

开封文史资料

开封市政协学习与文史资料委员会

总编审：赵建禄

主 编：韩文锦

副主编：王普兰

赵凤琴

刘云泽（特邀）

开封文史资料

开封市政协学习与文史资料委员会编

开本：1 / 32 印张： 10.5

豫内资汴新通字 [2003]3 号

目 录

经济篇

- 开封市解放前私营商业概况……………马致远 (3)
- 清末民初开封的煤炭业 …………… 王钧生 (22)
- 抗战期间河南开办直接税的经过 …………… 袁家奇 (25)
- 1927 — 1949 年河南银行概况……………王竹亭 (31)
- 解放前马道街的兴衰 …………… 付 湘 (33)
- 抗战前后河南田赋及改征实物见闻 …………… 王竹亭 (38)
- 回忆解放前河南农村合作事业……………茅寄生 (45)
- 邓县垦荒纪实 …………… 于九皋 (58)
- 名震天下的“浴华楼”浴池……………刘和平 (73)
- 我市私协第一次和个协第三次代表大会情况 ……………李旺枝 (77)

军政篇

- 战斗岁月亲历记……………姚大华 (83)
- 开封一二·九学生运动……………刘惟城 (99)
- 开封同盟会第一次未遂的反清起义……………刘和平 (108)
- 国民党民主促进会 (民革前身) 在河南策反蒋军经过
……………蔺洛涛 (112)

中共开封市委宣传部组建实录·····	庞兰亭 (119)
汝南九县旅汴同乡会始末·····	吴 凯 (122)
抗战期间日寇在开封的侵略机关·····	史啸岩 (124)
解放前夕开封反动新闻社的活动·····	温大明 (133)
回忆开封反右运动·····	闵 锋 (141)
回忆市直机关社教工作队在杞县的情况·····	李旺枝 (148)

人物篇

回民李元庆抗粮始末·····	赵相林 (161)
难忘的往事·····	谢京师 (189)
忆我的父亲杨仲起·····	杨庆化 (201)
我见到的蒋纬国查军纪·····	姚大华 (209)
我所知道的吴佩孚·····	胡乐天 (210)
回忆我的表叔李超·····	姚大华 (215)
汴绣女杰王素华·····	张卫国 (218)

文教篇

韦滩胡家与韦滩小学·····	吴 凯 (229)
开封二师附小的变迁·····	闫松亭 (246)
河南省立女师纪念碑碑文·····	闫松亭 (253)
三十年代以前河南留美学者·····	陆继宪 (255)
开封戏台戏院古今谈·····	井鸿钧 (260)
“滕派蝶画”今昔·····	佟冠亚 (262)

- 开封相国寺竹枝词三十首……………陈雨门 (267)
- 相国寺世界电影院大火始末……………王宴春 (275)

医药篇

- 开封私立三民医院简记……………樊鹗云 (281)
- 河南官办医疗事业的开创与发展……………贾风梧 (283)

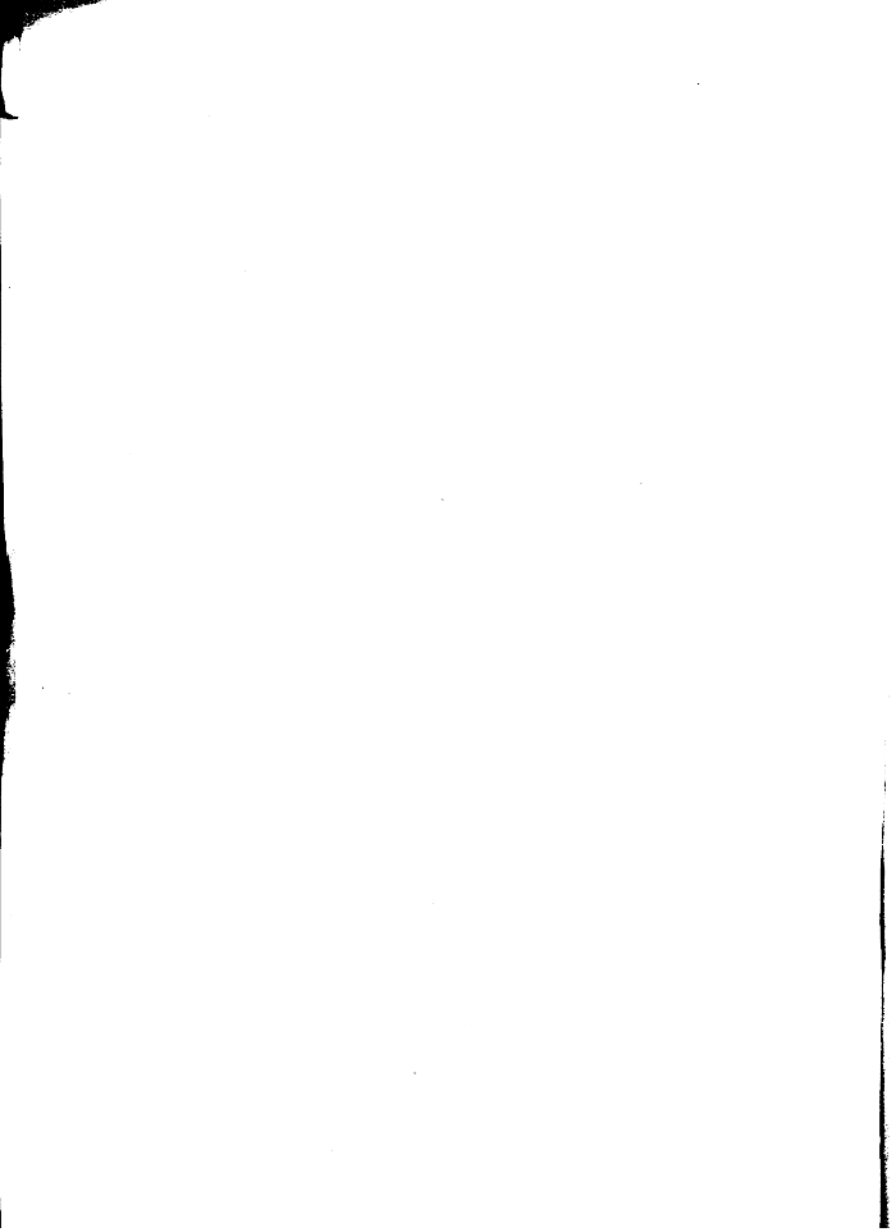
社会篇

- 我所知道的开封青洪帮……………葛天民 (289)
- 鼓楼上“声震天中”四字之我见……………徐晋基 (312)
- 皇帝国丧与开封人结婚遭殃……………王宴春 (314)

宗教篇

- 开封古观音寺史略……………木 鱼 (319)
- 我与开封伊协……………李文章 (326)

经
济
篇



开封市解放前私营商业概况



●马致远

1948年10月，做为七朝古都的开封，欢庆解放。之后，对这个城市的地位作用，究竟应该如何定位，则是一个见仁见智，颇有争议的话题。当年，康有为以其清王朝遗老的心态，于登临龙亭后，发出：“东京梦华销尽……”的咏叹。而解放之初，一般则评价谓：“一座消费城市。”对它的其它重要功能作用，则言之甚少。

事实上，开封市于解放前，除了是省会所在地之外，还应当看到它是一个教育事业相对较为发达，是一个历史形成的人文荟萃，名胜古迹众多，旅游资源得天独厚，更是一个工农业产品物资集散交流，经资商业相当发达之地，如果忽视了以上三点，就难以对开封市的功能作用，做出较为客观正确的评价，也从而会对开封市今后应如何发展，感到迷惑？

为了深入地了解认识开封的历史及现实，解放初，按照省市领导部门的指示，市工商局先后于1948年11月，1950年初，1951年初对市内的私营工商业组织进行了三次较为深入细致的调查研究。同时，河南省政府由副省长牛佩琮及省商业厅长李友三主持，于1951年3月，先后对省内的行店及土特产品，进行了两次专题调研，笔者有幸对以上五次调研亲历参加，并为五个专辑的主要执笔者之一。从而对开封市商业于解放前后情况，其功能作用，得以有一个大概的了解。更对开封市在工农业产品集散交流的作用，对服务促进发展生产的作用，服务与改善人民群众生活的作用，加深了认识。

本着鉴往知来，存史记实之意，现将解放前开封市私营商业情况，择其大要，汇辑整理此文，藉供参考，以饷读者。

(一)、概况

按开封市解放前夕的资料及调查，全市私营商业计有 68 个行业，8172 户，占市内总居住 62629 户的 12.45%，从业人数 17206 人，占全市 27 万人的 6.35%。需要说明的是，这里所指的商业，是包括经营日用品的商业，以及饮食业，服务业，街店（代理商）。但不包括当时的手工业，（有 43 个行业，2509 户，从业 5890 人），尽管市内手工业者，大都是前店后作，或店作合一，不少业户，都有经营其产品的门店，但与商业毕竟有别，故不纳入本文介绍的范围之内。另外，市内还有土磨面粉者 800 余户，以及熬制硝盐碱户 560 余户等，均不计入。

上述私营商业，如按其经营形式划分：有经营商品铺面门店的座商，计 3593 户，6750 人，有较为固定摊位的摊贩 2376 户，2391 人，（一些肩挑背负流动为主的小商贩，汴市俗称为“八股绳”，以及农民入市临时流动销售农付产品者，均不计入）行店 824 户，4296 人，（一说为 843 户）。行商，（即流动性购进销售，没有门店者）511 户。另有部分业户，不易划分业别（不归属同业公会）者，也有 700 多户，三千余人。一般称之为“散业”。

(二) 按经营商品或服务项目情况，分别叙述：

一、从事日用品为主的商业：

大体上可分为 16 个行业，2364 户。其中：百货业 290 户，绸布业 124 户，颜料业 172 户，杂货业 970 户，中药 147 户，西药 64 户，磁铁 60 户，纸烟 216 户，电料业 36 户，钟表眼镜业 31 户，文具业 52 户，南纸业 47 户，南北货业 9 户，时货业 25 户，估衣旧货业 95 户，线铺 26 户。

以下选其较大行业及其重点商户，予以叙述：

1、百货业：是包括原称之为京货业，碎货业，以及部分散业

户，合并之总称。从其历史演变来看，清光绪中叶，京货业有 11 户。其中京邦有广福裕，双兴源，生生；冀州邦有王秀章，兴盛和，徐恒兴，三星和，和记，义兴和等，大户资金 2000 两（库存白银，下同），中户千两，小户则三、五百两不等。总计 2 万两左右。除经营日用百货外，大都经营顶戴，补褂，朝珠，刺绣品，刀剪，铜器，乐器，也有兼营南木家具及吸食鸦片用的烟枪，灯具等。清末已有 28 家。到 1922 年，新增有同丰，华丰泰，振华，义盛泰等。1927 年成立同业公会，全行业已有资金 15 万元。（银元）大小户资金悬殊，如同丰资金 3 万元，小户则数百元。全行业年销售达 200 余万元。

该业于 1925 年到 1937 年，十余年间，为发展最快，经营盈利较多的时期。以同丰为例，由于生意兴隆，于 1936 年将历年盈利 20 万元，分别在上海开设大同袜厂，汉口设同庆百货庄；郑州设同生，天津设同记百货庄；各处均有资金 5 万元，其发展之快，盈利之多，可以想见。

1938 年到 1945 年，日寇侵占，经营一落千丈，仍以同丰为例，该户于 1936 年，年销货额达 15.5 万余元，沦陷后，年销货在 1 万到 1.5 万元之间。

日本投降后，初期国民党军政人员云集，回汴劫收，该业一度兴旺，但好景不长，由于物价飞涨，普遍赚钱赔货。国民党败逃前的“八、一九”限价，业户损失惨重，如同丰表面上赚钱 20 多亿元，而商品实际减少三分之一以上，相国寺内大户永大胶鞋店（经理赛德宽，人称赛老胖）损失折合胶鞋 500 多打，（每打 12 双），直到解放后，所欠上海双线胶鞋厂的货款，未能还清。

此外，应当一提的是，1927 年，冯玉祥主豫期间，先后在相国寺内，开设中山市场；在南土街设国货商场（即模范商场前身）。进入两处的百货业中小户，有 200 多家，资金 7000 余元，以面向农村顾客为主。相国寺的商户，一般经营低档商品，而且，多有

价格欺诈行为，所谓：“漫天要价，就地还钱，”即令“拦腰砍”去还价，也往往会吃亏上当，此不良经营作风，到解放后，才逐步有所扭转。（解放后开展了“货真价实明码实价”活动，进行教育规范。）

2、绸布业

解放前，没有绸布业这个名称，1948 年底，将陶布业，时布业（过去亦称“洋布店”），绸缎业合并组建一个同业公会，而得名。

其中：陶布业（以经营山东定陶，河泽一带所产土织布为主而得名），绸缎业历史悠久，大体首创在清光绪初年，时布业于民国 20 年左右创建，以经营机织布为主。该业较为兴旺的时期，一是在民国初年，由于宣统二年修筑洛阳至潼关段铁路时，招收部分民间资金入股，到民国初年由当时政府出资将民股收回，各县股民纷纷来汴退股，不少人购成布匹带回，使业务一度兴旺。二是冯玉祥来主豫时，大量扩军，购办大批军服，也刺激业务发展，一直到 1937 年，抗战前，由于社会相对稳定，农村丰收，经营状况也较良好。当时全行有 116 户，职工从业达 720 余人，资金折成实物有布三万匹左右，每年销量在 2.5 万匹到 2.8 万匹之间。该业一度受冲击损失较大的时期，大体在民国 8—9 年，河南将银两废除，改用银元，官方所定兑换率不合理，受到损失。沦陷后，市场萧条，经营也受影响。胜利后，国民党的“八，一九限价”，使业户损失不少。（因布匹易储存，市民购买 保值）。解放前，户数最多时达 150 户，从业也增至 900 人，但资本折合实物，下降到 9000 匹，年进货量也下降到 1.5 万匹，销量也下降到与进货量大体相当。

业内大户有义丰厚，复和庆，永和长，瑞丰祥，德茂恒等，但其资金实力，均已大不如前，全行业以小户居多，解放前，从业已减至 310 人。

3、颜料业

在解放前，是开封市一个举足轻重的大行业，又是一个经历大起大落的行业，现在的年青人，对它已经十分陌生，而这个行业的起伏，也折射出社会时代的变迁。

在长期的自然经济条件下，织物染色所用颜料，均为天然植物及矿物，如农村种植的蓝靛，山区产的橡壳（籽），以及石榴皮，槐豆（籽）等。清末，由于列强入侵，门户洞开，国外以化学合成的颜料输入日多，一些经营京广百货杂货商户，开始兼营，由于使用方便，着色牢固，渐为群众所接受。1918年第一次世战结束后，已有以经营颜料为主的和顺祥（西大街）等十余户相继开业。当时货源主要来自德商谦信洋行，爱利司洋行以及济南裕兴颜料公司（产品为生牌煮青），1929年后，颜料已成为列强抢占中国市场的主要商品，如美国的蓝星，瑞士的汽巴，德国的西门，英国的十内门，相继在上海开设洋行，并在天津，武汉，青岛等地开设分公司，而开封则成为地区的批发所在地，由此转销省内外。颜料业增至30余家。资金折合银币在10万元以上，为该业第一个兴旺期。经营情况，一直到1937年抗战前，都相当好。

1938年6月，开封沦陷前后，业内大户纷纷将资金调往郑、洛、西安。日寇入据之初，又以查账为名，罚没大户泰记，义记，永泰顺，福兴长等八家，全市减少到20户，资金不足5万元，年销售也降至6—7万元。到1939年之后，由于日产颜料急待扩大市场，因之，日伪对该业的控制较前放宽，商户也纷纷勾结日伪及国民党河防卫队，向豫西，陕西等未沦陷的地区，大量运销。

日寇投降后，业户又增至30余家，国民党发动内战后，物价飞涨，颜料商品，由于体积小，包装固，本小利大，为囤积增值看好的商品，迅即增至40多家。到1947年秋，河南国民党的社会处，于进行工商业登记时，下令禁止用“京字”，做为业别商号名称，于是不少京货、南货业户及兼营颜料商户，相继加入颜料

业，全业增至 130 余户，但批发大户仅有 8 家。（以批发代客买卖，并从事黑市汇兑为主），中等户也只有 16 家。应当说明的是该业的大中户当时投机性极强；其营运策略也有其独特之处：

如：该业不少大中户，以少量资金做大买卖，其办法是“借鸡生蛋”用别人的资金为自己运营。著名的寅记颜料店，开始资金微薄，但由于善于交际应酬，由厂家先供货，后结算，以及利用囤积颜料客户的资金为他所用的办法，于抗战胜利后，数年之间即盈利达 1.2 万元（折合银币）和顺祥则以少量押金，与上海、青岛、济南等厂商签订合同，代理包销，均获利甚丰。解放前，由于物价飞涨，有钱人纷纷购货囤积，一般只将钱交给商号，并不提货，做为囤货者，可以不用场所蓄存，不用往返搬运，销售时，可以随行就市到手货款，而颜料庄，则利用此类资金进行回转运营。加之，不少颜料店（庄）当时并不单一经营颜料，往往还经营煤油，新闻纸，棉白糖等，扩大经营范围，广开财源。与杂货行，形成交叉经营。

另外，不少户利用物价波动，既使用拆息，又放拆息，从中牟利。一些大户更利用其信誉及在上海的业务关系，大搞黑市汇兑（时称暗汇）。如开封商人拟往上海进货，为了避免路途上携带大量现金的风险，可将钱款交给颜料庄，一般在开封交款 80—90 元，七天内，到上海指定的厂号，可提取现金 100 元，开封的颜料庄，表面上好象吃了亏，实际上，他们利用物价波动大，时间差，而有利可图。该业还利用铁路交通中断，上海一时未能到货时立即哄抬价格。当然这些投机做法，也有时会失算，仍以首户寅记为例，该号有一次拆息 4000 万，月息 80 分，结果当月物价波动幅度不是太大，造成巨额亏损。

解放后，由于市场情况的变化，机织布均由印染厂染色处理，只靠群众小包购买颜料，为旧衣服复色，销量很少，更主要的是投机因素，已不存在，该业日趋没落，到 1956 年对资本主义工商

业改造时，剩余户已经很少。

4、磁（瓷）铁业：市民称之为“锅碗铺”，该业历史悠久，但缺乏文字记载。民国 20 年时，有 16 户，资金在千元（银币）以上者有 3 户，3—500 元左右者 11 户，百元以下者 2 户。全业资金在七、八千元之间。从业 60 余人，年销售可达五、六万元。日伪侵占时期，货源不畅，价格上抬，利润丰厚。到 1940 年全市发展到 39 户，但小户居多（20 家）从业有百余人，全业资金有 1.5 万余元。抗战胜利之初市区人口增加，添购炊具增多，经营状况，一时看好，之后，又趋平淡，解放前有 60 户。（一说为 48 户）。解放后该业再次发展，1951 年达 105 户，从业达 277 人之多。

其经营商品以铁锅、铁火炉、粗细瓷碗、茶具、铁丁、铁丝、石膏、红土、麻绳，农村用的车穿，楼滑，竹帚，以及点燃煤油用的灯具等。各种铁货，大部来自山西潞安，之后，徐州产的铁锅也有供应。可销粗瓷器，则来自河北磁县之彭城镇，本省禹县的神后镇。各种陶器，则来自周边农村。其销量铁货类产销在 80—100 万斤，粗瓷碗年销量为 5 到 6 万捆。该业因与群众生活关系密切，经营情况，无论解放前后，均较为稳定。

5、煤炭业：

清朝 1825 年时，已有专营业户，当时陇海铁路未建，豫西来煤，大多由黄河水运，清绪 25—26 年时，已发展至 30 余户。资金达 1.5 万，大户每户一千两。清末，陇海，京汉铁路贯通，不但巩县煤来源畅旺，李封煤也相继入市，并逐步占领市场。民国 8 年，福豫公司成立，资金雄厚，包销中原公司煤炭，除对市区批发外，其销区遍及豫东各县，远至商丘。到 1938 年，开封沦陷前，市区人口已达 36 万，全业有煤厂（栈）21 户，煤铺 128 户，冬季旺月，每天销量有 5—600 吨，年销量达八、九万吨，销至周边县乡有二、三万吨。资本总计达 7.3 万元。

沦陷后，日本设“华北石炭组合株式会社”，市内有办事处实

行管制垄断。在南关设储煤场，各区设煤炭配给所，市民持购煤证，每家每月配售煤 200 公斤左右，原有私营煤厂相继关停。

胜利后，国民党设燃料供销处，继续操纵垄断，加之交通经常中断，运输不畅，于解放前夕，有煤铺近百家。（解放初，恢复到 150 余户）。当时资金为法币，不易计算，小户每户有资本折合煤 3—5 吨。

该业以经营巩煤，李封煤为主，也经营少量烟煤，焦炭、石灰。解放前以批发为主的 8 户，有资方 10 人，雇用职工 70 余人。小户多为家庭经营，雇工者甚少。（不完全统计有 19 人）。

6、中药业

为本市存在历史悠久的行业，但缺乏文字记载，解放初，由从事该业老人记忆所及，认为以寺后街的葆予堂资历最久，约在乾隆年间，已经开设，历时二百余年。同仁通，从其开业到解放初，已历传四世，也在百年以上。清末时，市内中药店有十余家。到民国初年，发展到 40 余家。其中，大户有葆予堂，同仁堂，同仁兴，同仁通，协盛号，松鹤龄，济德堂等。之后，天津乐仁堂在汴设分号，一跃而居该业榜首，该业当时发展迅速，主要是社会相对稳定，开封又是省会，官吏富户较多，而当时医院甚少，特别该业到禹县等批发集散地进货时，一般不付现款，按一年三节，结算三次，特别是利润丰厚，所谓：“黄金有价药无价”。但从事该业，也必须“懂行”（内行），否则难以经营。

抗战前，年进货量，在 60—80 万斤之间。东大街同仁兴，每次购进生药材 100 余件，计二万余斤。销量也相当可观，同仁堂一天曾售出槟榔过百斤。（清代，满族人，爱好嚼食槟榔）。

沦陷期间，以批发为主的药材栈，经营兴旺；原因是，由于黄河改道后，伪侵占区在河东，而中药材大都在河西的国统区。华北华东一带的中药店，担心风险大，不敢直接到河西采购，而开封则以其地理之便，成为中药材集散地，形成兴旺态势，此期

间中药栈盈利丰厚。

抗战胜利后，至解放前无大变化，但捐税负担加重。特别是到禹州采办结算办法，由过去一年三节结帐，改为现钱现货，（禹县批发药栈担心物价波动）使经营运转大受影响。

在一百多户中，有以批发为主的药栈（行）8户，解放前减至3户，膏药店29户，专营眼药药酒的8户，下余户则以另售饮片及中成药为主。该业在经营方式上，也有其独特之处，除内庄批发外，不少较大号均有坐堂医生，有些药铺的东家掌柜本人，就是大夫，店中伙友，不少人也熟悉药性，顾客咨询时，可以推荐药物，方便顾客选购（多为中成药。）大户多在后做，由药工炮制加工，其制作亦颇有讲究。乐仁堂的经营方式则与其它药店不同，不论生药，成药（丸、散、膏、丹）在解放前，全由天津总店运来，一直到解放后才逐步改变。业户也有少量从事“江湖生意”，如相国寺内的马华亭、刘忠义、沈德喜等耍枪弄棒或摔跤卖艺招引顾客的同时，借机出售“大力丸”跌打损伤药等。

该业商户经营作风较为规范，讲究信誉，重视质量，所谓：“修合虽无人见，存心自有天知”，以争取顾客信赖，有利于自身经营。但良莠不齐，部分业户，不乏以次充好，以假充真，特别是在售出的羚羊角（粉），虎骨、牛黄、麝香之类的高档药物上会大做手脚，以欺骗顾客，牟取暴利。该业正常毛利率，多在30—50%之间，有些药物高达一倍以上，资金多少在大小户中，十分悬殊，大户多自有铺面房，作坊、仓库房、资金在5千至1万元之间，小户则甚少，有的不足百元，以批发为主的三联中药栈，资金有三万余元。抗战前全行业资金在20万元左右。

中药利润大，专业性强，经营状况稳定，所以职工待遇远比其他行业优厚。抗战前一般职工月薪30—50元，（当时小学教师月薪不过30余元）。高级职员可高达七、八十元，甚至超过百元。但进入该业工作，并不容易，伙友多与东家沾亲带故，或者有专

业智识技能，历来有“外人免进”之说。

7、新药业（解放前称为西药业）

清光绪 30 年，安徽人舒晓园，在南土街开设上海中西药药店开封分号，迄解放时已历百年以上，该店创办之初，群众对西药并不信任，经营困难，因之，又兼营百货商品，勉能维持。民国初年之后，西药品种增加，服用方便，医院相继开设，群众智识见开，舒晓园又在马道街增开中英药房。之后，中德、中法、五洲相继开业，到民国 14 年（1925 年）刘姓商人又设太和大药店，薛姓商人在南土街开设泰来药房，后迁寺后街扩大经营，改名德泰大药房，到 1930 年时，已有 7 户。资金 1.2 万余元（银币）职工 30 余人，从上海购进 5 万余元，年销售 7 万余元，利润率在 20% 左右。从 1931 年到抗战前，增至 16 户，资金 3.2 万余元，职工 70 多人，年购进 15 万余元，年销售 18 万余元，利润率 15% 左右，已形成与中药业一争高低的大行业。

沦陷之初，一度经营不振，日本人增开药房一户，朝鲜人开设 8 户，共有 25 户。此时，英美药品来源断绝，均以日产药品应市。在此期间，不少行商购药过黄河，或经沈邱，界首向河西贩运，扩大了销路。抗战胜利后，增至 32 户，从业职工超过 150 人，初期有资本（法币）2300 余万元，年购进约二亿元，年销 2.4 亿元。（1946 年），之后，法币贬值，物价飞涨，其资金及购销金额已难以计算。此时药品购销，大部分为美国货，来源除上海外，不少是通过救济总署盗卖而来。

西药投机性较强，特别于沦陷期间，朝鲜人开设的三山、大和、昭和、兄弟、牡丹等药房，大量贩卖毒品，除销市区及附近县乡外，通过行商销往河西内地。国人开设的药房，受暴利驱动，也纷纷贩毒，其中恶劣昭著者，有中亚、泰来、善济、华泽、君一、云声、华强等户，甚至到解放后禁毒运动之前，仍暗中经营。以上各户于 1951 年前后，由公安政法部门予以严惩。此外，还有 12