳” 225
- > 向名人借名气 227
- > 以较少的资金做较多的生意 230
- > “借鸡生蛋”的最经典案例 232
- > 做生意就是用别人的钱发财 235
- > 不露声色的借“壳”计划 237

智慧共享

- > 正确认识合作价值 240
- > 经商高境界:拿别人的钱做生意 242
- > 只有傻瓜才拿自己的钱去冒险 243
- > 寻找给自己生金蛋的母鸡 245
- > 借人之力,成己之实 248

第十一章 金钱观念·理财方法

□ 成功经典

- > 钱也可以买卖 253
- > 犹太人的“现钞主义” 254
- > 一句很有哲理的生意经 257
- > 朋友和金钱之间要有界限 258

□ 智慧共享

- > 静止的财富会逐渐减少 260
- > 应该让钱转起来 262
- > 不用死钱只用活钱 264
- > 金钱是包装起来的能源 266
- > 掌握敏锐的金钱感觉 268
- > 在金钱面前要“公事公办” 269

第十二章 目光敏锐·经营有方

□ 成功经典

- > 只有女人心动,才能财源广进 275

□ 目录

- > 从嘴巴里挖钱,最务实的赢钱方式 277
- > 便宜无好货,抬高价格就有戏 279
- > 留意生意场上的每一个细节 282
- > 在认准的投资方向上下赌注 284
- > 78:22 生财有道的经商魔法 287
- > 另辟蹊径出良策 290

□ 智慧共享

- > 进入智慧创业的时代 292
- > 迅速抢占制高点 295
- > 生意兴隆的七个秘诀 297

第十三章 用人手段·管理策略

□ 成功经典

- > 要把人放在第一位 303
- > 智慧的种子比金钱更珍贵 304
- > 和和气气,才能生意兴旺 306
- > 在鱼槽里多放一条鲶鱼 308

□ 目录

□ 智慧共享

- > 拥有头脑灵活的员工 310
- > 千军易得,一将难求 312
- > 不要让人闲着 313
- > 手心离不开手背 314
- > 与员工同甘共苦 317

第十四章 打破常规·出奇制胜

□ 成功经典

- > 交易无高低,赚钱无贵贱 321
- > 全世界都是赚钱的舞台 322
- > 绝不放弃赚钱的任何空隙 324
- > 做生意无禁区 325
- > 即使是1美元也要赚 328

□ 智慧共享

- > 生意无雅俗 329
- > 不要梦想“一夜暴富” 330
- > 突破常规才能赚大钱 332

商德篇

上

部