



教育部职业教育与成人教育司推荐教材

酒店管理 概论

JIUDIAN GUANLI GAILUN

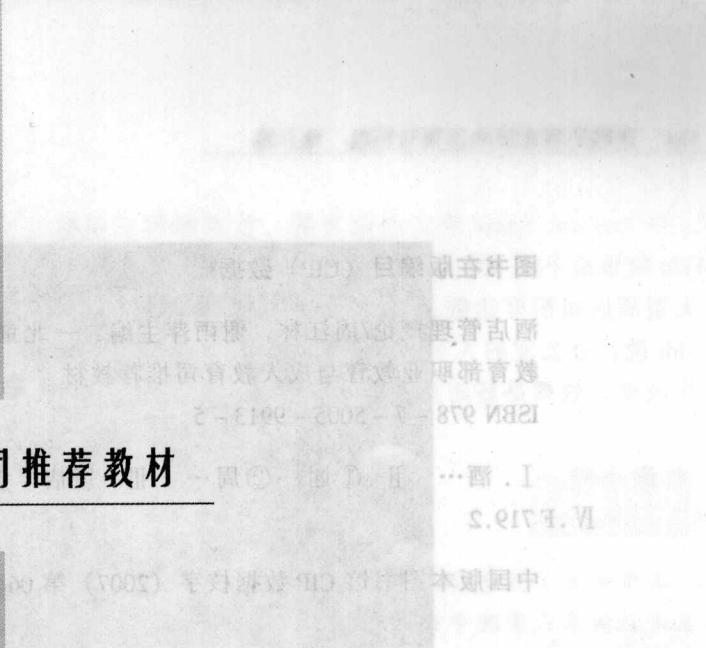
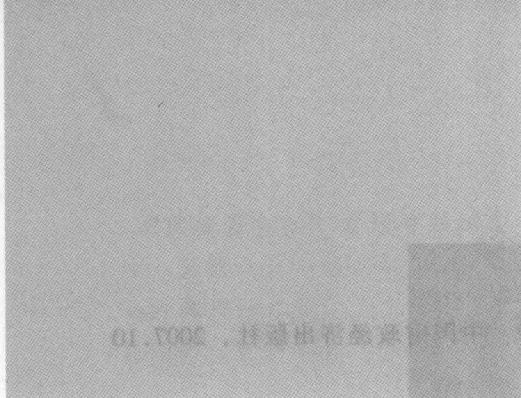


主编 周江林
谢雨萍

@
Luyou



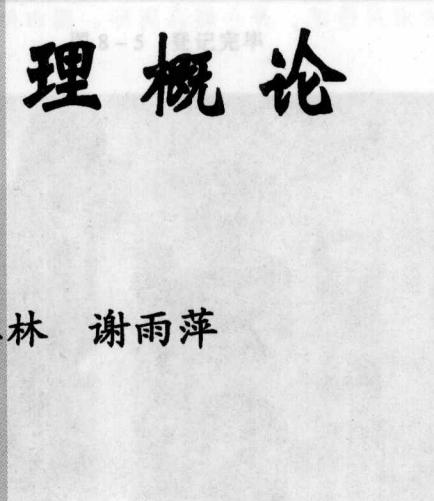
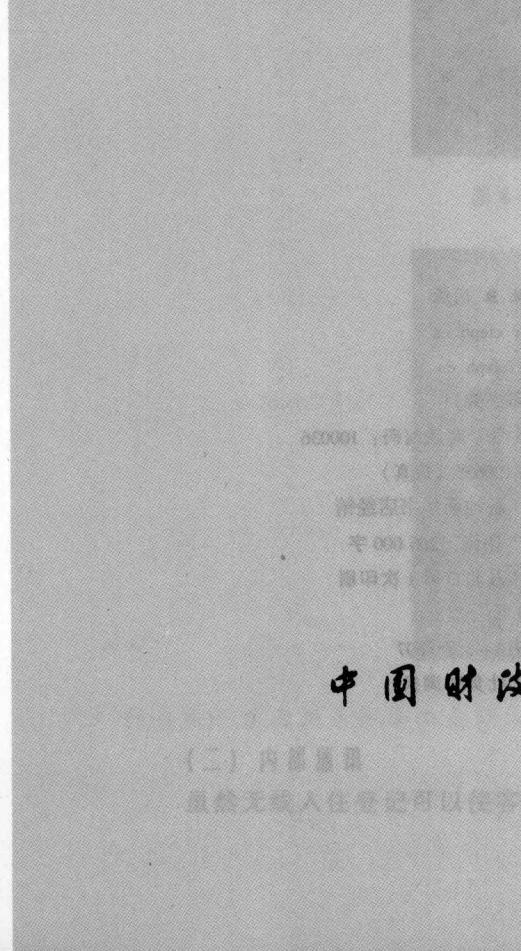
中国财政经济出版社



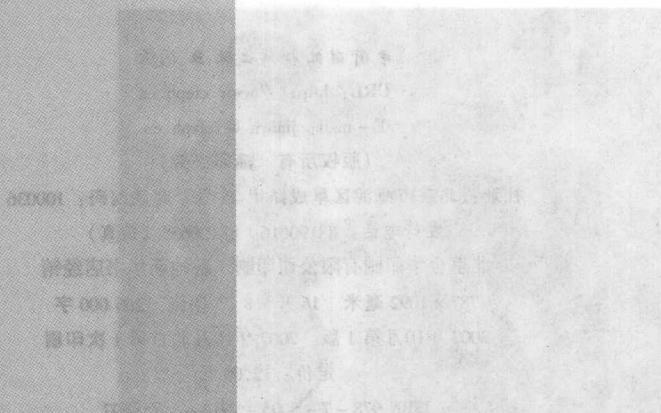
教育部职业教育与成人教育司推荐教材

酒店管理概论

主编 周江林 谢雨萍



选择服务时将房钥匙并交给客人



中国财政经济出版社

(二) 内部服务

虽然完成入住登记可以让客人满意，但酒店内最具新意的无线应用是发生在幕后而非

图书在版编目 (CIP) 数据

酒店管理概论/周江林，谢雨萍主编。—北京：中国财政经济出版社，2007.10

教育部职业教育与成人教育司推荐教材

ISBN 978 - 7 - 5005 - 9913 - 5

I . 酒… II . ①谢… ②周… III . 饭店 - 企业管理 - 高等学校 : 技术学校 - 教材

IV . F 719.2

中国版本图书馆 CIP 数据核字 (2007) 第 064115 号

酒店管理概论

周江林 谢雨萍 编著

中国财政经济出版社 出版

URL: <http://www.cfeph.cn>

E-mail: jiaoyu @ cfeph.cn

(版权所有 翻印必究)

社址：北京市海淀区阜成路甲 28 号 邮政编码：100036

发行电话：88190616 88190655（传真）

北京金华印刷有限公司印刷 各地新华书店经销

787 × 1092 毫米 16 开 8.75 印张 206 000 字

2007 年 10 月第 1 版 2007 年 10 月北京第 1 次印刷

定价：12.00 元

ISBN 978 - 7 - 5005 - 9913 - 5/F·8607

（图书出现印装问题，本社负责调换）

前言

《酒店管理概论》是旅游管理和酒店管理专业的专业基础课之一。

酒店，在人类的旅游及社会活动中发挥着非常重要的作用。随着我国市场经济的快速发展和人们生活水平的不断提高，酒店业面临着前所未有的发展机遇，同时也面临着许多新的挑战。如何创新酒店产品，塑造酒店品牌；如何增加酒店的科技含量，更好地培养各类酒店经营管理人才；如何创建绿色酒店，维护生态环境；如何迎接经济全球化浪潮和电子商务对酒店业的挑战，促进酒店业的可持续发展等，都是摆在酒店经营者面前的课题。因而，迫切需要对酒店经营管理现代化的基本理论与方法作进一步的探索。

为了更好的培养未来的基层和中层酒店管理人员，配合国家教育部对职业教育的教学改革，满足职业院校旅游及酒店管理专业教学和酒店从业人员学习酒店管理学知识的需要，我们在多年教学实践的基础上，参考了近几年出版的一些教材和有关的研究成果，针对职业院校的教学特点，编写了这本《酒店管理概论》。全书在编撰体例上充分地考虑到职业教育的特点，在理论上以够用为度，突出实践教学环节，语言简练。全书共分八章，分别是酒店概述、酒店管理概述、酒店人力资源管理、酒店服务质量管理、酒店宾客的服务需求管理与投诉处理、酒店业务部门的协作与管理、酒店安全管理、酒店计算机系统与电子商务等内容。

本书由周江林主编，负责设计编写大纲以及全书的修改与统稿工作。各章执笔人员如下：第一章、第五章，谢雨萍；第二章、第六章，周江林；第三章，李莉；第四章，杨莎莎；第七章，李伟华；第八章，蒋颖。

由于作者水平有限，书中浅陋与错误之处在所难免，敬请专家和广大读者批评指正。

编者

2007年3月

目 录

第一章 酒店概述	(1)
第一节 酒店的涵义与功能	(1)
第二节 酒店发展简史及其趋势	(5)
第三节 酒店产品及其特点	(11)
第二章 酒店管理概述	(17)
第一节 酒店管理的内涵	(17)
第二节 酒店管理的基本职能	(21)
第三节 酒店管理集团化	(25)
第三章 酒店人力资源管理	(31)
第一节 酒店人力资源管理概述	(31)
第二节 酒店人力资源开发	(33)
第三节 酒店人力资源的利用	(42)
第四章 酒店服务质量管理	(48)
第一节 酒店服务质量概述	(48)
第二节 酒店服务质量保证体系	(52)
第三节 酒店服务质量的分析方法	(54)
第五章 酒店宾客的服务需求管理与投诉处理	(60)
第一节 酒店宾客的服务需求	(60)
第二节 酒店宾客的需求管理	(65)
第三节 宾客投诉与处理	(67)
第六章 酒店业务部门的协作与管理	(74)

第一节 前厅管理	(74)
第二节 客房管理	(81)
第三节 酒店餐饮管理	(87)
第四节 康乐管理	(95)

第七章 酒店安全管理 (102)

第一节 酒店安全管理概述	(102)
第二节 酒店安全管理工作的内容	(105)
第三节 酒店的安全设施	(109)
第四节 酒店火灾的防范及意外事件的处理	(113)

第八章 酒店计算机系统与电子商务 (119)

第一节 管理信息系统基础	(119)
第二节 酒店业管理信息系统	(121)
第三节 酒店业电子商务	(127)

(71)	· 酒店前厅部组织与管理	章一章
(12)	· 酒店客房部组织与管理	章二章
(22)	· 酒店餐饮部组织与管理	章三章

(13)	· 酒店康乐部组织与管理	章一章
(18)	· 酒店财务管理	章二章
(55)	· 酒店人力资源管理	章三章
(56)	· 酒店市场营销	章四章

(84)	· 酒店信息管理	章一章
(85)	· 酒店计算机应用	章二章
(86)	· 酒店电子商务	章三章

(104)	· 酒店计算机系统	章一章
(20)	· 酒店电子商务	章二章
(58)	· 酒店电子商务	章三章

第一章

酒店概述

第二章 酒店概述

学习目标

- 掌握酒店的概念和功能
- 了解酒店的类型和等级
- 了解世界和中国酒店业发展的时期和各自的特点
- 了解我国酒店业的现状
- 了解世界酒店业发展的趋势
- 掌握酒店产品的概念及构成：有形设施和无形服务
- 掌握酒店产品的特点

第三章 酒店产品

第一节

酒店的涵义与功能

一、酒店的涵义

本书中谈到的酒店系指经政府批准的，具有住宿、餐饮、娱乐、购物等设施设备和服务功能，以获得社会效益和经济效益为目的的综合性企业。我国目前对这类企业尚无统一称谓，有各种名称：酒店（如广州的花园酒店、上海的波特曼—丽嘉酒店）、大酒店（如天津的喜来登大酒店、宁波的东港大酒店）、饭店（如南京的金陵饭店、首都的北京饭店）、大饭店（如上海的威斯汀大酒店、天津的利顺德大酒店）、大厦（如北京的亮马河大厦）、山庄（如合肥的齐云山庄）、度假村（如深圳的西丽湖度假村）。此外，还有叫宾舍（如曲阜的阙

里宾舍)、宾都或是酒家、酒楼(也有住宿等设施)的。许多大厦和度假村的功能与酒店几乎相同,而有的“山庄”未必傍山或筑于山上。本书为叙述方便起见,一般均称为“酒店”。

现代酒店应具有下列基本条件:

1. 它是一座设备完善的众所周知且经政府核准的建筑。
2. 它必须提供旅客的住宿与餐饮。
3. 它要有为旅客及顾客提供娱乐及其他服务的设施。
4. 它是营利的,要求取得合理的利润。
5. 它以满足社会的需要为前提。

二、酒店的功能

酒店的功能是指酒店为满足宾客的需求而提供的服务所发挥的作用。酒店最基本、最传统的功能是向宾客提供住宿和餐饮。由于客源及其需求的变化,现代酒店的功能较传统的酒店有了很大的发展,其功能日益多样化。

(一) 住宿功能

旅游酒店的客房类型繁多。较常见的有标准房(含两张单人床和独立的浴室),另外还有双人房(含一张双人床,并有独立浴室,适宜于夫妇使用)、单人房(有一张单人床,并有独立的浴室,面积一般小于标准房,适宜于单身的商务客与散客使用)、多人房(有3张或3张以上单人床,适宜于团队、会议或散客,中高档酒店一般不多见)、套房(又分普通套房、豪华套房、复式套房、行政套房、总统套房等不同类型)。不管哪种类型的客房,一般都铺有地毯,配有沙发、书桌、床头柜、凳子、茶几等家具,彩电、空调、电话、足够的灯具等设备,还有包括浴缸、梳妆台、洗脸盆、抽水马桶等在内的整套洁具。有些中高档酒店的客房还有电吹风、冰箱、酒吧、保险箱等。现代酒店以清洁、舒适的环境和热情、周到的服务,使游客在旅途中得到便利和休息,获得“宾至如归”的感受。

(二) 餐饮功能

酒店一般设有不同的餐厅,以精美的菜食、良好的环境、可靠的卫生条件和规范的服务,向客人提供团队包餐、风味餐、自助餐、点菜、小吃、饮料,以及酒席、宴会等多种形式的餐饮服务。有的酒店在大堂或楼层设酒吧或咖啡厅,还有的在顶层设旋转餐厅,供客人边用餐边欣赏周围景色。

(三) 邮电、通讯及交通功能

酒店一般设有商务中心,大多位于大堂内邻近总台的地方,向客人提供国际、国内长途直拨电话、传真、电报、邮件、特快专递、出租手机等服务。客房内须有电话装置,中高档酒店的卫生间一般有电话副机,有些商务型酒店与中高档酒店客房内还有传真机和电脑等设备。

有些酒店有自己的出租车队,高档酒店还有定点定时的穿梭车,另外不少酒店有往返于酒店到机场或车站的班车。酒店与当地的航空、铁路、航运或市内交通公司一般都有协议关系,为客人提供各种票务服务。

(四) 商务、会议功能

商务酒店为商务旅游者从事商务活动提供各种方便快捷的服务。酒店设置商务中心、商务楼层、商务会议室与商务洽谈室,传真和国际、国内直拨电话等现代通讯设施是基本配

置。当今更出现了客房商务化的趋势，传真机、两条以上的电话线、与电话连接的打印机、互联网的接口等，都逐步开始安装。有的酒店还在发展电子会议设备，设有为各种联络所需要的终端。有的酒店还为各种从事商业、贸易展览、科学讲座等活动的客人提供会议、膳食和其他相关的设施与服务。酒店内有大小规格不等的会议室、演讲厅、展览厅，并能提供多国语言的同声翻译，有的酒店还能举行电视会议。

(五) 度假、健身、康乐功能

随着度假旅游市场的兴起和不断发展，对度假型酒店的需求日益增长。度假酒店一般位于风景区内或附近，注重提供家庭式环境，客房能适应家庭度假、几代人度假及独身度假的需要，健身、康乐设施也很齐备。现代酒店的康乐设施越来越趋向多样化、实用化，歌舞厅、棋牌室、桌球室是比较常见的娱乐设施。中高档酒店还有游泳池、桑拿浴、按摩、健身房、保龄球、高尔夫球、网球、壁球、电子游戏等设施。度假型的酒店还有一些很有特色的康乐项目，如滑水、冲浪、帆板、沙滩排球、汽艇等。

(六) 家居功能

酒店是客人的“家外之家”，所以应努力营造“家”的气氛，使入住酒店的客人感到像在家里一样亲切、温馨、舒适、方便。尤其是公寓型酒店，一般带有生活住宿性质，主要为长住客服务，价格便宜，自助服务设施齐全（如自助厨房、自助洗衣等），客人自由方便，家居功能尤为典型。

(七) 购物功能

酒店的商场多设于大堂旁边，有些大型酒店楼上也有商场。商场内货品种类较多，以精品、工艺品和药材最为多见，也有一般生活日常用品，可满足住店客人的需要。有的商场沿街开设门面，面向社会客人。低档酒店通常在大堂旁设有小卖部，满足住店客人一般需求。上述诸功能是酒店的基本功能，酒店的市场定位不同，各功能的重要性也不一致。一般来说，酒店档次越高，硬件设施越完善，服务功能也越多。现在国内一般酒店还都具有如下服务功能：叫醒（或叫早）服务、洗衣、照管婴孩、美容美发、为残疾客人提供特殊服务、旅游、保管贵重物品、客房用餐、代客留言等。五星级的广州国际大酒店向客人提供私人管家服务，香港半岛酒店可应客人要求派优秀厨师到家里烹制佳肴等。现代酒店的经营者，总是最大限度地扩大酒店各种功能，不遗余力地把方便与舒适献给客人，以此树立酒店良好的社会形象，提高客人的满意度。

三、酒店的类型

酒店为了同国际接轨，适应客源国际化和提高酒店企业管理水平，需要根据客源市场和设施的不同，划分为不同类型。酒店的分类由于角度不同，产生了不同的分类方法与标准。

(一) 根据酒店市场及宾客特点分类

1. 商务型酒店。商务型酒店主要为从事商业活动或其他公务活动而外出的旅游者服务，多位于城区，靠近商业中心。近年来，随着商务旅游市场的不断扩大和新型商务酒店的大量崛起，专门的商务服务项目的有无及其服务水平的高低已经成为衡量一个现代化酒店档次的重要标志。商务型酒店的特点主要体现在几个方面：第一，客房设施。商务客房里除有舒适的办公用桌和照明设备、易于连接的数据接口和电源插座外，越来越多的酒店还提供传真机、电脑、国际互联网接口，使宾客在客房内享受商务中心般的服务。第二，行政楼层。也

称商务楼层，是商务型酒店的一大特色，即酒店划出几个楼层专门用以接待高级商务宾客。行政楼层设有专门的服务台，属于前厅，宾客可以在楼层入住，服务员集前台登记、结账、餐饮、商务中心及客房贴身管家服务于一身。第三，商务设施。商务中心除提供传真、复印等服务外，还提供其他文书服务，如电脑工作站、打印机、移动电话、各种软件等，并且24小时服务。很多酒店还推出秘书服务、管家服务，为宾客提供或推荐训练有素的服务人员协助工作和照顾起居。此外，会议设施、商务洽谈、交际应酬设施往往也配备齐全。

2. 度假型酒店。这类酒店主要接待以度假、休息和娱乐为目的的宾客，最重要的设施是娱乐、康乐设施，如市内保龄球、游泳池、音乐酒吧、舞厅、棋牌室等设施，以及诸如滑雪、骑马、狩猎、潜水、划船等娱乐体育项目。传统的度假型酒店多位于海滨、山区、温泉、森林等地，而现代度假业最集中的地方已越来越靠近城市，有的甚至就在城市中心。很多度假型酒店与娱乐项目紧密联系在一起，如高尔夫俱乐部、温泉浴中心等，成为宾客短期度假游乐的场所。度假型酒店多受当地气候和出游时间的影响，淡旺季现象明显。

3. 会议型酒店。会议型酒店主要接待各种会议团体，为商业、贸易展览及学术会议服务。通常建在大都市、政治经济文化中心或交通便利的旅游胜地。酒店除具备相应的食宿设施外，还应有较大的公共场所，如大小规格不等的会议室、展览厅或多功能厅等。配备会议设备包括投影仪、录像设备、扩音设备、先进的通讯及视听设备，接待国际会议的酒店还要求具备同声传译装置。近年来，会议旅游、度假旅游及商务旅游在很大程度上已融为一体，许多会议都愿意选择在风景优美的度假地举行，商务旅游者也希望在旅行中能有放松的机会，有时还会带配偶前往。因此，会议型酒店、度假型酒店与商务型酒店在发展上有相结合的趋势，这成为当今酒店业的一大特色。

4. 旅游型酒店。也称为观光酒店。以接待观光旅游者为主，通常位于旅游胜地城市中心。旅游型酒店中团队旅游占较大比例，客房多为标准间，餐饮以团体餐为主。观光型旅游团队逗留期短，行动统一，时间上安排紧凑，因此接待入住、行李服务、叫醒服务、就餐安排等显得尤为重要，酒店的有关接待人员必须与旅行社保持紧密联系，积极配合。旅游型酒店在建筑装饰、服务风格、菜肴点心等方面必须突出民族和地方特色，以满足观光型旅游者的猎奇心理，其商品部则着重推销旅游商品。

5. 长住型酒店。这类酒店与宾客之间有着一种特殊的契约关系，它通常要求宾客与酒店签订一项协议书或租约，并对居住的时间和服务的项目作明确的说明。长住型酒店的客人多为一些商业集团、商业公司和国外、地区外企业或组织的代办机构人员。居住时间少则几个月，多则半年或一年以上。酒店力求为宾客做到“有家庭生活之乐趣，无家庭生活之累赘”，在设施配备及服务上营造家庭氛围。

6. 汽车酒店。汽车酒店是随着私人汽车的增多与高速公路网的建成而逐渐产生的一种新型的住宿设施。早期的汽车酒店，设施简陋，规模较小，为家庭式经营，建在公路边，以接待驾车旅游者为主。20世纪60年代初期，汽车酒店与一般酒店渐趋一致，成为酒店业公认的一部分。近几年来，汽车酒店逐渐向市区发展，设施也日趋豪华、完善，多数提供现代化的综合服务，店内气氛比其他酒店轻松随意，收费也相对较低，因此深受大众欢迎。按国际惯例，高速公路沿途每200公里就应有一家汽车酒店。

7. 机场酒店。最初主要为乘飞机的宾客暂时停留提供食宿服务。随着航空事业的发展，航空公司凭着自身优势介入酒店业，机场酒店业不断壮大。航空公司不仅在机场附近建立了

许多酒店，并且在很多大城市建有酒店系统，将交通和住宿结合在一起，成为酒店业竞争中的又一支重要力量。

(二) 据酒店规模大小分类 判断酒店的大小没有明确的标准，一般是以酒店的房间数和占地面积、酒店的销售额和利润的多少为标准来衡量酒店的规模，其中主要是房间数。客房数少于 300 间的，一般为小型酒店；客房数在 300~600 间的，为中型酒店；客房数在 600 间以上的为大型酒店。

四、酒店的等级

酒店等级是指一家酒店的豪华程度、设备设施水平、服务范围和服务质量的等级。对客人来说，酒店分等定级可以使他们了解酒店的设施、服务情况，以便有目的地选择适合自己要求的酒店。因而，酒店等级的高低实际上反映了不同层次宾客的需求，在一般情况下，对于同规模、同类型的酒店来说，客房平均房价是酒店等级高低的客观标志。

目前世界上有 80 多种酒店等级制，有的是各地酒店协会制定，有的是各国政府部门制定。由于各地区、国家间酒店业发达程度和出发点不同，各种等级制度所采用的标准也不尽相同。酒店等级制在欧洲国家较为普遍。但在美国，较有影响的则是美国汽车协会及美国汽车石油公司分别制定并使用的“五花”和“五星”等级制。据报道，在北美洲，每年仅有 50 余家酒店被评上“五花”级，20 余家被评上“五星”级。

为适应旅游事业发展的需要，我国于 1988 年制定了《中华人民共和国评定旅游涉外酒店星级的规定》，并于 1988 年 9 月 1 日起执行。我国国家技术监督局于 1993 年 9 月 1 日正式批准《旅游涉外酒店星级评定标准》，国家标准编号为 GB/T14308—93，自 1993 年 10 月 1 日起执行。此后，国家对旅游涉外酒店星级评定的具体内容又进行了多次增改。我国划分酒店等级的主要标准是根据酒店的服务项目和服务质量及酒店设施的豪华程度，同时还要根据酒店的地理位置和经济效益情况来确定酒店的等级，一般分为“五星酒店、四星酒店、三星酒店、二星酒店、一星酒店”。2003 年 12 月 1 日国家又颁布了《旅游饭店星级的划分与评定》标准，在原有的基础上又增加了白金五星。

第二节

酒店发展简史及其趋势

一、世界酒店业发展史

人类的旅行活动古已有之，为旅行者提供过夜休息、餐饮的设施应运而生。相传欧洲最初的食宿设施始于古罗马时期，其发展进程大体经历了客栈、大酒店、商业酒店和现代新型酒店四个时期。然而，酒店的发展不是成直线状态，而是几经起落，盛衰交替的。直到第二次世界大战以后，人们跨国、跨洲旅游骤增，各国酒店数量开始急剧上升，大型酒店公司也在此时相继问世。

(一) 客栈时期

在古埃及和意大利，先后曾发现了不少有关数千年前客栈的记载或遗迹。中世纪时，十字军东征促进了商业繁荣，同时也推动了酒店业的发展。到15世纪时，英国等地的客栈由原来仅摆有几张床，旅客挤于一堂的小客栈发展到拥有几十间客房、酒窖、食品贮藏室、厨房等较好设施的大客栈。18世纪，客栈成为人们聚会的地点，是当时政治和商业活动的重要中心。

(二) 大酒店时期

18世纪后期，随着欧美各国进入工业化时代，小客栈逐渐发展成为大酒店。通常认为，大酒店时期一般是指19世纪初到20世纪初这一时期。当时，在欧洲的许多大城市里，大兴土木争相建造豪华酒店。具有代表性的此类酒店有巴黎的巴黎大酒店和罗浮宫大酒店，柏林的恺撒大酒店，伦敦的萨依伏大酒店。大酒店和客栈有着许多根本的区别。大酒店都是建在繁华的大都市，规模宏大，建筑与设施豪华，装饰讲究。酒店的服务是第一流的，讲究礼仪，主要接待王公、贵族、官宦和社会名流。酒店投资者、经营者的根本兴趣是取悦于社会名流，求得社会声誉，往往不太注重经营成本。就在这时期出现了一个杰出人物：塞萨·里兹。他提出了“客人永远是对的”的经营格言。他开设的酒店以豪华著称于世，他的名字由此也成了等同于豪华和时髦的形容词。

(三) 商业酒店时期

商业酒店时期大约从20世纪初到20世纪50年代。美国的酒店业大王埃尔斯沃斯·斯塔特勒(Ellsworth Statler)被公认为商业酒店的创始人。他凭着自己多年来从事酒店经营的经验及对市场需求的了解，立志要建造一种“在一般公众能负担的价格之内提供必要的舒适与方便、优质的服务与清洁卫生”的酒店，亮出了“平民化、大众化”的旗号。1908年，他在美国纽约水牛城建造了第一家由他亲自设计并用自己名字命名的斯塔特勒酒店，一个带卫生间的客房价格仅为1美元50美分。斯塔特勒提出了酒店经营成功的根本要素“地点、地点、地点”的原则，还提出了“客人永远是正确的”、“酒店从根本上来说，只销售一样东西，这就是服务”等至理名言。

斯塔特勒的酒店与大酒店相比较的一个根本区别是，前者服务对象不只是崇尚豪华和富丽的王公贵族或商业巨子，还有从事一般商业活动的普通旅游者，酒店向他们提供方便、清洁、安全、实用、舒适的服务。他的另一重大贡献是将酒店的所有者与经营者分离，即酒店业主不直接参与经营管理。

40年代，世界两大著名酒店集团公司——希尔顿和喜来登酒店集团公司开始发展，揭开了当今世界酒店集团公司群雄四起、百花齐放的繁荣局面的序幕。

(四) 现代新型酒店时期

现代新型酒店时期于20世纪50年代至今。在50年代，随着欧美国家战后的经济复苏，人们在国内、国际间的旅行和旅游活动日益频繁，空中交通及高速公路日益普及。在大中城市里，大型高层的酒店数量倍增，公路两旁的汽车旅馆更是星罗棋布。一些有实力的酒店公司，以签订管理合同、授让特许经营权等形式，进行国内甚至跨国的连锁经营，逐渐形成了一大批使用统一名称、统一标志，在酒店建造、设备设施、服务程序、管理方式等方面实行统一标准，联网进行宣传促销、客房预订、物资采购与人才培训的酒店联号公司。目前在世界上具有举足轻重影响的有：美国的餐饮住宿特许专营系统(HFS)、全球假日、最佳西方

国际、精华国际、马里奥特国际、ITT 喜来登、希尔顿酒店公司等；英国的福特、洲际、希尔顿国际等；法国的雅高、卢浮（社会）和香港的新世界、香格里拉国际、东方文华、半岛等；日本的王子酒店公司、大仓等。

表 1-1 简要地列出了世界酒店业从古代客栈时期发展到现代新型酒店时期所经历的四个阶段。

表 1-1 世界酒店业发展阶段

发展阶段	市场	交通方式	地点	特点
古代客栈时期	传教士 信徒 外交官吏 信使 商人	步行 骑马 驿车	古道边 车马道路边 驿站附近	设备简陋，仅提供基本食宿；服务项目少，质量差；声誉差，被认为是低级行业；不安全，常有抢劫发生。
大酒店时期	贵族度假者 上层阶级 公务旅行者	火车 轮船	铁路沿线 海港附近	规模大；设施豪华；服务正规，具有一定的接待仪式，一定规格的礼节礼貌。
商业酒店时期	公务旅行者	汽车 飞机 火车	城市中心 公路边	设施方便、舒适、清洁、安全；服务齐全但较简单；经营方向开始以顾客为中心；价格合理。
现代新型酒店时期	大众旅游市场	汽车 飞机 火车	城市中心 旅游胜地 公路边 机场附近	规模扩大，酒店集团占据着越来越大的市场；类型多样化，开发了各种类型的住宿设施；服务综合性，酒店提供住、食、旅游、通讯、商务、康乐、购物等服务。

二、中国酒店业发展简史及现状

（一）我国古代酒店

我国酒店起源极早，远在三千多年前的殷代已经出现了酒店的雏形。数千年来，中国的唐、宋、明、清被认为是酒店业的较大发展时期。在中国古代，住宿设施大体可分为官办设施和民间旅馆两类。古代官方开办的住宿设施主要有驿站和迎宾馆两种。驿站是中国历史上最古老的一种官办住宿设施，专门接待往来信使和公差人员。迎宾馆是古代官方用来款待外国使者、外民族代表及客商，安排他们食宿的馆舍。在历代，曾有“四夷馆”、“四方馆”、“会同馆”等各种称谓，称之为“迎宾馆”则始于清末。中国古代迎宾馆作为一种官办接待设施，适应了古代民族交往和中外往来的需要，它对中国古代的政治、经济和文化交流起了不可忽视的作用。

（二）我国近代酒店

19世纪初，西方国家入侵中国，同时把与我国传统酒店迥然不同的西式酒店带了进来，例如，鸦片战争后上海建造的锦江饭店（原华懋公寓）、北京的六国饭店、广州的万国酒店

等。西式酒店的建筑与装潢风格呈现明显的欧美色彩，由外国人自己管理，接待对象以外国人为主。当时，社会显贵名流有时也下榻在那些酒店里。西式酒店是帝国主义列强侵入中国的产物，为帝国主义的政治、经济、文化服务，但另一方面，西式酒店的出现对中国近代酒店业的发展起到了一定的促进作用。当时西式酒店经营者中，有不少人受过酒店经营的专业教育和训练，他们把当时西式酒店的建筑风格、设备配置、服务方式、经营管理的理论和方法带到了中国。

中西式酒店是在西式酒店的带动下，由中国的民族资本家投资兴建的一大批半中半西风格的新式酒店。这类酒店至 20 世纪 30 年代达到鼎盛时期。在当时的各大城市中，均可看到这类酒店。中西式酒店将输入中国的欧美酒店业经营观念和方法与中国酒店经营的实际环境相融合，成为中国近代酒店业中引人注目的成分，为中国酒店业进入现代新型酒店时期奠定了良好的基础。

（三）我国现代酒店

一般认为，我国现代酒店始于 1978 年，当时全国能够接待国际旅游者的酒店仅 203 家，客房 3.2 万间。但在此后不长的时间里，酒店发展神速，令世人瞩目。1990 年时，我国已有 1987 家旅游涉外酒店，客房近 30 万间；1995 年时旅游涉外酒店已达 3000 家，客房数跃升为 41 万间。2006 年底，全国旅游星级饭店的总数已达 12930 家（2005 年底 12024 家），其中五星级饭店 288 家（2005 年底 279 家）、四星级饭店 1307 家（2005 年底 1146 家）、三星级饭店 4747 家（2005 年底 4376 家）、二星级饭店 5928 家（2005 年底 5591 家）、一星级饭店 660 家（2005 年底 632 家）。我国现有星级饭店 12930 家，比 1999 年时的 3856 家激增 235%，其中尤以高档豪华饭店的投资升温最为明显。国内按四五星级标准在建或已建成并将在 2007 年年底前投入运营的酒店有 1057 家，其中五星级标准的就有 507 家。仅广东一地待评的高档豪华酒店就有 77 家，35 家已建成。

我国现代酒店业的现状可概括如下：

1. 我国酒店产业规模庞大。旅游酒店作为旅游业重要服务设施，被称为旅游业的支柱。旅游酒店是旅游者在旅游目的地一切活动的基地，旅游者食、宿、行、游、购、娱六大要素中至少食、宿两项通常都在酒店内进行。2003 中国旅游统计年鉴显示：在全国旅游业固定资产原值 8238.20 亿元中，旅游住宿设施就占了 83.8%，达 6901.58 亿元。在全国旅游业直接从业人员 612.63 万人中，旅游住宿设施就占了 84.1%，达 515.29 万人。
2. 酒店转入买方市场。改革开放初期，中国酒店业规模小，数量少，当时的酒店业是典型的“卖方市场”。随着中国酒店业的不断发展，酒店业无论是档次、结构还是数量、种类都已发生了根本性变化，中国的酒店市场已形成了庞大的产业规模，一些地区甚至出现了供大于求的状况。现在酒店业已经完全转入“买方市场”。
3. 酒店市场竞争激烈。由于酒店供给大于需求，必然造成供求失衡，竞争加剧。虽然这种竞争存在着一些无序的情况，但总体看来，竞争还是有规律的。目前酒店业的竞争，主要表现出两大特点：（1）国际竞争国内化，国内市场国际化。（2）竞争具有层次性：第一层次是价格竞争，第二层次是质量竞争，第三层次是文化竞争。在市场上，酒店最基本、最原始、最大量的竞争行为是价格竞争。质量竞争是较高层次的竞争。文化竞争是更高层次的竞争。
4. 集团化经营得到发展。随着国际酒店集团纷纷进入中国，对国内酒店形成了巨大的

压力，国内酒店必须走向联合，通过集团化经营迅速壮大实力，才能抵御外来的压力。为了扶植中国自己的酒店管理公司的发展，1988年国家旅游局向国务院上报了《关于建立饭店管理公司及有关政策的请示》，确立了饭店管理公司的性质、意义和职能，拉开了中国酒店管理公司的序幕。1994年，国家旅游局审批公布了16家酒店管理公司，标志着酒店业走向了专业化、集团化的轨道。到1997年，中国已有31家酒店管理公司，酒店的集团化经营得到了较大的发展。目前，我国已有接近200家的酒店管理公司。

三、当今世界酒店业概况及发展趋势

当今社会正走向市场化、消费化、高科技、生态化和个性化时代，酒店业呈现出以下发展趋势。

(一) 酒店集团化与全球性的预订网络的发展 随着经济全球化发展、市场和资源跨国化的影响，世界性酒店集团每年都进行调整和兼并，酒店业的联盟和合并导致更大规模的酒店集团的诞生。有资料表明，全世界最大的200家国际酒店联号拥有全世界20%以上的总床位数。以前全球酒店联号美国一枝独秀，而今欧洲后来居上，大有与美国分庭抗礼之势。如英国的巴斯酿酒集团、信任之家集团、法国的雅高集团等均是后起之秀。英国的巴斯公司先后兼并了国际假日酒店集团、洲际酒店集团，成为规模更大、更具有竞争力的英国巴斯酒店集团(Bass Hotels & Resorts)。

与此同时，由于网络技术的发展，酒店销售除了传统方式外，更多的利用Internet进行网上的预定与促销。大型的国际酒店联号都设有客房预订系统，客人在世界各地可以方便地预订酒店客房。客房预订网络方便了客人，使客人在到达目的地之前便落实好下榻之处；另一方面又因为把客人留在同一联号内，从而使联号内酒店也得益。例如，拥有349家酒店，客房数近8万间的美国雷迪森酒店联号的中央预订系统设施与125个国家联网，通过网络获得的客房收入占总收入的40%。近年来，欧美和日本出现了一些规模很大的酒店联网集团和客房预订机构。其中，最负盛名的美国的尤特尔国际集团，拥有6800家酒店，136万间客房；巴黎的法国路易集团有4050家酒店，客房近72万间；日本东京的日航世界酒店组织有酒店410家、近17万间客房，那些集团和机构不惜投入巨资强化订房、配房系统和国际交互系统。

(二) 酒店产品越来越多样化、特色化与个性化，体现对消费者的尊重与关怀

现代旅游者的需求越来越多样化，酒店为了满足客人的需求，应尽量提供多样化的产品，一些酒店不断调整其产品结构，改变产品形象，不断完善酒店产品的功能，都是为了满足客人多样化的需求。商务酒店、会议酒店、度假酒店、青年旅馆、汽车旅馆等各种不同类型的酒店的兴起，全套间酒店、分时制酒店、无修饰酒店的推出，行政楼层、无烟客房、女性楼层和形形色色的多种餐饮娱乐设施的开设等，都是消费需求多样化的产物。

20世纪90年代以后，酒店逐步进入个性化服务时代，许多产品有特色、服务有个性的酒店在市场上呈现出强有力的竞争能力和生命力。酒店在为客人提供规范化、标准化服务的同时，更注重对不同客人提供具有针对性、个性化的服务，体现在超常服务、感情服务、灵活服务、细节服务、癖好服务、自选服务等方面，无不体现出对客人的尊重与关怀。而且，酒店从设计、建设、经营开始到日常管理和服务，都要有一种以客人为本，全面关怀，使客人有宾至如归，甚至是宾至胜家的感觉。

(三)酒店市场高度细分，营销策略呈多元化趋势随着顾客需求的变化和市场竞争的加剧，酒店的营销策略也呈多元化趋势，21世纪将是一个以整合营销为主导，以文化营销、关系营销、网络营销、绿色营销、服务营销等方式为组合的多元化营销时代。酒店管理者应树立新的市场营销观念，认真调查研究市场，了解消费者需求，把握市场机会和市场发展趋势，运用多种营销手段，加强市场促销力度，提高市场占有率，为酒店的发展创造良好的市场条件。

随着顾客需求的变化和市场竞争的加剧，酒店的营销策略也呈多元化趋势，21世纪将是一个以整合营销为主导，以文化营销、关系营销、网络营销、绿色营销、服务营销等方式为组合的多元化营销时代。酒店管理者应树立新的市场营销观念，认真调查研究市场，了解消费者需求，把握市场机会和市场发展趋势，运用多种营销手段，加强市场促销力度，提高市场占有率，为酒店的发展创造良好的市场条件。

(四)高新技术在酒店中得到广泛的运用随着科技的发展，酒店的科技含量正日趋提高，使用先进的设备设施，全面的电脑智能管理，信息技术的运用，已成为酒店在竞争中求得发展的必要手段。

智能化管理包括办公、通讯、大楼管理、信息处理、设备运行等自动化状态控制系统，实现对整个酒店运行的全面电脑管理，把目前仅限于入住、付账、报表的初级阶段提升到智能化的高级阶段，是酒店能根据客人流量、气候环境对整个设施设备和前后台管理系统实行自动优化控制，不仅使整个酒店在温度、光线、通风、安全等方面处于良好的状态，而且使能源消耗大幅度下降。同时运用电脑大容量地收集和处理信息，分析客人背景资料，使对每个客人实行个性化服务成为可能。

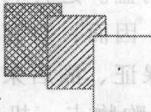
多媒体技术的运用，使客房内的电视具有多媒体的功能，成为客房的信息中心，集图像、动画、图表、音响、语音、电子游戏、传真、通讯、电子媒介于一体，不但可以使双向的信息交流成为现实，还可提供入离店的自动登记、结账、信息咨询、选择菜单、留言、叫醒服务、旅游路线、预订机票、座位、商品等交互式服务。虚拟现实技术的运用，将使客房、虚拟娱乐、虚拟旅游等得以实现。

科技发展将给酒店带来前所未有的革命，也对酒店管理者提出了严峻的挑战。因此，能否跟上科技的发展，不断提高酒店科技含量的比例，决定着企业的生存和发展。

(五)创建绿色酒店，倡导绿色消费与绿色管理如今，可持续发展的观念已经深入人心，创建绿色酒店、倡导绿色消费、推行绿色管理，为社会环保做出贡献已经成为酒店发展的必然趋向。绿色酒店是指为客户提供的产品与服务符合充分利用资源、保护生态环境要求和对人体无害标准的酒店。绿色酒店将更加注重保护环境，维护生态平衡，节约能源和材料。它要求尽可能减少现代建筑带来的光污染，利用先进的几何造型，使室内采光度好；尽量利用太阳能，节省普通能源的消耗，降低对大气层的污染；尽量减少使用塑料等无机化合物易耗品，而改用易分解的制品；客房的床单毛巾最好是纯天然的棉织品或亚麻织品，肥皂宜选用纯植物油脂皂，尽量体现绿色服务；要减少污水对环境的排放，客房可不再每日更换一次性用品，床单、毛巾的更换也根据客人的需要而定；餐饮部的生产和供应必须严格遵守环保法令，做到清洁生产，并推出无公害、无污

染、安全、优质的绿色产品。

总之，强化绿色意识、培养绿色员工、尽量采购绿色物品、减少浪费、循环利用、节能降耗、珍惜资源、降低污染、保护生态、开设绿色客房、推广绿色食品、提供绿色服务、营造绿色环境、加强绿色企业文化建设，是创建绿色酒店和进行绿色管理的主要内涵，也是旅游可持续发展的需要，还是与国际酒店业接轨的需要，更是满足日益增多的绿色旅游者消费需求的需要。



知识链接 1-2-1

酒店高科技产品

现今很多酒店设备均具备了智能功效，如程控交换电话机、梯群智能控制方式电梯、冷冻机的自动运行、锅炉的自动运行及故障显示。消防保安也实现了电脑化，如消防报警系统、保安监视系统、客房电子门锁等。洗衣设备，如洗脱机使洗涤剂的分配、洗衣的程序均由电脑控制。厨房设备，如电烤箱，烤制一个牛排，客人需几成熟均由插在牛排中的探头依靠电脑来保证。酒店康乐设施，如室内高尔夫球场，能提供三维空间彩色电脑景象、会说话电脑球洞和特殊音响效果，从而将这项室外运动引进室内。另外，餐厅点菜，卡拉OK厅点歌，均有电脑菜单。

第三节

酒店产品及其特点

一、酒品产品的涵义

酒店产品是指酒店出售的能满足旅游者需要的有形物品和无形服务的总和。酒店产品是酒店企业生产经营系统的综合产出，酒店的各种目标，如市场占有率、利润等，都很大程度上依附于酒店产品。酒店产品对开拓旅游市场，引导市场消费，提高企业在旅游市场的竞争地位，都起着关键的作用。

从产品的整体观念看，酒店产品的概念包括三个层次的涵义：

(一) 核心产品

酒店产品的核心是指宾客从产品中所得到的根本利益。这种利益表现为客人在入住酒店的过程中希望由酒店所解决的各种基本问题。每一种产品实际上都是解决问题的一组服务，这对不同的顾客来说是不同的。对经济等的客人来说，是便宜、清洁地过一夜；对豪华等的客人来说，是享受体面和舒适。只有先提出产品核心的理念，才能设计出符合顾客需要的产品。酒店核心产品是酒店产品整体概念中最基本、最主要的部分。